

**ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
ТОРАЙҒЫРОВ УНИВЕРСИТЕТІ**

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН
ТОРАЙҒЫРОВ УНИВЕРСИТЕТ**

**«XIII ТОРАЙҒЫРОВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ-ТӘЖІРИБЕЛІК
КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ
МАТЕРИАЛДАРЫ**

**МАТЕРИАЛЫ
МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«XIII ТОРАЙҒЫРОВСКИЕ ЧТЕНИЯ»**

ТОМ 4

**ПАВЛОДАР
2021**

ӘОЖ 001
КБЖ 72
О-59

Редакция алқасының бас редакторы:

Садықов Е. Т., э.ғ.д., профессор, «Торайғыров университеті» КЕ АҚ
Басқарма Төрағасы – Ректор

Жауапты редактор:

Ержанов Н. Т., б.ғ.д., профессор, «Торайғыров университеті» КЕ АҚ
Басқарма Төрағасының ғылыми жұмыс және халықаралық ынтымақтастық
жөніндегі орынбасары

Редакция алқасының мүшелері:

Абыкенова Д. Б., Ахметов К. К., Бегимтаев А. И., Бексеитов Т. К.,
Кислов А. П., Колесников Ю. Ю., Муканов Р. Б.

Жауапты хатшылар:

Бахбаева С. А., Исақова З. С., Кайниденов Н. Н., Калтаев А. Г.,
Каменов А. А., Куанышева Р. С., Мажитова А. Е.

О-59 «XIII Торайғыров оқулары»: Халықаралық ғылыми-тәжірибелік
конференциясының материалдары. – Павлодар: Торайғыров
университеті, 2021.

ISBN 978-601-345-229-6 (жалпы)

Т. 4. – 2021. – 328 б.

ISBN 978-601-345-226-5

«XIII Торайғыров оқулары» атты халықаралық ғылыми-тәжірибелік
конференциясының (29 қазан 2021 жыл) жинағында келесі ғылыми
бағыттар бойынша ұсынылған мақалалар енгізілген: Жаратылыстану
ғылымдары, Гуманитарлық және әлеуметтік ғылымдар, Экономика және
құқық, Инженерия, Ауыл шаруашылық ғылымдары, Энергетика және
Компьютерлік ғылымдар.

Жинақ көпшілік оқырманға арналады.

Мақала мазмұнына автор жауапты...

ӘОЖ 001

КБЖ 72

ISBN 978-601-345-226-5 (Т. 4)

ISBN 978-601-345-229-6 (жалпы) © © Торайғыров университеті, 2021

3 Секция. Экономика және құқық
3 Секция. Экономика и право

3.1 Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет
3.1 Государственное управление и государственная служба

**РЕАЛИЗАЦИЯ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННО-
ЧАСТНОГО ПАРТНЁРСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН**

КАДЫРОВА А. С.

к.э.н., доцент, Торайғыров университет, г. Павлодар

УСИНА Р.К.

магистрант, Торайғыров университет, г. Павлодар

В данной статье рассматривается развитие государственно-
частного партнерства в Республике Казахстан.

Анализ особенности и этапы государственно-частного партнерства,
изучить международный опыт оценки эффективности государственно-
частного партнерства, базовые модели государственно-частного
партнерства и представить их классификацию. Проекты государственно-
частного партнерства в Республике Казахстан.

Целью является анализ специфика и этапы развития государственно-
частного партнерства в Республике Казахстан. Базовые модели и
преимущества такого партнерства.

Методология основана на различных подходах и методах,
широко используемых в современной наука, включая индукцию и
дедукцию, обобщающие показатели, статистические уравнивание и
аналитическая иерархия. По результатам оценивается эффективность
[1, с. 7].

Проекты государственно-частного партнерства основаны
не только на экономических факторах, но также на социальных,
человеческих, политических и предпринимательские факторы.
Результаты работы создадут условия для более эффективного отбора
проектов ГЧП.

Современные условия требуют новых моделей развития
и механизмов взаимодействие между государством и другими
экономическими субъектами, включая предоставление государственных
услуг при ограниченных ресурсах.

В период экономического кризиса роль государства возрастает как на макро и на уровне отрасли. В то же время финансовые возможности государства.

Необходимо, чтобы новые формы сотрудничества государства и частного сектора, а именно государственно-частное партнерство.

Государственно-частного партнерства в различных формах активно набирает популярность во многих странах, так как инструмент, используемый для создания новой инфраструктуры и предоставления государственных услуг. Несмотря на то, что, государственно-частного партнерства недавно было преподнесено как новинка, имеет давние традиции во многих странах.

В последние годы Казахстан переживает период борьбы за устойчивое экономическое развитие и повышение конкурентоспособности. Это привело в растущем интересе государства к частному сектору с точки зрения использования его потенциал для финансирования, разработки и реализации проектов, направленных на развитие инфраструктуры. В настоящее время Казахстан значительно прибавил опыт реализации проектов государственно-частного партнерства в различных отраслях, особенно в области промышленной инфраструктуры, п, транспорт, социальная и социальная сфера.

Использование механизмов государственно-частного партнерства дает ряд преимуществ, как для государства и для бизнеса. Частный сектор получает новые инвестиционные возможности, и, следовательно, новые источники доходов и возможности для участия в крупных проектах. С другой стороны, государственно-частное партнерство предполагает использование интеллектуальных и ресурсных потенциал частного сектора в сферах традиционной ответственности государства [2, с. 13].

Некоторые из ограничений, связанных с внедрением государственно-частного партнерские отношения включают:

- сложность оценки государственных выгод от контрактов ГЧП;
- политика, связанная с учетом интересов предпринимателей и прозрачность инструментов государственно-частного взаимодействия;
- сложность оценки достоверности заявленной эффективности и результативности проектов;

– увеличение затрат из-за сложности конкуренции и согласования контракты государственно-частного партнерства по сравнению с установленными процедурами публичного закупка;

– трудности прогнозирования рисков, связанных с проектами государственно-частного партнерства;

– необходимость тщательной экспертизы проектов, так как не все проекты подходит для государственно-частного партнерства;

– недостаточно развитые механизмы реализации государственно-частного партнерства и оценка его эффективности.

Сегодня казахстанское бизнес-сообщество страдает от недостатка знаний и опыт, который потенциально может быть использован в последующих проектах государственно-частного партнерства.

На этом фоне деятельность государства направлена на сокращение этого дефицита и, таким образом, разработать рекомендации по оценке эффективности проектов государственно-частного партнерства в Казахстан. Практическое значение данной государственной работы заключается в том, что его результаты расширяют и углубляют теоретические и методологические основы государственно-частного партнерства развития в Казахстане [4, с. 52].

Государственно-частное партнерство—это форма взаимодействия общественности и частный сектор, предусматривающий передачу ответственности частному сектору за предоставление услуг, которые традиционно относятся к государственному сектору. В этой связи, приходится иметь дело в первую очередь с конкретными проектами, куда государство передает определенные права (и в то же время обязанности и риски) частного сектора.

Государственно-частное партнерство используется для обеспечения финансирования, планирования, внедрение и эксплуатация объектов, производство:

- долгосрочный характер оказания услуг (иногда до 30 лет);
- передача рисков частному сектору;
- различные формы долгосрочных договоров, заключаемых юридическими лицами с государственные и местные агентства.

Существует несколько основных форм государственно-частного партнерства: контракты, аренда, концессия, соглашение о разделе продукции и совместные предприятия.

Государственно-частное партнерство, инвестиционная фискальная теория, финансовый анализ и планирование изучается

многими современными зарубежными экономистами: Э. Р. Ескомб, Л. Биферман. Среди современных экономистов А. Марголин и П. Дуткевич, О. Особенков, М. В. Щегорцов и другие.

В Казахстане значительный вклад в теорию и практику государственно-частного партнерства разработку и управление инвестиционными проектами осуществляла С. А. Абдыманапов и Я. Абиесов, Т. Эрназаров.

Несмотря на внушительный список ученых и практиков в этой области инвестиционной политики и их неоценимый вклад в теоретические и методологические основы взаимодействия частного капитала и государства, современная практика предъявляет новые требования к экономической науке с точки зрения переосмысление подходов к практической реализации сетевых проектов, связанных с социально значимые услуги [5, с. 27].

Методы индукции и удержания наряду с интегрированными показателями и статистическое согласование дополнительно способствует оценке эффективности государственно-частного партнерства проекты за счет более точного расчета финансово-экономических показателей проекта на основе автоматизации оценки проектов государственно-частного партнерства, с учетом с учетом влияния экономических, социальных, политических и других факторов, которые не считается до сих пор

Использование этих методов предоставит решения для современных подходов к развитию механизмов государственно-частного партнерства в приоритетных секторах ускоренного индустриально-инновационное развитие Казахстана. Кроме того, эти методы будут способствовать оценке проектов государственно-частного партнерства на всех этапах их реализации, а также прогнозировать основные финансово-экономические показатели проект.

Сегодня мировая экономика имеет значительный опыт внедрения проектов государственно-частного партнерства в различных отраслях. Многие проекты государственно-частного партнерства реализуются на месторождениях промышленной инфраструктуры, инноваций и военного дела.

ЛИТЕРАТУРА

1 Бишимбаев К. В. Государственно-частное партнерство в Казахстане : концепция «проактивного предпринимательства» /

К. В. Бишимбаев // Известия НАН РК. Серия общественных наук. – 2020. – № 4. – С. 16–19.

2 Бабич А. М., Павлова Л. Н. Государственные и муниципальные финансы : Учебник для вузов. / А. М. Бабич, Л. Н. Павлова. – М. : ЮНИТИ, 2020. – 687 с. – С. 227–230.

3 Варнавский В. Г. Партнерство государства и частного сектора : формы, проекты, риски. / В. Г. Варнавский. – М.: Наука, 2005. – 315 с. – С. 15–18.

4 Андешова С. Партнерские отношения / С. Андешова // Литер. – 2011 г., 24 февр. – С. 6.

5 Абжанов К. К., Мустафина Л. Е. Проблемы развития государственно-частного партнерства в Казахстане / К. К. Абжанов, Л. Е. Мустафина // Транзитная экономика. – 2019. – № 3. – С. 30–33.

6 Дерябина М. Государственно-частное партнерство: теория и практика. / М. Дерябина // Вопросы экономики. – 2018. – № 8. – С. 61–77.

7 Варнавский В. Г. Государственно-частное партнерство в Казахстане : проблемы становления / В. Г. Варнавский // Отечественные записки. – 2019. – № 6. – С.172–177.

8 Николаев А. И. Государственно-частное партнерство в РФ : экономическое содержание и правовое обеспечение / А. И. Николаев // Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование. – 2019. – №1–2.

3.2 Қаржы жүйесінің қазіргі жағдайы 3.2 Современное состояние финансовой системы

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КРАТКОСРОЧНЫХ АКТИВОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ

АЛТАЙБАЕВА Ж. К.

к.э.н., доцент, Торайгыров университет, г. Павлодар

КАРИБАЕВА А. К.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Эффективный учет краткосрочных активов является важной частью финансовой политики современного предприятия, поскольку в них заключается главный источник создания новых продуктов, повышения результативности производства и распределения

ресурсов. Аргументируется важность определения краткосрочных активов для правильной организации процессов учета и управления ими. Обобщены основные подходы к определению краткосрочных активов в учете и управлении. Рассматриваются вопросы оптимального соотношения между оборотными и внеоборотными активами, источниками финансирования. Определены факторы повышения эффективности совершенствования механизма управления краткосрочными активами. Для обоснования направлений совершенствования управления такими активами были определены показатели, которые позволят дать оценку его уровню и разработать рекомендации по повышению эффективности их использования.

Ключевые слова: краткосрочные активы, текущие активы, внеоборотные активы, управление активами предприятия

В условиях рыночной экономики важнейшим фактором эффективности деятельности хозяйствующих субъектов является механизм управления краткосрочными активами. От достаточного обеспечения краткосрочными активами зависят непрерывность и ритмичность производства и реализации продукции. От эффективного использования краткосрочных активов зависит результативность деятельности предприятия. Именно это и определяет важность и актуальность оптимального размещения средств в текущих активах. При хорошем управлении такими активами предприятия будут способны достигать своих стратегических целей, успешно развиваться на рынках с высокой конкуренцией.

Для организации эффективного управления краткосрочными активами важным является качественное ведение их учета.

В соответствии с МСФО (IAS)1 «Представление финансовой отчетности» актив классифицируется как краткосрочный, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла предприятия;
- он предназначен в основном для целей торговли;
- его предполагается реализовать в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или их эквиваленты

[1].

В Законе РК «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» активам дано следующее определение «Активы – ресурсы, контролируемые индивидуальным предпринимателем или организацией в результате прошлых событий, от которых ожидается получение будущих экономических выгод» [2].

Следует отметить, что термин «краткосрочные активы» прошел разные этапы своего преобразования. Так наряду с использованием в учете термина «краткосрочные активы» в экономической литературе до сих пор популярны термины «текущие активы» или «оборотные активы».

Рассмотрим точки зрения различных ученых экономистов по вопросам определения экономической сущности текущих активов.

Так Ф. Кенэ рассматривал текущие активы как издержки, производимые ежегодно на сельскохозяйственные работы. Он впервые выделил две части авансируемого капитала различающиеся по продолжительности оборота: основной и оборотный капитал. Стоимость оборотного капитала ежегодно полностью возмещается, можно сказать, что она представлена в виде «ежегодных авансов». Выступая с позиции физиократов, Кенэ считал, что оборотный капитал является частью производительного капитала. При этом он ошибочно полагал, что капиталом являются лишь средства вложенные в земледелие и создающие чистый продукт [3, с. 47].

Представитель классической буржуазной экономической науки А. Смит ввел, само понятие оборотный капитал под ним он понимал деньги, запасы, сырье, материалы, незавершенное производство, полуфабрикаты, готовые изделия. Он полагал, что оборотный капитал является формой производительного капитала и относится к любым отраслям общественного производства. А. Смит полагал, что оборотный капитал выступает в виде товарного или торгового капитала. «Это – капитал в форме, присущей процессу обращения, т.е. той смене форм, которая совершается при посредстве обмена (смена вещества и смена владельца), следовательно, это - товарный и денежный капитал в противоположность производительному капиталу, т.е. той форме капитала, которая присуща процессу производства» [4, с. 226].

Д. Рикардо, Дж. Ст. Милль в основу экономической сущности капитала помещали добавочную стоимость (прибыль) текущего оборота. Они приравнивали оборотный капитал к затратам на покупку рабочей силы [5, с. 194].

Как отмечает М. В. Беспалов, активы – это такие средства, которые были получены предприятием в свое управление благодаря успешной хозяйственной деятельности. Другими словами, это совокупность имущественных средств какого-либо хозяйствующего субъекта [6, с. 78].

По мнению Н.И. Морозко, активы – это имущество предприятия, состоящее из материальных, финансовых и невещественных активов. Под финансовыми активами подразумеваются денежные активы, дебиторские задолженности, финансовые вложения, ценные бумаги, кассовая наличность и т.д. Под материальными активами понимаются производственные, жилые и административные здания, производственное оборудование, земля и запасы топлива, сырья и материалов. Невещественные активы – это права на пользование различной интеллектуальной собственностью (патенты, авторские права, торговые марки и прочее) и людской ресурс предприятия [7, с. 107].

Изучив мнение разных авторов по определению активов предприятия, дадим свое определение данному понятию.

По нашему мнению, текущие активы – это ресурсы предприятия, которые обеспечивают ему бесперебойную работу в течение года и направлены на получение промышленным предприятием дохода. В состав оборотных активов входят запасы, дебиторская задолженность, финансовые вложения, денежные средства и прочие текущие активы.

В основу экономической сущности текущих активов Н. В. Кожарская положила временной принцип, понимая под оборотными средствами активы которые в течение непродолжительного времени будут обращены в деньги [8, с. 58].

Значимость оборотных средств для процесса производства и обеспечения непрерывности функционирования предприятия раскрыта в работах Н. А. Васильевой, Т. А. Матеуша, М. П. Миронова. При этом они рассматривают текущие активы, прежде всего, как денежные средства необходимые для создания условий производства и обращения [9, с. 44].

Соглашаясь с точками зрения выше рассмотренных авторов, М. И. Ткачук выделяет две формы существования текущих активов: материальную и финансовую и подчеркивает их необходимость для хозяйственного оборота [10, с. 60].

Политика управления текущими активами представляет собой часть финансовой стратегии предприятия, которая состоит

из формирования необходимого объема и состава оборотных средств, оптимизации и оптимизации структуры источников их финансирования. Оборотные средства и политика управления ими важны, прежде всего, с точки зрения обеспечения непрерывности и эффективности текущей деятельности предприятия. С точки зрения повседневной деятельности наиболее важной финансово-хозяйственной характеристикой предприятия является его ликвидность и платежеспособность, то есть способность своевременно ликвидировать свою краткосрочную кредиторскую задолженность. Достаточный уровень ликвидности для любого предприятия – одна из важнейших характеристик устойчивости хозяйственной деятельности. Потери ликвидности связаны не только с дополнительными расходами, но и с периодическими остановками производства.

Конечно, все текущие активы не имеют высокой ликвидности, однако можно сформулировать простой вариант управления ими, минимизирующий риск потери ликвидности: чем больше превышение текущих активов над краткосрочными пассивами, тем меньше степень риска.

Таким образом, важно правильно разработать политику управления текущими активами. Он разрабатывается по следующим основным этапам, предусмотренным на рисунке 1.



Рисунок 1 – Явления, потенциально несущие в себе лево- и правосторонние риски

Следовательно, политика управления оборотными средствами должна обеспечивать поиск компромиссов между риском потери

ликвидности и эффективностью работы. Это заключается в решении двух важных задач: обеспечение платежеспособности: предприятие должно иметь достаточный уровень оборотных средств; обеспечение благоприятного объема, структуры и рентабельности активов. Различные оборотные средства оказывают различное влияние на прибыль: высокий уровень запасов требует значительных краткосрочных расходов, а запасы готовой продукции могут способствовать дальнейшему увеличению объемов реализации и увеличению прибыли. Каждое решение, связанное с определением уровня денежных средств, дебиторской задолженности и запасов, следует рассматривать с точки зрения оптимальной величины данного вида активов и с точки зрения оптимальной структуры оборотных средств в целом.

Рисунок 2 наглядно отражает этапы формирования политики управления краткосрочными активами, но необходимо детально рассмотреть некоторые этапы с целью лучшего понимания этой политики.

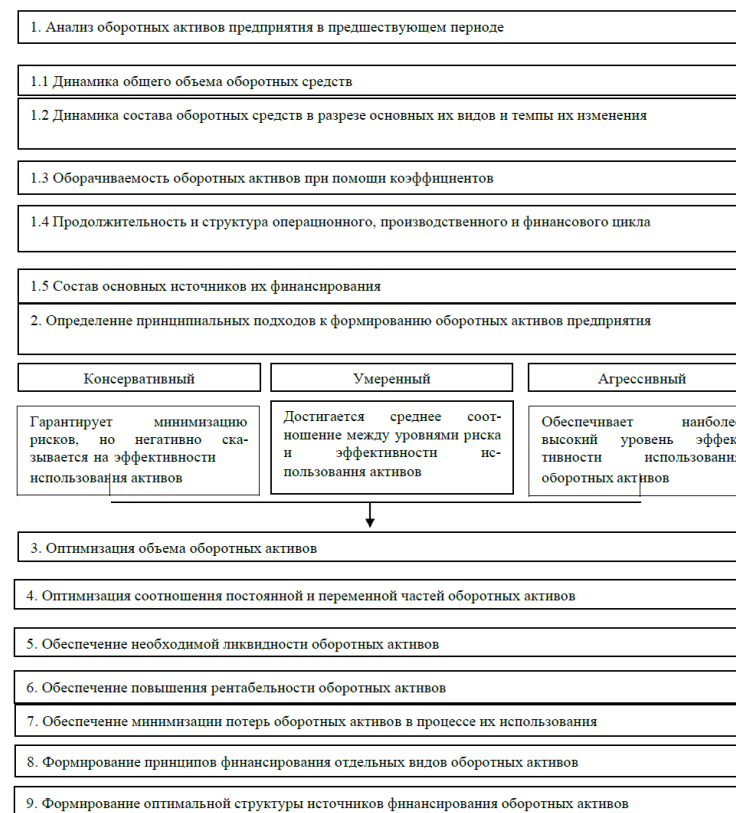


Рисунок 2 – Этапы формирования политики управления краткосрочными активами

Поиск путей достижения компромиссов между прибылью, риском потери ликвидности, состоянием оборотных средств и источников их покрытия предполагает рассмотрение различных видов риска. В связи с изменениями в оборотных активах риск потери ликвидности или снижения эффективности можно назвать левым, так как эти активы находятся на левой стороне баланса. Такой риск, но связанный с изменениями в обязательствах, по аналогии называется положительным.

Цели и характер использования отдельных видов текущих активов имеют существенные особенности. Поэтому на предприятиях с большим объемом используемых оборотных

активов разрабатывается самостоятельная политика управления отдельными их видами: запасами товарно-материальных ценностей, дебиторской задолженностью, денежными активами. По данным группам оборотных активов конкретизируется политика управления оборотными активами предприятия, подчиняющаяся общей политике управления ими.

Таким образом, оборотные средства – это совокупность имущественных ценностей предприятия, обслуживающего текущую производственно-коммерческую деятельность и полностью потребляемого в течение одного производственно-коммерческого цикла. Его вклад в себестоимость продукции, как правило, намного выше, чем основная доля. Нормирование оборотных средств должно обеспечивать оптимальную потребность в них (снижение ее величин приводит к финансовым затруднениям, позволяет использовать излишки не по назначению и не экономно). Политика управления оборотными средствами должна обеспечивать компромисс между риском потери ликвидности и эффективностью работы предприятия.

Итак, экономическая сущность текущих активов состоит в формировании прибавочного продукта, обладающего новой стоимостью. Величина стоимости прибавочного продукта (прибыли) зависит от скорости кругооборота оборотных активов. Чем больше скорость, тем больше прибыль и наоборот. В связи с этим важное значение имеет увеличение скорости оборота оборотных активов. Основными направлениями повышения скорости кругооборота являются:

- оптимизация формирования запасов путем уменьшения их сверхнормативного объема за счет более рационального использования;
- расширение рынков сбыта и увеличение спроса на производимую продукцию за счет рекламы и иных маркетинговых действий, что приводит к росту скорости перехода товарной формы оборотных активов в денежную;
- расширение форм и способов оплаты продукции для упрощения расчетов с контрагентами и стимулирования своевременного погашения дебиторской задолженности. Для этого также можно предусмотреть систему скидок за своевременное и досрочное погашение задолженности покупателями и заказчиками;
- получение отсрочки платежа перед поставщиками и подрядчиками поскольку кредиторская задолженность, в сущности,

является «бесплатным» кредитом и увеличение срока ее погашения выгодно хозяйствующим субъектам [11, с. 46].

Кроме того, высокая скорость оборота оборотных средств способствует обеспечению ритмичности производства. Недостаток оборотных активов приводит к появлению простоев и сбоев в процессе производства продукции, может привести к невыполнению взятых на себя обязательств по обеспечению требуемых объемов производства и снижает прибыль организации. Излишек оборотных активов приводит к «замораживанию» денежных средств в запасах. Вследствие этого данные средства не участвуют в обороте и не приносят организации дополнительную прибыль. Избыточная дебиторская задолженность свидетельствует о неэффективности состояния расчетов предприятия и отвлечение их из оборота. Избыток готовой продукции на складах означает, что предприятие не в состоянии реализовать произведенную продукцию, что в свою очередь вызывает затоваривание. Все это ведет к замедлению оборачиваемости оборотных средств, уменьшению выручки и прибыли [12, с. 7].

Обобщая все вышесказанное, можно отметить, что в настоящее время следует особое внимание уделять политике управления текущими активами. Поэтому менеджеры предприятий, могут использовать новые инструменты при управлении наиболее рискованной частью оборотных активов, например, факторинг для рефинансирования дебиторской задолженности, с целью минимизации риска.

Ведь потеря платежеспособности предприятия может привести к его банкротству. Но не возможно совершенствовать управление лишь, какой то частью текущих активов, необходим комплексный охват и оперативное управление всеми активами предприятия.

Таким образом, политика управления текущими активами должна обеспечить поиск компромисса между риском потери ликвидности и эффективностью работы. Это сводится к решению двух важных задач.

Обеспечение платежеспособности. Такое условие отсутствует, если предприятие не в состоянии оплачивать счета, выполнять обязательства и, возможно, объявит о банкротстве. Предприятие, не имеющее достаточного уровня оборотного капитала, может столкнуться с риском неплатежеспособности.

Обеспечение приемлемого объема, структуры и рентабельности активов; Известно, что различные уровни разных текущих активов

по-разному воздействуют на прибыль. Например, высокий уровень производственно-материальных запасов потребует соответственно значительных текущих расходов, в то время как широкий ассортимент готовой продукции в дальнейшем может способствовать повышению объемов реализации и увеличению доходов. Каждое решение, связанное с определением уровня денежных средств, дебиторской задолженности и производственных запасов, должно быть рассмотрено как с позиции рентабельности данного вида активов, так и с позиции оптимальной структуры текущих активов.

Поиск путей достижения компромисса между прибылью, риском потери ликвидности и состоянием текущих активов и источников их покрытия предполагает знакомство с различными видами риска, нашедшими отражение в теории финансового менеджмента.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» (2015 г.) // <https://online.zakon.kz/>
- 2 Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28.02.2007 года №234-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.01.2020г.)
- 3 Бабенко И. В., Тиньков С. А. Управление оборотными активами: логистический подход: Монография. – М., 2011. – 168 с.
- 4 Прудников А. Г., Поляков В. Е. Управление оборотными активами как одно из направлений улучшения финансового состояния организации. Сборник статей международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей, посвященной 90-летию Кубанского государственного аграрного университета и 40-летию кафедры экономического анализа КубГАУ. Типография «Жираф» г. Краснодар, 2017. – 226-237с.
- 5 Милль Дж.-Ст. Основы политической экономии и некоторые аспекты их приложения к социальной философии. Кн. 1. Мл Прогресс, 1980. – С. 194-195.
- 6 Беспалов М. В., Абдукаримов И. Д. Финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности коммерческих организаций. М.: Инфра-М, 2016. – 336 с.
- 7 Морозко Н. И. Финансовый менеджмент.. М.: Инфра-М, 2016. – 544 с.

8 Кожарская Н. В. Бухгалтерский учет, отчетность в малом и среднем бизнесе. Практическое пособие/ Н. В. Кожарская, В. В. Кожарский. - Минск: Изд-во Гревцова, 2017. – 312с.

9 Васильева Н. А., Матеуш Т. А., Миронов М. П. Экономика предприятия: конспект лекций.- М: Нораит-Издг. 2017 – 191 с.

10 Ткачук М. И. Управление оборотными активами предприятия: теория и практика: пособие для студентов вузов/ М. И. Ткачук, О. А. Пузанкевич – Минск: Тесей, 2017. – 144с.

11 Мануйлов А. В., Хайруллина М. В. Эффективность использования финансовых средств; Учебно-практическое пособие. – Н-ск: СибУПК, 2019. – 187 с.

12 Муканова С. И. Оптимизация активов// Финансы Казахстана. №3 март 2019 г. с. 7-9.

ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА РК В УСЛОВИЯХ КОРОНАКРИЗИСА

БЕГИМБЕТОВА У. А.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

АЙГУЖИНОВА Д. З.

ассоц. профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Пандемия коронавирусной инфекции COVID-19, продолжающаяся уже второй год, стала шоком для мировой экономики и вызвала глубокий глобальный кризис. В условиях введения жестких ограничительных мер, всеобщего локдауна, закрытия границ упала деловая активность бизнеса, сократилось потребление, снизился совокупный спрос, товарооборот, общественное производство, занятость и доходы населения.

Замедление развития мировой торговли привело к падению производства, к снижению спроса и мировых цен на нефть, и как следствие, к девальвации тенге, что стало следующим шоком для национальной экономики Казахстана.

МВФ и Всемирный банк расценили снижение реального ВВП Казахстана в минувшем году на уровне 2,7%. В макроэкономическом обзоре Казахстана оценка АERC по подъему экономики государства была больше пессимистична: –3,6%. Согласно отчету о финансовой стабильности Казахстана, по результатам 2020 года, снижение темпов роста ВВП составило 2,6%. В общем по итогам 2020 года

реальный рост ВВП продемонстрировал негативный рост и составил -2,6 % г/г. [2, с. 46].

В период пандемии Правительством РК был активизирован фискальный канал поддержки национальной экономики. В 2020 году дефицит государственного бюджета составил 2,8 трлн. тенге, что составило 4 % к ВВП, нефтяной дефицит государственного бюджета составил 8,16 трлн. тенге или 11,6 % к ВВП, тогда как в 2019 году данный показатель составил 7,9 % к ВВП [2, с. 46]. Формирование дефицита бюджета было связано с одной стороны, со снижением налоговых поступлений в виду освобождения субъектов малого и среднего предпринимательства от отдельных видов налогов и платежей, с другой стороны, в целях борьбы с коронавирусом и социальной поддержки населения возросли расходы государственного бюджета, которые в 2020 г. составили 17,4 трлн. тенге или 24,7 % от ВВП.



Рисунок 1 – Налоговые поступления в республиканский бюджет [2]

По итогам 2020 года основную долю в структуре затрат республиканского бюджета составили: социальная помощь и обеспечение – 28,3 %, здравоохранение – 12,2 %, образование – 7 %, трансферты – 15,4 %. Увеличение данных расходов связано с реализацией мер по борьбе с коронавирусом, увеличение заработной платы медицинским работникам и педагогам.

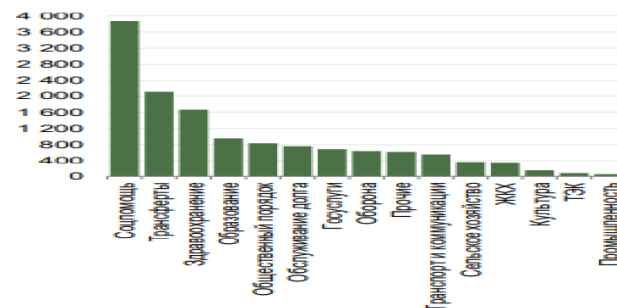


Рисунок 2 – Фактические затраты республиканского бюджета в 2020 году, млрд. тенге [2]

Финансирование мероприятий по борьбе с эпидемией и реализация антикризисных мер существенно увеличило расходы и нарастило дефицит бюджета. В этих условиях поддержание экономики осуществлялось за счет контрциклической государственной политики посредством увеличения объемов трансфертов Национального фонда РК в республиканский бюджет. В целом, в 2020 году из Национального фонда РК использованы в виде гарантированного трансферта в республиканский бюджет 4,77 трлн. тенге. При этом, нефтяной дефицит достиг в 2019 году 7,9% к ВВП, а в 2020 году составил 10,7 % [2, стр. 51].

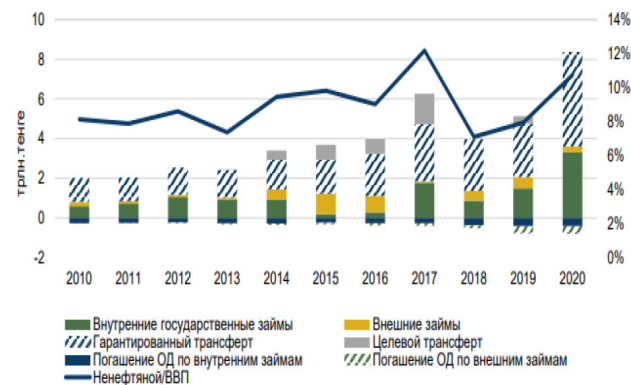


Рисунок 3 – Структура финансирования нефтяного дефицита бюджета РК [2]

Однако доминирования финансирования государственных расходов посредством использования активов НФ РК увеличивают риски обеспечения сбалансированности государственного бюджета. В целом, оценивая фискальную политику РК в условиях коронакризиса, можно сделать ряд следующих выводов:

- в результате экономического спада произошло резкое сокращение доходной части республиканского бюджета;
- за последние годы наблюдается превышение темпов роста государственных расходов над темпами роста реального ВВП;
- увеличение фискального пакета способствовало росту уровня инфляции;
- финансирование дефицита бюджета осуществляется за счет трансфертов НФ РК, внутренних и внешних займов;
- сохраняется высокая зависимость консолидированного бюджета от мировых цен на нефть.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана. «Конструктивный общественный диалог – основа стабильности и процветания Казахстана // <https://www.akorda.kz/ru/addresses/>
- 2 Отчет о финансовой стабильности Казахстана 2020 : Национальный банк РК. - Нур-Султан, 2021. – 157 // <https://nationalbank.kz/>
- 3 Макроэкономика: М.К. Бункина, А.М. Семёнов. – М.: «Дело и Сервис», 2014г.
- 4 Макроэкономика: М.К. Бункина, А.М. Семёнов. – Москва, 2008г.
- 5 Макроэкономика: Р.Дорнбуш, С.Фишер. – М.: «Инфра». – М., 2009г.
- 6 Макроэкономика: Эдвин Дж. Долан. – Санкт–Петербург: «Литера плюс», 2009г.
- 7 Налоги и налогообложение: Учебник для вузов. – М.: Инфра – М., 2015г.
- 8 Финансы: Учебник для вузов. П.И. Вахрин, Ф.С. Нешиной. – М.: Информационно–внедренческий центр «Маркетинг», 2019г.
- 9 Финансы: Практ. пособ. Л.А. Ханкевич. – Мн.: «Молодёжное научное общество», 2003г.
- 10 Экономика: пер. с английского со 2–го изд. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. – М.: «Дело ЛТД», 2014г.

РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ МАРКЕТИНГА

КАРИМБЕРГЕНОВА М. К.
PhD, Торайгыров университет, г. Павлодар
САРСЕНОВА А. М.
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Быстрая трансформация современных экономических концепций в РК, переход здравоохранения к рыночным отношениям требуют от всех менеджеров отрасли высокого профессионализма и глубоких теоретических знаний в области «маркетинга».

- Основные предпосылки внедрения маркетинга в здравоохранении:
- ухудшение состояния здоровья населения;
 - уменьшение обращаемости населения за медицинской помощью;
 - повышение требований к качеству медицинской помощи;
 - рост издержек на производство медицинских услуг;
 - превышение предложения медицинских услуг над спросом в крупных городах;
 - развитие негосударственных медицинских учреждений;
 - появление новых источников финансирования со стороны независимых от государства покупателей медицинских услуг;
 - изменение методов финансирования медицинских учреждений.

Термин «маркетинг» происходит от английского «market» (рынок) и означает деятельность в сфере рынка сбыта. В медицине такой продукцией являются медицинские услуги. Поэтому в период реформирования системы здравоохранения лечебно- профилактических учреждений (ЛПУ) медицинский персонал учится работать на принципах рыночных отношений, а умение применять основы маркетинга помогают медперсоналу адаптироваться к новым изменениям.

1 Значение «маркетинга» – концепция бизнеса, которая исходит из приоритета требований рынка над требованиями производства. В здравоохранении увеличиваются из года в год количественные показатели платной медицинской помощи.

2 Значение «маркетинга» – научная дисциплина, занимающаяся изучением эффективных методов сбора информации, планирования ассортимента и развития маркетинговой идеологии.

Существует множество определений маркетинга, но ни одно из них не может отразить всю сложность и многосторонность этого явления [1].

За последние десятилетия государство предприняло ряд мер, направленных на реформирование и развития здравоохранения. 2002 год был объявлен годом здоровья, принята Государственная программа реформирования и развития здравоохранения, систематически расширяется список бесплатной медицинской помощи.

В настоящее время Правительство РК уделяет особое внимание лечению туберкулеза, диабета, СПИДа, онкозаболеваний, а также проблемам дефицита йода. По всем направлениям были приняты соответствующие правительственные программы.

В период с 2011 по 2015 гг. в РК была реализована Государственная программа развития здравоохранения «Саламатты Қазақстан». В рамках программы были снижены показатели материнской и младенческой смертности. Улучшены показатели оказания кардиологической и кардиохирургической помощи [2].

Госпрограмма «Денсаулық» была запланирована в период с 2016 по 2019 гг. [3].

С 2018 г. в РК вводится обязательное медицинское страхование.

Реформа здравоохранения РК основана на внедрении медстрахования, для которого характерен рынок медицинских услуг. В большей степени это проявляется при добровольном страховании. обязательное медицинское страхование не так активно включается в рыночные связи, по крайней мере, в их чистом виде. Тем не менее, в настоящее время, независимо от форм собственности лечебно-профилактических организаций, видов медицинской деятельности, все медработники должны будут научиться работать на принципах маркетинга.

Особенности рынка в сфере медицинских услуг.

На рынке медицинских услуг выступают три группы субъектов:

- производитель, продавец медицинских товаров и услуг (ЛПУ, врач);
- покупатель (пациент, работодатель, государство);
- посредник – дилерские и брокерские компании. В отличие от других рынков производитель медицинской услуги и ее продавец выступают, как правило, в одном лице.

По сравнению с другими отраслями в здравоохранении намного больше проявляется асимметрия информации у производителя и

потребителя в отношении потребительских свойств получаемой услуги.

Здравоохранение – это сфера, где существует абсолютное доверие к врачу.

Медицинскую услугу легко продать, но она должна быть качественной.

Высокая приоритетность медицинской услуги.

Нет четкой связи между затратами труда медицинских работников и конечным результатом.

В здравоохранении на 1 месте стоит медицинская и социальная эффективность, а экономическая эффективность, хотя и имеет большое значение, ставится на последнее место.

Вхождение здравоохранения в рыночные отношения не может быть успешным без изучения основных элементов рыночного механизма: цены, предложения и спроса.

Спрос – это количество медицинских услуг, которое могут приобрести пациенты за определенный период времени по определенной цене. Кратко спрос – платежеспособная потребность.

Факторы, влияющие на спрос:

- уровень доходов населения (чем выше доходы, тем больше вероятность, что к вам обратятся за услугой);
 - изменения в структуре населения (например, старение населения увеличивает спрос на лекарственные препараты и обслуживание);
 - «форсирование спроса» на медицинские услуги (рекомендации и диагнозы врачей способны увеличить спрос на медицинские услуги);
 - рекламная деятельность.
- Спрос на медицинские услуги рассчитывается по формуле:

$$C = N \cdot P$$

где C – спрос на медицинские услуги;

N – число пациентов;

P – средний коэффициент обращения за медицинскими услугами (приобретения).

В зависимости от характера спроса можно прогнозировать и изменения потребностей пациентов в медицинских услугах а, следовательно, увеличение или уменьшение прибыли.

Предложение – количество медицинских услуг, которое медучреждение способно оказать в определенный период времени по определенной цене. Предложение медицинских услуг зависит не только от цены на них, но и от ряда других факторов:

- от количества врачей, оказывающих услуги;
- от стоимости медицинского оборудования (повышение ожидаемой стоимости медицинского оборудования в конечном итоге сокращает предложение медицинских услуг);
- от внедрения более совершенного, уникального медицинского оборудования (если это происходит, то снижаются издержки и при прочих равных условиях оказывается большее количество медицинских услуг).
- от налогов (повышение налогов снижает предложение).

Цена – это денежное выражение стоимости медицинской услуги.

Цена формируется под воздействием спроса и предложения.

Цена спроса – это максимальная цена, по которой пациенты согласны купить данную медицинскую услугу. Выше этого предела цена подняться не может, так как у больных не будет возможности ее приобрести.

Цена предложения – это минимальная цена, по которой врачи могут продать свою услугу. Цена предложения должна покрывать затраты на медицинскую услугу и приносить прибыль, поэтому рыночная цена не может быть ниже цены предложения.

При равенстве спроса и предложения на рынке устанавливается цена равновесия. Если цены высокие возникает избыток предложения над спросом, усиливается конкуренция продавцов, в результате чего стоимость уменьшается. При снижении цены спрос увеличивается, так как народ хочет приобрести большое количество услуг, и, наоборот, при увеличении стоимости спрос идет на уменьшение. Если спрос превышает предложение, то возникает конкуренция покупателей, что не дает в сторону повышения цены.

При увеличении спроса первая реакция рыночного механизма это увеличение цен, рост доходов тех медицинских учреждений, которые предоставляют услуги. Вторая реакция рынка – стремление бизнесменов вложить инвестиции в прибыльное дело. Поскольку дополнительный совокупный спрос увеличивает объем рынка услуг, то конкуренция обостряется между производителями, сумевшими оказать добавочное количество услуг. Преуспеет тот, кто быстрее увеличит объем оказываемых медицинских услуг при

одновременном снижении затрат и цен предложения, что происходит с помощью освоения прогрессивных технологий. В другой последовательности рынок реагировать на увеличение спроса не может, т.к. для организации дополнительного производства медицинских услуг требуется определенное время, а финансовой стороной такого увеличения как раз и послужат дополнительные доходы, полученные в результате роста цен.

Таким образом, рыночный механизм характеризуется способностью достигать подвижного, динамического равновесия между спросом и предложением. Рынок в данном случае действует как саморегулирующаяся система.

Конкуренция на рынке регулирует цены на товары и услуги и ведет к повышению их качества.

Здесь предстоит, как можно точнее установить реальных конкурентов, выявить их преимущества. Необходимо получить информацию обо всех аспектах деятельности конкурентов, в том числе о финансовом положении, ценах и затратах на медицинские услуги, структуре предлагаемых услуг. Руководству учреждения здравоохранения обязательно нужно знать соотношение цен и затрат на свои медицинские услуги и услуги конкурентов, выяснить, имеется ли у конкурентов особая стратегия в области рекламы, в чем она выражается, какие льготы предлагаются пациентам, постоянно обращающимся в данное учреждение. Все это даст возможность понять, в чем заключаются ваши сильные и слабые стороны ЛПУ, чтобы успешно двигаться вперед.

Реклама способствует расширению круга пациентов, увеличению продаж медицинских услуг, росту прибыли медицинских учреждений и частнопрактикующих врачей.

Основными видами маркетинга в здравоохранении являются маркетинг медицинских услуг, организаций, отдельных лиц, места, идей.

Маркетинг медицинских услуг представляет собой процесс разработки, продвижения и реализации этих услуг, ориентированных на выявление специфических потребностей клиентов.

Маркетинг организаций – это деятельность, предпринимаемая с целью создания, поддержки или изменения отношения населения к конкретному медицинскому учреждению. Для этого необходимо провести самооценку своей деятельности, а также ее оценку в глазах населения с целью выявления как положительных, так и отрицательных сторон работы.

Следующим этапом является формулирование образа деятельности организации, который она хотела бы иметь, с учетом реальных возможностей.

На следующем этапе необходимо разработать план маркетинга организации в соответствии с поставленными задачами и приступить к его исполнению.

Маркетинг отдельных лиц – это деятельность, предпринимаемая для создания, поддержания или изменения мнения по отношению к конкретным лицам. Это популяризация ведущих специалистов, знаменитостей в области здравоохранения.

Маркетинг мест – это деятельность, предпринимаемая с целью создания, поддержания или изменения отношения населения к конкретной местности, где находится лечебно-профилактическое учреждение. Маркетинг мест рекреации и лечения проводится с целью привлечения отдыхающих и желающих получить курс лечения и санаторно-курортных и лечебных учреждениях в конкретных климатогеографических зонах, городах, регионах страны.

Маркетинг идей – это разработка и претворение в жизнь идей здравоохранения общественного характера: пропаганда здорового образа жизни; кампании по борьбе с курением, алкоголизмом, наркоманией; кампании, касающиеся проблем планирования семьи и т.д.

Таким образом с помощью маркетинга руководители органов и учреждений здравоохранения могут владеть необходимой информацией о том, какие медицинские услуги и почему именно их хотят получить пациенты, сколько они готовы заплатить, в каких регионах страны наиболее высок спрос на данные медицинские услуги и, наконец, каким образом конкуренты добиваются более высокого объема оказываемых медицинских услуг.

Практическое значение имеют маркетинговые исследования уровня доходов, их распределение по разным социальным и профессиональным группам, платежеспособного спроса населения того или иного региона на предлагаемые медицинские услуги. При этом необходимо учитывать уровень цен на медицинские услуги, на основании чего определяются возможности приобретения медицинских услуг различными социальными слоями населения. В результате каждое учреждение здравоохранения может создать информационную базу для составления прогнозов, которые являются основой разработки программ и стратегий маркетинга.

С помощью маркетинга руководители органов и учреждений здравоохранения могут владеть необходимой информацией о том, какие медицинские услуги и почему именно их хотят получить пациенты, сколько они готовы заплатить, в каких регионах страны наиболее высок спрос на данные медицинские услуги и, наконец, каким образом конкуренты добиваются более высокого объема оказываемых медицинских услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1 Экономический словарь терминов. Электронный ресурс: https://gufo.me/dict/economics_terms

2 Послание Президента Республики Казахстан – Лидера Нации Н.А. Назарбаева Народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: Новый политический курс состоявшегося государства». - Астана, 14 декабря 2012 года. Электронный ресурс: <http://www.zakon.kz>

3 Послание Президента Республики Казахстан – Лидера Нации Н.А. Назарбаева Народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: Новый политический курс состоявшегося государства». - Астана, 14 декабря 2012 года. Электронный ресурс: <http://www.zakon.kz>

4 Сансызбаева Г.Н., Искендинова С.К., Рахимова Г.А. «основные элементы системы финансирования здравоохранения Казахстана», <https://articlekz.com/article/15250>

5 Л. Ю. Трушкина и др. Экономика и управление здравоохранением: Учебник. – Изд. 4-е. – Ростов – на – Дону: Феникс, 2005. – 384с.

6 Избранные лекции по общественному здоровью и здравоохранению / Под ред. В. З. Кучеренко. – М.: «Медицина», 2010. – 464с. – 2 экз.

РАЗВИТИЕ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

КИМ К. Ю.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

АЛТАЙБАЕВА Ж. К.

к.э.н., доцент, Торайгыров университет, г. Павлодар

ПОПП Л. А.

к.э.н., доцент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Усиление интереса к вопросам внутреннего аудита в системе корпоративного управления обусловлено экономической ситуацией в стране – необходимостью: создания эффективного механизма управления собственностью; интеграции корпораций в мировое экономическое сообщество, вызванной процессом глобализации мировой экономики. Специфические особенности развития национальной экономики способствуют переосмыслению мирового и отечественного опыта внутреннего аудита и его практического внедрения в систему корпоративного управления. В статье рассматривается роль внутреннего аудита в системе управления организацией. На основе исследования дефиниции понятия «внутренний аудит» выделяются функции внутреннего аудита. Проведен анализ функций внутреннего аудита, закрепленных в нормативных документах. На базе сравнительной характеристики этапов развития внутреннего аудита определены основные задачи внутреннего аудита на современном этапе развития. Было определено понимание сущности внутреннего аудита для стратегии решения проблем. Формирование внутреннего аудита как части внутреннего (политического) контроля в основном базируется на объективных потребностях текущего управления, инвестиционной и финансовой деятельности. Подняты проблемные вопросы развития внутреннего аудита в Казахстане в контексте развития внутреннего аудита в мире.

Ключевые слова: внутренний аудит, корпоративное управление, технология проверки, риск-ориентированная направленность

Множество компаний по всему миру несут потери от неэффективного использования человеческих, финансовых, материальных и других ресурсов. Низкий уровень управления ресурсами предприятия проявляется: в недостатке информации, необходимой для принятия эффективных управленческих

решений; в нарушении законодательства; в искажении отчетности; в непреднамеренных ошибках; злоупотреблениях со стороны работников и менеджмента. Избежать перечисленных негативных явлений призван внутренний аудит, главной задачей которого является обеспечение контроля за эффективностью реализации стратегических целей компании.

Учитывая возросшую работу и проблемы управления компанией, руководство компании должно иметь объективный источник информации о ситуации в организации. Тот же источник должен использоваться для Совета директоров (ревизионной комиссии) и исполнительного управления внутреннего аудита компании. В этой роли он предоставляет достоверную и актуальную информацию:

- о внутренних и внешних угрозах, с которыми сталкивается компания;
- случаях мошенничества и нарушения корпоративного кодекса поведения;
- о событии / процессе, который важен для принятия руководством правильного решения и т.д.

В 120 странах мира в числе которых и Казахстан созданы и действуют национальные институты внутренних аудиторов. Международная тенденция становления системы внутреннего аудита продиктована необходимостью повышения контроля внутренних процессов управления. В 2013 году по инициативе профессиональной аудиторской организации «Коллегия аудиторов» был создан Институт Внутренних Аудиторов (ИВА) в Казахстане. ИВА сотрудничает с Международным Институтом Внутренних Аудиторов и ведет работу по признанию национального института в качестве аффилированного члена международного Института Внутренних Аудиторов в Казахстане.

Осмысление сути внутреннего аудита в разных источниках отечественных и зарубежных авторов очень разное. На практике хозяйствующие субъекты сталкиваются с большим количеством проблем, затрудняющих применение данного инструмента администрирования компании. Поэтому необходимо, чтобы система соответствовала характеру внутреннего аудита.

На сегодняшний день имеется достаточное количество научных работ, посвященных проблемам внутреннего аудита. Большинство исследователей зарубежной практики отмечают, что источником внутреннего аудита является процесс или система, направленные

на минимизацию рисков путем их оценки. Для ревизии финансовой отчетности чаще всего применяется подход внутреннего аудита. Это означает, что понятие внутреннего аудита интерпретировалось в зарубежной практике, как контрольные действия, выполняемые сотрудниками компании [1, с.17].

Повышение результативности деятельности хозяйствующего субъекта является главной целью внутреннего аудита. Для достижения цели в процессе выполнения внутреннего аудита ставятся следующие задачи: раскрытие и оценка рисков, обнаружение недостатков в деятельности компании. На основе выполненных задач разрабатываются и предоставляются руководству компании предложения и мероприятия по снижению рисков, повышению эффективности отдельных направлений деятельности, а также производительности труда персонала. Также важной задачей внутреннего аудита является поддержка сотрудников организации в эффективном выполнении их функций. Внутренний аудит обеспечивает анализ предложения и информации, полученной в результате анализа работы нескольких отделов предприятия для принятия краткосрочных решений и контроля за выполнением бизнес- плана на уровне управления предприятием.

Внутренний аудит обладает рядом отличительных признаков:

- осуществляется сотрудниками внутреннего аудита компании;
- подразделение внутреннего аудита формируется по инициативе руководства общества;
- информация, полученная в результате внутреннего аудита, предназначена для администрирования и владельцев компании;
- содержание внутреннего аудита определяет сама организация [2, с. 45].

Основные направления проведения внутреннего аудита:

- оценка соответствий процессов;
- оценка элементов внутреннего контроля;
- поддержка управления в совершенствовании бизнес-процессов;
- помощь в реализации бизнес-стратегии;
- предоставление гарантий и консультаций по внутреннему аудиту для заказчиков услуг [3, с. 87].

Внутренний аудит на современном этапе характеризуется широким спектром применения и способностью содействовать достижению целей организации. Многие практики внутреннего

аудита в Казахстане в настоящее время работают с этим пониманием [4, с. 26].

Взгляды на роль внутреннего аудита в нашей стране и за рубежом существенно отличаются друг от друга. Анализ системы внутреннего аудита в странах Западной Европы показывает, что основными преимуществами их системы является более широкое развитие правовой базы, по сравнению с нашей страной. Примером может служить Сарбейнса- или Sox, который часто включает стандарты внутреннего аудита, охватывающие три группы: Базовый, Стандартный (общий стандарт), подготовка документов (стандарт материалов) и критерии принятия решений (стандарт аудита). Кроме того, многие ассоциации аудиторов связаны с разработкой методологии и нормативной базы [5, с. 51]. Органом, которому подчиняется Департамент внутреннего аудита, является Совет, представляющий интересы собственников. В Казахстане, до сих пор, внутренний аудит исторически воспринимается как контрольно-ревизионная работа. Поэтому сегодня внутренний аудит сталкивается с трудностями. Даже в тех компаниях, где функция «внутренний аудит» развивается по международным стандартам, один из существенных рисков аудиторского проекта – это предвзятое восприятие работы внутренних аудиторов [6].

В Казахстане нет полного и системного решения конфликтов интересов между собственниками и законностью, так как реализация нормативного регулирования хозяйственных процессов находится на недостаточном уровне. Процесс реформ в этой сфере идет не так быстро. Отсутствует концепция и единая характеристика, методические и внутреннего аудита. Редко проводится анализ проблем и методов их решения с развернутыми предложениями по их принципиальному решению. Таким образом, необходимо объективно совершенствовать терминологический, теоретический и методический аппарат внутреннего аудита для решения проблем в Казахстане.

Мы согласны с мнением, что внутренний аудит является инструментом минимизации налоговых рисков, своевременно обеспечивающим информацией о злоупотреблениях. Компании обращаются к внешним аудиторам или налоговым инспекторам, которые несут ответственность за положительные заключения. Но их стоимость достаточно велика и не носит упреждающего характера для самой компании. Поэтому бизнес часто обращается к главным бухгалтерам или финансовым директорам за помощью

в экспертизе финансовых документов. Эта картина постепенно меняется, особенно на крупных фирмах с западными партнерами, и жизнь заставляет изменить то, как воспринимается внутренний аудит. Многие крупные предприятия создают подразделения внутреннего аудита в соответствии с моделью, принятой на Западе [7, с. 56].

Первым и важнейшим шагом на пути повышения эффективности внутреннего аудита является разработка и внедрение системы оценки эффективности работы сотрудников внутреннего аудита. Каждое учреждение самостоятельно определяет перечень параметров, характеризующих эффективность разработанных методов, и анализирует ключевые только для получения объективной оценки. Основной целью данной услуги является также выявление резервов, выявление слабых мест, внесение необходимых изменений в план работы отдела и, таким образом, повышение качества работы внутреннего аудита.

Важность роли внутреннего аудита как объективного источника информации зависит от многих факторов. Во-первых, как мы уже говорили, это сложность бизнеса и быстрое изменение внешней среды, что затрудняет для руководства компании получение актуальной и достоверной информации [8, с. 513]. Внутренний аудит в системе управления обществом является неотъемлемой частью системы внутреннего контроля общества и играет важную роль в обеспечении эффективного управления обществом.

Также следует отметить, что в связи с повышенной нагрузкой членов правления внутренний аудит может играть роль образовательного ресурса для передачи знаний и осведомленности членов Совета (ревизионной комиссии) по различным вопросам, которые могут включать:

- влияние действующих стандартов финансовой отчетности на деятельность компании;
- изменение правовых стандартов и его влияние на деятельность компании (в том числе в сфере бухгалтерского учета и финансовой отчетности);
- принципы управления;
- тенденции развития и изменения в отрасли;
- применение лучших практик корпоративного управления (например), включая принципы работы совета директоров и аудиторского комитета.

Учитывая расширенную миссию развития и обязанности законодательные правления, высшего руководства, традиционная роль внутреннего аудита как источника доверия в областях внутреннего контроля, управления рисками и управления должна увеличиться [9, с. 51].

Таким образом, исходя из вышесказанного, в рамках процесса управления бизнесом внутренний аудит может стать важнейшим источником информации для Совета директоров (аудиторского комитета), а также формировать важные документы для руководства компании. Компании, которая решит создать службу внутреннего аудита, придется преодолевать различные трудности. Должная постановка внутреннего аудита в компании даст не только реальную возможность повысить эффективность управления, но и другие преимущества.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Ризванова, М. В. Основные подходы к формированию системы внутреннего контроля в организации // Аудитор. 2018. № 7.
- 2 Щербакова, Е. П. Внутренний аудит в системе управления холдингом: методический подход к идентификации объектов // Менеджмент. 2018. № 4.
- 3 Галкина, Е. В. Современная модель внутреннего контроля в корпоративном менеджменте // Рос. предпринимательство. 2021. № 1(223).
- 4 Абленов Д.О. Аудит: теория и практика: учебник. – Алматы: Экономика, 2015. – 420 с.
- 5 Внутренний аудит: [Учеб. пособие] / В. Д. Андреев. - М.: Финансы и статистика, 2019. - 461с.
- 6 Общественное объединение РК «Институт внутренних аудиторов». <http://www.ia.kz/index.php/about>
- 7 Юнусова Д.А. Внутренний аудит в системе управления предприятием // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право 2020 №5 с.56-59
- 8 Толчинская М.Н., Гаврилова Э.Н. Организация системы внутреннего контроля - основа прозрачности финансовой отчетности // Экономика и предпринимательство. -2020. - №12-2. - С.513-517.
- 9 Сонин А. М. Зачем компании нужен внутренний аудит? // Управление компанией. - 2019. - № 10. - С. 51-54.

ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЛИЗИНГТІ ДАМУ МӘСЕЛЕСІ

КСЕМБАЕВА А. Н.

аға оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

МУХАМЕДОВА М. М.

аға оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

АБЕЛЬДИНОВА А. Е.

студент, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Лизинг өтемақы үшін неғұрлым тартымды құралдардың бірі болып табылады. Қазақстан экономикасында инвестициялық ұсыныс жеткіліксіз. Негізінен қазақстандық лизингтік қызметтер нарығын қалыптастырудың ықтимал сценарийі макроэкономикалық динамиканың тұрақсыздығымен, мүдделілікпен айқындалатын облыстардың құрылуына және ірі инфрақұрылымдық жобаларды іске асыруға қол жеткізе алатын мемлекеттік компаниялардың нарықтық үлесін арттыру және қаржыландырудың неғұрлым арзан көздері және өздері үшін шартты түрде сатып алуға қабілетті ірі жобаларды іске асырудың жоғары тәуекелдері болып табылады. Басты факторлар, олар Қазақстанда лизингті қалыптастыру үшін теріс әсер етуі мүмкін, кредит бойынша жоғары пайыздық мөлшерлемелер, бәсекелестік қысымның өсуі және маржаның баға күресінің нәтижесі, нормативтік-құқықтық реттеудің қиындықтары және жоғары салық жүктемесінің деңгейінен шығады.

Қазақстан Республикасында лизинг институтының қалыптасуы мен дамуының 16 жылдан астам тарихы бар. Ішкі нарықта лизингтік құрылымдардың қалыптасуы 1989 жылдың екінші жартысынан басталды. Осыған қарамастан, қолданыстағы лизинг заңнамасында, құқықтық және экономикалық ғылыми әдебиеттерден кейін, «лизинг», «лизинг қызметі», «лизинг операциясы», «лизингтің құқықтық қатынастары» және «лизинг шарты» ұғымдары, әлі де көрініс таппады [1, 344 б.].

Заң әдебиеттерінде «лизинг» ұғымын кең және тар мағынада қарастыруға болатындығы туралы бірнеше рет айтылған. Кең мағынада лизинг - үш тұлға арасындағы қатынастардың барлық жиынтығы: сатушы (өндіруші, жеткізуші), лизинг беруші (жалға беруші) және лизинг алушы (жалға алушы) - лизинг затын сатып алу және кейіннен жалға беру негізінде уақытша иеленуге және пайдалануға беру нәтижесінде пайда болады. Тар мағынада лизинг (қаржылық жалдау) шарты деп түсініледі. Осылайша, бірінші жағдайда «лизинг» ұғымына лизинг нысанасын сатып алу-сату жөніндегі қатынастар да, сонымен

бір мезгілде лизинг нысанасын иелену және пайдалану жөніндегі лизинг шартынан тікелей туындайтын қатынастар да енгізіледі. Екінші жағдайда, яғни тар тәсілмен лизинг беруші мен лизинг алушы арасындағы шарттық қатынастар ғана қарастырылады [2, 28 б.].

Экономикадағы жалпы жағдай негізінен елде лизингтің қалыптасуына әсер етеді. Инфляцияның бір жылдық деңгейінің кем дегенде 10–15 %-ға дейін төмендеуімен реформалардың инвестициялық кезеңі басталады, бұл кезде кәсіпорындар мен банктер инвестициялауға және несиелеуге бейім және сезімтал болады, ал макро тұрақтандырудың тұрақты көрінісі көрінетін және тәуекелдің төмендеуін сезінетін инвесторлар бірінші кезекте инвестициялауға бейім және олар үшін тартымды салалар қолданылады.

Лизинг объектісінің пайдалы қызмет мерзіміне және лизинг шартының экономикалық мәніне байланысты:

– қаржылық лизинг. Лизинг шартының мерзімін лизинг объектісінің пайдалы қызмет мерзімімен салыстыруға болады. Әдетте, лизинг шарты аяқталғаннан кейін лизинг объектісінің қалдық құны нөлге жақын болады және лизинг объектісі лизинг алушының меншігіне қосымша ақысыз кіре алады. Шын мәнінде, бұл лизинг алушының мақсатты қаржыландыруды тарту тәсілдерінің бірі. Қазіргі уақытта Қазақстанда лизингтің бір түрі-қаржы лизингі кең мағынада қолданылады.

– операциялық лизинг. Жедел лизинг шартының мерзімі объектінің пайдалы пайдалану мерзімінен едәуір аз. Әдетте операциялық лизингтің мәні жалға алушының иелігіндегі активтер болып табылады. Шарт аяқталғаннан кейін жедел лизинг объектісі не лизинг берушіге қайтарылады және лизингке қайта берілуі мүмкін, не оны жалға алушы қалдық нарықтық құны бойынша сатып алады. Жалдау мөлшерлемесі қаржы лизингіне қарағанда жоғары болуы мүмкін [3, 36 б.].

Лизинг жабдықты қаржыландырудың ең жылдам әдісі болып саналады, ұзақ және көп уақытты қажет ететін процедураларсыз орнатылады. Бұл басқа өндірістік бизнес мақсаттары үшін пайдаланылуы мүмкін және айналым капиталын сақтауға мүмкіндік береді. Процестердегі белгілі бір өзгерістер және қарыз алушының балансына салық салынбайтын шығыстар ретінде жатқызылуы мүмкін жалдау ақысы болып табылады.

Елдегі көптеген лизингтік компаниялардың негізгі қызметі-машиналар, жабдықтар мен көлік құралдарын жалға беру, ал жалпы бизнесті кеңейту үшін басқа өнімдер қосылды. Бүгінгі таңда лизингтік компаниялар ұсынатын өнімдерге мыналар кіреді:

- корпоративтік жалдау;
- тұтынушылар үшін автомобильдерді жалға беру;
- түрлі жабдықтарды операциялық жалдау;
- коммерциялық көлікті жалға алу.

Лизингтік компанияның негізгі қызметі әртүрлі секторлар үшін активтерді қаржыландыру болып табылады. Қағидаларға сәйкес бизнестің 70 %-ы негізгі бизнеске, яғни ұзақ мерзімді және орта мерзімді перспективада лизингтік қаржыландыруға тиесілі болуы тиіс. Лизингтік компаниялар сонымен қатар қаражатты акциялар нарығы және мемлекеттік облигациялар сияқты басқа инвестициялық арналарға орналастырады.

Нарық құрамы бойынша қазіргі уақытта елімізде 21 лизингтік компания жұмыс істейді. Оның үшеуі нарықтың үлкен бөлігін алады-«ҚазАгроҚаржы» АҚ, «ҚДБ-Лизинг», «Қазмедтех» АҚ. Нарықта басым рөл атқаратын өнеркәсіпті дамыту қоры (өңдеу өнеркәсібі) және ҚазАгроҚаржы (агроөнеркәсіптік кешен). 2021 жылғы деректер бойынша олар ағымдағы портфельдің 97 %-на ие.Осылайша, секторды үлкен активтері бар бірнеше ірі компаниялар басқарады. Сондай-ақ, бәсекелестік артықшылығы-жеткізушілер желісі және олармен жұмыс істеу ерекшеліктері. Қазақстан жағдайында бұған мөлшерлемені субсидиялау мемлекеттік бағдарламаларына қолжетімділік қосылады.

Банктер салыстырмалы түрде арзан қаражатқа, әсіресе ағымдағы және жинақ шоттарындағы депозиттерге қол жеткізе алатындықтан, олар лизингтік қаржыландыру нарығының едәуір бөлігін ала алды. Лизинг алушылар арасында 49 % – шағын бизнес және 10 % – орта бизнес, яғни олар портфельдің жартысынан көбін құрайды. Шағын және орта бизнес үшін лизинг машиналар мен жабдықтарды сатып алуға қатысты болған жағдайда несие берудің жақсы баламасы болып табылады. Егер бұл операциялық лизинг болса, лизинг алушы жалдау ақысын төлейді, негізгі қаражатты балансқа салмай, осыған байланысты салықтар кешенін төлемейді. Егер бұл қаржылық лизинг болса, лизинг алушы мұндай мәміле оған аз артық төлем мен салық төлемдерін оңтайландыру арқылы несиеге қарағанда арзан болады.

Мемлекеттік кәсіпкерлердің басты артықшылығы-капиталға қол жеткізу. Әдетте, оларды қорландырудың негізгі бөлігі-теріс нақты мөлшерлемелер бойынша (инфляция деңгейінен төмен) бюджет қаражаты немесе бас компаниялардың қарыздарына жатқызылады. Қаражат нарықтан да тартылуда, бірақ мемлекеттік компаниялардың

жоғары рейтингіне байланысты олардың құны жеке компанияларға қарағанда төмен [4, 4 б.].

Кесте 1 – Кредит-лизинг салыстырмалы кестесі

Негізгі параметрлері	Налык банк кредиті	«Nur-leasing» компаниясы	«Kamaz центр» компаниясы «Kamaz-ға Қаржылық жалдау» бағдарламасы
Құжаттарды беру туралы шешімді қабылдау мерзімі (құжаттарды жинаумен)	Алдын ала шешім 2-3 жұмыс күні, толық қарау-3-10 жұмыс күні, құжаттардың толық пакетін ұсынған жағдайда	2-6 апта	Құжаттардың толық пакетін ұсынған сәттен бастап 5 жұмыс күні
Бастапқы жарна	20% бастап	лизинг заты құнының 20% бастап	30% - дан (минималды) және одан жоғары
Қаржыландыру мерзімі	37-60 ай	36 айдан бастап;	24 айдан бастап
Сыйақы мөлшерлемесі	9-дан 17%-ға дейін	теңгемен жылдық 14.5% бастап	-
Қаржыландыру сомасы	3 000 000 теңгеден бастап	20 млн. теңгеден бастап	-
Лизинг нысанасын сақтандыру	Лизинг затының толық құнына сақтандыру міндетті	Өрқайсысына индивидуалды	жалға алушының есебінен
Ықтимал жалға алушылар	Заңды тұлғалар (ЖШС, АҚ), ЖК, ШҚ	Бір жылдан кем емес шығынсыз жұмыс істейтін АҚ, ЖШС, ЖК, ШҚ	Бір жылдан кем емес шығынсыз жұмыс істейтін АҚ, ЖШС, ЖК, ШҚ
Бизнес-жоспардың болуы	Ия	Жоқ	Жоқ

Өте төмен пайыздық мөлшерлемелер бойынша жеңілдетілген мемлекеттік қаржыландыру жеке компанияларға нарықта тартылған ақша есебінен лизингтік қаржыландыру беруге мүмкіндік бермейді. Осылайша, жеңілдікті мемлекеттік қаржыландыру лизингті нарықтық жағдайда ығыстырады. Лизинг нарығы салыстырмалы түрде аз және мемлекет қаржы нарығының осы секторындағы нарықтық қатынастарды толығымен алмастыру үшін жеңілдікті қаржыландыруға жеткілікті қаражат алды.

Қазақстанда лизингтің тез дамуына бірқатар шешілмеген мәселелер кедергі келтіреді. Бұл, ең алдымен:

- машиналар мен жабдықтар бағасының шектен тыс және пропорционалды емес өсуі және осының нәтижесінде машина

жасау өнімдері мен басқа салалар арасындағы қалыптасқан баға диспаритеті;

– машиналар мен жабдықтар лизингін қаржыландыру үшін жинақтардың, инвестициялардың ішкі және сыртқы көздерін іздеу және тарту;

– лизинг негізінде машиналар мен жабдықтарды алу және жеткізу көздерін іздеу және табу;

– лизингтік бизнесті дамыту мен реттеудің заңнамалық-нормативтік базасының болмауы және әлсіздігі.

Сектор елдегі кәсіпорындардың басым көпшілігін құрайтын шағын және орта бизнесті қаржыландыру қажеттілігі сияқты белгілі бір тауашаларды пайдалана алады. Осылайша, көлік құралдарының лизингі көлік құралдарының иелері санының өсуінен пайда көреді.

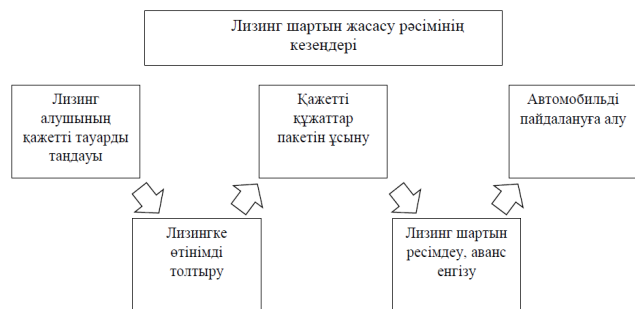


Схема 1 – Лизинг шартын жасасу рәсімінің кезеңдері

Лизинг түрінде негізгі құралдарды сатып алу кәсіпорынның салық жүктемесін азайтуға мүмкіндік береді. Атап айтқанда, лизинг шарттары бойынша төлемдер пайдаға салынатын салық бойынша салық салу базасын азайтады. Сонымен қатар, жеделдетілген амортизация баланс ұстаушыға мүлік салығын есептеу базасын төмендетуге және табыс салығын есептеу базасын одан әрі төмендетуге мүмкіндік береді. Лизинг кезінде ҚҚС ағындарын жоспарлау қолданыстағы ережелерге сәйкес мұқият қарауды қажет етеді және кейде лизинг кезінде қосымша пайда әкелуі мүмкін [5, 27 б.].

Пайыздық мөлшерлеменің төмендеу сценарийі қарыз қаражатының аз мөлшері бар және қаржылық активтерін өз капиталы есебінен көптеген компаниялар үшін кірістілікке белгілі бір дәрежеде әсер етуі мүмкін. Екінші жағынан, пайыздық

мөлшерлемелердің төмендеуі несиелерді есептен шығаруға мүмкіндік береді.

Сондай-ақ, тұтынушылық қаржыландырудың, әсіресе автомобильдерді қаржыландыру саласында ықтимал өсу мүмкіндігі бар. Алайда, төмен пайыздық мөлшерлемелердің тұрақтылығы белгісіз және ставкалардың кез-келген өсуі қарыз алушылардың төлем қабілеттілігін нашарлатады және нәтижесінде жұмыс істемейтін несиелердің өсуіне әкеледі [6, 248 б.].

Лизингтік компаниялар коммерциялық банктер тарапынан қатаң бәсекелестікке ие, өйткені олардың арзан қаражатқа қол жетімділігі және лизингтік компанияларға қарағанда олардың салыстырмалы артықшылығы ескеріле отырып, тәуекелдерді көтеру мүмкіндігі жоғары. Бұл лизинг саласының шоғырлануының және осы саладан кішігірім ойыншылардың жоғалуының себептерінің бірі.

Қорытындылай келе, лизинг-бұл ыңғайлы қаржы құралы, оның көмегімен негізгі құралдарды жаңартуға немесе үлкен соманы айналымнан алшақтатпай өндірісті кеңейтуге болады. Лизингтік компанияның клиенті өтінімді мақұлдауды, кепілдерді және өз қаражатын ірі мөлшерде салуды ұзақ күтуден аулақ болады.

Сонымен қатар, мемлекет саланы белсенді түрде ынталандырады және лизингтік компаниялардың клиенттері үшін жеңілдіктер пен салықтық артықшылықтарды қарастырады. Мысалы, егер ҚҚС - ты қайтарып, салық жүктемесін азайтсақ, бұл несие бермейді.

Лизинг әрдайым несиені алмастыра алмайды, дегенмен бизнес-клиенттер үшін бұл тиімді нұсқалардың бірі болып қала береді.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Бордовская Н. В., Розум С. И. Психология и педагогика : Учебник для вузов. – СПб.: Питер, 2011. – 344 с.

2 Кабатова Е. В. Лизинг: правовое регулирование, практика. Москва: Инфра-М, 1998. С. 19; Кравчук Н.Р. Лизинговые отношения как предмет гражданско-правового регулирования / В сб. Актуальные проблемы гражданского права. Под ред. С. С. Алексеева. Москва: Юрист. 2000. С. 215; Лещенко М. И. Основы лизинга. Учебное пособие. Москва: Финансы и статистика. 2002. С. 28.

3 Егоров А. В. Лизинг: аренда или финансирование? // Вестник ВАС РФ. 2012. № 3. С. 36

4 Громов С. А. Определение финансового результата лизинговой операции при досрочном расторжении договора лизинга // Вестник ВАС РФ. 2011. № 3. С. 27.

5 Алтынғазин. «Лизингтік жүйенің артықшылығы» Жас қазак – 2005, 22.04-28.04, 4 бет.

6 Громов С. А. Обеспечительная функция права собственности лизингодателя на предмет лизинга // Меры обеспечения и меры ответственности в гражданском праве: Сб. ст. / Рук. авт. кол. и отв. ред. М. А. Рожкова. М.: Статут, 2010. С. 248

ГОСУДАРСТВО И ОБЩЕСТВО В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

ҚАИРКЕН Н. А.

студент, Павлодарский колледж технического сервиса, г. Павлодар

ЁЛГИНА В. Д.

преподаватель, Павлодарский колледж технического сервиса, г. Павлодар

На протяжении многих веков наблюдается процесс сближения и сотрудничества многих стран и народов. Но только сейчас эта проблема стала более актуальной. Процесс сближения стран приобрел ускоряющийся темп. Эта фаза представляет собой взаимодействие посредством универсальных и безграничных отношений. Проблема глобализации очень велика, она освещается на страницах научной литературы и прессы, в средствах массовой информации, обсуждается на различных конференциях международного масштаба, и уделяется немаловажное место в выступлениях первых руководителей многих стран. Активное обсуждение проблем глобализации ведется в рамках ООН и других международных организаций [1, с. 20].

Что же это значит? Глобализация – это усиливающийся процесс международного объединения экономик стран и государств в один, общий рынок и обществ во всем мире. Это постепенное втягивание мирового сообщества в единое пространство с едиными правовыми нормами и законами. Глобализация – это исторически неизбежное явление в мировой практике человечества, заключающееся в том, что мир в результате культурного обмена знаниями и другими ценностями, продуктами, товарами, информацией, становится

более координированным. Однако, благодаря беспрецедентным достижениям в таких сферах, как технологии, средства связи, наука, транспорт и промышленность, темпы этой глобальной интеграции за последние десятилетия стали гораздо более высокими и впечатляющими. В настоящее время преобладающее большинство исследователей глобализации пытаются свести ее к процессам постепенного стягивания мирового сообщества в единое пространство, существующее по единым законам и правовым нормам, что в итоге должно привести к потере многоликости и уникальности социумов, многообразия различных цивилизаций [2, с. 16].

Глобализация представляет собой непростой процесс, несмотря на то, что ускоряет развитие человечества и является его следствием и очень гибок, все же создает серьезные проблемы и трудности. Такие перемены, способствующие быстрому ритму, могут принять тревожный характер, и большинство стран пытаются осуществлять контроль или управлять ими [3, с. 42].

Почему это касается меня? Глобализация стала причиной наиболее острых споров последнего десятилетия. Критики, ссылаясь на экономическую интеграцию, чаще всего определяют последствия глобализации. Открытая политика экономики, проводимая в ряде стран, таких как Индия, Китай, Вьетнам, Таиланд, Малайзия, Южная Корея, Мексика и Уганда, по мнению сторонников глобализации, позволило в ощутимой мере сократить масштабы нищеты. В состоятельных странах мира пользу от неё получают люди всех категорий достатка, потому что многие товары – от смартфонов и одежды до детских игрушек – подешевели.

Для того, чтобы все страны могли получать выгоду от глобализации, международному сообществу следует продолжить работу по ликвидации диспропорций в международной торговле (сокращение субсидий фермерам и снижение торговых барьеров), которые отвечают интересам развитых стран, и созданию более справедливой системы [4, с. 234].

Некоторым странам глобализация пошла на пользу:

– Реформы в Китае привели к необыкновенному сокращению уровня нищеты. Китай стал второй по масштабу экономикой в мире, главным торговым партнером и рынком более чем для 130 стран и регионов мира.

– За последние 20 лет уровень бедности в Индии снизился вдвое.

– Результаты обследований самых бедных семей Вьетнам и свидетельствуют о том, что в 90-е годы XX века свои жилищные условия улучшили 98 % членов таких семей. Правительство провело обследование семей в начале процесса реформ и, вернувшись к этим же семьям через шесть лет, установило, что произошло значительное снижение уровня нищеты. У людей стало значительно больше продуктов питания, их дети стали посещать среднюю школу. Либерализация торговли стала одним из многочисленных факторов, повлиявших на успех реформ во Вьетнаме. За десять лет уровень нищеты в стране удалось сократить в два раза. Вследствие экономической интеграции выросли цены на продукцию неимущих фермеров: рис, рыбу, орехи кешью, а также значительно увеличилось количество рабочих мест на фабриках по изготовлению одежды и обуви, где работа оплачивается гораздо лучше, чем другая работа во Вьетнаме.

Другим странам глобализация не помогла:

– Многие африканские страны не получили никакой выгоды от глобализации. Их экспорт по-прежнему сводится к ограниченному перечню основных видов сырья.

– Некоторые эксперты объясняют отставание этих стран неэффективностью проводимой политики, неразвитостью инфраструктуры, слабостью институтов и коррумпированностью органов власти.

– Другие эксперты считают, что некоторые страны не могут влиться в процесс глобального роста вследствие неблагоприятного географического положения и климатических условий. Та, страны, не имеющие выхода к морю, могут испытывать трудности с конкуренцией на глобальных рынках товаров промышленного производства и услуг [5, с. 35].

Что делает международное сообщество? Международные организации, например Всемирный банк, агентства по оказанию двусторонней помощи и неправительственные организации, сотрудничают с развивающимися странами в целях создания этой основы, чтобы они могли подготовиться к глобальной интеграции. Созданная надежная платформа, такая как основа глобализации, включает в себя имущественные права, верховенство закона, базовое образование и медико-санитарное обслуживание, надежную инфраструктуру (например, заводы, порты, авиалинии, дороги и таможенные службы) и т.д.

Если правительства не создадут такой основы и не обеспечат оказания элементарных услуг, бедные слои населения не смогут воспользоваться преимуществами и останутся на обочине развития.

Также важно, чтобы правительство хорошо управляло страной. Если в стране коррумпированное и не коррумпированное правительство, сторонние агентства вряд ли смогут изменить жизнь людей [6, с. 3].

Что можем сделать мы, живущие в Республике Казахстан?

– Необходимо расширять свои знания о мире и текущих событиях.

– Стать участником движения добровольцев волонтерской деятельности, направленной на содействие устойчивому развитию.

– Попытаться убедить правительство увеличить объем выделяемых средств в рамках двусторонней и многосторонней помощи.

– Добровольно помогать нуждающимся.

– Ходить в учебные заведения – учиться и получать знания.

Убеждать других детей и молодых людей в том, что важно получать знания и участвовать в движении добровольцев.

В качестве экономических шагов для снижения опасностей кризиса для Казахстана необходимо выдвинуть ряд практических задач:

Во-первых, экономическая интеграция в рамках СНГ, Таможенного Союза позволят оградить Казахстан от мировых экономических кризисов. «Происходящие изменения побуждают Казахстан и наших ближайших соседей по СНГ еще раз сверять правильность избранных стратегий развития, определить свое место в сложном переплетении глобальных и региональных интересов на Евразийском пространстве... Только сообща мы сможем обеспечить устойчивое экономическое развитие наших государств» [7, с. 2].

Во-вторых, создание и защита казахстанского производства, рынка, финансовых накоплений возможно через создание единой региональной валюты, общей валютной, финансовой системы. «Следующим шагом может стать валютный союз стран ЕврАзЭС и создание евразийской наднациональной расчетной единицы» [7, с. 2].

В современном мире в процесс интернационализации акцентируется на перемещении факторов производства: капитала, трудовых и информационных ресурсов. На сегодняшний день международная миграция капитала объединяет в себе по форме

нахождения в процессе кругооборота такие виды как: капитал в денежной форме, капитал в товарной форме, капитал в производительной форме. Образование новых финансовых рынков исчисляться сотнями миллиардов долларов, где огромные потоки свободных финансовых активов ищут выгодного применения. Таким образом, огромное количество стран мира объединено бесчисленными связями различных финансовых инструментов.

Процесс расширения международной деятельности банков, промышленных фирм, компаний сферы услуг, их выход за национальные границы отдельных стран акцентирует внимание только на институциональном аспекте протекающих глобальных бизнес-процессов: деятельности транснациональных корпораций (ТНК) и банков (ТНБ) по всему миру. Это стало возможным благодаря: использованию передовых научно-технических и других новых технологий вследствие ускорения распространения ИТР; качественному развитию новых средств транспорта и связи (появление Интернета), которое обеспечило быстрое распространение товаров и услуг; появлению электронных торговых площадок как новой формы ведения экономической деятельности; введению международными экономическими организациями в мировую практику единых стандартов в налоговой, региональной, аграрной, антимонопольной политике и др., то же касается и критериев макроэкономической политики [8, с. 170].

Важным для интернационализации является свободный доступ к информационным потокам в условиях отдаленности расположений территорий, новым технологиям, приобретение современного опыта и знаний без ограничений. Существуют и радикальные точки зрения, как, например, зарубежного исследователя И. Валлерстайна, который рассматривает глобализацию как попытку установления контроля одной цивилизации над остальным миром или как установление одним государством монополии над мировыми рынками [9, с. 54].

Как же добиться того, чтобы плоды глобализации стали доступными максимальному числу людей, а ее риски сведены к минимуму? Мировое сообщество только ищет полные ответы. Мы должны совместно с нашими партнерами искать пути управления этим сложным процессом: укреплять соответствующие национальные и международные институты, усиливать международную координацию макроэкономической политики, расширять сотрудничество в многостороннем формате по решению

различных проблем. Исторически сложилось, что многие народы так или иначе, в той или иной форме взаимодействовали друг с другом. В этом смысле имел место процесс, который появился фактически с момента возникновения первых государственных (прагосударственных) образований [10, с. 163]. Необходимо, чтобы глобализация имела социальную направленность, обратить особое внимание на преодоление неравенства, нищеты, содействие развитию, социальную защищенность и повышение качества жизни человека.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Абдулгамидов Н., Губанов С. Двойные стандарты однополюсной глобализации // Экономист. - 2002. - № 12.
- 2 Перская В., Глуховцев В. Многополярность: миф или реальность? (Геоэкономические аспекты). - М.: Экономика, 2011.
- 3 Иноземцев В. О призраках и реальности // Свободная мысль. - 2003. - № 4.
- 4 Паньков В. С. Глобализация экономики: некоторые дискуссионные вопросы // Безопасность Евразии. - 2008. - № 1.
- 5 Глобализация мировой экономики: вызовы и ориентиры: моногр. / В. В. Зубенко [и др.]. - М.: Дашков и К, 2012.
- 6 Волгина Н. А. Международное производство: особенности, тенденции, перспективы: Автореф. дис. ... д.э.н. - М., 2009.
- 7 Назарбаев Н.А. Евразийский экономический союз: теория или реальность // Известия // minplan.kz/pressservice/77/5147/
- 8 Тарасова О. А. Глобализация как экономический процесс: понятие, этапы // Вестник ЯрГУ. Серия «Гуманитарные науки». - 2013. - № 1 (23).
- 9 Валлерстайн И. Россия и капиталистический мир-экономика // Свободная мысль. - 1996. - № 5. Волгина Н. А. Международное производство: особенности, тенденции, перспективы: Автореф. дис. ... д.э.н. - М., 2009.
- 10 Современные глобальные трансформации и проблема исторического самоопределения восточнославянских народов: Моногр. / под ред. Ч. С. Кирвеля. 2-е изд. - Гродно: Гр ГУ им. Я. Купалы, 2009. - 547 с.

ВЛИЯНИЕ ФИНАНСОВЫХ ПИРАМИД НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА

САРСЕМБИНА Л. К.

студент, кафедра «Финансы и учет» Факультет, экономики и права,

Торайгыров университет, г. Павлодар

ШАФЕЕВА Л. А.

ст. преподаватель, кафедра «Финансы и учет»,

Торайгыров университет, г. Павлодар

В последнее время, благодаря времени активного расцвета технического и информационного прогресса наблюдается активный рост различных способов финансового мошенничества. Статистика ежегодно фиксирует совершенствование и сомнительных схем, и методов, направленных на реализацию различных денежных махинаций и усовершенствования видов, направленных на мошенничество и вымогание ценных бумаг, денег и других ценностей. Это связано с тем, что финансовый рынок не только в Казахстане, но и во всем мире перенасыщен компаниями, организациями, сообществами и фирмами оказывающих различные услуги финансового характера. Также активно разрастаются микрофинансовые организации и организации, обещающие высокий доход, карьерный рост путем классических схем пирамид. Такая ситуация сложилась благодаря рыночной экономике и ее свободе предпринимательства и выбора метода ведения бизнеса.

Предпосылками для активной деятельности данных организация на финансовом рынке, приводящих к росту финансового мошенничества в современном мире могут являться: повышение доступности и конфиденциальности персональных данных, резкое ускорение процессов технологизации, умеренное наказание за создание и руководство в финансовом мошенничестве в большинстве стран мира, исчезновение границ для свободного перемещения денег и товаров услуг в процессе глобализации и развития переводов в режиме онлайн, снижение возраста участников товарно-денежных и иных финансовых видов сделок, т.д. Из всех вышеперечисленных способов, самым распространённым видим являются финансовые пирамиды, которые грамотно маскируются под различные другие организации, тем самым находящих себе клиентов среди доверчивых и слабо финансово образованных граждан.

Финансовая пирамида – мошенническая схема, система обеспечения дохода членам структуры за счёт постоянного привлечения денежных средств новых участников. То есть суть данных финансовых организаций состоит в том, что один из организаторов предлагает вложить определенную сумму участникам, гарантируя им большую прибыль, соответственно, вступившие должны заманить новых клиентов, и пирамида будет расти. Последние, кто вложит свои финансы, потеряют деньги, а большую часть прибыли после банкротства заберут организаторы и некоторая часть перепадет первым участникам. Получается данная система настроена целиком и полностью на то, что доход первым участникам пирамиды выплачивается за счёт средств последующих. Исходя из этих данных можно сделать вывод, что любые финансовые пирамиды рано или поздно должны рухнуть – сделать всех богаче просто перекладывая средства невозможно. Но пирамиды, не теряют своей актуальности благодаря активному маркетингу, рекламе и личному бренду тех, кто попал наверх пирамиды. Данные участники мошеннической схемы действительно получают свои деньги с большим процентом и естественно на основе своего личного успеха привлекают новых участников и становятся «живой рекламой легких денег» [1, с. 100].

Статистика в Казахстане за период 2020–2021 год показывает, что рост таких пирамид продолжается, более 25 тыс. казахстанцев пострадали от деятельности финансовых пирамид в 2020 году. В среднем за 2020 год было заведено и направлено в суд свыше 130 уголовных дел. Всего к уголовной ответственности за финансовые пирамиды, организацию и участие в них привлекаются 98 человек, из них 63 содержатся под стражей по санкции суда. Общее количество потерпевших по уголовным делам о финансовых пирамидах по стране составляет свыше 25 тысяч человек, общая сумма ущерба превышает 33 млрд 250 млн тенге. С начала текущего 2021 года расследовано 330 уголовных дел о финансовых пирамидах, из них направлено в суд 177, или 53,6 процента. На сегодня под следствием находятся 62 человека, из них 55 арестованы.

Согласно статистике и опросу среди респондентов в Казахстане каждый 3-ий слышал, что-либо о финансовой пирамиде, а у каждого 15-го есть пример из личного опыта или опыта близких касаясь финансовых пирамид и их плачевных исходов данного опыта зарабатывания денег.

Первые финансовые пирамиды на современной территории Казахстана, зародились еще в СССР. Самой известной финансовой пирамидой на территории бывшего СССР стала «МММ», которая была создана в 80-х годах, пик активной деятельности данной пирамиды начинается фиксироваться во времена развала союза с 1990–1992 годы. Основатель Сергей Мавроди, выпустил 991 тысячу акций, каждая из которых стоила 1 000 руб. В 1994 году представители «МММ» сделали котировки акций «двусторонними». Из-за этого покупать ценные бумаги нужно было как можно скорее, ведь на следующий день они стоили гораздо дороже, затем произошло резкое обесценивания бумаг МММ, более 100 человек покончили жизнь самоубийством., вкладчики потеряли около 110 миллионов долл. После данной пирамиды, по данный период времени зарегистрировано, ликвидировано и приостановлено более 2000 тысяч подобных компаний.

Первая финансовая пирамида в Казахстане «Смагулов и К» появилась в 1994 году. Ее основал предприниматель Нурлан Смагулов, сейчас находится в международном розыске. Жертвами мошенника стали более 35 тысяч вкладчиков. В 1995 году предпринимателя объявили в международный розыск по линии Интерпол, он все еще находится в бегах. Общий долг компании перед жертвами составляет более 600 миллиона тенге.

Таблица 1 – 3 основных типа финансовых пирамид

Тип	Характеристика
Одноуровневые пирамиды	Представляют собой стандартную «схему Понци». Приглашать новых клиентов не обязательно, создатель расплачивается с участниками личными средствами на начальном этапе работы. После обретения популярности и создания иллюзии надежности касса начинает заполняться деньгами инвесторов. Принцип работы базируется на самостоятельном развитии платформы администратором без стимулирования аудитории к развитию.

Многоуровневые пирамиды	Вид схожий по принципу работы с одноуровневой системой, но предусматривает обязательные приглашения. Без партнеров и дополнительных средств станет невозможным перетекание средств от поздних инвесторов ранним и администратору. Такие проекты в среднем включают до 15 уровней структуры, но полностью заполненные уровни будут равны количеству человек в стране.
Матричные пирамиды	Предусматривает вид маркетинга, при котором инвестор обязуется заполнять собственную матрицу. Размер матрицы описывается условиями компании. Новый участник попадает в самый низ матрицы и постепенно двигается вверх, заполняя собственную. При этом приглашение партнеров необязательно, матрица может заполняться вышестоящими и нижестоящими людьми.

Финансовая пирамида за весь период своего существования, переживает четыре жизненные стадии своего развития, определить которую невозможно: старт, рост, кризис, крах. Срок жизни финансовых пирамид зависит от размера организации и программ. В зависимости от размера и специфики могут существовать от 3 дней до 16 лет [2, с. 118].

Также можно выделить следующие причины долговременного существования финансовых пирамид:

Во-первых, компания или организация, работающая по принципу «пирамиды», чаще всего не ведёт отчет реальной экономической деятельности, что позволяет им проводить различные финансовые обманщицкие схемы. Пирамиды по всему миру маскируются под различные кредитные, товарные, туристические сферы, иногда даже выходят на уровень выпуска своего фирменного продукта. Таким образом, они обычно не имеют своей материально-правовой базы, заключают договора составленные в пользу самих организаторов, такие договора не соответствуют законодательству РК, но осуществляют выплаты старым вкладчикам пирамиды за счёт взносов новых вкладчиков, тем самым привлекая все больше людей, из-за иллюзии реального быстрого заработка и карьерного роста внутри компании.

Во-вторых, пирамиды ведут агрессивную и активную рекламу в соцсетях, с применением различных психологических уловок и манипулировании. Данный вид рекламы запрещен в СМИ согласно Уголовного Кодекса РК, поэтому весь незаконный бизнес

уходит в социальные сети, где не имеет ограничений в рекламе и продвижению своих идей и продуктов. Такая ситуация играет на руку руководителям пирамид, потому как, если верить мировой статистике, то почти 50 % населения земного шара пользуется социальными сетями, то есть более 3-х миллиардов пользователей по всему миру, в среднем ежедневно тратят 2 часа и 20 минут в интернете на просмотр социальных сетей и других онлайн сервисов.

В-третьих, у пирамид имеется отсутствие лицензии регулятора. Такая ситуация говорит, о том, что любой вклад можно назвать депозитом, если указаны сроки и ставки вознаграждения. Но важно понимать, что на принятие вкладов от населения требуется лицензия Нацбанка РК, как правило, такие компании объясняют своим доверчивым вкладчикам, что такая лицензия им не нужна, или показывают лицензию на право деятельности на товарных рынках от Минфина. В данном случае есть упущения в законодательстве РК, т. к. действительно на некоторые виды деятельности лицензия не нужна – это потребительские кооперативы и приобретение акций на внебиржевом рынке, именно это очень выгодно и удобно для развития финансовых пирамид.

Отличить финансовую пирамиду от других организаций можно отличить по следующим признакам:

Во-первых, пирамиды массово вовлекают людей обещанием огромной прибыли, высоких процентов. Население активно ведется на такую уловку, обещанную в пирамиде доходность не могут обеспечить ни банки, ни другие организации. Так же чаще всего проекты пирамид пытаются подать как нечто новое и усовершенствованное, ранее не существовавшие на рынке.

Во-вторых, в 70 % случаях пирамиды зарегистрированы за рубежом, учредители, организаторы и ответственные за деятельность лица не известны, деньги выводятся за границу. Так же представители в 50 % не могут объяснить, как зарабатывают и куда вкладывают полученные средства.

В-третьих, в пирамиде поощряют привлечение вкладчиком новых клиентов любыми путями, обещая за это дополнительный доход, карьерный рост.

В-четвертых, отсутствует лицензия Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка. Согласно Закону РК «Об обязательном гарантировании депозитов, размещенных в банках второго уровня РК», банки работают с населением и гарантируют возврат вложенных средств [3, с. 215].

Запрет на деятельность финансовых пирамид предусмотрен в более чем 30 странах. В Казахстане предусмотрена:

1 Уголовная ответственность - за создание и (или) руководство деятельностью финансовой пирамиды (в соответствии со статьей 217 Уголовного кодекса РК).

2 Административная – за производство, распространение и размещение рекламы деятельности финансовой (инвестиционной) пирамиды (в соответствии со статьей 150 Кодекса РК «Об административных правонарушениях»).

Также для борьбы с финансовыми пирамидами, проводится активная информационно-разъяснительная работа, которую ведет финансовый регулятор в лице Агентства РК. Они проводят разъяснение населению информации о финансовой грамотности, информации по регулированию и развитию финансового рынка, рассказывают о современном положении финансовой системы. Но несмотря на это, казахстанцы периодически попадают в эту систему, надеясь на возможность быстрого обогащения.

В Казахстане правоохранительными органами проводится работа по выявлению финансовых пирамид, за последние 3 года в едином реестре досудебных расследований по статье 217 Уголовного кодекса (создание и руководство финансовой (инвестиционной) пирамидой) зарегистрировано 365 материалов (2019 г. – 24, 2020 г. – 180, 5 мес. 2021 г. – 161). В суд направлено 321 дело (2019 г. – 61, 2020г. – 150, 5 мес. 2021 г. – 110), в числе которых и зарегистрированные до 2019 года. К уголовной ответственности привлечено 27 лиц (2019 г. – 4, 2020 г. – 13, 2021 г. – 10). Суммы причинённого ущерба, за указанные периоды, которые проходят по уголовным делам, могут быть на порядок выше реальных заявленных в статистических данных, так как:

Во-первых, не все вкладчики, потерявшие деньги, обращаются в правоохранительные органы. В то же время, согласно подсчётам адвокатов потерпевших, только одна отдельно взятая финансовая пирамида нередко собирает свыше 1 млрд тенге [4].

Во-вторых, полиция зачастую заводит уголовные дела не по статье о создании финансовой пирамиды, а по статье «Мошенничество», потому что в полицию обращаются только несколько потерпевших из нескольких тысяч участников. Финансовую пирамиду легко спутать с сетевым маркетингом, под который чаще всего они и маскируются.

Сетевой маркетинг – это концепция реализации товаров и услуг, где каждый торговый агент, помимо сбыта продукции, обладает правом на привлечение партнеров. Участники дистрибьюторской сети получают доход в виде комиссионных за реализацию продукции и различных бонусов, которые зависят от объема продаж набранной ими партнерской команды. Главное отличие сетевого маркетинга от финансовой пирамиды в том, что в основе сетевого маркетинга лежит реальный продукт, который нужно продвигать и продавать. Принцип работы финансовой пирамиды заключается в постоянном получении денежных средств с ее участников, а работа в сетевом маркетинге основывается на поддержке и обучении партнеров, что является залогом успешной работы [10, с. 67].

Основной причиной, почему люди вступают в пирамиду добровольно это привлечение их внимания к обещаниям получения большой и быстрой прибыли, различного рода красочные маркетинговые мероприятия: акции, конкурсы, розыгрыши, подарки и ценные призы. Также одной из причин является наличие «гарантий». Лжегарантиями обычно выступают такие финансовые инструменты как «ценные бумаги», а также договоры займа, траста, страхования. В редких случаях учредители организации-пирамиды действительно инвестируют полученные деньги, но при этом сильно ограничены в суммах – так как им нужно регулярно выплачивать прибыль своим вкладчикам [5].

Для того, что обезопасить казахстанцев от финансовых пирамид агентство по регулированию и развитию финансового рынка ежегодно публикует список организаций, имеющих признаки нелегальной деятельности. На период 2021 года в список включена 121 компания, в том числе 56 организаций с признаками финансовой пирамиды и 65 нелегальных инвестиционных посредников (лжеброкеров), в деятельности которых выявлены признаки нелегальной деятельности [9, с. 55].

Нелегальных участников на финансовом рынке выявляют путем мониторинга информационного пространства и социальных сетей в интернете с применением специальных программных обеспечений и обученного персонала, а также благодаря обращениям физических и юридических лиц на предмет деятельности сомнительных компаний с начала 2021 года в агентство поступило более 125 обращений. В ведомстве считают, что формирование подобного списка обеспечит поддержание справедливой конкуренции на рынке и эффективное выявление субъектов с признаками нелегальной деятельности,

которое в свою очередь должно помочь снизить количество фактов попаданий казахстанцев в финансовые пирамиды и другие сомнительные коммерческие организации.

Финансовая грамотность – уровень информированности населения о финансовой системе, принципах ее функционирования, а также защите прав потребителей в сфере финансовых услуг. Опрос населения, проведенный Агентством РК по регулированию и развитию финансового рынка, показал значительный рост финансовой грамотности среди населения, так результаты ответов 25 019 респондентов старше 20 лет показали, что нынешний уровень финансовой грамотности в Казахстане составляет 34 %, поэтому на основании данного и других исследований была утверждена Концепция повышения финансовой грамотности населения на 2020–2024 гг. в качестве количественного показателя ожидается достижение уровня финансовой грамотности равного 41 % в 2024 году. Данная концепция, поможет снизить уровень вовлеченности в нелегальные и сомнительные финансовые организации, и компании.

Маркетинговые инструменты, агрессивную рекламу и рекламу в социальных сетях через различные группы, форумы, страницы и блогеров, и т.д. необходимо брать на контроль. Лояльная аудитория блогера, верящая каждому слову и действию своего кумира может активно последовать в финансовую пирамиду или другую финансовую организацию. Такая ситуация поспособствовала, тому, что участились случаи, когда подобные финансовые организации в целях привлечения большого количества участников организаторы все чаще рекламируют свою деятельность с помощью медийных лиц. Поэтому вопрос об урегулировании рекламной деятельности среди людей, не имеющих финансового образования и зарабатывающих на рекламе, необходимо пересмотреть и внести корректировки для обеспечения финансовой безопасности населения [6].

Отсутствие необходимых для контроля законов является одним из главных оружий финансовых мошенников [7, с. 17]. Организаторы легко переезжают из одной страны в другую, где могут безнаказанно проворачивать свои преступные схемы. Именно поэтому с каждым годом в Казахстане регистрируют все больше жертв «пирамидных гениев». Поэтому, вся система регулирования финансовых вопросов должна подлежать пересмотру, если власти продолжают игнорировать наличие данной проблемы, это может стать причиной массовых беспорядков и все большего

вовлечения людей в подобные схемы [8, с. 67]. Финансовые пирамиды, давно стоит перестать рассматривать как эффективные и надёжные схемы получения прибыли. Но уровень доверчивости и плохой информированности о деятельности подобных организаций, поблажки в законодательстве, а также их умелая маскировка под другие виды организаций, сказываются таким образом, что граждане активно время и несут свои сбережения в надежде и вере получения прибыли и остаются обманутыми и без сбережений. Поэтому важность информирования, проведения различных профилактических бесед и массовой вовлеченности в финансовую грамотность должны быть одними из приоритетных направлений в развитии финансового рынка и повышения уровня жизни среди населения [7, с. 17].

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Димитриади, Г. Г. Детерминированный подход к описанию финансовых пирамид. Оптимальное поведение их Организатора / Г.Г. Димитриади. - М.: Едиториал УРСС, 2021. - 426 с
- 2 Димитриади, Г. Г. Государственные и корпоративные долговые обязательства как финансовые пирамиды. Моделирование и прогнозирование / Г. Г. Димитриади. - М.: Едиториал УРСС, 2004. - 164 с.
- 3 Катасонов, Валентин Мировая финансовая пирамида. Финансовый империализм, как высшая и последняя стадия капитализма / Валентин Катасонов. - М.: Книжный мир, 2021. - 352 с.
- 4 Вопросы квалификации создания и руководства финансовой (инвестиционной) пирамидой // [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.zakon.kz/5003244-nekotorye-voprosy-kvalifikatsii.html> [дата обращения: 1 октября 2021 г.].
- 5 Кто организывает и кого легко заманить в финансовые пирамиды // [Электронный ресурс]. - URL: <https://kp.ua/economics/676406-ne-khaliavschyky-a-partnery-kto-orhanyzovuyvaet-y-kohe-lehko-zamanyt-v-fynansovye-pyramydy> [дата обращения: 2 октября 2021 г.].
- 6 10 громких дел по созданию финансовых пирамид в Казахстане. // [Электронный ресурс]. - URL: <https://kursiv.kz/news/issledovaniya/2018-12/po-stopam-mavrodi-10-gromkikh-del-po-sozdaniyu-finansovykh-piramid-v> [дата обращения: 4 октября 2021 г.].
- 7 Гончарова Н. А., Меликов Э. Р. Проблемы предприятий малого и среднего бизнеса в условиях пандемии // Инновационная

экономика: перспективы развития и совершенствования. 2020 г. №8 (50). С. 17-25.

8 Коротченков, А. М. Провалы рынка / А. М. Коротченков.- Литресс, 2021. – 218 с.

9 Байкалов, Д. М. Звездная пирамида / Д. М. Байкалов.- Книжный мир, 2021. – 310 с.

10 Лопашенко, Л. А. Преступления в сфере экономики / Л. А. Лопашенко – Питер, 2020. – 284 с.

КЕПІЛГЕ ҚОЙЫЛҒАН ЖЫЛЖЫМАЙТЫН МҮЛІКТІ БАҒАЛАУ – КЕПІЛ ТЕТІГІНІҢ МАҢЫЗДЫ ЭЛЕМЕНТІ

СУЛТАНБЕКОВ М. Б.

аға оқытушы, доцент, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

САЛИМЖАНОВА Б. Б.

аға оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

МАЖИТОВА А. Е.

оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

ТИЛЕЙХАН А.

студент, Торайғыров университеті, Павлодар қаласы

Әлемдік және ұлттық деңгейдегі макроэкономикалық ортадағы белгісіздік тәуекелдерінің жоғарылауы жағдайында коммерциялық банктердің несиелік белсенділігі несиелік белсенділіктің өсуімен және төмендеуімен сипатталады. Несиелік операциялармен, несиелер бойынша мерзімі өткен берешектің өсуімен байланысты тәуекелдердің ұлғаюы кезеңінде коммерциялық банктер несиені өтеудің қайталама көздеріне және, атап айтқанда, кепілдікке назар аударды, оларды іске асыру механизмі, өкінішке орай, мүдделерін жеткілікті түрде қорғай алмайды. кредиторлар және олардың қарыз алушылары. Қазіргі қазақстандық тәжірибе кепілдік беру механизмінің кемшіліктерін көрсетеді, оның ішінде несиелік мәмілеге қатысушылардың келісімшарттық міндеттемелерінің бұзылуынан, кепілге берілген несиенің кепілдік құнын бағалаудағы қателіктерден, оның мониторингінің жетілмеуінен [1, 23 б.].

Кепілдікті бағалаудағы қателіктер банк үшін біршама қымбат, ал бір бағыттағы қателіктер, екінші жағынан теріс салдарға әкеледі. Шамадан тыс қамтамасыз етілмеген жағдайда залалдар болуы мүмкін, кепілдік бағасы төмен бағаланған - несиелендіру көлемінің шектелуі, сөйкесінше кірістің жоғалуына әкеледі. Яғни, банктің

құнын төмендетіп алу пайдалы деген кең тараған пікірге қарама-қайшы, кепілдік құнының объективті бағалануына банк барынша мүдделі [1, 23 б.].

Кепілдік механизмінің жұмысымен байланысты мәселелер, атап айтқанда, кепілге қойылған жылжымайтын мүлікті бағалауда теориялық және қолданбалы аспектілер қызығушылық тудырады. Теория саласында «кепіл» және «кепіл механизмі» түсініктерін нақтылау, кепілге қойылған заттармен банктің тәжірибесін дамытудың негізі ретінде оның элементтерін әзірлеу мәселелеріне ерекше назар аударылады. әдістемелік қамтамасыз ету. Мұндай қажеттілік дағдарыс кезеңінде, оның талаптары бойынша банк талаптарына сәйкес келетін клиент үшін күрес шиеленіскен кезде өте өткір түрде сезіледі. Кепілге қойылған заттарды бағалауға, банктің ішкі бақылау ережелерін әзірлеуге және сақтауға байланысты мәселе әлі де өзекті болып табылады. Бұл ретте банктік тәжірибені талдау кепілдік құқықтарын іске асыру әрдайым қамтамасыз етілмейтінін көрсетеді. Бұл кепілдік қамтамасыз еткен қарыз алушының өндірістік циклінің бұзылуына әкелуі мүмкін; немесе кепіл затының іс жүзінде жоқтығына немесе бүлінуіне. Мұндай құбылыстардың себептері мыналар болып табылады: үшінші тұлғалардан кепілдік қамтамасыз етуді қабылдау, қарыз алушының балансында кепілдік активтердің іс жүзінде болмауы, кепілге меншік құқығын растайтын құжаттарды дұрыс рәсімдеу, банктің мониторингін жетілдірмеуі. Кепілдік механизмін жүзеге асырудың қазақстандық тәжірибесінің кемшіліктерін және, атап айтқанда, кепілге қойылған жылжымайтын мүлікті бағалауды ескере отырып, келесі мәселелер теориялық және қолданбалы қызығушылық туғызады: құндылықты бағалай отырып, кепілдік механизмінің мазмұны мен жұмыс істеу принциптері. кепілге қою және несиені қамтамасыз етуді бақылау. Өкінішке орай, ғылыми әдебиеттер мен кепілдік механизмінің жұмыс істеуінің қазіргі тәжірибесін талдау көрсеткендей, бұл есептер тобының жеткілікті теориялық негізі жоқ. Бұл қамтамасыз ету механизмінің жұмыс істеу саласындағы теориялық және әдістемелік сипаттағы мәселелердің жиынтығын зерттеуді және, атап айтқанда, кепілдікке бағалауды қажет етеді [1, 23 б.].

Кепілдік үшін мүлікті бағалау (бұдан әрі – кепіл мүлкі) кепіл механизмінің маңызды элементі болып табылады. «Кепіл механизмі» анықтамасы бойынша ғылыми көзқарастарды талдау бұл тұжырымдаманың экономикалық мазмұнының жоқтығын

көрсетті. Негізінде, барлық анықтамалар кепілдік механизмі «кепіл шартын дайындау, жасау және орындау процесі» деп түсінілетін құқықтық аспектілерге келеді. Бұл ретте кепілдік механизмі – бұл, ең алдымен, несие шартын қамтамасыз етудің ақшалай немесе тауарлық формасына (және олардың сәйкес түрлеріне) қатысты кепіл беруші мен кепіл беруші арасындағы экономикалық қатынастар.

Кесте 1 – Кепілді қосымша экономикалық категория ретінде қарастыруға мүмкіндік беретін белгілер

Экономикалық категорияның жалпы белгілері	Қосымша экономикалық категория ретіндегі кепілдік белгілері
Негізгі ұғым	Кепілдік негізгі ұғым ретінде, одан кішілері кетеді – кепілдіктің әр түрлі формалары мен түрлері.
Феномен	Кепілдік құбылысы несие беруші мен кепіл беруші арасындағы экономикалық қатынастарда көрінеді.
Жалпы ұғым	Қалған кепілдік формалары мен түрлері туралы түсініктер осыдан шығады.
Пішін	Кепіл ақшалай және материалдық болып бөлінеді.
Көру	Басқа түр ұғымдарымен ортақ белгілері бар.
Қол қою	Кепілдік нысаны мен түрлері белгілі бір белгілермен сипатталады: Сіз бірденені білуге / анықтауға болатын көрсеткіш (ақшалай немесе материалдық кепіл); Құбылыс туралы қорытынды жасауға мүмкіндік беретін фактілердің сипаттамасы.
Кейбір белгілердің жалпылығымен біріктірілген	Кепілдік белгілері – мерзімі, мөлшері, формасы, түрі.

Кесте1 мәліметтерге сүйене отырып, кепілдік қосымша экономикалық категория екенін мойындауға болады. Мұның себебі –кепіл – бұл формасы бар, әр түрлі формада көрінетін

және белгілі бір белгілердің ортақтығымен біріктірілген құбылыс болып табылатын фундаменталды ұғым. Кепілдік – бұл қосымша категория, себебі бұл ұғымды «өте жалпы» немесе оған жақын деп атауға болмайды. Кепіл – бұл борышқордың (кепіл берушінің) өз міндеттемелерін орындау тәсілдерінің бірі. Міндеттемелердің орындалуын қамтамасыз ету құралы – бұл борышкер кепілге қойған жылжымайтын мүлік немесе басқа құндылықтар. Кепілдік негізгі міндеттемеге қатысты қосымша және кепілдік болып табылады және онсыз барлық мәнін жоғалтады. Демек, кепіл негізгі экономикалық категория емес, қосымша болып табылады. А қосымшасында магистрлік жұмыстың авторы кепіл нысандары мен түрлерін жүйеге келтірді.

Осылайша, жылжымайтын мүлікті қоса алғанда, мүлікті бағалаудың тиімділігін арттыру үшін коммерциялық банктерге іргелі, ұйымдастырушылық және реттеуші блоктардың күрделі өзара байланысында кепілдік механизмін қалыптастырған жөн.

Басқа мүлікті де жылжымайтын мүлікке жатқызуға болады. Сонымен, Өнерге сәйкес. Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексінің 132, «кәсіпкерлік тұтастай алғанда кәсіпкерлік қызмет үшін пайдаланылатын мүліктік кешен ретінде жылжымайтын мүлік деп танылады». Жылжымайтын мүлікке жатпайтын заттар, оның ішінде ақша мен бағалы қағаздар жылжымалы мүлік болып саналады [2, 62 б.].

Жылжымайтын мүліктің бірқатар анықтамалары жылжымайтын мүліктің осы анықтамасынан туындайды:

- коммуналдық – мүлік әр түрлі қажеттіліктерді қанағаттандыруы тиіс;
- беріктік – жылжымайтын мүлік объектілерінің қызмет ету мерзімі ұзақ;
- стационарлық – жылжымайтын мүлік объектілері жерге берік қосылған, олардың қозғалысы оларға зиян келтірместен мүмкін емес;
- реттеу – жылжымайтын мүлік объектілері олармен жасалатын мәмілелерді құжаттық тіркеуді қажет етеді, оларды пайдалану мақсатқа сәйкес келуі керек, барлық жылжымайтын мүлік объектілерін жіктеуге, бағалауға және олардың орналасқан жерін анықтауға болады.

Жылжымайтын мүліктің келесі ерекшеліктерін ажыратуға болады:

- объектіге зақым келтірместен жылжыту мүмкін емес;

- жылжымайтын мүлік физикалық тұрғыдан ғана емес, заңды түрде де жермен тығыз байланысты;

- инвестициялық объектінің ұзақ қызмет ету мерзімі;
- әрбір нақты мүлік физикалық сипаттамалары мен инвестициялық тартымдылығы бойынша бірегей;

- қалыпты жағдайда жылжымайтын мүлікті ұрлауға, сындыруға немесе жоғалтуға болмайды;

- жылжымайтын мүліктің құны жоғары, ал оны мүліктік үлестерге бөлу қиын, ал басқа жағдайларда мүмкін емес;

- жылжымайтын мүлікпен жасалатын мәмілелер туралы ақпарат жиі болмайды;

- тұтыну қасиеттерінің жоғалуы немесе өндіріс процесінде құнның ауысуы біртіндеп тозу ретінде жүреді;

- жылжымайтын мүліктің пайдалылығы тұрғындардың өндірістік және өндірістік кеңістікке деген нақты қажеттілігін қанағаттандыру мүмкіндігімен анықталады;

- іргелес жердің, ғимараттардың құнына жаңа құрылыстың оң немесе теріс әсер ету мүмкіндігі;

- жылжымайтын мүлік құнының уақыт өткен сайын өсу тенденциясы байқалады;

- инвестициялық объект ретінде жылжымайтын мүлікке тән нақты тәуекелдер бар: табиғи және техногендік факторлардың әсерінен физикалық зақымдану қаупі, сыртқы және функционалдық тозудың жинақталу тәуекелі, рента шартын қайта қарау шарттарымен байланысты қаржылық тәуекел [3, 85 б.].

Жоғарыда аталған объектілердің барлығын меншік иелері несиелік мәмілені қамтамасыз ету ретінде әрекет ететін кепіл ретінде қарастыра алады.

Келесі жылжымайтын мүлік объектілерін кепілге қоюға болмайды:

- анықталмаған мақсаттағы ғимараттар;
- белгіленген тәртіпте пайдалануға жарамсыз деп танылған ғимараттар (апаттық жағдай, бұзылған аудандарда, жылу электр станцияларының қоқыс тастайтын аймақтарында, табиғи апаттар немесе өрт салдарынан зақымдалған карст аймақтарында);
- ерікті түрде салынған және иесіз объектілер;
- белгіленген тәртіпте мемлекеттік тіркеуден өтпеген ғимараттар.

Кесте 2 – Жылжымайтын мүліктің жалпы жіктелуі

Жіктеу түрі	Жылжымайтын мүлік түрлері
Қолдану сипаты бойынша	Тұрғын үйге: үйлер, коттедждер, пәтерлер. Коммерциялық және өндірістік қызмет үшін: қонақүйлер, кеңселер, дүкендер, мейрамханалар, қызмет көрсету нүктелері, зауыттар, фабрикалар, қоймалар. Ауылшаруашылық мақсатта: фермалар, бақтар. Арнайы мақсаттар үшін: мектептер, шіркеулер, мешіттер, монастырлар, ауруханалар, балабақшалар, қарттар үйі, үкіметтік және әкімшілік ғимараттар.
Меншік мақсаты бойынша	Кәсіпкерлікпен айналысу үшін, үй иесінің резиденциясы үшін Инвестиция ретінде. Инвентаризация және WIP ретінде. Сарқылатын ресурстарды тұтыну үшін ассимиляция мен даму үшін.
Мамандық дәрежесі бойынша	Мамандандырылған (ерекше сипатына байланысты, сирек, егер бұрын қолданылуын жалғастыру үшін үшінші тұлғаларға жалға берілетін немесе ашық нарықта сатылатын болса, оны пайдалану қызметінің бөлігі ретінде сатылатын жағдайларды қоспағанда): зауыттар мен химиялық зауыттар, электр станциялары, мұражайлар, кітапханалар және қоғамдық секторға жататын ұқсас үй -жайлар. Мамандандырылмаған - ашық нарықта инвестицияларға, қолданыстағы немесе ұқсас мақсаттарға жалпы сұраныс бар барлық басқа жылжымайтын мүлік.
Жұмысқа дайындық дәрежесі бойынша	Қайта жаңартуды немесе күрделі жөндеуді, аяқталмаған құрылысты қажет ететін пайдалануға беру.
Натуралды репродуктивтілік	Қайталанбайды: жер учаскелері, пайдалы қазбалар кен орындары Қайталанатын: ғимараттар, құрылыстар, көпжылдық екпелер.

Осылайша, «Жылжымайтын мүлік» ұғымы объектілердің кен ауқымын қамтиды. Оған: кеңсе, бөлшек сауда, қойма мақсатындағы

жылжымайтын мүлік объектілері: қызмет көрсету саласындағы кәсіпорындар пайдаланатын объектілер (автосалондар мен автокөліктерге қызмет көрсету, автокөлік жуу, қонақүйлер); өндірістік қондырғылар (цехтар мен зауыттардың ғимараттары); тұрғын үй жылжымайтын мүлік (үйлер, жаппай тұрғын үйлер, тенхаустар) [4, 95 б.].

Бағалау мәселелерінен басқа, кепіл құқықтық саланың маңызды саласына әсер ететінін атап өткен жөн. Сондықтан жылжымайтын мүліктің кепілдік мақсатындағы нарықтық құнын бағалау жазықтығында жатқан мәселелердің ауқымын қарастырмас бұрын, құқықтық өрістің шекарасын анықтаған жөн.

Жылжымайтын мүлік объектілерінің кепілін реттейтін негізгі нормативтік құжаттар:

- Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексі, бірінші бөлім;
- Қазақстан Республикасының Жер кодексі
- Қазақстан Республикасының Заңы «Жылжымайтын мүлікке құқықтарды мемлекеттік тіркеу туралы»;
- «Жылжымайтын мүліктің ипотекасы туралы» ҚР Заңы меншік»;
- басқа заңнамалық және нормативтік құжаттар.

Қолданыстағы заңнамаға сәйкес («Қазақстан Республикасындағы бағалау қызметі туралы» 2018 жылғы 10 қаңтардағы № 133-VI Заңы) өзгерістер 05.10.2018 ж.) несиелік мақсаттарға қатысты келесі жағдайларда бағалау объектілерін бағалау міндетті болып табылады [5, 156 б.].

Қазақстан Республикасына, Қазақстан Республикасының субъектілеріне немесе аймақтық құралымдарға толық немесе ішінара тиесілі бағалау объектілерінің мәмілесіне қатысу, оның ішінде Қазақстан Республикасына, республика субъектілеріне тиесілі бағалау объектілерінің құнын анықтау кезінде Қазақстанның немесе аймақтық құрылымдардың кепіл заты ретінде;

Қазақстан Республикасына тиесілі бағалау объектілеріне, Қазақстан Республикасының субъектілеріне немесе аймақтық құралымдарға байланысты борыштық міндеттемелер берілген кезде;

Қазақстан Республикасына, Қазақстан Республикасының субъектілеріне немесе аймақтық құрылымдарға тиесілі бағалау объектілерін жарғылық капиталға, заңды тұлғалардың қаражатына салым ретінде беру кезінде, сондай-ақ бағалау объектісінің құны туралы дау туындаған кезде оның ішінде жеке және заңды

тұлғаларға ипотекалық несие беру кезінде ипотеканың мәні туралы даулар туындаған кезде.

Жылжымайтын мүлік объектісін кепілге қою туралы келісім Республикалық тіркеу палатасының аумақтық бөлімшесінде тіркелген сәттен бастап күшіне енетінін есте ұстаған жөн. Мемлекеттік тіркеуден өтпеген келісім жарамсыз.

Жылжымайтын мүлік объектісін кепілге қоюмен бір мезгілде жер учаскесін пайдалану құқығының кепілдігі (оның ішінде үлестік, шаруашылық жүргізу немесе жалға алу) жасалады, бұл осы құқықтар тиесілі болған жағдайда ғимараттың жұмыс істеуін қамтамасыз етеді. ғимараттың иесіне.

Қазақстан Республикасының заңы «Жылжымайтын мүлік ипотекасы» кепіл (ипотека) объектісі болуы мүмкін жер учаскелерін көрсетеді:

1 ипотекалық келісім бойынша, жер учаскелері Қазақстан Республикасының Жер кодексінің негізінде айналымнан шығарылмаған немесе айналымда шектелмеген сәйкес жер учаскелері кепілге берілуі мүмкін.

1.1 егер жер учаскесі азаматқа немесе заңды тұлғаға жалдау шарты бойынша берілсе, жер учаскесін жалға алушы жер учаскесінің жалдау құқығының келісімімен жер учаскесін жалға алу құқығын кепілге беруге құқылы. жер учаскесінің иесі;

2 жер учаскелеріне ортақ үлестік немесе бірлескен меншік құқығында ипотека азаматтарға немесе заңды тұлғаға тиесілі, ортақ үлестегі немесе ортақ меншіктегі жерлерден заттай бөлінген жер учаскесінде ғана құрылуы мүмкін.

Бұл заң ипотекаға жатпайтын жер учаскелерін анықтайды:

- мемлекет меншігіндегі жерді кепілге қоюға жол берілмейді;
- аумағы Қазақстан Республикасы субъектілерінің нормативтік

актілерінде және жергілікті өзін-өзі басқару органдарының нормативтік актілерінде белгіленген ең төменгі мөлшерден аз жер учаскесінің бір бөлігін кепілге беруге жол берілмейді. әр түрлі мақсаттар мен рұқсат етілген пайдалану.

Қолданыстағы сот практикасы жылжымайтын мүлік объектісін бір мезгілде жер телімін кепілге қоюсыз кепілге қою мүмкіндігін көрсетеді «...егер кепіл беруші жер учаскесінің меншік иесі немесе жалға алушысы болмаса, ол тек ғимаратты (құрылымды) кепілге алуға құқылы. Мұндай келісім жарамсыз болмайды» [6, 183 б.].

Бұл жағдайда ғимарат иесінен мұндай құқықтардың жоқтығын құжаттандыру қажет. Мұндай растау ХҚО-дан үзінді немесе (ХҚО

-дан ақпарат болмаған жағдайда) жер органының анықтамасы болуы мүмкін. Үй-жайларды кепілге беру кезінде, егер үй-жайдың меншік иесі осындай құқықтарға ие болса (жерді бөлу кезінде немесе бөлусіз), жер пайдалану құқығының кепілі қажет.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексі, 01.07.1999 ж. Бірінші бөлім, No409 - I (бастап өзгерістер мен толықтырулар 03.07.2020 ж.)

2 Мүлікті бағалау. Редакторы: А.Г.Грязнова, М.А.Федотова Мәскеу: Қаржы және статистика, 2018, с. 492

3 Бағалаудың халықаралық стандарттары: 4 -стандарт «Қарыздық қамтамасыз етуді, кепілдік пен қарыздық қамтамасыз етуді бағалау», 03.24.1994 ж.

4 Қазақстан Республикасының Жер кодексі 20.06. 2003 No 442-II (2020 ж. 30 қыркүйектегі өзгерістер мен толықтырулармен)

5 Қазақстан Республикасының 2007 жылғы 26 шілдедегі No 310-III Заңы «Жылжымайтын мүлікке құқықтарды мемлекеттік тіркеу туралы» (15.11.2020 ж. өзгерістер мен толықтырулар бар)

6 Қазақстан Республикасының Заңы «Жылжымайтын мүлік ипотекасы» 23.12.1995 ж., No 2723 (өзгерістер мен толықтырулар бар 03.07.2020 ж.)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ

ШЕРИМОВА Н. М.

к.т.н., доцент, Торайгыров университет, г. Павлодар

РЫМБАЕВ А. Р.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Современное состояние финансовой системы можно охарактеризовать как переход в систему будущего.

Глобализация и цифровизация делают финансовую систему более гибкой и быстрой. Объём безналичных растёт по всему миру, а пандемия COVID-19 лишь ускорила темпы цифровизации. Об этом докладывает Accenture. По их данным, 75 % из 120 опрошенных финансовых руководителей подтвердили, что пандемия вынудила ускорить процессы перехода [1].

Однако, большие возможности приносят множество угроз. И это первая большая проблема, с которой сейчас сталкивается

глобальная финансовая система. Предпринимаются попытки внедрения ИИ для большей безопасности финансов. Ещё одна большая проблема — неравномерность развития рынков. Внедрение новых технологий требуют условий для безболезненного перехода к ним. Поэтому в индексе прорывных изменений в платёжной отрасли за 2020 год лидируют страны с развитой экономикой (США, Канада) [2].

В Азии лидерство показывает Китай, который показывает быстрый рост перехода к мобильным платежам. Если в 2014 объём мобильных платежей был всего 12 % от общего числа, то в 2019–2020 годах этот процент вырос до 76 %. Основной причиной такого быстрого перехода является скорость и комфорт мобильных платежей. QR и мобильные приложения сейчас стали обыденностью китайца. Такая картина наблюдается во всех странах и является глобальной тенденцией.

Современная модель регулирования финансов является во многом производной от длинных циклов. После очередного кризиса – усиление регулирования, переход к ручному управлению, интервенционизм. Именно такая модель столкнулась с новым риском для себя – пандемия COVID-19

Чрезвычайная политическая поддержка, которая помогла смягчить воздействие шока COVID-19, также способствовала дальнейшему увеличению долга в нефинансовом секторе.

Большой размер сектора коммерческой недвижимости и его сильная зависимость от долгового финансирования предполагают, что эти изменения могут иметь потенциально серьезные последствия для финансовой стабильности.

Хотя путь восстановления в этом секторе по своей сути будет зависеть от структурных сдвигов, вызванных пандемией, на данном этапе по-прежнему необходима постоянная политическая поддержка для облегчения финансовых условий и стимулирования совокупного спроса для содействия восстановлению сектора.

Также отдельно стоит отметить автоматизацию производств. Это стало актуально в период локдаунов, которые снижали эффективность работы предприятий без автоматизации. Бизнес-модели начали пытаться адаптироваться и строить модели с учётом возможных ограничений [3, с. 9].

Особо большие проблемы возникли в развивающихся государствах. Фондовые рынки начали терять до 30% процентов прибыли, что затрудняло экономическое положение. Помимо этого

были трудности в области здравоохранения разных стран, это повлекло ещё больше экономических проблем и финансовой нестабильности.

Благодаря чрезвычайной политической поддержке и прогрессу в области вакцинации мировая экономика начинает выходить из наихудших фаз пандемии, хотя перспективы в разных странах резко расходятся. Эти меры могут иметь непредвиденные последствия для завышенных оценок и повышения финансовой уязвимости. Учитывая большие потребности во внешнем финансировании, многие развивающиеся рынки сталкиваются с проблемами, особенно если постоянный рост ставок в США приводит к переоценке рисков и ужесточению финансовых условий.

Циклическая динамика финансового регулирования на развивающихся рынках имеет амплитуду колебаний большего размера, чем на развитых. Поэтому, пандемия повлияла на такие страны намного сильнее, чем на развитые страны. Развивающиеся рынки обязаны регулироваться легче, чтобы иметь способность абсорбировать сверхвысокие риски своих экономик, приводить в них инвестиции.

Развивающиеся рынки уже ощутили на себе тяжесть роста доходности. Затраты по займам для корпоративных и суверенных эмитентов неуклонно растут в то время, когда потребности в финансировании остаются чрезвычайно высокими. По-прежнему лёгкие финансовые условия остаются благоприятными,

Корпоративный сектор во многих странах выходит из пандемии с чрезмерной задолженностью, при этом заметные различия зависят от размера компаний и сектора. Опасения по поводу кредитного качества сильно пострадавших заёмщиков и прибыльности, вероятно, повлияют на склонность банков к риску [3, с. 27].

Таким образом, постоянная поддержка остаётся необходимой, но существует острая необходимость действовать, чтобы избежать появления уязвимостей, избегая при этом широкого ужесточения финансовых условий. «Директивным органам следует поддерживать восстановление баланса путём усиления управления активами. Восстановление на развивающихся рынках также должно быть приоритетом для подготовки к возможной переоценке риска и обращению потоков капитала» [3, 1.1] – это выводы МВФ, которые были опубликованы в апреле 2021 и были важным анализом глобальных процессов, происходящих на фоне пандемии.

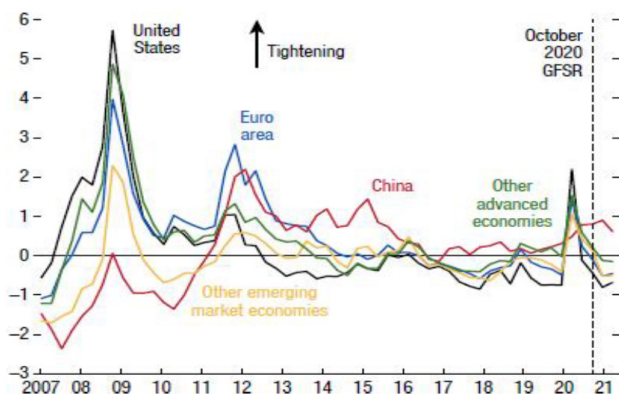


Рисунок 1 — Global Financial Stability:
(Глобальный отчёт о стабильности)

Пандемия привнесла в нашу жизнь новые трудности, но вместе с ней стали актуальны и другие экономические и финансовые проблемы и возможности. Появилась потребность в переосмыслении собственной безопасности и принятии новой реальности, которую западные источники зовут «постковидной».

Стали актуальными проблемы развития стабильности, которая достигается не только изменениями внутри финансовой системы, но и брать во внимание внешние факторы. Например, экологическая безопасность производств и мобильность [4, с. 18].

Мы также можем спрогнозировать, что последует после регулировки ситуации. Мы сделали первый шаг в новую реальность, которая будет включать много изменений.

Финансовое будущее формируется исходя из того, что в полной мере сохраняются цикличность мировой экономики и структура циклов (Кондратьева, Кузнец, Жюгляра). Усилится глобализация циклов.

Это сулит новые проблемы в будущем, однако, сейчас страны делают всё возможное, чтобы вернуться в прежнее рабочее состояние с теми новшествами, о которых я писал выше.

Несмотря на затянутость и неожиданность кризиса, некоторые страны уже восстановили свои показатели, которые были до пандемии. но политическая ситуация в мире резко обострилась, что тоже может повлечь за собой последствия для всех.. Ведь, как мы уже писали, — глобализация и цифровизация очень быстро

набирают обороты и наращивают влияние на всю мировую финансовую систему.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 <https://www.accenture.com/us-en/insights/banking/payments-modernization-playing-long-game>
- 2 <https://www.accenture.com/us-en/insights/banking/payments-modernization-playing-long-game>
- 3 Global Financial Stability Report, April 2021: Preempting a Legacy of Vulnerabilities; April 6, 2021
- 4 Я.М. Миркин. Глобальные финансы: Будущее. Вызовы роста. стр. 38

PROSPECTS OF THE STATE AUDIT ACTIVITY

ZOLOTAREVA S. V.

c.e.s., associate professor, Toraighyrov University, Pavlodar

KARGASSEKOVA D. A.

undergraduate student, Toraighyrov University, Pavlodar

Today, not only in Kazakhstan, but also around the world, great importance is paid to auditing. The audit allows not only to carry out the process of checking organizations, but also to make recommendations for correcting errors. As we know, audit plays a very important role in the activities of the state. Based on this, there are several main areas of internal audit activity:

- 1 Improving the efficiency and effectiveness of activities (audit of the organization's business processes or operational audit);
- 2 Ensuring the reliability of all types of reporting (accounting, financial, management, tax-financial audit);
- 3 Ensuring the safety of assets;
- 4 Compliance with the requirements of legislation and internal regulatory documents [1].

The development of Kazakhstan's society and the obligations arising before the state apparatus of the new format require the functioning of a strong system of public administration. In general, the state audit for Kazakhstan is seen as a holistic and independent assessment of the effectiveness of the audit objects, covering not only financial issues, but also all areas of their activities with the presentation of effective

recommendations based on the identified shortcomings and proposals for risk management.

The system of state financial control will be aimed at identifying violations and taking response measures, and the state audit will be introduced as a management assessment aimed at improving and improving the efficiency of the audit object. The state audit should not just state certain inconsistencies, but identify reserves and the potential for using and managing public financial resources with greater efficiency and effectiveness. The state audit will also make it possible to assess the quality of the activities of state bodies and organizations for the management of financial resources.

Functional analysis of the activities of state bodies and their subordinate organizations, assessment of the effectiveness of the implementation of strategic goals and objectives, program documents for their achievement, and the quality of public services provided will fall under the scope of state audit. As well as the management of human, financial, natural and other resources, measures taken to optimize management processes, including using modern information technologies.

The state audit will include an audit of financial statements, a compliance audit (financial control) and an efficiency audit.

The audit of the financial statements will involve the study and analysis of the financial statements and the accounting system of the audited entity, allowing the auditor to express an opinion on the compliance of the financial statements with the requirements of legislation and accounting standards.

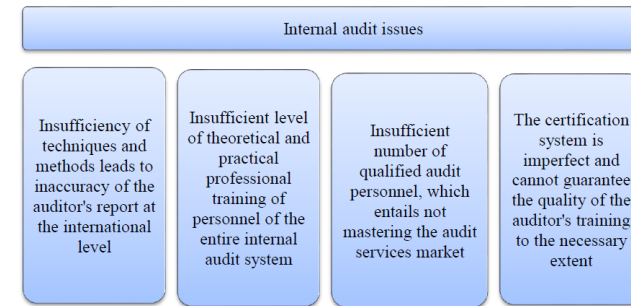
Compliance audit (financial control) consists in assessing compliance by the audited entity with legislation, including legal acts regulating its activities.

An efficiency audit will involve the study and analysis of the activities of the audited entity for cost-effectiveness, efficiency and effectiveness.

State audit and state financial control should be carried out on the basis of standards, rules, procedures, qualification requirements and guidelines of state audit and state financial control that meet the requirements of international standards.

The current internal audit system is characterized by a lack of integrity and consistency [2, p. 3]. The existing internal audit in organizations does not provide an increase in efficiency, effectiveness and cost-effectiveness. It is not actually aimed at prevention and prevention of violations and shortcomings.

There are a number of internal audit problems, which are presented in the picture 1.



Picture 1 – Problems of internal audit in the Republic of Kazakhstan

Based on the figure, we can say that there are many more problems in internal audit than they are presented. Many factors influence the solution of problems, such as an increase in competitors in the audit services market. Thus, the question of the need for changes in the audit as a whole is extremely positive.

Audit services are currently developing rapidly in Kazakhstan.

In addition, the role of internal audit is to conduct an audit of the internal practices and procedures of the organization to ensure that the goals and objectives of the organization are achieved [3].

Audit services in Kazakhstan are developing rapidly, although there are problems in their application. The increase of competitors in the market of audit services affects the solution of problems, that is, the number of auditors increases, and therefore it is necessary to have a high awareness in this area in order to have regular customers who would be satisfied with the work of the auditor. An important problem of the audit market is that the current certification system is imperfect, and by itself cannot guarantee the quality of the auditor's training to the necessary extent, therefore, the choice of an auditor cannot be approached formally focusing only on his certificate. The insufficient number of methodological developments on audit control regulating the activities of auditors in Kazakhstan entails the inaccuracy of the audit report at the international level. The opaque system of certification of auditors also hinders to some extent the influx of personnel into the audit business.

Thus, the issue of the need for changes in audit as a whole is extremely positive, not only complex systems of standardization of auditing activities and qualification certification, but also codes of ethical professional standards play a major role in raising the public status of the auditor profession.

Internal audit plays a key role in the corporate governance system. It is one of the connecting links between the basis and the superstructure in the organization. The results of the internal audit very often indicate the shortcomings and miscalculations of the add-in. Therefore, the superstructure in the organization highly values the internal audit agency and listens to its opinion [4].

In general, the business processes of the internal audit agency can be conditionally divided into stages of internal audit:

- the first stage – is to determine the sources of information, collect and analyze information and documents related directly to the audit object;

- the second stage – specific goals and objectives are defined, an internal audit plan and program are formed;

- the third stage – internal audit/analytical/evaluation activities are carried out in accordance with the plan and program, if necessary, the issues, scope and subject of internal audit / analysis/evaluation are expanded or reduced based on interim results;

- the fourth stage – the results of internal audit/analytical/ evaluation activities are formed on the basis of the activities carried out, appropriate recommendations are developed;

- the fifth stage – the results of the audit /analysis/evaluation with the conclusion aspects and recommendations are sent to the top management of the organization for consideration and decision-making.

Accordingly, it can be concluded that auditors should have the necessary knowledge and skills, as well as be able to defend their point of view, identify the essence of the problem, be persistent and confident in their own abilities. With a lack of such qualities, auditors will focus on the opinions and conclusions of the audited and will not be able to maintain their objectivity [5].

REFERENCES

1 <https://be1.ru/antiplagiat-online/?s=ffbea40186430f13>

2 The Law of the Republic of Kazakhstan “On Auditing Activities” dated November 20 in 1998 (with changes and additions of February 20, 2009).

3 <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32846365>
 4 Sheremet A.D. Audit: textbook/ A.D. Sheremet. – 5th edit., chan. and addit. – M.: INFRA-M, – 448 p. (Higher education).
 5 <https://articlekz.com/article/15290>

3.3 Павлодар облысының экономикасы: жағдайы, мәселелері, болашағы 3.3 Экономика Павлодарской области: состояние, проблемы, перспективы

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ТУРИСТСКИХ УСЛУГ

АХМЕТОВ Е. К.
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Ресурсы туризма образуют туристическую инфраструктуру. В туристической инфраструктуре есть два основных элемента. Первый элемент – это сами гостиничные и кейтеринговые компании, предоставляющие услуги питания и размещения туристов. Второй элемент – это компании, разрабатывающие туристические продукты. Данные элементы вполне могут работать и без туристов, но их экономические показатели значительно возрастут по мере увеличения потока туристов к месту назначения. Эти объекты включают развлекательные заведения, культурные объекты и места проведения мероприятий, национальные парки и т.д. Они в совокупности составляют ресурсы дестинаций.

В формировании показателей для статистики туризма Казахстана важную роль играют показатели деятельности объектов туристической инфраструктуры – количество объектов, количество обслуживаемых ими посетителей, объем предлагаемых услуг. Кроме того, показатели для туристических инфраструктурных проектов важны для расчета вклада туризма как отрасли в ВВП страны.

В структуре ВВП Казахстана туризм занимает всего 1,8 % [3].

Количество компаний в сфере туристической инфраструктуры Казахстана неуклонно растет с каждым годом. Однако при росте количества гостиниц на 8,5 % в год средняя заполняемость остается на том же уровне (в среднем 22–25 % в последние годы).

Объем производимой продукции и услуг, оказываемых объектами, предлагающими услуги по организации отдыха и развлечений, культуры и спорта, также увеличивается на 10–15 % ежегодно.

При всем этом развитие туристического бизнеса в регионах несет бессистемный характер, нет региональной или национальной стратегии развития наиболее перспективных туристических направлений и туристических продуктов.

В целях обеспечения устойчивого и стабильного туристического потока, и перенаправления части международного туристского потока в Казахстан необходимо решить основную проблему - повысить уровень развития туристских ресурсов. Основные усилия государства и бизнеса должны быть направлены на развитие туристических ресурсов как основного генератора спроса на посещение страны.

По низким показателям туристической отрасли Казахстана в мировых рейтингах (81-е по конкурентоспособности туризма, 99-е место по эффективности применения природных ресурсов, 97-е место по туристическим услугам и сервису и прочие показатели) можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день государственное регулирование туристических услуг находится на недостаточном уровне для значительного прорыва в туристическом секторе.

Казахстан является новой, лишь только развивающимся туристическим направлением с ограниченным количеством туристических продуктов и услуг и практически не занимает никакой доли на мировом туристическом рынке. В таких обстоятельствах существует очевидная необходимость во вмешательстве государства с точки зрения обеспечения базовой туристической инфраструктуры, создания благоприятных условий для привлечения инвестиций в разработку продуктов и формирования позитивного восприятия страны как туристического направления.

Зарубежный опыт стран, находящихся на аналогичном этапе развития демонстрирует эффективность первоочередных мер по обеспечению открытости (упрощение визового режима), удобства (легкий охват воздушным и наземным транспортом), инфраструктуры и местоположения в соответствии с международными стандартами.

Анализ состояния туристических объектов показывает, что в Республике Казахстан в настоящее время насчитывается свыше 100 известных туристических объектов, называемых «туристическими магнитами» и «точками туристского роста».

Из-за ограниченных ресурсов и необходимости крупных инвестиций в развитие всех этих объектов также необходимо определить приоритеты или выбрать наиболее привлекательные объекты на национальном и региональном уровнях.

По этим причинам был проведен отбор наиболее значимых туристических достопримечательностей в так называемую Карту туристификации Казахстана.

Критериями отбора являются в первую очередь уникальность туристического объекта как туристической достопримечательности и потенциально возможный рост туристического потока. Также учитывалось их историческое и культурное значение.

В результате отбора были выделены наиболее перспективные направления, такие как:

1) озеро Алаколь – с потенциалом 2 500 000 туристов в год (текущий поток – 772 000 туристов в год);

2) горный кластер Алматинского региона – с потенциалом 2 500 000 туристов в год (текущий поток – 500 000);

3) Щучинско-Боровская курортная зона – с потенциалом 2 000 000 туристов в год (текущий поток – 750 000);

4) Баянаульская курортная зона – с потенциалом 450 000 туристов в год (текущий поток – 200 000);

5) Имантау-Шалкарская курортная зона – с потенциалом 400 000 туристов в год (текущий поток – 130 000);

6) озеро Балхаш – с потенциалом 400 000 туристов в год (текущий поток – 130 000);

7) развитие историко-культурного туризма Туркестана - с потенциалом 1 500 000 туристов в год (текущий поток – 500 000);

8) развитие пляжного туризма Мангыстау – с потенциалом 750 000 туристов в год;

9) развитие МІСЕ туризма в городе Нур-Султан – с потенциалом 1 000 000 туристов в год;

10) развитие туристской зоны «Байконур», как развлекательного туристского хаба – с потенциалом от 250 000 до 500 000 туристов в год [1, п. 3.1].

Из этого списка можно выделить Баянаульскую курортную зону, которая находится в Павлодарской области.

Одним из ключевых факторов успеха в эффективном развитии туристической индустрии является правильная структура и позиционирование туристических продуктов. Некоторые регионы (области) в Казахстане могут иметь уникальный «опыт» и особенности,

которые могут быть преобразованы в единый туристический кластер с уникальной экспериментальной структурой, который затем может быть перенесен на зарубежные туристические рынки в качестве уникального торгового предложения.

Концепция развития индустрии туризма Республики Казахстан до 2023 года, принятая в 2017 году, сформировала единую институциональную основу, закрепила стратегическое видение и основные приоритеты дальнейшего развития конкурентоспособной туристической индустрии Республики Казахстан.

За последний годы проделана значительная работа по реализации данной концепции. В рамках Министерства культуры и спорта Республики Казахстан создан отдельный департамент по развитию туризма, по передовому опыту развитых стран создан национальный офис АО «НК «Kazakh Tourism», работающий для улучшения и продвижения национального туристического имиджа. Правительством Республики Казахстан приняты программы по развитию инфраструктуры, введены электронные визы, гражданам около 65 стран предоставлено право на безвизовый режим.

В целях реализации программы формируется система управления туристической отраслью, которая должна обеспечить продвижение туристического потенциала страны и решение новых задач в развитии отрасли.

Управление отраслью будет осуществляться в рамках улучшения сферы туризма и непосредственного участия бизнеса в развитии туристического потенциала регионов. Развитие туризма по всем направлениям и видам требует расширения и пересмотра полномочий уполномоченного органа в сфере туризма, в том числе в сфере медицинского туризма, развития туризма на особо охраняемых природных территориях, обучения профессиональных кадров, согласования вопросов инфраструктурного обеспечения туристических объектов, сотрудничества с бизнесом и т. д.



Рисунок 1 – Схема управления деятельности в сфере туристических услуг [1, п 3.6]

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Государственная программа развития туристской отрасли Республики Казахстан на 2019-2025 годы [Электронный ресурс] – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P1900000360>
- 2 Концепция развития туризма в Республике Казахстан [Электронный ресурс] – URL: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1700000406>
- 3 Туризм Казахстана. Статистический сборник [Электронный ресурс] – URL: <https://stat.gov.kz/>
- 4 Программа развития перспективных направлений туристической индустрии Республики Казахстан [Электронный ресурс] – URL: <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P100001048>
- 5 Денисов И. В., Петренко Е. С., Дарибекова Н. С., Шабалтина Л.В. Государственное управление развитием туризма в Казахстане: кластерный подход // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – № 12. – с. 3359-3374.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА (НА ПРИМЕРЕ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

ДОНЦОВ С. С.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар
КУНИЯЗОВА А. Ж.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
БЕЙСЕМБИНА А. Н.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
ЗАВРАЖНОВ Р. Ю.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Павлодарская область является крупным индустриальным центром Республики Казахстан. Её промышленность представляет собой многоотраслевой территориально-производственный комплекс.

Здесь производят глинозём и металлический алюминий, электрическую энергию и строительные материалы, продукцию машиностроения, пищевой промышленности и нефтепереработки.

Успешное развитие всех этих отраслей существенно влияет на экономическое положение региона. Вместе с тем в Павлодарской области активно развивается и сфера сельскохозяйственного производства.

На сегодняшний день наша область является одним из развитых регионов Казахстана. В промышленности и сельскохозяйственной отрасли Республики она занимает 7 место [1, с. 45].

Несмотря на кризис, связанный с пандемией, и в 2020 году Павлодарская область показала положительную динамику развития большинства отраслей промышленности, сельского хозяйства и жилищного строительства.

Можно отметить, что производство продукции машиностроения выросло на 29,2 %, объём выпуска металлоконструкций увеличился на 11,6 %, стройиндустрия продемонстрировала рост на 32,7 %.

Таким образом, если оценивать общую картину в целом, то Павлодарская область завершила 2020 год с очень хорошими результатами.

Анализируя динамику изменений в сельском хозяйстве и её вклад в развитие региональной экономики в целом, можно отметить, что объёмы сельхозпроизводства у нас увеличились в среднем на 4,1 % [7, с. 98].

В животноводстве отмечено увеличение мясной продукции на 6,1 %, а молока – на 3,7 %. Всё это даёт основания для сдержанного оптимизма по поводу перспектив дальнейшего развития регионального сельского хозяйства.

С каждым годом наблюдается прирост иностранных и государственных инвестиций в сельское хозяйство.

В связи с этим растёт экспорт отраслевой продукции в страны СНГ и дальнего зарубежья [2, с. 147].

Только за 2020-й и первую половину 2021-го года в сельское хозяйство Павлодарской области было привлечено более 88,3 млрд. тенге инвестиций, из них 56,4 % это иностранные вложения, 36,1 % государственные, 7,5 % частные.

Всего лишь за истекший период 2021-го года в области было произведено продуктов питания на сумму более 64,7 млрд. тенге.

Самые популярные продукты производства: мясная, молочная продукция, растительное масло, мука, крупы, макаронные изделия, а также хлебобулочные и кондитерские изделия.

И это притом, что в Павлодарской области на сегодняшний день количество действующих сельхозпредприятий, без учета лесных и рыбных хозяйств, пока составляет 574 шт. Для сравнения, в Туркестанской области действующих отраслевых предприятий на сегодняшний день насчитывается 3695 шт., при ее площади в 116 тысяч квадратных метров.

На рисунке 1 представлена сравнительная диаграмма, иллюстрирующая количественное соотношение сельхозпредприятий по регионам Республики Казахстан.

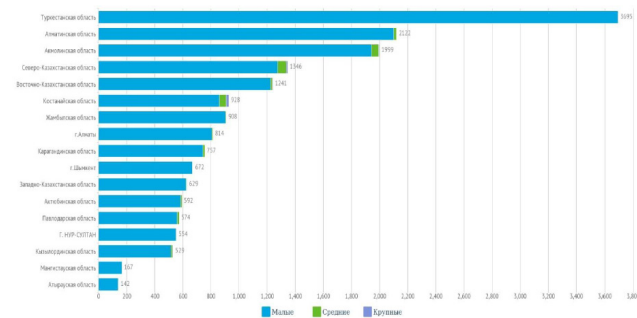


Рисунок 1 – Количество предприятий по регионам

Исходя из этих данных можно сказать, что при рациональном освоении земель и эффективном развитии регионального агропромышленного комплекса перспективы сельхозпроизводства в Павлодарской области весьма значительны.

В 2021 году Павлодарская область вышла на 1 место по экспорту переработанной сельскохозяйственной продукции в Российскую Федерацию. При этом значительно увеличился экспорт колбасных изделий, мясных полуфабрикатов, яиц, молочной продукции, макаронных и мукомольных изделий. В Кыргызстан, Узбекистан, Туркменистан и в Афганистан традиционно экспортируются мясные полуфабрикаты, яйца куриные, макаронные изделия, продукция мукомольного производства, широкий ассортимент круп. В рамках приоритетов, отмеченных в Послании Президента РК К. Токаева, при реализации инвестиционных проектов главный упор должен быть сделан на экспортноориентированную индустриализацию [10].

По официальным данным за 2021 год, объем экспорта переработанной продукции мясных полуфабрикатов составил 836,9 тонн, колбасных изделий 66,2 тонны, крупы 16808,2 тонны, муки 11732 тонны, макаронных изделий 945 тонн.

Основные объемы вышеназванной экспортной сельхозпродукции были произведены и отправлены в страны СНГ наиболее крупными предприятиями Павлодарской области: ТОО «Рубиком», ТОО «Абая», ТОО «Смак Дистрибьюшн», ТОО «Айсберг ПВ», АО «Сут», ТОО «Молком Павлодар», ТОО «Павлодармолоко», ТОО «BestMilk», ТОО «КЭММИ», ТОО «Крендель», ТОО «Зерноград», ТОО «Иртышские мельницы», ТОО «Группа Интер», ТОО «Аслан».

В таблице 1 представлена структура экспорта наиболее крупных предприятий регионального агропромышленного комплекса.

Таблица 1 – Экспорт предприятий Павлодарской области

Название	Колбасные изделия, т	Мясные полуфабрикаты, т	Крупы, т	Макароны, т	Молоко, т	Мука, т
ТОО «Рубиком»	45,8	348,7				
ТОО «Абая»		257,7		244,1		3542,6
ТОО «Смак Дистрибьюшн»		302,9		459,1		
ТОО «Айсберг ПВ»	20,4	230,5				
АО «Сут»					1382,4	
ТОО «Молком Павлодар»					1956,1	
ТОО «Павлодармолоко»					1142,7	
ТОО «Best Milk»					945,8	
ТОО «КЭММИ»				391,4		2913,2
ТОО «Зерноград»			11591			
ТОО «Иртышские мельницы»			2361,9			909,8
ТОО «Группа Интер»			2855,3	309,5		3601,1
ТОО «Аслан»						765,3

Интенсивное развитие сельского хозяйства позволит привлечь дополнительные объемы инвестиций. Тем самым бюджет страны в большей степени будет пополняться за счет экспорта товаров сельскохозяйственного производства [8, с. 151]. В этом смысле Павлодарская область на сегодняшний день является одной из наиболее перспективных [9, с. 221]. Повышение уровня сельского хозяйства позволит не только привлечь инвестиции, но и обеспечить население страны новыми рабочими местами и необходимыми продуктами питания [3, с. 312].

Чтобы обеспечить дальнейшее развитие сельского хозяйства в регионе, нужно создать для этого все необходимые условия. Необходимо укрепление и развитие производственной и социальной инфраструктуры районных центров, отдельных сел, поселков, создание высокотехнологичных рабочих мест, условий для проживания и привлечения молодежи. Нужно обеспечить достойную заработную плату и привлекательные перспективы на будущее [4, с. 189]. Следует позаботиться о повышении квалификации и расширении кругозора молодых людей, снижении уровня безработицы [5, с. 111]. Чтобы лучше оценить темпы инвестиций в сельское хозяйство необходимо рассчитать среднегодовой темп роста при вложениях в 2015 121,5 млрд тенге, а в 2021 году 410,1 млрд тенге.

Среднегодовой темп роста может быть рассчитан по формуле 1:

$$\bar{T} = \frac{n-1}{n} \sqrt[n]{\frac{y_n}{y_1}} * 100\% (1)$$

$$\bar{T} = \frac{7-1}{7} \sqrt[7]{\frac{410,1}{121,5}} * 100\% = 122,4\%$$

На основании результатов расчета можно сделать вывод о том, что среднегодовой темп роста вложений в сельское хозяйство равен 122,4 %. Это говорит о том, что с начала 2015 года по 2021 год для Павлодарской области было выделено большое количество государственных инвестиций. Помимо этого, можно с уверенностью сказать, что количество иностранных инвестиций в развитие предприятий регионального агропромышленного комплекса также имеет серьезную положительную динамику [6, с. 489]. При увеличении объемов экспорта Павлодарская область может рассматриваться как одна из наиболее перспективных для развития сельскохозяйственного производства.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Айдарханов М. Основы экономической теории. Учебник. М.: Фолиант. 2017. 432 с.
- 2 Бойко Мария Азы экономики. Учебник. М.: Книга по Требованию. 2019. 472 с.
- 3 Бородина Е. И., Володина Н. В., Дроздова Л. А. Анализ финансовой отчетности. – М.: Омега-Л. 2017. 454 с.
- 4 Дерен В. И., Дерен А. В. Экономика и международный бизнес. Учебник и практикум для магистратуры. М.: Юрайт. 2019. 298 с.
- 5 Слагода В.Г. Экономика. – М.: Форум. – 2018. – 224 с.
- 6 Соболев А.В., Соловых Н.Н. Экономическая теория. – М.: Дашков и К. – 2019. – 552 с.
- 7 Федотов В. А., Комарова О. В. Экономика. Учебник. М.: Инфра-М. 2017. 196 с.
- 8 Чайжунусова Г., Цой Д. Основы экономики. Учебник. М.: Фолиант. 2020. 208 с.
- 9 Экономика. /Под ред. Р.П. Колосовой. – М.: Норма. – 2021. – 345 с.
- 10 Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана от 1 сентября 2020 г [Электронный ресурс]. - https://www.akorda.kz/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-glavy-gosudarstva-kasym-zhomarta-tokaeva-narodu-kazahstana-1-sentyabrya-2020-g

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫХ СТОРОН ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ ДЛЯ ВКЛЮЧЕНИЯ В ИНТЕРАКТИВНУЮ БАЗУ ДАННЫХ ОБЪЕКТОВ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ЖУМАДИЛОВ М. М.

магистрант, Академия государственного управления при Президенте Республики Казахстан, г. Нур-Султан

В целях создания единой интерактивной базы данных природно-сырьевого потенциала Павлодарской области поставлена задача по изучению инвестиционно-привлекательных сторон природных ресурсов региона.

Область занимает одно из ведущих мест в минерально-сырьевом комплексе Республики Казахстан. Общая стоимость

балансовых запасов твердых полезных ископаемых Павлодарского Прииртышья оценивается в 460 миллиардов долларов. Это – уголь и самые разные металлы.

Почти в 150 тонн оцениваются прогнозные запасы месторождений золота, которые кроме этого драгоценного металла, содержат также серебро, медь, цинк, барит. Эти металлы расположены в основном (около 300 тысяч тонн руды в год, из которой выплавляется 300 килограммов золота, пять тонн серебра и 500 тонн цинка) на Майкаинском месторождении.

Месторождения кобальта оцениваются в 14 тысяч тонн, никеля – в 251 тысячу тонн, марганца – в 70 тысяч тонн. Важнейшая особенность рудных запасов – многокомпонентный состав: кроме основных названных металлов, они содержат молибден, бериллий, индий, таллий, галлий, кадмий, германий, селен, теллур и т. д.

Таблица 1 – Перечень свободных месторождений твердых полезных ископаемых

№	Месторождение и их расположение	Вид полезного ископаемого
с.з.г. Экибастуз		
1	Аймандай – 20 км к ЮЗ от ж.д.ст. Экибастуз	Золото
2	Экибастузский угольный бассейн – месторождение Экибастуз	Уголь
3	Торткудукское – 6 м к СЗ от ж.д. ст. Бошеколь, Павлодарская область	Золото, серебро
Баянаульский район		
4	Александровское – 30 км к С от пос. Баян-Аул	Золото, серебро, свинец, цинк
5	Жила Новая – 130 км к ЮЗ от пос. Баян-Аул	Золото, серебро, свинец, цинк, медь, барит
6	Найзатас – 100 км к ЮЗ от руд-ка Майкаин	Золото
7	Майкаин Большой – 130 км к ЮЗ от г. Павлодар	Золото, серебро
8	Майкаин Е – 130 км к ЮЗ от г. Павлодар	Золото, серебро, свинец, цинк, медь, барит

9	Майкаин CD – 130 км к ЮЗ от г. Павлодар	Золото, серебро
10	Жосалы – 130 км от ж.д. ст. Ушкулы	Золото, серебро
11	Майкюбинский угольный бассейн – месторождение Таскудук	Уголь
12	Майкюбинский угольный бассейн – месторождение Тамды	Уголь

Также, в области насчитывается 89 месторождений общераспространённых полезных ископаемых: это сырьё для производства различных строительных материалов, для нужд промышленности и для других целей. Из них 48 участков свободны (по состоянию на 01.09.2021 г.).

Так, например, Карасорское месторождение формовочных песков – крупнейшее в СНГ. Примерно 700 миллионов тонн ценнейшего сырья хранит Сухановское месторождение каолиновых (беложгущихся) огнеупорных глин.

Таблица 2 – Перечень свободных месторождений общих полезных ископаемых

№	Район (количество)/ вид ПИ	Глина	Строительный песок	Соль	Щебень	ПГС	Кварцевый песок
12	48	37	2	1	5	1	2
1	с/з г. Экибастуза	5			2		2
2	с/з г. Аксу	1					
3	Актогайский район	2	1				
4	Баянаульский район	5			2	1	
5	Железинский район	2					
6	Иртышский район	8					
7	Район Терекөл	4					
8	Район Аққулы	2					
9	Майский район	1			1		
10	Павлодарский район	1					
11	Успенский район	4		1			
12	Щербактинский район	2	1				

В регионе велики водные ресурсы. По территории области протекают более 140 рек. Объём годового стока Иртыша – около ста тысяч кубических километров.

Кроме реки Иртыш на территории области имеется 7 водохранилищ, 398 озёр, 130 временных водотоков и малых рек, наиболее значительными из которых являются реки Шидерты, Оленты, Селеты, Ащису, Тундык, Карасу. Имеется канал Иртыш-Караганда, не имеющий аналогов в мире. Почти на всем 500 километровом протяжении иртышская вода по нему течёт в гору, преодолевая водораздел в полкилометра высотой, оснащенные 22 насосными станциями [1, с. 1].

Всего по области имеется 215 рыбохозяйственных водоёмов местного значения (134 пойменных водоемов реки Иртыш, 26 степных водоемов и 55 горько соленых водоемов), из которых 69 закреплены за 27 природопользователями (44 пресных водоемов – за 18 субъектами и 25 горько-соленых – за 9 субъектами). Резервный фонд составляют 146 водоемов, в том числе 116 пресных и 30 горько-соленых водоемов [2, с. 2].

Таблица 3 – Перечень свободных рыбохозяйственных водоемов местного значения для промыслового рыболовства, любительского рыболовства и озерно-товарного рыбодного хозяйства

№	Город/Район	Промысловое рыболовство	Любительское (спортивное) рыболовство	Озерно-товарное рыбодное хозяйство
1	с.з.г. Аксу	7 пресных	18 пресных	
2	с.з.г. Экибастуз	1 пресный		4 пресных
3	Актогайский район	6 пресных 7 соленых	8 пресных	
4	Баянаульский район			10 пресных
5	Железинский район	2 пресных 6 соленых	7 пресных	
6	Иртышский район	1 пресный 5 соленых	18 пресных	
7	Майский район	3 соленых	5 пресных	
8	Павлодарский район	5 пресных 1 соленый	19 пресных	
9	Район Аққулы	3 соленых	7 пресных	4 пресных
10	Район Терекөл	4 пресных 5 соленых	9 пресных	
11	Успенский район			2 пресных
12	Щербактинский район	1 соленый		

Ведение рыбного промысла, считается одним из приоритетных направлений в экономике регионов. Так, было создано

подведомственное Министерству экологии, геологии и природных ресурсов РК Комитет рыбного хозяйства. На сегодняшний день разработана и находится на исполнении Государственная программа развития рыбного хозяйства на 2021–2030 годы (далее – Госпрограмма) [3, с. 1].

Согласно Госпрограмме по Павлодарской области поставлены следующие задачи по достижению целевых индикаторов: создание 35 новых рыбных хозяйств (19-ОТРХ, 11-СРХ, 5-УЗВ) и расширение 3-х уже действующих хозяйств. Так, Госпрограммой будут охвачены 38 объектов с привлечением частных инвестиций в размере 42 170 млн. тенге. К 2030 году поставлены довольно крупные цели – это доведение объемов выращивания рыбы до 10 000 тонн/год. Этот показатель является абсолютным, так как развитие рыбной отрасли в Павлодарской области планируется за счет озерно-речного рыбного хозяйства.

В целях определения эффективности действующих методов предоставления права природопользования, научной работой предусмотрено обсуждение актуальности темы с экспертами в отрасли недропользования, рыбного и водного хозяйства. По итогам которого будут выработаны действенные предложения по актуализации предполагаемой модели базы данных.

Исходя из имеющихся данных, появилась возможность более детального изучения их расположения и наличия инфраструктуры для развития природопользования на участках. В первую очередь, подразумевается наличие дорожно-транспортной развязки, линий электропередач, близость населенных пунктов.

Кроме этого, были проанализированы и закрепленные природные объекты. С рядом природопользователей, запланировано проведение анкетирования на определение конкретных инструментов необходимых для ведения деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1 Литературная карта Павлодарской области [Электронный ресурс]. – URL: http://map.pavlodarlibrary.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=2&Itemid=15&lang=ru.

2 Постановление акимата Павлодарской области от 31 декабря 2020 года № 297/5 «Об утверждении перечня рыбохозяйственных водоемов местного значения Павлодарской области».

3 О Комитете рыбного хозяйства Министерства экологии, геологии и природных ресурсов Республики Казахстан [Электронный

ресурс]. – URL: <https://www.gov.kz/memleket/entities/fishery/about?lang=ru>.

МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ОСНОВЕ ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИИ И КОММУНИКАЦИИ

КАДЫРОВА А. С.

к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАЙЖАНОВА К. С.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Информационные технологии и коммуникации – это совокупность интегрированных производственных процессов и методов, программных и аппаратных средств, обеспечивающих сбор, хранение, обработку, анализ и распространение информации с целью минимизации трудоемкости процессов использования информационных ресурсов при одновременном повышении их оперативности и надежности.

Последние несколько десятилетий характеризуются быстрым насыщением практически всех сторон жизни общества системами обработки данных. Информация стала стратегическим ресурсом общества, что привело к неизбежному распространению ИКТ (информационно-коммуникационных технологий). В современной конкурентной рыночной среде каждая компания должна уметь быстро и экономично адаптироваться к неустанно меняющимся условиям рынка, внешним факторам, новым услугам и технологиям. В настоящее время ИКТ способны радикально изменить функционирование различных институтов и государства в целом. Объединение информационных и коммуникационных технологий приводит к совершенствованию традиционных отраслей, развитию новых отраслей, услуг и продуктов, а также к удовлетворению постоянно меняющихся потребностей общества. Такие технологии являются инструментом для создания новых способов управления бизнесом, которые дают качественные результаты как на уровне компании, так и на уровне рыночной экономики в целом. Стремительное развитие ИКТ требует повышенного внимания к процессам их внедрения и использования. Игнорирование ИКТ на

уровне менеджмента приводит к набору различных технологий, несовместимых друг с другом, соответственно, неэффективных для бизнеса. На практике стало очевидным, что в настоящее время решения в области эволюции ИКТ принимаются в основном не на основе анализа потребностей компании, а под влиянием престижа, моды, рекламы, желаний отдельных пользователей и т.д. Кроме того, существенной проблемой являются разногласия между бизнес-подразделениями и ИКТ при их внедрении. Как правило, внедрение информационных технологий в компаниях тесно связано с совершенствованием организационной структуры и бизнес-процессов, что является достаточно болезненным процессом.

Сегодня большинство проблем развития ИКТ в Республике Казахстан связано с тем, что люди, принимающие решения (в том числе и руководители ИТ-компаний), зачастую имеют очень ограниченный кругозор. Огромное количество руководителей управляют своими компаниями на основе личного опыта, видения, интуиции и неструктурированного представления о ее динамике и состоянии. Менеджеры, отвечающие за организацию в целом, должны иметь более широкое видение перспектив и проблем, которые связаны с внедрением ИКТ в различные сферы деятельности, и способность управлять долгосрочным созданием информационно-коммуникационных систем в компании. Из опыта экономически развитых стран можно отметить, что успех той или иной организации на 68 % зависит от правильного управления. Руководство предприятия способно успешно вести бизнес даже в самых неблагоприятных условиях внешних факторов, если будет максимально использовать возможности для эффективного управления компанией, в том числе с помощью усовершенствованных ИКТ. Очевидно, что ни в коем случае не следует утверждать, что все компании должны в спешке внедрять ИКТ. Это не означает, что та компания, которая потратит больше денег, получит максимальный эффект. Есть много примеров, когда затраты на внедрение не приводили к ожидаемым результатам, а лишь оборачивались убытками для компании. Наиболее серьезные проблемы, которые стоит обсудить: как правильно выбрать ИКТ-решения для внедрения; как определить необходимые направления; как оценить эффект от использования; как рассчитать оптимальные средства на развитие этих систем. Процесс принятия решений по выбору наиболее эффективных ИКТ является достаточно новым для многих руководителей. В то время как

последствия такого выбора оказывают существенное влияние на организацию в целом в течение нескольких лет. Отсюда можно сделать вывод, что решения по внедрению и управлению должны приниматься на основе концепций, позволяющих руководителям организации выбрать и внедрить такие технологии, которые будут полностью отвечать ее требованиям (ее масштабу, виду деятельности и т.д.); а также позволят в наиболее подходящем режиме модернизировать управление, повысить эффективность работы компании и достичь ее стратегических целей. Анализ состояния проблем внедрения и управления ИКТ в настоящее время показывает явную не проработанность отдельных аспектов и системы в целом. Основное внимание необходимо уделить процессу выбора, внедрения, поддержки технологий в системе управления компанией для получения измеримого эффекта от их использования.

В июне-августе 2019 года был проведен опрос более 70 компаний-участников ИТ-рынка. Прежде всего, это официальные источники статистической информации, рейтинги, выставляемые авторитетными аналитическими агентствами, данные зарубежных и международных ИТ-ассоциаций, результаты анализа пяти сил конкуренции Майкла Портера. Прошедший год ознаменовался ростом продаж казахстанских ИТ-компаний не только за рубежом, но и на внутреннем рынке. В Казахстане стремительно развиваются высокоскоростные технологии связи и доступ в Интернет, растет предложение и потребление современных информационных и цифровых услуг, увеличивается спрос на высококачественный разнообразный информационный, образовательный и развлекательный контент. Продолжает работать механизм государственной поддержки экспорта, представленный компаниями KazakhExport, Astana Hub, Фондом DAMU, Казахстанским индустриально-экспортным центром. Развивается государственная программа «Цифровой Казахстан». По итогам 2018 года объем рынка ИКТ составил 2053,1 млрд тенге. При этом доля объема рынка ИКТ в общем ВВП страны составила 3,3 %. О положительной тенденции в развитии отрасли ИКТ также свидетельствует ежегодное увеличение количества действующих компаний в стране [1, с. 6].

По статистике на 1 января 2021 года в Казахстане осуществляются деятельность 461983 юридических лиц (из них 330312 действующих) и 1137492 индивидуальных предпринимателей [2].

В настоящее время Казахстан, несмотря на высокие темпы развития, еще не сократил отставание от более развитых европейских стран по уровню информатизации как экономики, так и общества в целом. Несвершенство развития усугубляется рядом факторов, которые создают препятствия для эффективного развития производства в этой сфере и быстрого внедрения, а также полного использования их в экономике. К таким негативным факторам относятся несовершенный уровень подготовки компаний в области создания и использования ИКТ, недостаток информационно-информационного обеспечения рынков экономики, недостаточная нормативная база, которая разрабатывается без учета возможностей современных ИКТ. Сейчас важно не повторить ошибок прошлого, когда грандиозные процессы внедрения продуктов ИКТ не принесли ожидаемого повышения эффективности компаний. Сегодня главную роль в успешности инвестиций в ИТ играют не ИКТ-решения, конкретные аппаратные и программные продукты, а то, как организация выстраивает процессы предоставления и поддержки информационно-коммуникационных услуг. Реалии экономического рынка диктуют такие требования к руководству организации, согласно которым каждой компании, необходим строгий отбор новых технологий, действительно ведущих к повышению эффективности работы предприятия с учетом стоимости их внедрения. Чтобы справиться с этой задачей, необходимо выявить проблемы, препятствующие оптимальному использованию современных ИТ-технологий в казахстанских компаниях, и найти пути их решения.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1 Изучить виды, методы и области применения.
- 2 Определить роль ИКТ в управлении предприятием.
- 3 Изучить корпоративный менеджмент и влияние технологий на корпоративные отношения компании.

Основные особенности современных ИТ-технологий:

- передача информации на практически неограниченные расстояния с помощью цифровых технологий;
- повсеместное использование компьютерного хранения и предоставления информации в любой необходимой форме;
- организация стандартов алгоритмов обмена цифровыми данными [3, с. 403].

При рассмотрении сущности коммуникационного менеджмента субъект и объект управления представляют собой единую целостную систему. Данный методологический подход предполагает управление средствами коммуникаций и людьми, которые участвуют в осуществлении этих коммуникаций [4, с. 136]. Коммуникационный менеджмент - управление взаимодействием между людьми, которые, в свою очередь, управляют средствами коммуникации в процессе самой коммуникации. Как и в любой другой системе, управление коммуникациями предполагает реализацию следующего набора функций: планирование, организация, учет, мотивация и контроль. Управление процессом коммуникации – это совокупность воздействий на средства коммуникации и сотрудников, осуществляющих этот процесс с помощью этих средств. При этом человек выступает как субъект управления, а коммуникация и ее средства – объектом. На этом комплексе базируется реализация всех функций управления, как на каждом уровне предприятия в отдельности, так и в рыночной экономике в целом.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что постоянный рост объема информации о взаимодействии компаний в условиях рыночной экономики требует постоянного совершенствования информационных технологий. Конвергенция коммуникационных процессов и информационных технологий привела к появлению нового понятия в рыночной сети - ИКТ. Появление новых технологий косвенно и непосредственно влияет на все экономические процессы. Специалисты прогнозируют радикальное изменение рынка труда в стране, а качественные показатели нового уровня управления предприятием определяются глобализацией, ускорением и децентрализацией. Последние несколько десятилетий характеризовались достаточно быстрым насыщением всех сторон жизни современного общества системами обработки информации. В настоящее время информация стала стратегическим ресурсом общества. Такой взгляд на информацию привел к неизбежному распространению ИКТ. В конкурентной рыночной среде каждая компания должна уметь быстро экономически адаптироваться к новым услугам и технологиям, условиям рынка и постоянно меняющимся внешним факторам. В условиях информационной экономики модернизация систем управления предприятием основывается на информационных технологиях и коммуникациях. Организация достигает своих целей благодаря информированности

своих менеджеров о продвижении услуг и товаров на рынках, а также о конкуренции, новых технологиях продвижения и т.д. С каждым днем скорость изменения факторов внешней среды значительно возрастает, что приводит к увеличению скорости и объема распространения информации. Поэтому для успешного ведения бизнеса необходимо сократить время на принятие каких-либо решений, а это неизбежно приведет к ускорению темпов роста обработки и передачи информации на основе использования новых технологий. Изучение закономерностей и тенденций развития информационно-коммуникационных процессов в управлении предприятием только подтверждает выводы о стремительных темпах информатизации процессов производства новых товаров и услуг, а также процессов управления предприятием в целом [5, с. 257].

В системе управления организацией используются различные методы, которые основаны на определенных алгоритмах подготовки и принятия решений, с использованием информационно-коммуникационных технологий. Методы управления организацией формально представлены в виде таких стандартов, которые являются основой для разработки функциональной структуры информационных систем, как:

- управление – сотрудничество (CRM – управление взаимоотношениями с клиентами, CSRM – управление синхронизированными взаимоотношениями с клиентами);
- совершенствование управления ресурсами предприятия (ERP);
- планирование ресурсов компании (ERP – enterprise resource planning);
- производство мирового класса (WCM);
- планирование производственных ресурсов (MRP – manufacturing resource planning);
- планирование материальных ресурсов в замкнутом цикле (CLMRP);
- планирование потребности в материалах (MRPI);
- планирование потребности в материалах (MRP – material requirement planning) [6, с. 160].

Проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы и предложения:

1 Основные проблемы в области информационно-коммуникационных ресурсов организации рассматриваются как

следствие модернизации информационной экономики, к которым можно отнести проблему формирования информационных ресурсов (ИР) для системы управления, проблему преодоления разрыва между технологией и состоянием информационных ресурсов и внутренних ИКТ.

2 Создание и модернизация ИР компании осуществляется по таким направлениям, как: определение проблем и информации, которая необходима для их решения; сбор, обработка и анализ предоставленной информации, которая необходима для решения найденных проблем; формирование и оценка альтернатив для сотрудника, принимающего решение. Организационная безопасность является ключевым вопросом для внедрения современных ИТ-технологий.

3 Основными критериями совершенствования организационной структуры предприятия на основе ИКТ являются следующие характеристики: решительность, способность к быстрой интеграции, надежность, комплексность, гибкость, скорость принятия решений [7, с. 120]. Процесс оптимизации системы управления организацией на основе ИКТ в целом можно свести к процессу глобальной интеграции как внутренней, так и внешней. Другими словами, ИКТ должны обеспечить трансформацию корпоративных структур организации в сетевые. Безусловно, их дальнейшая реализация по развитию ИКТ ускорит цифровую трансформацию Казахстана, тем самым повысив уровень жизни каждого жителя страны за счет использования цифровых технологий.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Национальный инфокоммуникационный холдинг «Зерде». Отчет по развитию отрасли информационно-коммуникационных технологий в Республике Казахстан. 2019. – 6 с.
2. <https://stat.gov.kz/official/industry/13/statistic/6>
3. Годин В.В., Корнеев И.К. Управление информационными ресурсами. – М.: ИНФРА-М, 1999. – 403с.
- 4 Ларин М. В. Управление документацией и новые информационные технологии. – М., 2008. – 136 с.
- 5 Томилов В.В., Хакунов Т.Д. Информационный аспект в маркетинговой концепции формирования оптимальной структуры управления предприятием // Сб. международного конгресса: «Маркетинг и проблемы информатизации предпринимательства». – СПб.: Изд-во СПбУЭФ, 2005. – С.257-260.

6 Томилов В. В., Зубарев А. А., Григорьева В. А. Бизнес коммуникации в финансово-банковских структурах. – СПб.: Литера Плюс, 2005. – С.160

7 Дудинска Э. Управленческие информационные системы./Э. Дудинска, М.Мизла.// Проблемы теории и практики управления, 2016. – №2. С.114-120.

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НА СТРАТЕГИЧЕСКУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР НА ПРИМЕРЕ ПАВЛОДАРСКОГО РЕГИОНА

КАСИМГАЗИНОВА А. М.
докторант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Инновационная деятельность предпринимательских структур подразумевает использование современных научных разработок и исследований и применение полученных результатов в новый товар или услугу, метод управления или технологический процесс. Такая деятельность способствует инновационному развитию, что позволяет предпринимательской структуре достигать поставленных целей, занимать лидирующие позиции на рынке, увеличивать свой инновационный и экономический потенциал [3, с. 40].

Инновационное развитие – это систематическая реализация новшеств, успех которой зависит от общего результата всех сфер предпринимательской структуры: производства, маркетинга, персонала, коммерческой, финансовой, экономической деятельности и т.д.

Совокупность мероприятий, проводимых предпринимательской структурой, является способом инновационного развития. Эти мероприятия с использованием ресурсов инновационного развития приводят к обеспечению стратегической устойчивости предпринимательской структуры. К ресурсам инновационного развития следует отнести:

- техническая и технологическая оснащенность производства;
- обеспеченность человеческими ресурсами и источниками инвестиционных ресурсов.

Инновационное развитие обеспечивает устойчивый рост, перспективное функционирование, а также конкурентоспособность

предпринимательской структуры. Развитие подразумевает совершенствование, движение вперед, приобретение новых качеств, свойств. Развитие определяется новыми принципами, методами, усовершенствованным механизмом, объектами, направленностью.

Инновационное развитие предпринимательских структур подразумевает изменение функций, структуры, направлений развития деятельности, повышение уровня эффективности, возможностей и способностей предприятия. Развитие означает динамический рост, продолжение функционирования. В процессе обеспечения стратегической устойчивости ПС необходимо учитывать влияние факторов инновационной среды (рис. 1).

Инновационное развитие является главным и необходимым условием обеспечения стратегической устойчивости предпринимательских структур и поддержания их эффективного функционирования. Эффективное развитие предпринимательских структур происходит тогда, когда все необходимые ресурсы направлены во все сферы деятельности и обеспечивают максимальную стабильность в

течение длительного периода. Управление формированием и инновационным развитием предпринимательских структур позволит обеспечить достижение высокой стратегической устойчивости за счет обеспечения обновления инновационной продукции и технологий.

Создание благоприятных условий для функционирования и развития предпринимательских структур способствует ускорению экономического роста регионов и страны в целом, поэтому на сегодняшний день развитие предпринимательства инновационного типа является актуальным и значимым. На сегодняшний день важно определить необходимые условия инновационного развития предпринимательских структур для Павлодарского региона.

Факторы, которые обозначают условия инновационного развития предпринимательских структур и формируют потребность в инновациях и средствах реализации инновационных программ представлены на рис. 2.



Рисунок 1 – Воздействие факторов инновационной среды на инновационное развитие в процессе формирования стратегической устойчивости ПС [3, с. 40]

Факторы инновационной среды предпринимательских структур, были систематизированы, оценены экспертами и проранжированы по важности для обеспечения устойчивости в долгосрочной перспективе. Вследствие чего, можно сделать вывод, что драйвфакторами являются факторы, определяющие условия инновационного развития: цикличность инноваций, демографический фактор, природно-экологический, технологический. Рассмотрим подробнее суть таких условий.

Влияние на темпы экономического роста и уровень инновационной активности предприятий оказывает фактор цикличности инноваций. Отставание производства ограничивает возможности освоения инноваций, а также использование и внедрение современных программ из-за устаревшего производственного аппарата. Подтверждением описанной проблемы является снижение в 2019 году количества приобретенных организациями новых технологий (технических достижений) и объема инновационной продукции в целом по Павлодарской области на 205 528,3 млн.

тенге [2]. Поэтому возникает необходимость систематического обновления производственного аппарата на новейшей, более эффективной базе. Ограниченность ресурсов стимулирует поиск и освоение принципиально новых технологий, позволяющих провести модернизацию при относительно меньших затратах ресурсов.

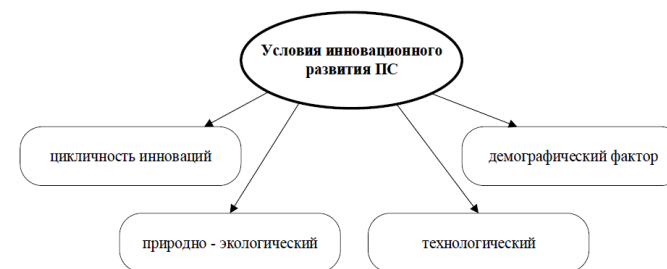


Рисунок 2 – Драйв-факторы, определяющие условия инновационного развития предпринимательских структур [4]

К природно-экологическому фактору следует отнести: возрастающее количество выбросов заводов и предприятий, загрязняющие окружающую среду, сокращение биологических ресурсов и т. д. Осуществление инновационной деятельности, при таких обстоятельствах, должно происходить с целью ресурсосбережения и уменьшения нагрузки на природу. Актуальность и необходимость внедрения предпринимательскими структурами инноваций, обеспечивающих повышение экологической безопасности Павлодарского региона в процессе производства товаров, работ, услуг, подтверждается статистическими данными (количество предприятий на 2020 г., имеющих экологические инновации сократилось в 2 раза по сравнению с 2016 г.) [2].

Демографический фактор определяет нагрузку на трудоспособное население, а также на общий уровень потребностей при условии изменения численности населения. Важность и необходимость учета данного фактора подтверждается статистическими данными. В 2020 году численность населения Павлодарской области по сравнению с 2016 годом уменьшилась на 6425 чел. и составила 752 169 чел. Общее снижение – 0,85 %. Основным потребителем и производителем инноваций является доля населения в активном возрасте. Из общей численности население в возрасте (2020 г.): моложе трудоспособного – 214 560 чел.; трудоспособном –

458 126 чел.; старше трудоспособного – 79 483 чел. Наблюдается снижение численности населения трудоспособного возраста на 21 376 чел. [2]. Данный факт негативно сказывается на инновационном развитии. Миграционные процессы также отрицательно влияют на инновационные процессы: из региона выезжает квалифицированная, талантливая молодежь, конкурентоспособная в развитых странах. Замещение происходит за счет миграции населения, уступающего по уровню образования и квалификации.

Важным фактором для социально-экономического развития экономики является технологический фактор. В нашей стране происходит снижение производственного и промышленного потенциала, сопровождающееся уменьшением доли четвертого и пятого технологических укладов, на фоне распространения шестого технологического уклада в развитии передовых стран. В подтверждение снижения производственного, технологического потенциала предприятий области служит сокращение затрат на технологические инновации предприятий. По статистическим данным Павлодарской области за 2020 год затраты на технологические инновации составили 49 641,3 млн. тнг., что меньше по сравнению с 2016 годом на 470 447,4 млн. тнг. [2].

Из-за отсутствия четких подходов к технологиям создания, развития и внедрения инноваций на предприятия и рынок в целом, их доля, на сегодняшний день, остается невысокой. Стратегически устойчивой предпринимательской структуре необходимо понимать, каким образом можно увеличить применение инноваций и заниматься их постоянным созданием при планировании оптимизации расходов, сохранении клиентской базы, увеличении доли рынка и т. д.

Для обеспечения стратегической устойчивости предпринимательских структур необходимо развивать инновационные направления. Для этого необходимо [4]:

- наличие собственной базы инновационных идей (или в виде регионального инновационного центра). Условия инновационного развития ПС цикличность инноваций природно-экологический технологический демографический фактор;

- развитие инновационной культуры предприятия, в которой новые идеи поощряются, приветствуются и мотивируются. Необходима соответствующая внутренняя атмосфера, подталкивающая сотрудников к созданию нового, инновационного;

- руководству нужно понимать перспективные и эффективные пути развития инновации, приводящие предприятие к положительным

сценариям развития, поскольку всегда есть риск не потребления создаваемого продукта/услуги. Такой риск возможен в случае ненадобности товара или проблемы аналогов на рынке. Учет этих двух рисков позволяет развивать бизнес по нескольким направлениям и проводить минимизацию расходов. В таком случае можно добиться дифференциации продуктов/услуг, создавая качественные товары для потребителей;

- наличие финансовых ресурсов или возможность доступа к ним. Нехватка или отсутствие финансовых средств на разработку инновационных проектов является одним из наиболее серьезных препятствий для предпринимательских структур, стремящихся работать в инновационной сфере. Возможность финансирования инновационных проектов определяется физическим наличием и доступностью капитала, вкладываемого сегодня для будущей высокой отдачи, не всегда сопровождаемой очевидным успехом.

Для обеспечения стратегической устойчивости предпринимательских структур необходима государственная научно-инновационная политика, которая основывается на принципах:

- гибкость инновационной политики;
- обеспечение свободы научно-технического творчества, правовой охраны интеллектуальной собственности;
- приоритет инноваций над традиционным производством;
- определение приоритетных современных направлений;
- экономичность инновационных процессов, содействие развитию конкуренции в сферах науки и техники;
- интеграция науки и предпринимательской деятельности;
- содействие развитию инновационного стратегически устойчивого предпринимательства в регионах путем передачи прав и обязательств на региональный уровень;
- содействие развитию международного сотрудничества.

Приоритет инноваций над традиционным производством – принцип, предусматривающий признание ведущей роли науки. Только применяя на практике современные подходы, результаты научных исследований и разработок, полученные знания в области инноваций и технологий можно обеспечить стратегическую устойчивость продукции и предпринимательских структур в целом.

Реализация на практике принципа «интеграции науки и предпринимательской деятельности» позволит установить взаимосвязь научно-производственных систем и предпринимательства, что позволит ускорить темпы инновационного развития последнего.

Содействие развитию инновационного предпринимательства в регионах путем передачи определенных прав и обязательств на региональный уровень обосновывается тем, что в условиях рыночных отношений наблюдается общая децентрализация управления, касающаяся также инновационной сферы [5].

ЛИТЕРАТУРА

1 Закон Республики Казахстан № 534-IV «О государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности» // Казахстанская правда. 26 января 2012 года (№ 29).

2 Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – URL: // <http://stat.gov.kz>

3 Герасимова Е. А. Развитие инновационного потенциала предпринимательской структуры как фактора повышения ее конкурентоспособности / Е. А. Герасимова // Проблемы современной экономики. – № 4. – 2017. – С. 40.

4 Рябова Н. Ю. Особенности инновационного развития предпринимательских структур / Н. Ю. Рябова // Сибирский торгово-экономический журнал. – № 16. – 2016.

5 Калинина Н. М. Интегрированный контроллинг как новая концепция развития экономического потенциала хозяйствующих субъектов региона / Н.М. Калинина // Экономика. – №2. – 2017. – С. 171 – 173.

6 Шалабаев П. С. Обеспечение устойчивого экономического развития предприятий на основе реализации концепции модернизации: дис. канд. экон. наук. – Нижний Новгород, 2014. – 195 с.

7 Грибов В. Д. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. – Москва: НИЦ Инфра-М, 2013. – 311 с.

8 Завьялова Т. И. Методологическое обеспечение инновационного развития потенциала предпринимательских структур крупного города: комплексная бакалаврская работа / Т. И. Завьялова, И. А. Антипова; Торгово-экономический институт. – Красноярск: СФУ, 2015. – 49 с.

9 Яшин Н.С. Методология стратегической устойчивости / Н. С. Яшин, Е.С. Григорян // Вестник. – №1. – 2015. – С. 18-22.

10 Григорян Е. С. Классификация видов устойчивости предприятия / Е. С. Григорян // Концепт. – № 03. – 2017. – С. 86-90.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

НУРМАГАМБЕТОВА С. А.

студент, группа МЭ-22н, Торайгыров университет, г. Павлодар

Казахстан всегда уделял особое внимание привлечению зарубежного капитала в свою экономику, создавая максимально благоприятные условия для инвесторов, что заслуженно обеспечило нашей стране лидерство в этом направлении во всем центрально-азиатском регионе. Но вызовы, стоящие перед мировой экономикой, которая демонстрирует спад инвестиционной активности, диктуют новые правила игры, требующие существенного реформатирования отношений как с действующими, так и с потенциальными инвесторами.

Для экономики страны иностранные инвестиции – это своего рода локомотив, заставляющий ее двигаться вперед. С этой точки зрения важность их привлечения трудно переоценить, так как они напрямую влияют на темпы роста и качественно меняют структуру экономики. Говоря простым языком, страна, делающая ставку на привлечение прямых иностранных инвестиций, начинает прирастать новыми высокотехнологичными производствами и большим количеством технически модернизированных предприятий, повышает стабильность своей экономики и качество трудовых ресурсов. Словом, получает возможность создавать предпосылки для устойчивого роста.

Следует отметить, что Республика Казахстан за годы независимости стала лидером в Центрально-Азиатском регионе по привлечению инвестиций в экономику.

Таким образом, в ходе реализации Инвестиционной политики государства Казахстан добился значительных успехов в развитии своего социально-экономического потенциала. Благодаря полученному иностранному капиталу Республика Казахстан укрепила свои позиции в качестве страны, обладающей мощными энергоресурсами и имеющей амбициозные, но в то же время устойчивые планы на будущее.

Сегодня можно констатировать, что Казахстан признан в мировом сообществе как государство с рыночной экономикой, страна первой из стран СНГ приобрела инвестиционный страновой

рейтинг. Всемирный Банк включил Казахстан в число 20 стран мира, наиболее привлекательных для инвестиций.

Одним из фундаментальных изменений, характеризующих перестройку казахстанской экономики в течение последних лет, является интенсивное формирование финансового сектора, активное развитие финансовых рынков и создание соответствующих институтов.

Казахстанский рынок – один из самых привлекательных для иностранных инвесторов, при этом иностранные инвесторы ориентируются, прежде всего, на инвестиционный климат РК, который определяется независимыми экспертами и служит для указания на эффективность вложений в той или иной стране.

В то же время в свете кризисных явлений в мировой экономике в последние годы усилилась конкуренция между государствами по привлечению инвестиций.

В связи с этим в настоящее время Правительством РК проводится целенаправленная работа по улучшению инвестиционного климата и созданию благоприятных условий для ведения бизнеса с учетом рекомендаций Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

В Казахстане активно действуют такие диалоговые площадки, как Совет иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан, Совет по улучшению инвестиционного климата при Премьер-министре Республики Казахстан и инвестиционный омбудсмен, которые призваны оперативно решать проблемные вопросы, возникающие в ходе инвестиционной деятельности в Казахстане.

За период независимости Парламентом РК рассмотрено и ратифицировано несколько десятков соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций с иностранными государствами и одно соглашение с государствами-членами Евразийского экономического союза. 20 октября 2015 г. был принят Предпринимательский кодекс, в содержание которого были целиком включены нормы Закона «Об инвестициях» (Глава 25. Государственная поддержка инвестиционной деятельности, статьи 273–296).

По данным бюро национальной статистики агентства по стратегическому планированию и реформам РК, в 2020 году объем инвестиций в основной капитал в Казахстане составил 12,323 трлн тенге. Это на 223,3 млрд тенге меньше уровня 2019 года. Таким образом, вложения в казахстанскую экономику сократились,

причем произошло это впервые за 10 лет. В 2010 году сокращение составляло 0,5 %, сейчас – 3,4 %. Ответственным за сокращение объема инвестиций стал крупный бизнес. Объем осуществленных им вложений снизился за год на 1,529 трлн тенге, составив 5,26 трлн: Это самое низкое значение за последние три года. Это первый случай снижения инвестиций от крупного бизнеса за последние шесть лет. В процентном отношении это самое сильное снижение за последние как минимум 12 лет – 24,9 %.

Пока крупный бизнес отказывался от инвестиций, более мелкие предприятия их активно наращивали. Например, объемы вложений в основной капитал предприятиями среднего бизнеса составил 852,8 млрд тенге: Это на 36,5 % больше, чем годом ранее, что является самым сильным приростом как минимум с 2009 года. Это наибольший объем инвестиций со стороны среднего бизнеса за шесть лет. Это первый за четыре года рост инвестиций в принципе – до этого вложения падали в течение шести из семи последних лет.

Еще более сильный прирост инвестиций обеспечил малый бизнес. По итогам 2020 года показатель составил 6,2 трлн тенге. Таким образом, вклад малого бизнеса в общереспубликанский показатель впервые оказался выше 50 % (в 2019-м он составлял 40,7 %) (Рисунок 1).

В целом же суммарные инвестиции малых предприятий растут 11 лет кряду.

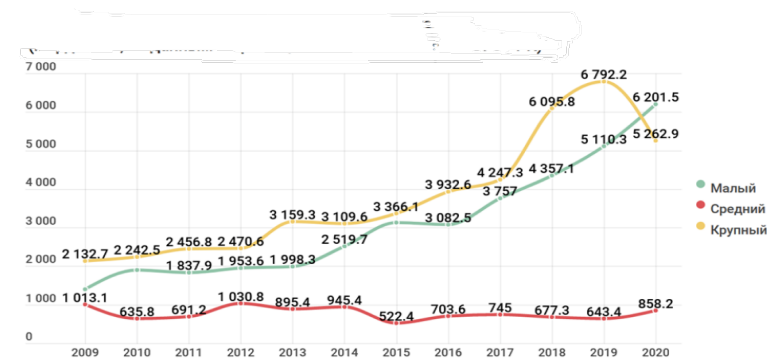


Рисунок 1 – Объем инвестиций в основной капитал

Главным направлением для инвестирования в Казахстане остается горнодобывающая промышленность (Рисунок 2).

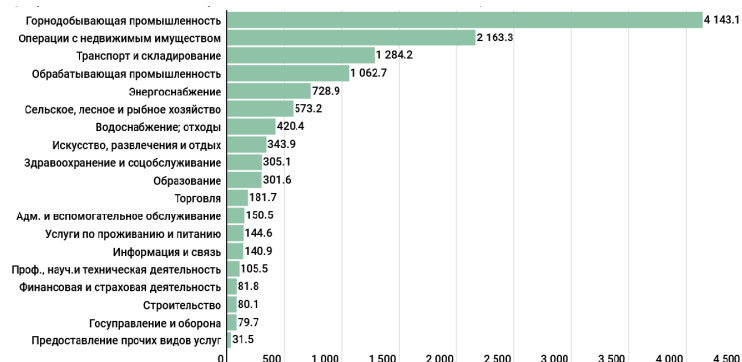


Рисунок 2 – Инвестиции в основной капитал по сферам деятельности

В соответствии с рисунком 2 в 2020 году в четыре вида экономической деятельности было инвестировано более 1 трлн тенге – горнодобывающую (4,1 трлн) и обрабатывающую (1,06 трлн) промышленность, операции с недвижимым имуществом (2,16 трлн) и транспорт и складирование (1,28 трлн).

В 2019-м обрабатывающего сектора в этом перечне не было. При этом инвестиции в обработку оказались вдвое ниже, чем в недвижимое имущество – вложения в строительство домов и торговых центров вновь оказались привлекательнее заводов. В здравоохранение и социальное обслуживание даже в год коронавируса оказалось инвестировано меньше, чем в искусство, развлечения и отдых – 305,1 млрд против 343,9 млрд тенге. Причем по сравнению с 2020-м инвестиции в здравоохранение и соц. услуги выросли на 167,5 млрд тенге, тогда как в развлечения, отдых и искусство – на 190,2 млрд тенге.

В 14 из 17 регионов республики больше всего инвестиций направляется в строительство и капитальный ремонт зданий и сооружений. Исключениями являются Павлодарская, Северо-Казахстанская (тут преобладают затраты на приобретение машин, оборудования и транспортных средств и их капитальный ремонт), а также Атырауская (прочие затраты в объеме инвестиций в основной капитал) области.

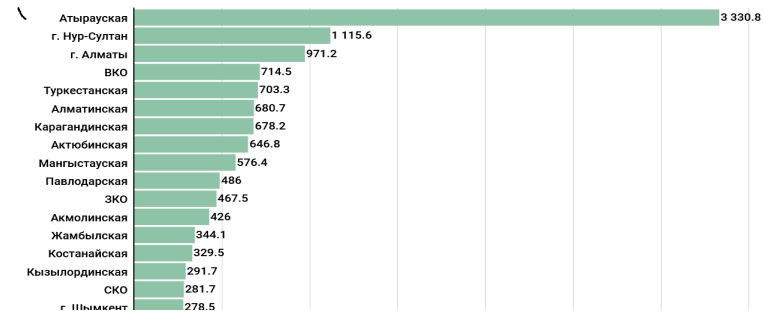


Рисунок 3 – Инвестиции в основной капитал в разрезе регионов

В разрезе регионов рост инвестиций в основной капитал по сравнению с 2019 годом отмечается в 12 из 17 регионов Казахстана. Наиболее сильный – в Туркестанской области. Тут показатели выросли на 59,4 %. В Шымкенте приток инвестиций вырос на 40,9 %. Заметно выросли показатели и еще двух соседних между собой регионов – Нур-Султана (+21,55) и Акмолинской области (+26,3 %).

Что касается регионов, вложения в экономику которых снизились, то ими стали: Атырауская область – -24,3 % (до 3,33 трлн тенге). Этот регион во многом и определил общереспубликанскую динамику: в 2019 году на него приходилось 34,6 % всех инвестиций в Казахстане. По итогам 2020-го доля упала до 26,9 %. Западно-Казахстанская область – -21,6 % (до 467,5 млрд тенге). Кызылординская область – -26 % (до 291,7 млрд тенге). Карагандинская область – -16,7 % (до 678,2 млрд тенге). Павлодарская область – -1,8 % (до 486 млрд тенге).

Среди всех стран-инвесторов наибольшую сумму за первый квартал 2020 года в Казахстанскую экономику вложили Нидерланды – 988,3 млн долларов США. На втором месте оказались США, которые за указанный период инвестировали 744,9 млн долларов. Третье место по инвестициям заняла Российская Федерация. Объем вложений составил 379,9 млн долларов.

Китай, являющийся соседним государством с одной из крупнейших экономик мира, оказался на пятом месте – 199,5 млн долларов. Он уступил по объему инвестиций Швейцарии – 255,2 млн долларов США. Внешний долг и инвестиции Внешний долг Казахстана состоит из трех направлений: Государственный – 12,3 млрд долларов на 1 апреля 2020 года, или 6,7 % от ВВП. Квазигосударственный – 17 млрд долларов или 9,3 % от ВВП. Это

долг юридических лиц с участием государства, как акционера, учредителя, держателя контрольного пакета акций. Межфирменная задолженность – 97 млрд долларов или 67 % к ВВП. Это зарубежные инвестиции в казахстанские компании.

То есть общий внешний долг равен 83 % ВВП, или 152,7 млрд долларов. Как отметили в МНЭ РК, свыше 80 % внешнего долга Казахстана – это обязательства частного сектора, по которым не отвечают государство и рядовые граждане. В то же время рост межфирменной задолженности демонстрирует прирост инвестиций. А это положительно отражается на создании и расширении производства, притоке современных технологий, организации новых рабочих мест и увеличении поступлений налогов в бюджет.

Таким образом, радикальная инвестиционная политика в современных условиях выступает важнейшим рычагом преодоления негативных последствий экономического кризиса, структурных сдвигов в экономике, технического прогресса, повышения хозяйственной деятельности на микро- и макроуровнях. Активизация инвестиционного процесса на основе государственной инвестиционной политики является одним из наиболее действенных механизмов социально-экономических преобразований. В то же время рост экономики и все возрастающие потребности в капитале и технологиях требуют дальнейших институциональных реформ по созданию привлекательных инвестиционных условий и большей защите прав инвесторов в Казахстане.

ЛИТЕРАТУРА

1 Аубакирова Г.М. Новые подходы к построению модели экономического роста Казахстана // Экономические отношения. – 2019. – Том 9. – № 1. – с. 123-134.

2 Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан. Статистика инвестиций. [Электронный ресурс].

3 Национальный банк Республики Казахстан. Инвестиции в Республику Казахстан. [Электронный ресурс].

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕНЕДЖМЕНТА В СФЕРЕ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

ОРАЗБАЕВА Ж. С.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар
ДОНЦОВ С. С.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Сфера занятости населения является важным элементом экономики, так как эффективное управление данной сферой обеспечивает социальную и политическую стабильность в стране. В течение последних лет ситуация на отечественном рынке труда характеризуется как стабильная. По всем основным показателям рынка труда Казахстана сохраняется положительная динамика. Особую роль в обеспечении занятости населения играет Государственная программа «Еңбек», ориентированная на развитие продуктивной занятости и массового предпринимательства в период с 2017 по 2021 годы. Её реализация обеспечивает условия для постоянной и временной занятости безработного населения, способствует созданию новых рабочих мест [1, разд. 2]. Отсутствие динамики снижения уровня безработицы с 2017 года свидетельствует о том, что результаты Государственной программы по созданию дополнительных рабочих мест не повлияли на уровень безработицы, а лишь обеспечили ее стабильное состояние во время беспрецедентного кризиса, которую вызвала пандемия [2, с. 6].

Во время серьезных спадов и кризисов в экономике, благодаря функционирующей модели рынка труда, в стране не было отмечено критических ситуаций. Занятость остается достаточно стабильной, однако основное негативное влияние мировой кризис оказал на уровень дохода населения, в результате чего имело место снижение реальной заработной платы.

На сегодняшний день в стране до 4 млн. человек могут быть отнесены к неформально занятым, из них почти 2 млн. человек имеют просроченную задолженность по кредитам. Многие из них не участвуют в системе социальной поддержки и лишены возможности получать государственные субсидии. 4,6 % населения имеют ежемесячный доход ниже прожиточного уровня. При этом следует отметить, что в Казахстане уровни минимальной и средней заработной платы являются одними из самых низких

в мире, а темпы роста реальной зарплаты отстают на 8,2 % от прироста номинальной зарплаты. Выход здесь видится в том, чтобы повышение доходов населения обеспечивалось в основном через вовлечение безработных и самозанятых в продуктивную занятость.

Низкий уровень дохода, как правило, имеет место в отраслях с низкой производительностью труда. Рост уровня производительности труда напрямую зависит от внедрения и развития современных технологий. А их недостаточный уровень сдерживает рост производительности. Кроме того, по настоящее время главным барьером для роста производительности является невысокий уровень компетенции трудовых ресурсов. До сих пор образовательные программы не ориентированы на современные требования к навыкам и компетенциям на рынке труда. Для ускорения развития экономики в республике необходимо обеспечить рост производительности труда и переток занятых лиц в более производительные виды деятельности [3, с. 12].

Вышеизложенное подтверждает важность и необходимость изучения особенностей и тенденций развития управления в сфере занятости, обеспечения продуктивной занятости населения. При этом особенно важно учитывать современные тенденции совершенствования управленческих процессов в сфере занятости населения и уметь определять их ключевые направления.

Вопросам занятости и современным тенденциям развития данной сферы посвящены работы многих исследователей, в том числе Б. Д. Бреева, А. С. Тулейбаева, В. А. Плотникова, В. С. Боровика, А. Г. Коровкина, В. В. Аранжина.

Ограничительные меры, связанные с пандемией, оказали серьезное влияние на все аспекты социально-экономического развития и усилили тенденции, связанные с цифровизацией всех сфер жизни общества и отраслей экономики, развитием гибких форм занятости и повышением адресности мер социальной защиты. Учитывая изменение условий и требований сегодняшнего дня, для эффективного управления учреждениями занятости необходимо учитывать следующие вызовы:

- невысокий уровень цифровизации мер поддержки занятости из-за слабой интеграции центров занятости населения и Электронной биржи труда;

- низкая популярность Электронной биржи труда и ограниченный банк вакансий;

- отсутствие единых стандартов работы для институционально и территориально разобщенных центров занятости населения;

- сохранение административных методов работы с работодателями и соискателями, отсутствие перехода на прогрессивные принципы современного кейс-менеджмента;

- слабый потенциал центров занятости населения в связи с отсутствием эффективной системы развития компетенций персонала;

- низкий уровень сотрудничества с субъектами предпринимательства и частными агентствами занятости.

Для решения вышеуказанных задач-вызовов необходимо учитывать успешный опыт зарубежных стран. Например, в Бельгии применяется стратегия Digital First, реализованы цифровые (автоматизированные) и удаленные (call-center) каналы оказания услуг. На портале Jobnet внедрена система сопоставления резюме и вакансий с использованием технологий искусственного интеллекта. В Словении соискателям предоставляются консультации посредством «виртуального ассистента». В США внедрены передвижные центры занятости. В странах Организации экономического сотрудничества и развития (далее – ОЭСР) службы занятости применяют принципы кейс-менеджмента в работе с соискателями посредством разработки индивидуальных планов интеграции на рынок труда с пакетной реализацией мер поддержки занятости. В зарубежных странах персонал служб занятости проходит ежегодное обязательное повышение квалификации: в Финляндии 10 дней, в Швеции, Словении 6 дней, в Латвии, Нидерландах, Польше, Португалии 5 дней. В Великобритании и Австралии активно применяется аутсорсинг услуг по трудоустройству безработных с привлечением частных агентств.

Хорошо зарекомендовавшие себя в мировой практике механизмы оказания активных мер содействия занятости реализуются и в Казахстане. Они включают помощь и профессиональные консультации в процессе поиска работы, прохождение профессиональной подготовки, субсидирование заработной платы или организацию общественных работ, поддержку предпринимателей или самостоятельно занятых.

Сегодня в республике ведется работа по реформированию Государственной программы «Еңбек». Активные меры занятости Госпрограммы будут включены в Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021–2025 годы. Целью данного Национального проекта является обеспечение стабильности на

рынке труда, снижение уровня безработицы и бедности в условиях посткризисного восстановления экономики с учетом экономических, технологических и социальных тенденций. Развитие рынка труда к 2025 году должно сопровождаться повышением качества жизни населения за счет снижения безработицы до уровня ниже 4,7 % и роста реальных денежных доходов населения на 27,1 %.

Вышеназванный Национальный проект будет способствовать развитию инфраструктуры рынка труда (создание цифровых ЦЗН, развитие онлайн услуг и т.д.), развитию массового предпринимательства путем создания «Единого окна», развитию навыков трудовых ресурсов, созданию эффективной модели трудового посредничества, включая поддержку социально уязвимых групп населения.

В рамках развития цифровизации в Казахстане разработана единая система учета трудовых договоров. Это обеспечивает формализацию трудовых отношений и сводит к минимуму социальные риски. Обеспечивает мониторинг соблюдения трудовых прав граждан и в то же время упрощает процесс трудоустройства, благодаря отсутствию необходимости сбора бумажных документов.

Согласно Трудовому кодексу РК работодатель обязан вносить в единую систему учета трудовых договоров информацию о заключении и прекращении действия трудового договора, вносимых в него изменениях. Однако сегодня требуется продолжить работу по расширению охвата данной системой действующих хозяйствующих субъектов [4, с. 23].

Подводя итоги, можно отметить следующее. Результаты проведенных исследований позволяют сделать вывод о том, что в нашей стране учитываются мировые тенденции развития сферы занятости населения. Реализация предложенных мер по совершенствованию работы центров занятости населения позволит сформировать интегрированную инфраструктуру поддержки рынка труда, обеспечивающую высокий кумулятивный эффект для повышения занятости и снижения уровня безработицы.

ЛИТЕРАТУРА

1 Постановление Правительства Республики Казахстан от 13 ноября 2018 года №746 «Об утверждении Государственной программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы «Еңбек» с изменениями и дополнениями по состоянию на 04.06.2021 г.

2 Рынок труда Казахстана – развитие в условиях новой реальности. Сентябрь 2021 // Центр развития трудовых ресурсов [Электронный ресурс]. – URL: <https://iac.enbek.kz/public/pdf>.

3 Об утверждении концепции развития рынка труда Республики Казахстан до 2025 года. Проект Указа Президента Республики Казахстан [Электронный ресурс]. – URL: <https://legalacts.egov.kz/npa/view?id=8522756>

4 Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V ЗРК.

НАУЧНО - ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ИДЕИ УЧЕНЫХ О МЕТОДАХ ИССЛЕДОВАНИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

САРТОВА Р. Б.

к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар
АЙГУЖИНОВА Д. З.

к.э.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар
МАМОНОВА И. В.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
МАЖИТОВА А. Е.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
САГАДЕЕВА А. К.

магистр естественных наук, Торайгыров университет, г. Павлодар

Рассмотрим объективные условия и материальные предпосылки возникновения цифровой экономики, как особый социально-экономической формации, формирующейся на постиндустриальной стадии развития человеческого общества. Как известно, в зависимости от уровня прогрессивности человеческого общество, в своем развитии последовательно переходит от одной социально-экономической формы функционирования к другой. Например, первобытнообщинное, рабовладельческое, феодальное, капиталистическое, социалистическое. Во всех этих социально-экономических формациях основным критерием оценки уровня их прогрессивности служил, эффективность механизм получения прибыли. Есть другой критерии определения уровня прогрессивности существующих социально-экономических формации, этим критериям является уровень развития производительности общества. По этому критерию этапы развития социально-экономической

формации делится на следующей стадии: доиндустриальная, индустриальная и постиндустриальная, отличительная особенность этих стадии заключается в факторах развития производительных сил общества. На постиндустриальной стадии формируется особые факторы, к которым на наш взгляд относится: наука как непосредственная производительная сила общества, человеческий капитал и экономическое знание [3, с. 12].

В результате использования этих факторов, человечество переживает бум информационно-коммуникационной революции, сущность которой проявляется в следующих особенностях организации общественного производства: применением цифровой и нанотехнологии, умных роботов (андроидов), использованием в производстве достижениями геномной инженерии, искусственных интеллектов и многих других достижениях научно-технической революции. Такой уровень общественного производства создает безграничные возможности для развития производительных сил общества, что означает созданы объективные условия и материальные предпосылки для перехода человечества к более прогрессивной, цивилизованной форме организации общественного производства. Достигнутый уровень развития производительных сил общества в свою очередь требует, совершенствования существующих производственных отношений. Как известно, любая социально-экономическая система может функционировать и развиваться до тех пор, пока не будет создана соответствующая характеру и уровню развития производительных сил производственного отношения. Отсюда закономерный вывод о том, что главной проблемой дальнейшего развития человеческого общества становится проблема – постоянного совершенствования существующих производственных отношений, соответственно объективным требованиям развития производительных сил общества. Таким образом, на наш взгляд, производственные отношения выступают в качестве социально-экономической формы, обеспечивающее движение общественного производства на принципиально новую траекторию развития [2, с. 13].

К основным направлениям совершенствования существующих производственных отношений, относятся следующие специфические процессы как: гуманизация, социализация, демократизация, интеллектуализация и цифровизация всех общественных явлениях. На возможность формирования в будущем, такого качества социально-экономических отношений указывали, в свое время

ряд ученых экономистов, исследовавших проблемы развития человеческого общества. Рассмотрим теперь, кратко основные теоритические концепции известных, крупных ученых экономистов, идеи которых широко представлены экономической литературе.

Так в 1960 году один из разработчиков «теории стадии развития» Ростоу, выделил шесть стадии экономического развития, частности он указывал, что на шестой стадии, которого назвал «движением к зрелости», выделил следующие особенности развития человеческого общества на этой стадии: технический прогресс развивается во всех отраслях, предприятиями управляют не собственники, а управленцы – профессионалы; – массовая потребление, создан довольно высокий жизненный уровень для большинства населения; – поиск качества жизни (здоровая среда обитания, возможность самореализации и др [1, с. 12].

Основоположник теории «новое индустриальное общество» Джон Кеннет Гэлбрейт указывал, что «производство постиндустриального общества ориентирована на удовлетворение потребности конкретных людей». Гэлбрейт будущее всего мира видел в процессе «конвергенции», т.е. сближении, слиянии различных социально-экономических систем, представляющий собой лишь особые разновидности постиндустриального общества» Такую же точку зрения придерживается один из основоположников этой теории Тоффлер, он в 1980 году писал, что «на постиндустриальной стадии развития человеческого общества, на первый план выступает личность, общества ориентировано на духовные ценности, на гармонию с природой». В свою очередь яркий представитель «теории единой цивилизаций» Факуяма считал, что «все страны движутся к единому политическому, социальному и экономическому строю – либеральной демократии, национальные границы при этом стираются, а национальная самобытность остается» [4, с. 62].

Представители «теории неоинституционализма» Р. Коуз, Джон Бьюкенен и др. указывали, что необходимо отходить от абсолютизации технических факторов, вместо этого следует больше внимания уделять на человека, как основного экономического ресурса постиндустриального общества, они также в своих трудах обосновали цель постиндустриального общества как обеспечение всестороннего развития личности, а XXI век провозгласили столетием человека» [5, с. 18]. Таким образом, сложившееся ситуация развития человеческого общества привел к необходимости

кардинального переосмысления путей дальнейшего развития общественного производства. В результате переосмысления происходящих в сложном экономическом мире XXI век, социально-экономических процессов, необходимо конструировать общественную систему, креативное общество, которая должна соответствовать нравственным потребностям развития человека и объективным условиям существования цивилизации.

Материальной предпосылкой формирования такого общества является внедрения производства достижений современной третьей индустриальной революции: микроэлектроники, компьютеров, информационной и коммуникационной техники, новых материалов, биотехники и др. Объективным условием формирования, является процесс превращения науки непосредственную производительную силу общества, что обуславливает переход общества к разумной экономической системе функционирования – экономике знания.

Перечисленные нами теории ученых экономистов, определивших перспективу дальнейшего развития человеческого общества, служит для нас теоритической базой и научной основой, необходимой для переосмысления объективных особенностей и сложных проблем развития человеческого общества в XXI веке. Теоритические предположения и идеи этих ученых оставила существенный отпечаток, на дальнейшее развития экономической науки и обусловила необходимость пересмотра наших представлении о формациях и факторах развития человеческого общества. Поэтому необходимо разработать обогащённый прогрессивными идеями ученых классиков и современными достижениями экономической науки теорию способной объектов отражать реальные проблемы и пути развития человеческой цивилизации в XXI веке. Важным условием разработки такой экономической теории является использование научно обоснованных классиками экономической науки методов и методологии исследования, позволяющих выявить сущности и проблемы, происходящих в социально-экономической жизни общества [3, с. 89].

Рассмотрим какие методы и инструменты исследования использовали классики экономической науки для достижения поставленной цели.

Основоположник экономической науки Адам Смит, основным методом исследования экономических явлений и процессов считал «Экономический образ мышления» и был первым ученым, который эффективно использовал этот метод для всестороннего анализа

происходящих общественной жизни процессов» [1, с. 45]. Другой великий классик экономической науки – Джон Меинард Кейнс считал, что сущность метода исследования определил в следующем утверждении, о том, что «экономическая теория является скорее методом, чем учением, интеллектуальным инструментом, техникой мышления, помогая тому, кто владеет ею, приходиться к правильному заключению».

Кейнс рассматривает экономическую теорию как эффективного метода анализа, позволяющий реально определить сущность и проблемы функционирования человеческого общества. В свою очередь авторы учебника «Экономика» Фишер С., Дорнбуш Р. И., Шмалензи Р.:

– Стенли Фишер, учился в Лондонской экономической школе, степень доктора (PhD) получил Массачусетском технологическом институте. Специалист по проблемам макроэкономики.

– Ричард Дорнбуш, учился в Швейцарии, получил степень доктора в университете Чикаго. Специалист в области международной экономики.

– Ричард Шмалензи, учился в штате Иллинойс, затем учился в Массачусетском технологическом институте, где получил степень доктора. Главной сферой его исследовательских интересов является микроэкономика.

Вышеперечисленные ученые считали, что «наряду с экономической теорией методом исследований является «модель», в частности они утверждают, что модель и экономическая теория – это упрощённое описание реальности или, что то же самое.

Их точку зрения разделяли и придерживались авторы учебника «Экономикс» Макконнел К. Р.; Брю С. Л., Кэмпбелл Р.

– Макконнелл – профессор экономики в Университете штата Небраска (г. Линкольн). Специализируется в области экономики труда и экономического образования.

– Стэнли Л. Брю – профессор экономики в Тихоокеанском Лютеранском университете (штат Вашингтон). Соавтор книг «Экономическая теория в современном мире», «Эволюция экономической мысли».

Они также утверждают, что «экономическая теория – это модель, упрощённая картина, такая модель позволяет лучше понимать действительность. Экономические модели раскрывают характер связи между экономическими процессами» [4]. Как видим выше приведенные классики, экономической науки в своих

трудах, отождествляют понятия экономической теории модель как эффективных механизмов исследования существующих социально-экономических процессов [4, с. 54].

Кроме этого эти ученые в своих трудах часто употребляют такие понятия как: «законы», «принципы», «теории», «модели». Они при этом утверждают, что все эти понятия по существу означают одно и то же, а именно они являются интеллектуальными инструментами необходимой для исследования и обобщения закономерностей и проблем функционирования социально-экономической формаций. Эффективность использования этих понятий при анализе как синонимы и как интеллектуальные инструменты исследования зависит от достигнутого уровня развития экономического знания. Основным способом, позволяющим эффективно использовать достижения экономического знания, при исследовании является метод – «экономический образ мышления», применение которой обеспечивает всю объяснительную и предсказательную сущность экономической науки. Овладение этим методом от ученых требует, наряду со знанием основополагающих постулатов развития современной экономической науки, еще умение использовать простых методов исследования как: анализ, синтез, дедукция, индукция, которые позволяют подняться на более высокую ступень познания, к научному обобщению способную привести в систему, истолковать, предсказать закономерности и проблемы развития человеческого общества. Рассмотрим теперь, в чем заключается сущность и особенность использования понятий «метод» и «методология». Метод – это совокупность приемов, способов, принципов, с помощью которых определяются пути достижения поставленной цели исследования. Методология зависит от сущности предмета науки и определяет, что исследуется. Таким образом, методология определяет, что исследуется, а метод как исследуется, одно вытекает из другого. Реальность результатов исследования при этом зависит от правильно принятого метода [5, с. 10].

Подводя итоги вышеизложенного и как практический пример использования метода «Экономического образа мышления», на рисунке 1 приведена разработанная «модель функционирования социально-экономической системы».

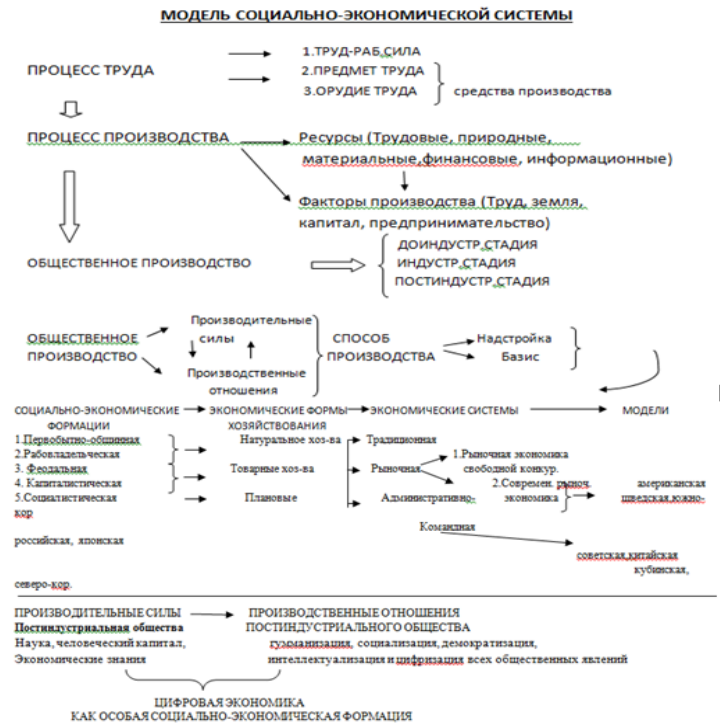


Рисунок 1 – Модель социально-экономической системы

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Послание Президента РК «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» от 31 января 2017г.
- 2 Государственная программа РК «Цифровой Казахстан» от 12 декабря 2017г.
- 3 Экономическая теория. Учебник под общей ред. акад. В. И. Видяпина, А. И. Добрынина, Г. П. Журавлевой, А. С. Тарасевича. М.: из-во ИНФРА, Москва 2011г. - с. – 31.
- 4 Арутюнова Г. И. Экономическая теория. Для студентов технических вузов. Учебник. - М.; Международное отношение, 2003г. -С.263-264.
- 5 Пол Хейне. Экономический образ мышления. Перевод с англ. Издание второе. – М.; Из-во «Дело» при участии из-во «Catallaxy», 1993г. -с.23.

6 Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. «Экономика» перевод с англ. – М.; из-во «Дело LTD». - 1993г. - С. - 20.

7 Макконелл К.Р. Брю С.Л., «Экономикс»: Принципы, проблемы и политика. 1,2том. Перевод с англ. Т1. Из-во «Республика» 1992г. С.- 330.

8 П. Самуэльсон. «Экономика». Учебник в 1,2-х томах. Перевод с англ. Москва. из-во НПО «АЛГОН». - 1992г.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ ПРОЕКТИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЙ НА ОСНОВЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

ШАХМАНОВА А. А.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАЯНДИНА Г. Д.

PhD, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАЯНДИН М. А.

д.э.н., профессор, Университет «Туран-Астана», г. Нур-Султан

В условиях динамичного развития рыночных отношений, глобализации мировой экономики, интенсификации конкуренции и научно-технического прогресса, значительно возрастает роль информационных технологий. Информационные технологии на системной основе проникают во все сферы социально-экономических процессов, включая деятельность домашних хозяйств, производственно-хозяйственную деятельность предприятий, фирм, компаний. Следует отметить, что информационные технологии в XXI веке приобрели новый качественный характер – «цифровой». Это позволило:

- аккумулировать информацию в неограниченных объемах;
- передавать информационные ресурсы на значительные расстояния без потери времени и дополнительных затрат;
- значительно повысить эффективность использования информационных ресурсов [1, 2].

В системе производственно-хозяйственной деятельности предприятий, фирм, компаний, основным целевым объектом повышения эффективности использования информационных ресурсов является система менеджмента.

Современные системы менеджмента основываются на использовании многочисленных видов информационных

технологий в зависимости от профиля, специфики производственно-хозяйственной деятельности:

- производственные бизнес-процессы;
- коммерческие бизнес-процессы;
- финансово-денежные бизнес-процессы [1, 2].

Современные информационные технологии нацелены на возможность в значительной степени интенсифицировать труд менеджеров, высвободить значительную часть временных ресурсов, повысить скорость принятия решений за счет автоматизации бизнес-процессов.

Система менеджмента предприятий, фирм, компаний, в целях эффективного применения на практике информационных технологий, должна опираться на алгоритм, представленный в соответствии с рисунком 1.

При выборе информации, менеджеры должны применять к ней следующие требования:

- комплексность – информация должна носить комплексный и исчерпывающий характер (экономическая информация, организационная информация, социальная информация, техническая информация, технологическая информация);
- системность – информация должна поступать в систему менеджмента на постоянной непрерывной основе;
- оперативность – информация должна быть использована менеджерами в минимально-определенные сроки;
- достоверность – информация должна носить правдивый и научно-доказанный характер [3].

При использовании прогрессивных методов сбора, аккумулирования информации могут быть применимы такие прогрессивные методы, как «BIG DATA».

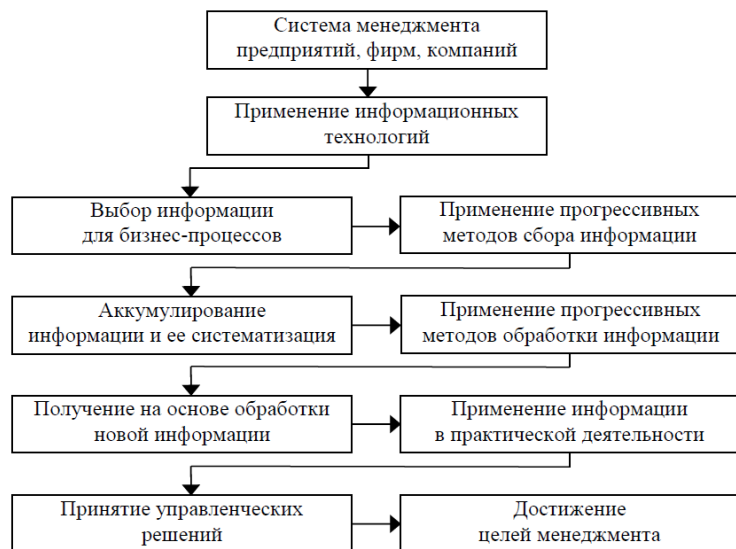


Рисунок 1 – Механизм преектирования системы менеджмента предприятий, фирм, компаний на основе информационных технологий

Большие даанные – представляют собой структурированные и неструктурированные данные огромных (значительных) объемов, которые подлежат обработке специальными программными средствами (инструментами).

Классическими источниками больших данных являются:

- интернет;
- социальные медиа;
- интернет-порталы статистических данных;
- внутренняя информационная-цифровая среда предприятий, фирм, компаний.

В качестве прогрессивных методов обработки информации могут выступать:

- краудсорсинг – привлечение значительного круга экспертов, в том числе внешних для анализа информации;
- интеграция данных – проведение всестороннего углубленного анализа информации;

– прогнозная аналитика – установление трендов развития рыночной ситуации на среднесрочный, стратегический и долгосрочный периоды;

– имитационное моделирование – метод исследования, при котором изучаемая система заменяется моделью, с достаточной точностью описывающей реальную систему;

– статистические анализ – позволяет определить качественную сторону количественных процессов (тенденций) [4, 5].

В производственно-хозяйственной деятельности современных конкурентоспособных предприятий, фирм, компаний при обработке информации могут быть использованы современные программные инструменты, представленные на рисунке 2.

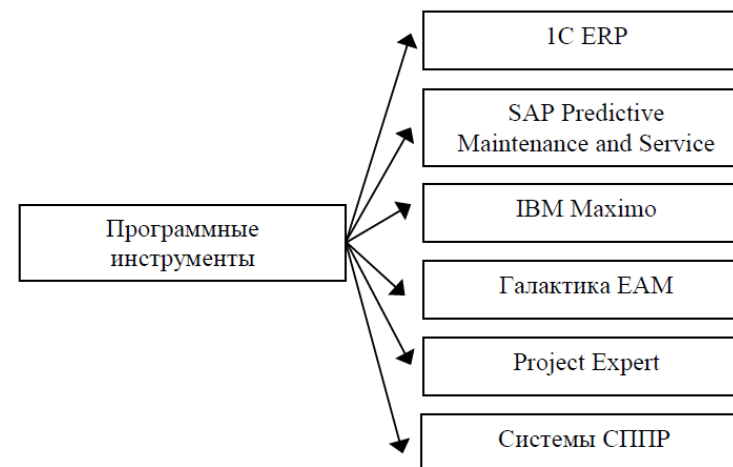


Рисунок 2 – Современные программные инструменты, ориентированные на автоматизацию и информатизацию менеджмента предприятий, фирм, компаний

Значительную роль в развитии системы менеджмента предприятий, фирм, компаний, в теории и практике, играют системы поддержки принятия решений (СППР). Они прежде всего ориентированы на высший уровень менеджмента – ТОП-менеджмент. СППР – применяется для принятия нестандартных, незапрограммированных управленческих решений, а также

облегчают моделирование политики бизнес-процессов, их сценарное прогнозирование с учетом различных информационных потоков.

В рыночных условиях, квалифицированное применение современных информационных технологий в менеджменте предприятий, фирм, компаний, дает возможность обеспечить:

- достижение количественного эффекта и эффективности;
- достижение качественного эффекта и эффективности;
- повысить рентабельность системы управления предприятием.

Количественный эффект и эффективность ориентированы на прямую положительную динамику показателей производственно-хозяйственной деятельности (прибыль, рентабельность).

Качественный эффект и эффективность подразумевает тенденции развития уровня квалификации менеджеров, управленцев и его превалирования над тенденциями развития материальных процессов (основные производственные фонды, технологии).

При проектировании современных механизмов функционирования менеджмента предприятий на основе информационных технологий должны быть учтены следующие потенциальные проблемные аспекты:

- системные инвестиции в повышение компьютерной грамотности менеджеров, управленцев всех уровней;
- системные инвестиции в поддержание высокого уровня прогрессивности основных производственных фондов (IT-оборудование, компьютерная техника, программное обеспечение);
- системные инвестиции в повышение уровня информационной безопасности и создание систем, препятствующих промышленному шпионажу.

В комплексе, исследования показывают, что совершенствование системы менеджмента предприятий, фирм, компаний на основе информационных технологий, является актуальной тенденцией развития рыночной экономики с учетом нарастающих тенденций мировой конкуренции, инновационным развитием отраслей.

В ближайшем стратегическом периоде, построение современных систем менеджмента на основе информационных технологий станет актуальной задачей для практики предприятий, фирм, компаний Республики Казахстан.

ЛИТЕРАТУРА

1 Зарубежный опыт информационного обеспечения управления. Электронный ресурс: <https://xreferat.com/60/6753-1-zarubezhnyiy->

[opyt-informacionnogo-obespecheniya-upravleniya-na-primere-yaponii.html](https://worksection.com/blog/business-process.html)

2 Как автоматизировать бизнес-процессы. Электронный ресурс: <https://worksection.com/blog/business-process.html>

3 Магеррамов З.Т., Абдуллаев В.Г., Магеррамова А.З. BIG DATA: проблемы, методы анализа, алгоритмы. Электронный ресурс: https://cyberleninka.ru/article/n/big-data-problemy-metody-analiza-algoritmy?gclid=EAIaIQobChMIu-2W_bDg8wIVWgWiAx1oSAyiEAAAYAiAAEgLzS_D_BwE

4 Большие данные. Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/Большие_данные

5 Имитационное моделирование. Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/Имитационное_моделирование

КОНТЕНТ-ПЛАН КАК ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО ПРОДВИЖЕНИЯ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ (НА ПРИМЕРЕ INSTAGRAM)

ШЕРИМОВА Н. М.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
БАКПАЕВА А. К.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар
РАДЧЕНКО С. А.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Эффективное продвижение в интернете посредством социальных сетей может стать как для организаций невыполнимой задачей. Однако если правильно спланировать контент можно значительно повысить уровень доверия к бренду и улучшить показатели эффективности. Планирование контента (информационного содержания сайта, блога, страницы) помогает определиться с форматом постов, их объемом и содержанием. Благодаря четко выстроенному плану всегда можно проанализировать показатели вовлеченности (количество лайков, комментариев, репостов) и понять какая информация нужна целевой аудитории больше, а какая меньше.

Что же такое контент-маркетинг? Это маркетинг, главный инструмент которого – контент, направленный на формирование и увеличение доверия со стороны потребителя. Контент-маркетинг работает на то, чтобы постепенно и органично превращать целевую

аудиторию в аудиторию, аудиторию – в читателей, читателей – в покупателей, а покупателей – в повторных покупателей. В общем, контент маркетинг помогает построить долгие и дружеские отношения с аудиторией. Контент-план – это составленный определенным образом план по написанию и использованию контента в социальной сети.

Контент-план обычно составляют на небольшие промежутки времени – от 1 недели до 1 месяца. Это зависит от того, что необходимо следить за всеми тенденциями и постоянно быть в курсе событий, а также изменять контент-план в соответствии с проанализированной статистикой. Контент делится на:

- Запланированный
- Ситуативный.

Контент ситуативного маркетинга должен быть уникальным, однозначным, вызывать доверие и содержать мотивирующие слова (например, «скидка», «новинка», «немедленно», «секрет» и пр.). Триггерами для ситуативного маркетинга могут служить взаимоотношения брендов и искусственно созданный компанией дефицит товара. Для того, чтобы увеличить продажи, нужно постоянно исследовать свою ЦА. Успешность ситуативного маркетинга не зависит от того, какое событие освещено – запланированное или нет. На охват влияет только резонанс инфоповода и то, насколько удачно маркетологи обыграли произошедшее.

Рассмотрим этапы составления контент-плана (Таблица 1).

Таблица 1 – Этапы составления контент-плана

Наименование этапа	Описание
1 Этап – Анализ целевой аудитории	На начальном этапе составления контент-плана необходимо провести анализ целевой аудитории. Многое зависит от направления бизнеса и товаров, которые вы продаете. Чем уже ниша работы, тем конкретнее и ограниченнее целевая аудитория. Для понимания: мебель или мобильные телефоны покупают все, а товары для автотюнинга – только адепты автомобильного спорта. Определение целевой аудитории позволяет определить стиль письма и подачу текстового материала. Для молодежи, особенно в социальных сетях, допускается писать в легком и простом стиле, не возбраняется применение сленга. К старшему поколению следует обращаться уже на другом языке - официальном и деловом. Также возможно определить формат подачи материала. Например, если вы решили вести блог о ремонте квартир, лучше делать публикации в формате видео. Для маркетологов подойдет инфографика и диаграммы, а для детей – комиксы. Следующее, что возможно определит – какие проблемы чаще всего возникают у наших потенциальных покупателей, что им нравится, а что нет - все это можно выявить путем анализа.
2 этап – анализ конкурентов	Он включает в себя: составление списка возможных конкурентов. анализ каналов размещения контента. изучение качества материалов. Всегда можно увидеть, что у конкурента получается лучше, а что – хуже, что подходит вам, а что нет; разбор степени использования разных каналов.

3 Этап – Создание карты релевантности	Контент должен соответствовать тематике запросов целевой аудитории. Здесь главное – понятие семантического ядра – именно по нему поисковые роботы будут оценивать релевантность контента. Например, «ремонт автомобилей». В данном случае «ремонт автомобилей» - это центр семантического ядра, его основа. В статьях и других материалах на эту тему должны встречаться и другие слова, соответствующие теме, например: колеса, мотор, тормозные колодки, сцепление, амортизатор и так далее. Главный ключ и окружающие его слова и выражения и будут семантическим ядром сайта. Таким образом, карта релевантности – это семантическое ядро, распределенное по разделам сайта. Чем больше ключевых слов вы используете, тем лучше. Хорошим считается показатель от 2000 слов и выражений.
4 Этап – Создание контент-плана	Контент-план – ключевой документ стратегии. Это не что иное, как график выхода публикаций. Составляется в виде Excel-таблицы и подобных ей инструментов. Там должно быть минимум 3 графы: тема публикации, дата и канал для публикации.

Почему же нужно исследовать информацию о текущих трендах в сфере контент-маркетинга? Потому что 47 % покупателей просматривают от трех до пяти единиц контента, прежде чем связаться с торговым представителем, а 70 % людей предпочитают узнавать о новых продуктах через контент, а не через традиционную рекламу.

Контент в Instagram можно разделить на несколько групп (Рисунок 1).

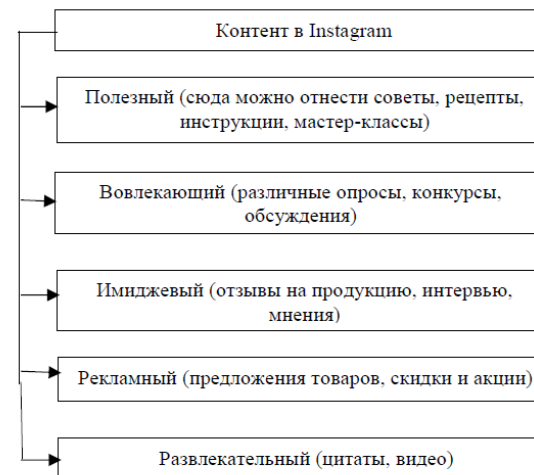


Рисунок 1 – Виды контента в Instagram

Популярный интернет-портал SMM-планер предлагает следующую схему распределения контента (Рисунок 2).

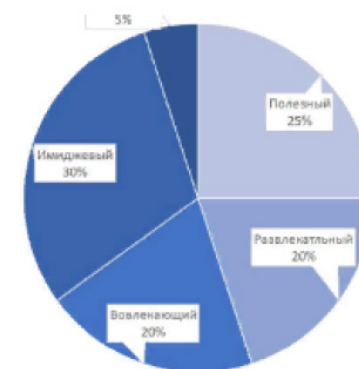


Рисунок 2 – Схема распределения контента

Для создания контента эффективно использовать Видео. Эффективность и популярность видео-маркетинга взлетела в последние годы. 83 % маркетологов считает, что у видео хорошая рентабельность инвестиций, и более 50 % потребителей утверждают,

что видео контент нравится им больше, чем любой другой тип контента. Исследования показывают, что видео маркетинг является эффективным инструментом превращения людей из отрицательно настроенных к вашему бренду в нейтрально или позитивно настроенных. Важно понимать, что лучше всего видео маркетинг работает тогда, когда аудитория отдыхает, находится дома. Именно тогда, когда человек расслаблен, то более эффективно воспринимает видео рекламу. Качество монтажа видео также играет важную роль в эффективности видео маркетинга. Видео маркетинг помогает «гуманизировать» бренд – меняет представление о всех сферах жизни. Трудно гуманизировать бренд с помощью одного лишь текста, который ограничен в своих возможностях. Видео с людьми творят чудеса, они передают эмоции, рассказывают истории, дают понять аудитории, что представляет из себя бренд. Голос, внешность, характер, личность – все это играет немаловажную роль в видео маркетинге.

Таблица с контент-планом должна содержать даты публикаций постов, а также их примеры (заголовок, описание, фото). Ниже приведен пример плана на месяц для продвижения личного бренда (Рисунок 3).

понедельник	вторник	среда	четверг	пятница	суббота	воскресенье
рабочие планы на месяц	отзыв клиента	с чего начался ваш проект	обучающий пост	типичная проблема вашего клиента	секрет вашей продуктивности	смешная история из бизнеса
самый необычный заказ	обучающий пост	чем вы отличаетесь от конкурентов	личные цели на месяц	отзыв клиента	продающий пост	какую книгу вы сейчас читаете
как вы выбираете инфо/продукты	ваши мечты год назад	отзыв клиента	обучающий пост	самый необычный клиент	ваши мечты год назад	фильм для воскресного вечера
самая большая проблема ваших клиентов	обучающий пост	ответ на FAQ ваших читателей	продающий пост	список полезных приложений	итоги месяца	игра для повышения активности

Рисунок 3 – пример контент-плана

Бизнес получил возможность выйти на своих клиентов через социальные сети. Instagram популярен среди молодежи, преобладает женская аудитория, соответственно подойдет для рекламы товаров/услуг для женщин. В Instagram важна визуализация. Для

пользования таргетированной рекламой в Instagram необходима актуализация со страницей в Facebook. Аудитория Facebook – люди старше 25 лет, работающие, со стабильным доходом. Независимый опрос проведенный в Павлодарской области среди лиц от 18 до 29 лет свидетельствует, что 1-е место по популярности занимает Instagram, 2-е место (27 %) – Facebook. Проанализировав контент в Instagram различных магазинов одежды в Павлодарской области («Briosh,kz», «MiraSezar» и т.д.) можно сделать вывод о том, что данный контент преследует несколько целей: Во-первых, рекламная – продемонстрировать продукт; во-вторых, информационная – уведомить об акциях и в-третьих, социальная – привлечение целевой аудитории, лояльности клиентов. Самый очевидный тип постов для контент-плана, которые используют магазины одежды – демонстрация ассортимента (информация о качестве ткани, доступных расцветках, особенностях кроя). Также для создания контента магазины используют посты с модным луком, то есть информирование подписчиков о том, какие тренды в этом сезоне и с чем стоит носить вашу одежду. Способ, с помощью которого демонстрируют доверие клиентов – публикация отзывов. Контент-план данных магазинов одежды состоит не только из коммерческих постов, но и образовательно-развлекательных, тем самым создается развлекательный контент. К сожалению используется данный инструмент довольно редко. Магазины не забывают о визуальной составляющей контент-плана (гармоничность ленты, фотография). В данных примерах можно увидеть модель в полный рост, средний план. Кадры сделаны с разных сторон, которые показывают образ в целом или отдельный элемент.

Таким образом, создание контент-плана достаточно трудоемкий процесс, требующий много времени и ресурсов. Некоторые публикации будут давать стремительные скачки активности, но контент-маркетинг работает лишь спустя время. Вам может потребоваться и 3, и 6, и 12 месяцев, в зависимости от специфики бизнеса, предложения, конкуренции.

ЛИТЕРАТУРА

1 Филип Котлер Маркетинг от А до Я: Изд.: Альпина Паблшер, Москва 2019. – 180 с.

2 Райс Эл, Траут Джек. Маркетинговые войны. – СПб: ЗАО Издательство «Питер», 2000. – 256с.: ил. – (Серия «Теория и практика менеджмента»)

3 Котлер Ф., Основы маркетинга - СПб., Питер - 2000, 805с.

4 Жан-Жак Ламбен «Стратегический маркетинг. Европейская перспектива. Пер. с французского.-СПб. : Наука, 1996.- XV-589 с

5 Боровикова А. М., Вагин Д. Ю., Тарасова В. С., Яшкова Е. В. Интернет-маркетинг в сети Instagram // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2019. – №2 (с.36)

6 Глобальные тренды маркетинга 2021 года. [Электронный ресурс]. – URL: <https://roistat-com.turbopages.org/roistat.com/s/rublog/marketing/trendi-marketinga-2021/> [дата обращения 23.10.2021].

7 Контент-маркетинг: стратегия, инструменты и польза для бизнеса. [Электронный ресурс]. – URL: <https://zen.yandex.ru/media/id/5d9dc0b943fdc00ad772515/kontentmarketing-strategiia-instrumenty-i-polza-dlia-biznesa-5e75d7de7e25d84126736d0a> [дата обращения 23.10.2021].

8 Когда публиковать посты в Instagram? [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.seonews.ru/analytics/kak-vybrat-vremya-dlya-publikatsii-postov-v-instagram/> [дата обращения 23.10.2021].

9 Маркетинговые стратегии по Ф.Котлеру. [Электронный ресурс]. – URL: www.marketopedia.ru/28-konkurentnye-strategii-pofkotleru.html [дата обращения 23.10.2021].

10 Контент-план как инструмент эффективного продвижения в социальных сетях [Электронный ресурс]. - URL: <https://sci-article.ru/stat.php?i=1603011135> [дата обращения 23.10.2021].

ПОСТРОЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОТРАСЛЯМИ ЭКОНОМИКИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

ШИШКИНА Я. И.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

КАДЫРОВА А. С.

ассоц. профессор (доцент), Торайгыров университет, г. Павлодар

Экономическое развитие регионов нашей республики существенно отличается и это подтверждается объективными признаками. Однако, после того, как произошел переход к рыночным отношениям, диспропорции и разрыв хозяйственных связей оказали ещё большее влияние на расширение рамок разрыва [1, с. 78–80]. Такое обстоятельство стало иметь место быть из-за относительно невысоких стартовых возможностей и низкого уровня

подготовленности отдельных регионов. Это послужило точкой отсчета для невозможности реформирования системы экономики [2, с. 176–183]. Существенные различия в уровне подготовленности регионов вынуждают каждый регион выбирать свой собственный путь развития, чтобы выйти из сложившегося кризиса. Данный путь далек от рационального и иногда идет вразрез с общепринятыми формами [3, с. 23–26]. При этом достаточно часто случается такое, что региональные органы не принимают во внимание важность решения стратегических задач [4, с. 71–72]. Государству же в свою очередь достаточно тяжело воспринимать особенности каждого региона отдельно и сосредотачиваться на этом [5, с. 78–82].

Такое обстоятельство приводит к тому, что именно региональный уровень остается в наибольшей степени неподготовленным к новым преобразованиям и динамическим изменениям. Командно-административная система управления привела к тому, что целостного управления региональной экономикой как такового не было и это привело к возникновению проблем с рыночными отношениями на региональном уровне. Соответственно, этим и объясняется необходимость построения эффективной системы управления отраслями экономики на региональном уровне.

Эффективная система управления отраслями экономики на должна начинаться со стратегического планирования, которое в свою очередь будет включать:

– формулировку:

а) четких целей управления;

б) критериев;

в) идей;

г) преимуществ;

– анализ среды и проблем, а также прогнозирование. Всё это позволит сформулировать базу для выбора перспективного направления и стратегического развития региона [6, с. 80–85].

Стратегическое планирование имеет четкую структуру (рисунок 1) [7, с. 215–217] и является динамическим процессом. Каждая составляющая планирования оказывает существенное влияние на конечный результат. Таким образом, в первую очередь, необходимо четко определить конечную цель, к которой нужно стремиться, а также установить критерии, с помощью которых будет достигнута данная цель. Далее определяется ряд проблем и среди них выбираются самые актуальные, решение которых напрямую связано с конечной целью и поможет в её достижении. Потом список

данных проблем ранжируется по степени важности. После того как проблемы были определены проводится анализ внутренней и внешней среды, на основании которого осуществляется разработка идей экономического развития на региональном уровне. В процессе разработки идей необходимо уметь оценивать преимущества, которые позволят конкурировать данным идеям. Только после этого осуществляется прогнозирования экономического развития. Далее определяются стратегии, которые достаточно конкурентоспособны по сравнению с существующими и смогут «выжить» на региональном рынке. Не менее важную роль играет поиск альтернативных путей решения, а также определение потребности в ресурсах. Далее следует произвести подробный расчет доходов и расходов, а затем на основании всего вышеперечисленного формируется возможность расчета и определения качества жизни.



Рисунок 1 – Этапы стратегического планирования на региональном уровне

Главной целью стратегического планирования является поиск источников, которые помогут повысить экономический рост и эффективность развития региона в данном направлении. В области регионального управления именно стратегический план стоит в основе первостепенной задачи каждого региона.

В связи с тем, что экономика является системой, она объединяет в себе ряд отраслей, или, иначе говоря, подсистем (рисунок 2), а именно, производственную, управленческую, хозяйственную, агропромышленную, финансово-экономическую и социальную [8, с. 46–51].



Рисунок 2 – Структура экономической системы региона

Каждый компонент экономической системы включает элементы (рисунок 3) из которых строится данная сфера. Это позволяет всецело охватить всю экономическую систему региона, провести системный анализ и определить новую систему управления в соответствии с его масштабом. При этом обязательным требованием является эффективность данной системы менеджмента, обеспечение которой реализуется с помощью стратегического планирования, о котором говорилось ранее [8, с. 46–51].

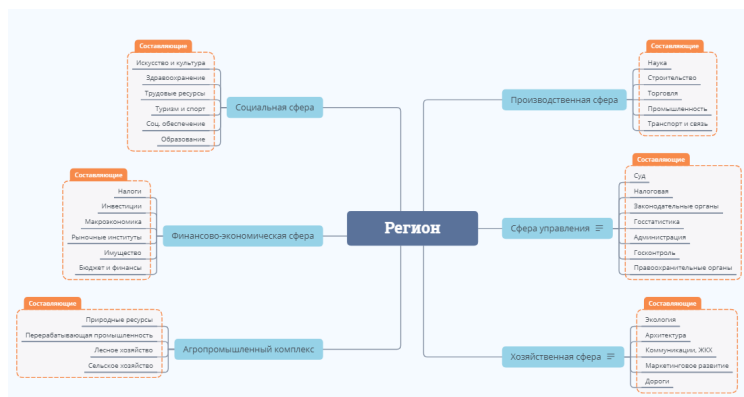


Рисунок 3 – Связь подсистем региональной экономической системы

Для того чтобы система управления была действительно эффективной, необходимо предпринимать ряд мер среди которых будут мероприятия, прямо или косвенно влияющие на построение эффективной системы управления отраслями экономики.

Основными этапами построения эффективной системы менеджмента в отраслях экономики являются:

- мониторинг состояния;
- прогнозирование кризиса;
- планирование мероприятий, стимулирующих избежание кризиса;
- организация профилактических процедур;
- мотивация управления;
- учет, анализ и контроль полученных результатов;
- осуществление регулирования.

Первый этап – мониторинг, который представляет собой проверку внешней и внутренней среды. Мониторинг проводится отдельно для каждого предприятия, так можно точно выявить все факторы, которые положительно или отрицательно влияют на деятельность предприятия и всей отрасли в целом. Данная проверка позволяет полноценно оценить внешнее и провести диагностику внутреннего состояния каждого предприятия. Этот этап достаточно важен и позволяет выявлять все возможные недочеты ещё на ранних этапах и ликвидировать их до тех пор, пока они не начали оказывать существенное влияние на работу всего предприятия.

За мониторингом следует этап прогнозирования. На этом этапе примерно оценивается потенциальный кризис, а также симптомы, которые могут быть «знаками», помогающими распознать начало кризиса или любую другую его стадию. Данный этап является не менее важным, поскольку, не зная, что такое кризис, его симптоматику и как его распознать, очень легко оказаться в нем и не сразу осознать это. Следовательно, прогнозирование признаков кризиса может проводиться только после осуществления полноценного мониторинга.

Распознавание признаков кризиса было уже проведено и были определены основные его «симптомы». Теперь необходимо сконцентрироваться на планировании мероприятий, стимулирующих избежание кризиса. Данные мероприятия будут иметь разносторонний подход к многочисленным признакам кризиса, то есть, создается система по типу «признак – антикризисное мероприятие».

После того как были определены все мероприятия, направленные на антикризисную деятельность предприятия, следует преступать к организации и проведению профилактических процедур. Такие процедуры помогают избежать возникновения кризисных ситуаций, облегчить прогнозирование признаков кризиса и, как следствие, облегчить планирование антикризисных мероприятий.

Проведение профилактических мероприятий обеспечивает улучшение состояния экономики и отдельных её отраслей, что в свою очередь, создавая благоприятную обстановку, мотивирует работников к организации антикризисного управления.

Выполненные работы подлежат учету и анализу с целью контроля полученных результатов. Учет, анализ и контроль являются неотъемлемой частью структуры менеджмента, поскольку предоставляют возможность оценить выполнение плана в целом, отдельных его этапов, переход с одного этапа на другой, отметить важнейшие составляющие для осуществления полноценного управления.

Последним этапом является осуществление собственно самого регулирования системы управления отраслями экономики региона. На данном этапе обобщаются все предыдущие этапы и подытоживается полученный результат. Если все предыдущие этапы (мониторинг состояния, прогнозирование кризиса, планирование мероприятий, стимулирующих избежание кризиса, организация профилактических процедур, мотивация управления, учет, анализ

и контроль полученных результатов) направлены на выявление причин, факторов и признаков необходимых для управления системой, то последний этап, этап регулирования, нужен для непосредственной работы с отраслями экономики, а именно, управления ими.

Построение эффективной системы управления отраслями экономики на региональном уровне можно назвать своего рода стратегией, которая тоже содержит пункты, необходимые для обеспечения её реализации:

- оценка степени эффективности разрабатываемой стратегии в рамках регионального уровня;
- определение важнейших задач;
- определение условий реализации стратегии;
- выявление этапов, которые будет включать в себя стратегия;
- разработка целевых программ, направленных на реализацию каждого этапа стратегии;
- проведение мониторинга и контроль за реализацией разрабатываемого стратегического плана;
- осуществление годового планирования, которое будет закладывать основы и являться важнейшей точкой отсчета при реализации плана по построению эффективной системы управления отраслями экономики.

Подводя итог, можно отметить, что построение эффективной системы управления отраслями экономики на региональном уровне возможно только через стратегическое планирование, которое этап за этапом будет приводить в исправное и «работающее» состояние систему управления отраслями экономики.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Омарова А. К. Роль зарубежных инвестиции в развитии экономики Казахстана // Статистика, учет и аудит. – Алматы, 2011. – №2 (41). – С. 78–80.
- 2 Abdyrov T. Sh., Dosmaganbetov N. S. Assessment of clustering potential of regional economies in Kazakhstan // The science of person: humanitarian researches. – Омск, 2019. – №4 (38). – С. 176–183.
- 3 Кемалова А. С., Такенова Л. Р. Основные проблемы системы социальной защиты населения в условиях роста национальной экономики в Казахстане // Статистика, учет и аудит. – Алматы, 2014. – №2 (53). – С. 23–26.

4 Орынбай Г. Т. Цифрлы Қазақстан: ұлттық экономикада алатын орны // Актуальные научные исследования в современном мире. – Переяслав-Хмельницкий, 2020. – №4-2 (60). – С. 71–72.

5 Кашук Л. И., Солтангазинов А. Р., Амирова М. А. Анализ состояния и проблем социально-экономического развития Павлодарского региона // Вестник университета Туран. – Алматы, 2017. – №4 (76). – С. 77–82 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32301107> [дата обращения 14.10.2021].

6 Баяндин М. А. Пространственная организация реального сектора экономики Павлодарской области РК // Реформа. – Бишкек, 2012. – №1 (53). – С. 80–85 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=27334825> [дата обращения 14.10.2021].

7 Новиков Н. С. Проблемы развития и становления региональной экономики на примере Павлодарской области // Развитие творческого, научного, профессионального потенциала современной молодежи в условиях инновационной экономики. – Санкт-Петербург, 2016. – С. 215–217 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=30017820> [дата обращения 14.10.2021].

8 Шеломенцева В. П., Бейсембаева Г. М., Алтайбаева Ж. К. Инновационный подход в стратегическом планировании развития региона (на материалах Павлодарской области) // Вестник университета Туран. – Алматы, 2019. – № 2 (82). – С. 46 – 51 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=39262559> [дата обращения 15.10.2021].

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА РЕГИОНА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ПАВЛОДАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

ЯКУТОВА А. В.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

ТИТКОВ А. А.

профессор, кафедра «Экономика», Торайгыров университет, г. Павлодар

РАХИМОВА С. А.

профессор, кафедра «Экономика», Торайгыров университет, г. Павлодар

ЕСМАГЗАМ В.

ст. преподаватель, кафедра «Экономика»,

Торайгыров университет, г. Павлодар

Наше исследование основывается на том, что человеческий капитал в современных условиях, исходя из ограниченности всех видов ресурсов, проявляется важным элементом, определяющим эффективность процесса социально-экономического развития как страны, так и отдельного региона, и активно участвует в его инновационном развитии.

Анализ литературных источников показал, что человеческий капитал при своём определении имеет различные теоретические и методологические подходы. Впервые был введён термин «человеческий капитал» Т. Шульцем. Также автор определил человеческий капитал как важный производительный элемент, без которого невозможно развитие постиндустриальной экономики [1, с. 81–86]. Такое же утверждение возможно и относительно инновационного развития. Г. Беккер в книге «Человеческий капитал», первым обозначил человеческий капитал на его микроуровне, включив в него инвестиции на обучение и развитие (в том числе и на инновации), которые повышают как его эффективность, так и рентабельность объектов, где такой капитал используется [2, с. 4]. С. Кузнец определял человеческий капитал как первичный фактор роста ВВП страны или региона [2, с. 4]. Следует отметить, что именно эти нобелевские лауреаты и были основателями современной теории человеческого капитала.

Анализ многих других исследований, проводимых в рамках изучения проблем региональной экономики (институтом РАН) [3, с. 101–104], позволил определить также основные категории относительно формирования и развития человеческого капитала

региона: обеспечение запаса требуемых кадров относительно знаний и навыков; использование имеющегося запаса в экономической и социальной деятельности; определение потребностей региона в кадрах, способных и готовых выполнять социально-значимые роли и профессиональные функции; обеспечение запаса кадров, имеющих знания и навыки с доходностью, имеющей максимально возможный уровень. При этом важно, чтобы они основывались на частных критериях инновационного развития региона, так как на основе данных критериев (экономических, социальных и инфраструктурных) формируются обычно методы управления человеческим капиталом для обеспечения инновационного развития региона [4, с. 16].

Исследование и анализ влияния человеческого капитала Павлодарской области на инновационное развитие региона показали, что зависит формирование человеческого капитала на региональном уровне от развития и изменения основных факторов социально-экономической среды региона. В регионе такое формирование основывается на Программе развития территории области до 2025 года, где заложен ежегодный рост индекса физического объёма ВРП, как отмечено на рисунке 1.

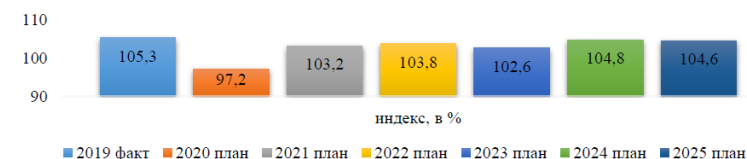


Рисунок 1 – Прогноз ежегодного роста индекса физического объёма ВРП [5]

Также одним из важных показателей развития человеческого капитала региона для его инновационного развития является его спрос. В целом, потребность в области в кадрах за прогнозируемый период (2020–2025 годы) определена в количестве 39 680 человек, с учётом потребности предприятий и организации области, рассчитанная по итогам опроса НКП «Атамекен» РК, исходя из числа действующих предприятий и доли в среднереспубликанской экономической деятельности. Потребность имеют 45 % предприятий и организаций. Показатели в разрезе регионов области показаны нами на рисунке 2.

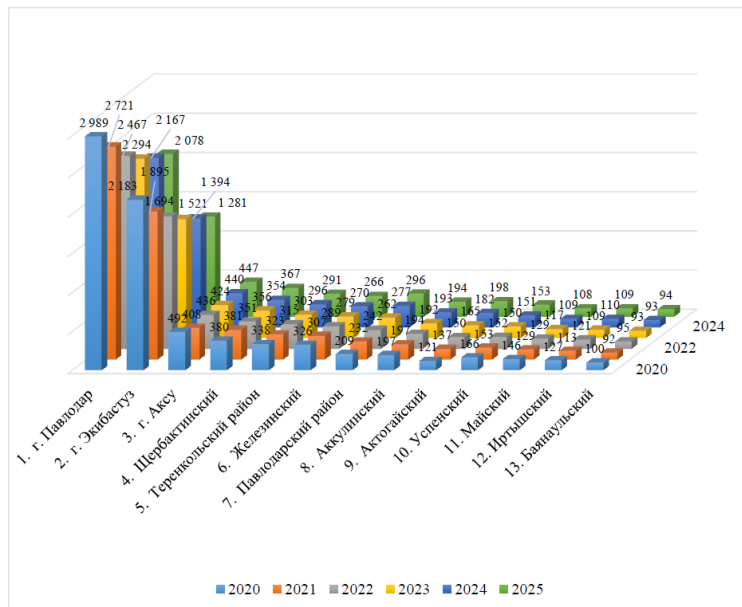


Рисунок 2 – Потребность в кадрах в разрезе регионов области за 2020-2025 годы [5]

В разрезе городов и районов отмечается на период 2020-2025 года наибольшая потребность в кадрах в городе Павлодар (или 14,7 тысяч), затем идёт город Экибастуз (9,9 тысяч). В то время как в таких сельских районах, как Барнаульский район, отмечается наименьшая потребность (или 567 человек).

Основаны прогнозные данные на планах инновационного развития во всех отраслях экономики. Так из 35000 предприятий области, опрошенных на предмет инновационного развития, 1112 компаний, или 3 % планируют внедрять инновации. Из них 41,3 % (459) предприятия планируют провести в течение этих пяти лет техническое перевооружение своих предприятий, провести механизацию ручного труда и автоматизацию технологических процессов. Почти все предприятия внедряют в свои процессы производства и управления цифровые технологии и иные виды модернизации.

В области, исходя из обозначенных экономических факторов и потребности, в рамках системы образования и социальной защиты

области вырабатываются направления развития человеческого капитала. Основными направлениями развития человеческого капитала региона для его инновационного развития до 2025 года стали:

– система высшего профессионального образования. В Павлодарской области действует 56 учреждений системы образования, которые готовят кадры для отраслей экономики и социальной сферы. Влияют на формирование человеческого капитала и показатели качества обучения. Следует отметить, что в структуре высшего образования невысокий показатель докторов наук, отмечается преобладание числа кандидатов наук (31% от общего числа ППС в штате вузов), из них занимаются преподавательской деятельностью – 27 %. Общая доля научной острепенности равна – 48,7 % (докторов наук – 8,5 %; кандидатов наук – 34,7 %; докторов философии (PhD) – 5 %; докторов по профилю – 0,5 %; магистров – 31,7 %; других – 19,6 %). Нужно отметить, что высшее производственное обучение является для региона приоритетным. Производится обучение в регионе по 82 специальностям, в целом они являются приоритетными для основных отраслей экономики, которые развиваются в области. Обучение проводится в основном по государственному образовательному заказу, в рамках средств республиканского и областного бюджета [6];

– система специального профессионального образования. Данная система является также важным направлением формирования человеческих кадров в регионе. В нее включены все колледжи области. Всего в области 45 колледжа. Для улучшения подготовки профессиональных кадров для рынка труда Павлодарской области организовано в 40 областных колледжах области обучение по 52-ти специальностям [7]. В настоящее время в области происходит трансформации системы образования в сельских регионах. Например, три колледжа, являющиеся государственными, переданы в доверительное управление в ТОО «Агро-Даму»: Аграрно-технический колледж (Теренкөл) и КХ «Уразбаев» – Иртышский аграрно-технический колледж. Такой подход даёт возможность проводить подготовку производственных кадров на базе производственных предприятий. Данные предприятия оснащены современной техникой, что позволяет встраивать учебный процесс в непосредственную практику и тем самым готовить хороших специалистов для районов. Появляется к тому же у студентов возможность применить полученные теоретические

знания в ходе прохождения практики на базе современной техники. К Красноармейскому аграрно-техническому колледжу присоединены как учебно-практические центры три сельских колледжа Баянаульского, Майского и Аккульского районов (путем присоединения). Это позволило получить Красноармейскому колледжу статус Высший инновационно-аграрный колледж «Ertis» и даёт возможность на базе высшего колледжа готовить специалистов, которые востребованы в инновационных сельскохозяйственных предприятиях. Отмечается оптимизация колледжей и в городах области: объединены Павлодарский монтажный колледж с колледжем строительства и коммунального хозяйства; объединены Павлодарский высший колледж транспорта и коммуникаций и железнодорожный колледж; объединены Экибастузский строительно-технический колледж и политехнический колледж; объединены в один колледж все колледжи КУИС. Двенадцать колледжей Павлодарской области изменили организационно-правовую форму на КПП на ПХВ с КГКП. Все это позволяет учебным заведениям области расширить самостоятельность в производственной деятельности. А также даёт возможность оказывать в области образовательные услуги на платной основе и привлекать в свой состав более высококвалифицированные преподавательские кадры. Обучение проводится по 52-ти специальностям, приоритетным для развития, и осуществляется по дуальной системе обучения. Дуальное обучение позволяет проводить обучение для производственных предприятий. Уже заключены договоры и меморандумы (более 600) с предприятиями;

– программы развития предпринимательства и решения проблем занятости. Они представляются следующим направлением формирования человеческого капитала для экономики и социальных отраслей региона. Производится обучение по Программе развития массового предпринимательства и продуктивной занятости «Еңбек». По данной программе запланировано на 2017 - 2021 годы обучение для создания 1035 рабочих мест, нужных предприятиям области. Производится также обучение в рамках проекта «Серпін» в количестве 140 человек в год. Проект «Жас маман» реализуется в области в рамках создания технических профессиональных кадров, в рамках которого выделены 11 организаций образования, имеющих техническую профессиональную направленность. На их базе создаётся Центр компетенций по одиннадцати приоритетным для региона направлениям. Он, с учётом требований WorldSkills, будет

оснащён современным технологическим оборудованием. Программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства реализуется в области на базе колледжей области согласно проекту «Бесплатное профессиональное техническое образование для всех». Включены в программу 31 колледж. Обучение производится как по дуальной системе, так и по модульно-компетентностному обучению в экспериментальном режиме. Всеми колледжами, включёнными в проект, внесены в учебные планы специальные произведённые модули, имеющие задачу формирования требуемых компетенций согласно требованиям, определённым в договорах с социальными партнерами (предприятиями и системой образования). Нужно отметить, что наиболее важным показателем существующей дуальной формы обучения считается обязательство по трудоустройству по завершению учёбы всех выпускников. Согласно отчётным данным составляет трудоустройство выпускников от 61 % и обеспечение общей занятости – до 95 %. В настоящее время охват населения в возрасте от 14-ти до 24-х лет по техническим и профессиональным специальностям составляет в Павлодарской области – 85,5 %.

Таким образом, нами установлено, что особенности формирования человеческого капитала кадров в условиях инновационного развития зависят от экономического потенциала региона, планов его развития и спроса на кадры. Исходя из этого в Павлодарской области основными направлениями формирования человеческого капитала кадров в условиях инновационного развития стали: обеспечение приоритетных отраслей экономики и социальной сферы более качественными специалистами, обладающими необходимыми компетенциями, через организацию профессионального обучения. Следующим направлением формирования человеческого капитала кадров для экономики и социальных отраслей региона является реализация Программ развития продуктивной занятости и массового предпринимательства («Бесплатное профессиональное техническое образование для всех»). Организовано обучение как в очной, так и в дуальной и дистанционной форме на базе колледжей и профессиональных школ, так и в рамках краткосрочных курсов (рабочие профессии, не требующие специального образования).

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Медведева О. В. Человеческий капитал: понятие, структура и основные характеристики. Инновационная экономика, № 4, 2019. – С. 81-86
- 2 Паршина Н. В. Человеческий капитал: сущность, содержание, особенности // Мир современной науки. – 2013, № 3. - С. 4
- 3 Казмалова О. Н. Влияние человеческого капитала на валовой региональный продукт // Вестник Академии. – 2012. – № 4. – С. 100-107
- 4 Чечина О. С. Управление человеческим капиталом для инновационного развития региона. Автореферат диссертации на соискание учёной степени доктора экономических наук. Санкт-Петербург – 2017. – С. 36
- 5 Программа развития территории Павлодарской области на 2021-2025 годы <https://oblmaslihat.pavlodar.gov.kz/blogs/fromorg/1/92>
- 6 Аналитический отчёт по реализации принципов Болонского процесса в Республике Казахстан, 2018 год. – Астана : Центр Болонского процесса и академической мобильности МОН РК, 2018. – 64 с.
- 7 Отчёт по определению потребности в кадрах в РК. Нур-Султан. 2020. https://www.enbek.kz/docs/sites/default/files/otchet_po_opredeleniyu_potrebности_v_kadrah_v_rk_2020_god_0.pdf

3.4 Құқықтану және құқық 3.4 Юриспруденция и право

ПАНДЕМИЯ ЖАҒДАЙЫНДА ЖҰМЫС БЕРУШІНІҢ БАСТАМАСЫ БОЙЫНША ЕҢБЕК ШАРТЫН БҰЗУ

АДЫЛЬБАЕВА А. С.
магистрант, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Дүниежүзілік денсаулық сақтау ұйымының әлемде COVID-19 коронавирустық инфекциясы (бұдан әрі – КВИ) бойынша пандемия жариялауына байланысты, КВИ-ды елге әкелінуіне жол бермеу мақсатында, Қазақстан Республикасы халқының өмірі мен денсаулығын қорғау үшін мемлекеттік органдар бірқатар шектеу шараларын енгізді, бұл, әрине, қызметкерлер мен жұмыс беруші

арасындағы өзара қарым-қатынастарға, яғни Қазақстанда еңбек қатынастарын жалғастыру мүмкіндіктеріне әсер етті.

Пандемия – ол әдетте бір мемлекеттің шекарасынан тыс жерлерде орналасқан көптеген адамдарға әсер ететін ерекше күшті эпидемия.

«Халық денсаулығы және денсаулық сақтау жүйесі туралы» Қазақстан Республикасының 2009 жылғы 18 қыркүйектегі № 193-IV Кодексінің (бұдан әрі – Денсаулық туралы Кодекс) 1-бабының 1-тармағының 118) тармақшасына сәйкес шектеу іс-шаралары, оның ішінде карантин-инфекциялық аурулардың таралуын болғызбауға бағытталған және кәсіпкерлік және (немесе) өзге де қызметтің ерекше режимін көздейтін шаралар орын алды [1].

«Қазақстан Республикасында төтенше жағдайды енгізу туралы» Қазақстан Республикасы Президентінің 2020 жылғы 15 наурыздағы № 285 Жарлығымен Қазақстан Республикасының бүкіл аумағында 2020 жылғы 16 наурыздан бастап (08 сағат 00 минут) 2020 жылғы 15 сәуірге дейін (07 сағат 00 минут) төтенше жағдай енгізілді. Төтенше жағдайдың қолданылуы 2020 жылғы 11 мамырға дейін ұзартылды [2].

Елде төтенше жағдайдың енгізілуін және барлық қалаларда карантиндік режимді ескере отырып, жұмыс берушілердің көпшілігінде еңбек қатынастары саласында көптеген сұрақтар туындады (мысалы, төтенше жағдай кезінде және карантин уақытында жұмыс беруші не істеу керек?). Біріншіден, бұл жергілікті заңнамада мұндай мәселелер шешілмегендігімен байланысты.

Үкімет өзінің мемлекеттік мекемелері, соның ішінде Қазақстан Республикасының Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау министрлігі арқылы еңбек қатынастарына тікелей немесе жанама әсер ететін белгілі бір төтенше шаралар қабылдады, мысалы, белгілі бір ұйымдардың, агенттіктер мен кәсіпорындардың қызметі шектеулі / тоқтатыла тұратынын ресми түрде жариялады.

Сонымен қатар, Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау министрлігі келесі шараларды жариялады:

– барлық кәсіпорындар мен ұйымдар, мемлекеттік және жеке меншік, меншік нысанына қарамастан, мүмкіндігінше Қазақстан Республикасының қолданыстағы еңбек заңнамасының талаптары мен ережелерін ескере отырып, өз қызметкерлерін қашықтықтан жұмыс істеуге ауыстыруы тиіс;

– егер қызметкерлерді қашықтықтан жұмыс істеуге ауыстыру мүмкін болмаса, бұл өз кезегінде жұмыстың қысқаруына әкелуі мүмкін, жұмыс беруші толық емес жұмыс күнін енгізуге құқылы;

– жұмысты қысқарту және толық емес жұмыс күнін енгізу мүмкін болмаған жағдайда, жұмыс беруші барлық операцияларды тоқтата тұруға және ұйымда бос тұруды енгізуге құқылы. Бұл жағдайда жұмыс беруші елдегі ең төменгі жалақы мөлшерінен төмен емес мөлшерде төлеуге міндетті. Егер шартта төлемдердің өзге де мөлшері көзделсе, онда олар осындай мөлшерде, бірақ жалақының ең төмен мөлшерінен төмен емес мөлшерде төленетін болады;

– соңғы шара ретінде Еңбек және халықты әлеуметтік қорғау министрлігінің өтініші негізінде жұмыс беруші Қазақстан Республикасының қолданыстағы еңбек заңнамасының талаптары мен ережелерін ескере отырып, жұмыс күшін қысқартуды жүзеге асыруға құқылы.

Қазақстанда пандемия кезінде экономиканы қолдау үшін қызметкерлердің еңбек құқықтарын шектеуге бағытталған қандай да бір заңнамалық шаралар қабылданбағанын, жұмыс берушілерге қызметкерлермен еңбек шарттарын біржақты өзгерту бойынша қосымша құқықтар мен мүмкіндіктер берілмегенін атап өту қажет. Ресейден айырмашылығы, жұмыс берушіге адамдар карантинге байланысты жұмыс істемеген күндер үшін жалақы төлеу міндеті жүктелмеді. Төтенше жағдай режимі алынғанға дейін Қазақстан заңнамасында төтенше жағдай кезеңінде еңбек заңнамасының ережелерін қолдануды немесе сақтауды шектеуге немесе тоқтата тұруға мүмкіндік беретін нормалар болмаған. Төтенше жағдай режимі жойылғаннан кейін 2020 жылғы 16 мамырдағы «Төтенше жағдай мәселелері бойынша Қазақстан Республикасының кейбір заңнамалық актілеріне өзгерістер мен толықтырулар енгізу туралы» № 330-VI Қазақстан Республикасының Заңы қабылданды. Бұл Заң Қазақстан Республикасының Президентіне төтенше жағдай енгізілген кезеңде елдің экономикалық қауіпсіздігін қамтамасыз ету мақсатында және осыған байланысты туындаған әлеуметтік-экономикалық саладағы дағдарыстық жағдайға заңнаманың жекелеген салаларының, оның ішінде еңбек заңнамасының және азаматтарды әлеуметтік қорғау саласындағы заңнаманың қолданылу ерекшеліктерін белгілеуге өкілеттік береді. Бұл өкілеттіктер осы уақытқа дейін әлі іске асырылған жоқ, бірақ Президенттің қалыптасқан эпидемиялық жағдайды ескере отырып, еңбек заңнамасын түзетудің нақты мүмкіндіктері болады деп болжауға негіз бар [3].

Коронавирустық пандемия кезінде штаттың қысқаруына байланысты қызметкерлерді жұмыстан шығару көптеген жұмыс

берушілер үшін мәжбүрлі шара болды. Егер белгіленген шарттар Қазақстан Республикасы Еңбек кодексінде (бұдан әрі – ҚР ЕК) сақталса, мұндай жұмыстан шығару заңды болып табылады.

Қысқартуға қашан жүгіну керектігін, штат санын қысқарту нені білдіретінін және қызметкерді жұмыстан шығару кезінде жұмыс берушінің қандай міндеттемелері бар екенін түсіну маңызды. Бірақ, процестің барлық жауапкершілігіне қарамастан, карантин кезінде, азаматтық-құқықтық шарттарға көшу жағдайындағыдай қысқарту жұмыстары еңбек қатынастарын оңтайландыруға көмектеседі.

Қысқарту туралы шешім жан-жақты қаарстырылған болуы тиіс, өйткені ол шығындарды елеулі шамада төмендетсе де, қызметкерлерге өтемақы төлеуді көздейді, еңбек жөніндегі уәкілетті органда ескеріледі және жиі сот талқылауларына әкеп соғады.

Қызметкерлер санының немесе штатының қысқаруына байланысты жұмыстан босатылған кезде Қазақстан Республикасының заңнамасында белгіленген шектеулер туралы есте сақтау қажет:

– Жұмыскердің уақытша еңбекке жарамсыздығы және жұмыскердің демалыста болуы кезеңінде жұмыскерлер санының немесе штатының қысқаруына байланысты жұмыстан босатуға жол берілмейді (ҚР ЕК-нің 54-бабының 1-тармағы);

– Жұмыс берушіге жүктілік туралы анықтаманы ұсынған жүкті әйелдермен, үш жасқа дейінгі балалары бар әйелдермен, он төрт жасқа дейінгі баланы (он сегіз жасқа дейінгі мүгедек баланы) тәрбиелеп отырған жалғызбасты аналармен, аталған балалар санатын анасыз тәрбиелеп отырған өзге де адамдармен жұмыскерлер санының немесе штатының қысқаруына байланысты жұмыстан шығаруға жол берілмейді (ҚР ЕК-нің 54-бабының 2-тармағы);

– «Қазақстан Республикасында зейнетақымен қамсыздандыру туралы» Қазақстан Республикасының Заңында белгіленген зейнеткерлік жасқа толғанға дейін жұмыскерлері бар адамдарды жұмыс беруші мен жұмыскерлер өкілдерінің тең санынан құрылған комиссияның оң шешімінсіз қызметкерлер санының немесе штатының қысқаруына байланысты жұмыстан шығаруға жол берілмейді (ҚР ЕК-нің 53-бабының 1-тармағы) [4].

Айта кету керек, штаттарды қысқарту кезінде жұмыстан кетуге басым құқығы бар қызметкерлер санаттарының тізімі заңмен белгіленбеген, жұмыстан шығаруға үміткерлердің тізімін жасау кезінде менеджер екі немесе бірнеше қызметкер арасында таңдайды, ол тек осы негізде жұмыстан шығаруға

тыйым салынған қызметкерлердің санаттарын ескеруі керек. Сонымен бірге заңнаманың мұндай ережесін олқылық ретінде қарастырған жөн, әлеуметтік әділеттілік, әлеуметтік қорғау, кемсітушілікке тыйым салу қағидаттарын сақтау мақсатында ҚР ЕК-де біліктілігі мен Еңбек өнімділігі тең болған жағдайда жұмыста қалдыруға басым құқығы бар қызметкерлер санаты бекітілуі тиіс. «Халықты жұмыспен қамту туралы» Қазақстан Республикасының 2001 жылғы 23 қаңтардағы № 149 Заңының 5-бабының 2-тармағына сәйкес мемлекет халықтың нысаналы топтарын жұмыспен қамтуға жәрдемдесу жөніндегі шараларды қамтамасыз етеді. Нысаналы топтарға: аз қамтылғандар; жиырма тоғыз жасқа дейінгі жастар; балалар үйінің тәрбиеленушілері, жетім балалар мен ата-анасының қамқорлығынсыз қалған жиырма тоғыз жасқа дейінгі балалар; көмелетке толмаған балаларды тәрбиелеп отырған жалғызбасты, көп балалы ата-аналар; Қазақстан Республикасының заңнамасында белгіленген тәртіппен асырауында тұрақты күтімді, көмекті немесе қадағалауды қажет етеді деп танылған азаматтар; терроризм актісінен зардап шеккен адамдар және оның жолын кесуге қатысқан адамдар және т.б. кіреді. Нысаналы топтарға жататын осындай қызметкерлер үшін жұмыспен қамту саласындағы мемлекеттік кепілдіктер шараларының бірі ҚР ЕК-де Еңбек өнімділігі мен біліктілігі тең болған кезде жұмыста қалдыруда артықшылық қызметкерлердің белгілі бір санаттарына берілуі тиіс деген ережені бекіту болуы мүмкін [5].

Штатты қысқарту процедурасы кем дегенде 1 айға созылады және жергілікті мемлекеттік еңбек және әлеуметтік қорғау органына хабарлаудан басталады. Бұл ретте алдағы жұмыстан босату туралы хабарлама ертерек жіберілуі мүмкін. Осы мерзімде қызметкерлерді де хабардар ету қажет. Бұдан басқа, бірінші кезекте штат кестесіне өзгерістер енгізу туралы немесе оны жаңа редакцияда бекіту туралы бұйрық шығарылады, онда штат қысқарған лауазымдар бөлігіндегі барлық өзгерістер және жаңа құжат қолданыла бастаған күн көрсетіледі. Хабарлама мерзімі өткеннен кейін компания қызметкерлер санының немесе штаттың қысқаруына байланысты қызметкерді жұмыстан босату туралы бұйрық шығарады. Бұйрықтың көшірмесі 3 жұмыс күні ішінде қызметкерге қол қойғызып жеке тапсырылады, не болмаса тапсыру мүмкіндігі болмаса, поштамен, хабарламасы бар тапсырыс хатпен жіберіледі [6].

Еңбек шарты тоқтатылған күні (хабардар етілгеннен кейін 1 ай) жұмыс беруші әрбір қысқартылатын жұмыскерге оның еңбек қызметін растайтын құжатты беруге, ал олардың талап етуі бойынша – өтініш жасалған кезден бастап бес жұмыс күні ішінде мамандығы (біліктілігі, лауазымы), жұмыс уақыты мен жалақы мөлшері көрсетілген анықтаманы, жұмыскердің біліктілігі және оның жұмысқа көзқарасы туралы мәліметтерді қамтитын мінездеме-ұсынымды, сондай-ақ ҚР ЕК-нің 35-бабында көзделген басқа да құжаттарды беруге міндетті. Еңбек шарты бұзылғаннан кейін 3 жұмыс күнінен кешіктірмей компания әрбір қысқартылған жұмыскерге:

- жалақы;
- жыл сайынғы еңбек демалысының пайдаланылмаған күндері үшін өтемақы;
- еңбек, ұжымдық шартта немесе жұмыс берушінің актісінде өтемнің неғұрлым көп мөлшері белгіленбесе, орташа айлық жалақы мөлшерінде жұмысынан айырылуына байланысты өтемақы төлемдерін төлейді.

Қызметкерлер штатын немесе қызметкерлер санын қысқарту негіздері бойынша заңда көзделген еңбек шартын бұзу талаптары бұзылған жағдайда, қызметкер еңбек дауын қарайтын органға оны жұмысқа қайта алу туралы талаппен жүгінуге; мәжбүрлі сабаққа қатыспаудың барлық уақыты үшін орташа жалақыны жинауға; моральдық зиянды өтеуге құқылы.

Осылайша, егер жоғарыда аталған барлық процедуралар орындалса, компания мемлекеттік органдардың ықтимал әкімшілік жазаларынан, сондай-ақ жұмыстан босатылған қызметкермен ықтимал сот ісін жүргізуден қорғалады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 «Халық денсаулығы және денсаулық сақтау жүйесі туралы» Қазақстан Республикасының 2009 жылғы 18 қыркүйектегі № 193-IV Кодексі. «Әділет» Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі [электронды ресурс] <https://adilet.zan.kz/>

2 «Қазақстан Республикасында төтенше жағдайды енгізу туралы» Қазақстан Республикасы Президентінің 2020 жылғы 15 наурыздағы № 285 Жарлығы. «Әділет» Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі [электронды ресурс] <https://adilet.zan.kz/>

3 2020 жылғы 16 мамырдағы «Төтенше жағдай мәселелері бойынша Қазақстан Республикасының кейбір заңнамалық актілеріне өзгерістер мен толықтырулар енгізу туралы» № 330-VI Қазақстан Республикасының Заңы. «Әділет» Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі [электронды ресурс] <https://adilet.zan.kz/>

4 Қазақстан Республикасының Еңбек кодексі 2015 жылғы 23 қарашадағы № 414-V ҚРЗ. «Әділет» Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі [электронды ресурс] <https://adilet.zan.kz/>

5 «Халықты жұмыспен қамту туралы» Қазақстан Республикасының 2001 жылғы 23 қаңтардағы № 149 Заңы. «Әділет» Қазақстан Республикасы нормативтік құқықтық актілерінің ақпараттық-құқықтық жүйесі [электронды ресурс] <https://adilet.zan.kz/>

6 Н. Гилева. Действие работодателя в период пандемии // zakon.kz. 7 июля, 2020 г. [электронды ресурс]. – <https://www.zakon.kz/5030870-deystviya-rabotodatelya-v-period.html>

RELEASE FROM CRIMINAL LIABILITY AND PUNISHMENT ON THE BASIS OF AN ACT OF AMNESTY OR PARDON

AKHMEDZHANOV A. B.
AHMEDZHANOVA G. B.
AYTBAY E. N.

Amnesty is one of the special types of exemption from punishment. As already noted, criminal legislation establishes various types of exemption from punishment, which can be applied both during its appointment and already in the process of serving it. The regulation of certain types of exemption from punishment presupposes both criminal and legal consequences and the grounds for their application. This, however, cannot be said about the amnesty. The Criminal Code of the Republic of Kazakhstan provides for amnesty, but, in contrast to the established approach, the legislator, when regulating it, did not reflect the grounds for applying the amnesty, but focused only on the consequences of its implementation. This objectively, on the one hand, presupposes the adoption of appropriate laws, which would regulate the grounds and procedure for the application of amnesty. On the other

hand, the lack of regulation of the grounds for the application of amnesty objectively violates the systematic nature of the rules governing release from punishment.

An amnesty act is issued by the Parliament of the Republic of Kazakhstan in respect of an individually undefined circle of persons.

On the basis of an amnesty act, persons who have committed a criminal offense or a crime of small or medium gravity may be exempted from criminal liability.

Persons convicted of a criminal offense or a minor or moderate offense may be exempted from punishment, or the punishment imposed on them may be reduced or replaced with a milder punishment, or such persons may be exempted from an additional punishment.

Persons convicted of a grave or especially grave crime may be reduced in the term of their punishment. A criminal record may be removed from persons who have served a sentence or who have been released from further serving a sentence. between the ages of fourteen and eighteen, terrorist crimes, extremist crimes, torture, as well as punishment for which a recurrence of crimes or a dangerous recurrence of crimes is imposed.

Acts of amnesty are usually adopted in connection with the onset of any significant events or anniversaries in the state.

For example, the Zhelezinsky District Court considered the submission of the probation service of the Zhelezinsky District to release from punishment against the convicted F. on the basis of the Law «On Amnesty in Connection with the 25th Anniversary of the Independence of the Republic of Kazakhstan» dated 12/13/2016 [1].

By a court verdict, F. was found guilty of committing a crime provided for in part one of Article 188 of the Criminal Code of the Republic of Kazakhstan and was sentenced to restriction of freedom for a period of 1 year 5 months without confiscation of property, involving him in forced labor and establishing probationary control.

In accordance with paragraph 1 of Article 14 of the International Covenant on Civil and Political Rights of December 16, 1966, ratified by the Law of the Republic of Kazakhstan of November 28, 2005, all persons are equal before the courts and everyone has the right when considering a criminal charge brought before him to a fair and public hearing by a competent, independent and impartial tribunal.

By a court decision, F. was released from further serving his sentence, on the basis of subparagraph 2 of paragraph 3 of Article 2, paragraph 3 of Article 7 of the Law of the Republic of Kazakhstan «On

Amnesty in Connection with the 25th Anniversary of the Independence of the Republic of Kazakhstan» [2].

The Aktogay District Court considered the submission of the probation service for release from punishment in relation to the convicted Mr I. on the basis of the Law of the Republic of Kazakhstan «On amnesty in connection with the twenty-fifth anniversary of the Independence of the Republic of Kazakhstan» dated 12/13/2016. By a court verdict, I. was found guilty of intentionally causing moderate harm to health (part one of Article 107 of the Criminal Code) with the imposition of a sentence of restraint of liberty for a period of 1 year with the establishment of probation control and the imposition of duties. According to paragraph 1 of Article 2 of the Amnesty Law, persons who have committed criminal offenses and minor crimes are subject to release from punishment. As follows from the verdict of the court, Mr I. convicted of a criminal offense that is classified as a minor offense by the criminal law. The convicted person expressed his consent to the application of the Amnesty Law against him. By a court order, I. released from further serving a sentence in the form of restriction of freedom, on the basis of paragraph 1 of Article 2 of the Law of the Republic of Kazakhstan «On Amnesty in Connection with the 25th Anniversary of the Independence of the Republic of Kazakhstan» dated 13.12.2016 [3].

System of forms of mitigation of punishment both in the appointment and in its execution [4]. Moreover, there is a certain bias in it towards all kinds of measures to mitigate criminal legal burdens against persons found guilty of committing a crime, which are supplemented by amnesty, the application of which is based mainly on political and moral considerations. In this case, two questions arise.

First, can amnesty be considered as a common form of release from punishment, or does it seem to be a certain exception to the general rules of early release from it?

Secondly, to what extent the legislator's unilateral orientation towards mitigating the burden of criminal liability is consistent, to the detriment of another direction of criminal law policy – its strengthening in appropriate cases, with the task of primarily protecting the rights and legitimate interests of victims of crimes. An analysis of the genesis of the institution of amnesty as a special type of release from punishment helps to get answers to these questions.

Amnesty should be applied exclusively in a centralized manner, in order to prevent the publication of «custom amnesties», as well as amnesties pursuing narrow national interests. The announcement of the

amnesty gives grounds for the subjects authorized to apply the amnesty to intervene in the development of ordinary criminal law relations. Thus, in terms of its consequences, the application of the amnesty can be attributed to the number of either «law-changing» or «terminating» legal facts.

Exemption from serving a sentence and removal of a criminal record are found in acts of amnesty less often than other consequences. This does not always characterize the specifics of the criminal law consequences of certain acts of amnesty. The legal significance of some of these consequences may be the same. The wording of the consequences of the application of the amnesty is not textually identical with the wording of the acts of amnesty. The amnesty acts do not raise the issue of exemption from criminal liability, nor do they mention the replacement of the imposed punishment with a milder type of punishment.

The consequences of the application of amnesty are made dependent on the jurisdictional factor without taking into account the social and legal criteria for their differentiation. It is advisable to remove the procedural obstacle to the proper application of the amnesty.

Consideration of the signs of law enforcement activity in relation to the application of amnesty, as a special kind of exemption from punishment, shows that the norms of the branches of law governing criminal law relations are used only as organizational means of implementing the decision of the authorities on the full or partial annulment of criminal legal consequences condemnation in relation to an individually not defined circle of persons. This imperious decision itself is not bound by the tasks of justice, but is adopted in accordance with the law of legitimate authority on various socio-political grounds.

A pardon is an act of the head of state that completely or partially releases the convicted person from punishment or replaces the punishment imposed by the court softer. A pardon may also provide for the removal of a criminal record from persons previously serving a sentence. In the Republic of Kazakhstan, the right of pardon belongs to the President of the Republic of Kazakhstan (clause 15 of article 44 of the Constitution of the Republic of Kazakhstan) in relation to citizens who have been convicted by the courts of the republic [5].

A pardon is carried out, as a rule, at the request of the convicted person or his close relatives, the organization of labor collectives, commissions. If the convicted person is serving a deprivation of liberty, then the considered application may be initiated by the administration of correctional institutions. A pardon is carried out by an act of the head of state - the President - and therefore it is not bound by any conditions.

It can be applied to persons convicted of any crime, regardless of its nature and severity.

Pardon is usually expressed in the replacement of the death penalty with imprisonment, in full or partial release from both the main and additional punishment; in replacing the unserved part of imprisonment with a lighter punishment; in the removal of a criminal record; in the release from compensation for material damage, recovered by the verdict and decision of the courts. In exceptional cases, a pardon releases the person who committed a crime from criminal liability. In such cases, the guilty person is not brought to trial.

The act of pardoning an individually defined person, in respect of whom the conviction has entered into legal force, as well as a person who is serving or has served on the territory of the Republic of Kazakhstan a sentence imposed by a court of a foreign state, shall be issued by the President of the Republic of Kazakhstan.

Upon pardon, a person A person convicted of a crime may be released from further serving the sentence, or the punishment imposed on him may be reduced or replaced with a milder type of punishment, or such a person may be released from an additional type of punishment. From a person who has served a sentence or released from further serving it, the act of pardon may be cleared.

The act of pardon is final. Refusal to satisfy the petition for clemency does not exclude the repeated application of this petition. The difference between a pardon and an amnesty lies in the fact that acts of pardon are always individual in nature, i.e. each time is adopted in relation to one specific person or a number of specific persons, while acts of amnesty are normative in nature and apply to an individually indefinite circle of persons: to all persons who meet the conditions of the amnesty.

Amnesty and pardon are acts that, without abolishing either the criminal law providing for liability for certain crimes, or the court's verdict, they exempt from criminal liability or punishment or replace the punishment imposed by the court with a more lenient one. The application of amnesty and pardon is a manifestation of the humanism of a democratic, rule-of-law state, respect for rights and a manifestation of trust in persons who have committed a crime.

REFERENCES

1 Law of the Republic of Kazakhstan dated December 13, 2016 No. 27-VI ЗПК. On the amnesty in connection with the twenty-fifth anniversary of the Independence of the Republic of Kazakhstan

2 Released from serving punishment under the amnesty // <http://pvl.sud.kz/rus/news/osvobozhden-ot-otbytiya-nakazaniya-po-amnistii>

3 Released from further serving a sentence under an amnesty // <http://pvl.sud.kz/rus/news/osvobozhden-ot-dalneyshego-otbyvaniya-nakazaniya-po-amnistii>

4 Criminal Code of the Republic of Kazakhstan dated July 3, 2014 No. 226-V (with amendments and additions as of 12/30/2021) // <https://online.zakon.kz/>

5 The Constitution of the Republic of Kazakhstan. The constitution was adopted in a republican referendum on August 30, 1995.

THE CONCEPT AND MEANING OF EXEMPTION FROM CRIMINAL LIABILITY

AHMEDZHANOVA G. B.

AYTBAY E. N.

AKHMEDZHANOV A. B.

Criminal law, as the most stringent of the branches, designed to ensure the safety of a person and society, nevertheless, should not bypass in its humanism and justice the offender, giving him the opportunity to atone for the crime committed and maximally make amends for the harm caused. This is served, among other legal measures, by the institution of exemption from criminal liability. The general ground for exemption from criminal liability is the fact of excluding the public danger of the person who committed the crime. Confirmation, as a rule, are: the presence of active remorse of the person who first committed a crime of small or medium gravity, surrender, active assistance in the disclosure and investigation of the crime, compensation for damage; reconciliation with the victim from the actions of his person, etc. [1].

Analysis of the content of the law allows us to highlight the main objective and subjective grounds for exemption from criminal liability. Subject to release are:

- persons who first committed a crime of little or medium gravity;
- those who committed a crime, but took certain actions and reconciled with the victim, compensated for the damage caused.

Exemption from criminal liability means a certain indulgence towards the offender, is a kind of compromise between the state and the

citizen, evidence that the correction of a person, prevention of new crimes, restoration of the victim's rights occurred without judicial conviction.

It should be noted that the decision to release a person from criminal liability is made before the court's verdict is passed. These positive consequences are possible only with the initiation and active participation of the offender himself. An exception is the expiration of the statute of limitations, in which the exemption from criminal liability is not related to the behavior of the offender. However, the fact that for a long time this person did not commit unlawful acts may indicate the absence of public danger.

A controversial issue is the expediency of applying the right to exemption from criminal liability from the point of view of the implementation of the principle of punishability. Indeed, at first glance, exemption from criminal liability may be perceived by some citizens as an opportunity to avoid punishment, which contradicts the preventive function of law. However, consideration of the target settings in a complex shows that the existence of the institution of exemption from criminal liability creates conditions for the correction of the criminal, for him to understand the consequences of his actions, cooperation with representatives of law enforcement agencies, to identify the facts of the commission of crimes and to realistically protect the rights of the victim.

An important factor is the economic component of the application of these norms, which allows you to save money and time for conducting investigative actions, etc. The legislative and law enforcement system of any modern state striving for legal status must combine not only specific requirements for the subjects of legal relations, including sanctions for their violation, but also a significant array of incentive norms of various industries.

Practically axiomatic in the literature is the thesis that for the emergence of the possibility of releasing a person from criminal liability, it is necessary to have the conditions and grounds specified in the law. However, a more detailed reference to the topic forces us to admit that there is no consensus in the sources regarding the concepts of «ground (grounds)» and «conditions» of exemption from criminal liability.

In the criminal law literature, various circumstances are attributed to the grounds for exemption from criminal liability. So, some scholars believe that such grounds are the entire set of prerequisites (conditions, circumstances) underlying the application of one or another type of exemption from criminal liability. Others argue that they may be two

circumstances specified in the law: a small public danger of the committed act and the identity of the perpetrator.

Still others proceed from the fact that the basis for the application of exemption from criminal liability is the decision of the investigating authorities and the court on the possibility of correcting a person without applying punishment [2].

The fourth determines that exemption from criminal liability, as well as from punishment, is applied if there is the following ground – «the absence or a small degree of public danger of the person who committed the crime.»

A similar position was expressed by V.S. Egorov, who points out that for most types of exemption from criminal liability, the grounds are the reduction or disappearance of the public danger of the act and the person who committed it. Often, in the literature, the concepts «type of release from criminal liability» and «grounds for release from criminal liability» are identified, with which one cannot agree.

Such a divergence of opinions regarding the grounds and conditions for exemption from criminal liability is due to the fact that in the study of this issue, the substitution of concepts is often allowed. The basis for liberation is a deep, basic root cause of liberation. Since any type of release from criminal liability arises from the law, the first or formal basis for release is the norm of the criminal law, including with a blanket disposition. Here, the formal basis includes not only the norms of criminal law, but also the legislation of the Republic of Kazakhstan on compulsory social insurance against industrial accidents and occupational diseases.

The second, or material, grounds for exemption from criminal liability are certain legal facts. These can be positive post-criminal actions of the perpetrator, actions (decisions) of other persons or the state that do not depend on the will of the perpetrator, events (expiration of the statute of limitations), the commission of a crime specified in the law at a certain time, by a person with a certain legal status, the specifics of the objective side of the crime committed... [3, p. 21]

Conditions for exemption from criminal liability, specific for each type, are necessary requirements for release, but do not in themselves generate it. So, for active repentance, these include, in particular, the commission of a crime of small or medium gravity for the first time. Without their presence, release is impossible, however, by themselves they do not generate it, they are not a starting mechanism for application [4].

Thus, when determining the possibility of making a decision to release a person from criminal liability, it is necessary to fully study the objective and subjective grounds and conditions provided for by criminal legislation and we believe that the main difference between the grounds and conditions for exemption from criminal liability is their role in the initialization of the release mechanism. The reason is the root cause of the exemption, the conditions are the requirements necessary for its implementation.

REFERENCES

- 1 Criminal Code of the Republic of Kazakhstan dated July 3, 2014 No. 226-V (with amendments and additions as of 12/30/2021) // <https://online.zakon.kz/>
- 2 Fatalieva S.T., Esenbulatova E.Kh. Grounds and conditions for exemption from criminal liability // www.colloquium-journal.org
- 3 Baranov Yu.V. The concept of exemption from criminal liability and punishment // Encyclopedia of Criminal Law: in 35 volumes / otv. ed. V.B. Malinin. SPb., 2008. T. 10.
- 4 Endoltseva A.V. Institute for the Exemption from Criminal Liability // Law and Law, UNITY-DANA. Moscow - 2004.

ATS ACTIVITIES IN THE FIELD OF ENVIRONMENTAL PROTECTION: MAIN DIRECTIONS AND CONTENT

AHMEDZHANOVA G. B.
BASTEMIEV S. K.
DYUSEMBINOV A. S.

Environmental activity of state bodies is a type of state activity aimed at ensuring compliance with environmental legislation, carried out in certain organizational and legal forms. The environmental activities of the internal affairs bodies are carried out in certain organizational and legal forms. Organizational and legal forms of activity represent a specific implementation of the legal powers of state bodies, which consists in the commission of various legal actions [1]. They are called so because in the course of the implementation of these forms with the help of law enforcement, people's behavior is organized in order to streamline it.

It should be noted that the environmental supervision implemented by the Internal Affairs Directorate differs from the supervision of the prosecutor's office.

Firstly, the supervised subjects of the latter are, as a rule, enterprises, institutions and organizations, as well as officials, and the IAB supervision is carried out mostly in relation to individuals, for example, ordinary citizens engaged in poaching.

Secondly, the prosecutor's office rarely uses such organizational forms as raids, patrols, posting, which is typical for the supervision of the police department, although, of course, sometimes they take part in joint inspections with regulatory authorities in places of environmental offenses. ...

Thirdly, the organizational and legal means of influencing offenders used in environmental supervision are different for the prosecutor's office and the internal affairs department. Thus, employees of the prosecutor's office are not entitled to confiscate hunting and fishing tools, illegally obtained products, weapons.

ATS supervision in the field of environmental protection is carried out in several main areas:

- 1) supervision in the field of wildlife protection (except for aquatic animals);
- 2) supervision in the field of protection of aquatic animals;
- 3) supervision in the field of flora protection;
- 4) supervision in the field of water protection;
- 5) supervision in the field of environmental protection in settlements.

So, when exercising supervision in the field of environmental protection, internal affairs bodies are limited by the following rights: to demand the termination of illegal actions and an explanation of the reasons for committing offenses; draw up protocols on the facts of violations; in the absence of documents and witnesses, deliver the offenders to the departments of internal affairs to ascertain the identity and draw up the relevant materials; confiscate instruments and means of committing an environmental offense from violators and keep them until the issue of bringing the violator to administrative or criminal liability is resolved; confiscate illegally obtained products from violators, in particular fish and fish products, game, timber (until the decision of the judge).

The form under consideration contains more signs of environmental control than supervision, and if employees of the Internal Affairs Directorate are empowered to impose fines for any environmental offense, then it will be possible to assert with full confidence that this

is such an organizational and legal form as environmental control. Consideration of cases of environmental offenses is also one of the organizational and legal forms of environmental protection activities of the Internal Affairs Directorate. Consideration of cases on environmental offenses is divided into two types:

- a) consideration of administrative violations in the field of environmental protection;
- b) consideration of cases of environmental misconduct and crimes.

An administrative offense in the field of environmental protection can be defined as an unlawful, guilty (intentional or negligent) act (action or inaction) provided for by administrative legislation, violating the established environmental law and order.

Consideration of administrative offenses in the field of environmental protection is carried out by various bodies – bodies of the Committee for Forestry and Hunting of the Ministry of Agriculture of the Republic of Kazakhstan, bodies for land relations and land management, and so on.

From the law enforcement bodies, the internal affairs bodies are engaged in the consideration of administrative violations in the field of environmental protection, but their scope is significantly limited. In accordance with Article 685 of the Code of Administrative Offenses of the Republic of Kazakhstan dated July 05, 2014 (Code of Administrative Offenses of the Republic of Kazakhstan) [2], the internal affairs bodies are subordinate to cases of such administrative offenses as «Operation of motor vehicles and other mobile vehicles in excess of the standards for the content of pollutants in emissions», «Damage to water facilities, devices and fire-fighting water supply systems, violation of the rules for their operation», «Violation of the requirements for the use of the animal world and hunting rules», etc.

Consideration of an administrative violation in the field of environmental protection is carried out in accordance with all the rules of administrative proceedings established by the Code of Administrative Offenses of the Republic of Kazakhstan.

The fact of an offense is recorded in a protocol on an administrative offense and is the basis for initiating an administrative offense case. The specified protocol must indicate: date and place of drawing up; data on the person who drew up the protocol; information about the identity of the offender; the place, time of the commission and the nature of the offense; a normative act providing for liability for this offense; explanations of the offender, etc.

To ensure the consideration of the case and the subsequent execution of the decision on the imposition of an administrative penalty by employees of the internal affairs bodies, administrative detention, personal search and examination of things, seizure of things and documents, and so on can be used. At the end of the proceedings on the case and drawing up the protocol, all materials are sent to an official who has the right to consider such cases and make a decision on the imposition of an administrative penalty. According to Art. 685 of the Code of Administrative Offenses of the Republic of Kazakhstan to consider cases of administrative offenses and impose administrative penalties on behalf of the internal affairs bodies for certain elements of these offenses are entitled to: chiefs or deputy chiefs of internal affairs bodies, the local police service - under all articles on environmental offenses attributed to the jurisdiction of the internal affairs bodies; chiefs of the city, district police department, local police service and their deputies; chiefs of line departments, line points of internal affairs bodies; chiefs and their deputies of subdivisions of the environmental police of internal affairs bodies; chiefs and their deputies of specialized police units of internal affairs bodies to combat criminal encroachments on fish stocks.

In the course of proceedings on cases of environmental administrative offenses, these officials make one of the following decisions: on the imposition of an administrative penalty; to terminate the case by proceedings. An official considering the case, when establishing the reasons and conditions that contributed to the commission of administrative offenses, makes proposals to the heads of enterprises, institutions, organizations and other officials on taking measures to eliminate these causes and conditions.

The next type of consideration of cases on environmental offenses is the consideration of cases of environmental misconduct and crimes. This type differs from the first by solving a larger number of tasks in the investigation of a case, a complicated procedural procedure.

Environmental crimes are specific. Some of them (illegal hunting, illegal production of aquatic animals and plants, violation of the rules for the protection of wildlife, illegal handling of rare and endangered species of animals and plants, destruction or damage to forests, violation of the regime of specially protected natural areas, and so on) are committed far from settlements and have no eyewitnesses.

In such cases, there are much fewer criminal cases initiated on the basis of applications from citizens, compared to other types of crimes. There are practically no confessions [3].

The most typical reasons for initiating environmental cases are reports from officials of a state body or a person performing managerial functions in an organization, namely, messages from environmental authorities (inspectors for the protection of wildlife, bodies of committees on land relations and land management, water resources, forest protection, and so on), as well as the direct detection of information about the crime by officials and bodies competent to initiate a criminal case, which include prosecutors, investigators, the body of inquiry, interrogators [4].

If there is a reason and grounds, the criminal prosecution bodies issue a resolution to initiate a criminal case, which indicates: the time and place of its issuance, by whom it was drawn up, the reason and grounds for initiating the case, against whom it is being initiated, the article of the criminal law, on the basis of which it is initiated, as well as the further direction of the case.

First of all, the investigator or the interrogating officer must determine whether there are signs of an environmental crime in the detected offense, namely four groups of signs characterizing the object of an environmental crime, its objective side, the subject of the crime and the subjective side.

Another form of IAB participation in environmental protection is assistance to environmental authorities, which is understood as measures, measures taken by IAB to create conditions conducive to the performance of the relevant officials of the environmental authorities of their official functions.

Environmental authorities, in particular specialized inspectorates in the field of environmental protection, are called upon to ensure compliance with the rules in a certain area of public relations (for example, the state inspectorate for the protection of wildlife in the field of relations on the use and protection of wildlife) and their capabilities are limited by the powers vested in their employees.

Often the situation develops in such a way that for the effective implementation of environmental measures it is required to go beyond the competence of employees of environmental authorities. For example, when a poacher is caught, it is necessary to establish his identity, and the employees of the animal protection inspectorate cannot do this on their own. They need help from the internal affairs bodies.

The most typical forms of IAB assistance to environmental authorities are: joint implementation of environmental operations: joint inspections of the activities of polluting enterprises, joint raids,

patrolling, organizing ambushes, participating in the arrest of offenders, and establishing their identity; verification of the tools and methods of poaching, inspection of illegally obtained, confiscation of the tools of poaching from violators, drawing up protocols, and so on. Assistance to environmental authorities is provided by almost all divisions of internal affairs bodies.

Unlike other law enforcement agencies involved in nature conservation, internal affairs bodies are involved in direct (actual) nature protection. It is they who literally «catch the criminals by the hand». The internal affairs bodies use the following methods and techniques in environmental protection: mandatory prescriptions, permits (issuance of permits for weapons), warning of responsibility for false testimony, detention, application of administrative fines, etc.

Highlight according to various criteria. Let's take a look at some of them. In the first case, the criterion is the object of protection.

According to the Environmental Code, protection from destruction, degradation, damage, depletion, pollution, irrational use and other harmful effects are subject to land, mineral resources, water, atmospheric air, forests and other vegetation, fauna, natural ecological systems, climate and ozone layer of the Earth.

We propose to single out the following as the main protected objects: terrestrial fauna, fish and other aquatic animals, forests, atmospheric air, waters, as well as complex objects – the human environment in settlements, specially protected natural areas. Then it will be possible to single out several directions: ensuring compliance with the rules of hunting; rules of fishing and protection of fish stocks; rules for the protection of forests; ensuring compliance with water protection rules; rules for the protection of atmospheric air, etc.

Further, the environmental protection activities of the internal affairs bodies should also be divided into three areas: prevention of environmental offenses; implementation of control and supervisory functions; application of legal liability for violations of the requirements of legislation on nature protection. Prevention of environmental offenses is an activity for the prevention of such offenses, elimination of the causes and conditions that give rise to them, the formation of an environmental outlook among users of natural resources. There are various forms and methods for the prevention of environmental offenses that are used by the internal affairs bodies. These include the following: submission of submissions to the relevant authorities on the facts of environmental offenses; work to identify potential environmental offenders; educational,

agitation and propaganda work; patrolling, setting up posts, pickets, conducting raids in areas related to nature protection.

The application of legal liability for environmental offenses is the activity of the internal affairs bodies associated with the application of measures of influence and sanctions against violators.

Depending on the degree of public danger of an environmental offense, the perpetrators can be brought to disciplinary, material, administrative, civil and criminal liability.

However, not all measures of legal responsibility can be applied precisely by the police officers, although not without their active assistance. For example, measures of disciplinary and material liability are applied by the administration of enterprises, institutions, organizations, and compensation for damage is made through the courts. Employees of the internal affairs bodies, in relation to bringing to administrative responsibility, are endowed with full independence only in relation to offenses subject to Article 685 of the Administrative Code of the Republic of Kazakhstan. In these cases, they have the right to apply such types of administrative penalties as a warning or an administrative fine.

REFERENCES

- 1 Petrov V. V. Environmental law of Russia. - M.: Beck, 1995.
- 2 On administrative offenses. Code of the Republic of Kazakhstan dated July 5, 2014 No. 235-V ЗРК.
- 3 Pindyur I. I. Organization and methods of investigation of illegal hunting. - Karaganda: KVSh Ministry of Internal Affairs of the USSR, 1985.
- 4 Erkenov S. E. Methods for investigating illegal fishing. - Karaganda: KVSh MIA RK, 2004.

ADMINISTRATIVE AND LEGAL ISSUES OF STATE MANAGEMENT OF NATURAL RESOURCES AND ENVIRONMENTAL PROTECTION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

AHMEDZHANOVA G. B.
DYUSEMBINOV A. S.
BASTEMIEV S. K.

The process of economic development in Kazakhstan is associated with the transfer of the main industry into the hands of foreign investors, who, as a rule, are not concerned with the problems of the ecology of our country. With them, in Kazakhstan, the introduction of outdated technologies, prohibited in other countries, continues, uncontrolled emissions and discharges of pollutants are made [1, p. 5]. This is accompanied by a deterioration of the environmental situation in Kazakhstan, which is aggravated by the lack of a consistent, comprehensive, scientifically grounded approach to the state environmental program, state environmental policy.

The current situation has changed since the establishment in the Constitution, in Article 31, of the right to a favorable for human life and health of the natural environment, the state's goal was set for its protection. In 1997, in his Address to the people of Kazakhstan «Kazakhstan - 2030», the President of the country said: «healthy natural environment», thereby defining the significance of the state of ecology in the modern period and highlighting it as the main long-term priority. In the annual Address of the President of the Republic of Kazakhstan (October 2000), ensuring national security, and as its main element, environmental security, is put into a strategic task. Today, the new political course of the established state «Strategy Kazakhstan-2050» sets new tasks for the further development of our state for the long term, including the issues of improving the management of natural resources [2].

Improving the effectiveness of state control in the field environmental protection and nature management implies strengthening state control bodies, including from the side of internal affairs bodies, by eliminating duplication in the implementation of control and law enforcement functions. State control bodies should have full authority to make independent and objective decisions regarding any issues related to inspections or enforcement.

The current mechanism of state and legal protection of the environment of Kazakhstan, with its overly ramified system of bodies leading to their disunity and duplication of functions, supported by scientifically unfounded reform steps, gaps in legislative and regulatory regulation, is not able to restrain the crumbling ecological balance.

It is necessary to conduct research on the classification of the system of bodies involved in environmental management and environmental protection, the delineation of powers for the management of natural resources and control between such bodies.

At the present stage of development of our state, environmental protection represents one of the most important government tasks. In the implementation of which, the necessary measures are being taken to protect and scientifically grounded, rational use of land and its subsoil, water resources, flora and fauna, to maintain clean air and water, ensure the reproduction of natural resources and improve the environment.

In Kazakhstan, unfortunately, there are still no works devoted to the administrative and legal regulation of the powers of bodies exercising state environmental control and ensuring environmental safety, as well as to modern aspects of building a system of bodies involved in environmental management (with the exception of certain industries).

Many scientific works of authors of the Soviet and post-Soviet period are devoted to the problems of legal protection of the natural environment.

Among the scientific studies of the Soviet period, the works of Kazakhstani scientists who studied the problems of the definition and content of legal protection of nature, codification and improvement of environmental legislation, strengthening the system and legal status of environmental protection authorities: S. B. Baisalova, L. V. Ilyashenko, M. S. Sakhipova, A. E. Erenova, S. S. Konstantinidi, B. A. Mukhamedzhanova, N. B. Mukhitdinova, A. S. Stamkulov and others.

The works of B. Zh. Abdraimov, A. P. Asylbekov, S. D. Bekisheva, B. T. Zhetpisbaeva, V. V. Filin considered the issues of the organization of environmental management, the organization and mechanism of legal regulation of the activities of individual environmental protection bodies, their implementation of environmental control. Including the work of Russian scientists: M. M. Brinchuk, M. I. Vasiliev, A. K. Golichenkov, I. A. Ignatieva, who studied the functional and structural organization of environmental control, the mechanism of legal regulation, the current state and prospects of control.

The history of legal regulation of relations between people and nature goes back tens of millennia, and the legal norms that we would today call natural resources are perhaps the most ancient among other legal rules of behavior. One of the first ideas for nature conservation dates back to the era of Ancient Babylon (XVIII century BC), when the protection of natural objects was carried out through the protection of property rights to land. At the same time, another approach was formed – the protection of nature through the protection of public and then state property (Ethiopian state - IV century BC). A somewhat different position was adopted by the German law of the XII century – nature protection through the maintenance of general peace, safety of public work and movement. Further, taking into account the development of capitalist entrepreneurship, legislation on «environmental protection» begins to form. So, in 1876 England adopted the Law on the Prevention of River Pollution, in 1911 Belgium – on the preservation of the landscape and others. It is to this period that the legal institutions of environmental regulation, regulation and control belong. Already from the end of the XIX century. attempts are being made to legalize the use of natural resources in the general interests of maintaining cleanliness, order, combating epidemics and others. In the same way, Russian law developed, and, consequently, Kazakh law [3, p. 7].

The need to study the legal nature of the mechanism of environmental protection is justified by the fact that in connection with the modern rates of social and economic development of our society, the anthropogenic impact on nature is significantly increasing. This makes it necessary to strictly regulate the behavior of people in relation to the natural environment in accordance with environmental requirements, formed on the basis of an analysis of practice and on the basis of knowledge of objective laws that determine the nature of the interaction between society and nature.

Law is one of the most effective tools for human behavior and is widely used in this capacity in all countries. Due to its ability to adapt environmental requirements and express them in the form of universally binding rules of conduct, the law is increasingly used to meet the challenges of environmental protection. In addition, it is only through the law that it is possible to determine what a person can and must do to protect nature, as well as the consequences that follow if the established norms and regulations are not observed.

Legal protection of nature is a complex of legal norms related to various branches of law. The administrative, civil, criminal, labor and

other branches of law contain ecologized norms governing legal relations arising from environmental protection.

In Kazakhstan, which recently gained state independence and independence, the problem of environmental protection is complicated, firstly, by the one-sided development of production, mainly of an extractive nature, economically aimed at the role of a raw material appendage, and secondly, by the backwardness and aging of technology and technology. Along with this, the political, economic, social, geographic and demographic characteristics of Kazakhstan determine the specifics of environmental protection in this region, as well as the need to take this specifics into account in legal research. Undoubtedly, the goals for which the legal means of environmental protection in Kazakhstan are aimed, first of all, in ensuring ecological balance and preserving the environment, and only then in the rational use of natural resources.

Environmental legislation is complex, it consists from several sectors, and, therefore, regulates various legal relations between society and nature, including managerial ones.

Among other branches of Kazakhstan law, a significant role in environmental legislation is assigned to administrative law, administrative legal norms that regulate legal the position and competence of public administration bodies for nature management and control, as well as administrative and legal measures to combat offenses in the field of environmental protection, most of which fall on the activities of internal affairs bodies.

The role of the state in non-state areas is reduced to control inspection, when state bodies must ensure the receipt of taxes to the state budget, compliance of manufactured products with standards, regulations established by the state, observance of uniform units of measurement, sanitary and hygienic standards, quarantine and veterinary rules, environmental regulations, standards, limits, rules on technology labor safety and so on.

The concept of legal protection of nature is a rather complex and multifaceted mechanism for correlating the relevant legal norms, organizational and legal measures, objects and goals of legal regulation. The last element (legal regulation) rather defines the essence of legal protection.

The heavy legacy of long-term nuclear explosions on the territory of Kazakhstan, the operation of test sites, the transformation of the country into a military base, in addition, the global tragedy of the Aral Sea, changing climatic conditions in the territories adjacent to the Aral

Sea, contamination and depletion of many lands, orientation of industry mainly on the extraction of minerals - factors in the activation of state and legal institutions for environmental protection, the fight and prevention of environmental offenses.

In the legal literature, a lot of scientific research is devoted to the issues of public administration [4, 5, 6]. The problems of the essence and mechanism of public administration, its efficiency - have always been equally prioritized in the studies of both administrative scientists and ecologists (in matters of environmental protection).

Since the activities of management bodies in the field of natural resources use and environmental protection are closely related to the needs of a unique and at the same time such a complex object as nature, their proper functioning and further improvement largely depend on the implementation of goals and objectives management of all social processes.

REFERENCES

- 1 Main directions of environmental activities. // Ekokurier, 2017, No. 32, p. 5
- 2 Message from the President of the Republic of Kazakhstan - Leader of the Nation N.A. Nazarbayev to the People of Kazakhstan: "Strategy" Kazakhstan-2050": New political course of the established state" // [http : www.government.kz](http://www.government.kz)
- 3 Main directions of environmental activities. // Eco-courier, 2017, №34, p. 7
- 4 Golichenkov A.K. Environmental control: theory, practice of legal regulation. - M. : Publishing house of Moscow State University, 1991.
- 5 Smailov Zh.S. Modern nature conservation. - M. : Publishing house of Moscow State University, 1991.
- 6 Koptev S.A. International practice of nature conservation. - M. : Jurist, 2006.

СНИЖЕНИЕ МИНИМАЛЬНОГО ВОЗРАСТА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

БАДАНИНА М. А.

ст. преподаватель, кафедры «Правоведение», Торайгыров университет,

г. Павлодар

АБУГАЛИЕВ Т. Р.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Вопрос о снижении минимального возраста уголовной ответственности является одним из наиболее актуальных в уголовном праве. В основном это связано с тем, что тяжкие и особо тяжкие преступления, совершенные несовершеннолетними, вызывают широкий общественный резонанс. Изначально стоит сказать, что, согласно законодательству Республики Казахстан, к уголовной ответственности подростки могут быть привлечены с шестнадцатилетнего возраста, а по некоторым статьям уголовного кодекса – с четырнадцатилетнего. Это объясняется тем, что в данном возрасте человек уже приобретает достаточную социальную зрелость, чтобы осознавать свои действия и предвидеть их результаты. Таким образом, данное разграничение является своеобразным условием, необходимым для определения вменяемости. Актуальность данного вопроса также неразрывно связана с отличительными чертами детской преступности от преступности взрослых. К таким чертам относятся:

– В силу возрастных особенностей многие уголовные преступления не являются доступными для несовершеннолетних, однако в настоящее время физическое взросление детей происходит быстрее, что открывает для них ранее недоступные виды преступлений;

– Мотив преступлений несовершеннолетних, как правило, связан с самоутверждением в группе. Порой имеет место и возрастное легкомыслие, мнение о том, что к подростку не будут применены меры уголовной ответственности, а все ограничится беседой с психологом или родителями;

– Преступность несовершеннолетних представляет собой групповую преступность, совершаемую по предварительной договоренности соучастников, с наличием четко распределенных ролей и по задуманному плану.

Таким образом, раннее взросление, происходящее в современных условиях, и отличительные черты преступлений

несовершеннолетних определяют актуальность рассматриваемой темы.

Вопрос снижения минимального возраста уголовной ответственности и целесообразность данного процесса имеет множество взглядов и обсуждаем данный вопрос не только в нашей стране. Так, например, Н. Г. Андрюхин считает, что процесс совершенствования минимального возрастного порога уголовной ответственности подчинен цели укрепления общественной безопасности, в связи с чем, в законодательстве прослеживаются тенденции усиления наказуемости за совершение тяжких и особо тяжких преступлений несовершеннолетними [1, с. 73]. Следовательно, можно сделать вывод, что процесс снижения минимального возраста уголовной ответственности является закономерным и неизбежным. К сторонникам снижения возраста уголовной ответственности относится и Герасимова О. И. Ее доводы заключаются в следующем:

– Малолетние совершают преступления, характеризующиеся целенаправленностью и осмысленностью;

– Наблюдается тенденция увеличения отказов в возбуждении уголовного дела в отношении несовершеннолетних, включая совершивших преступление до наступления возраста уголовной ответственности, следствием чего является рецидив преступлений;

– Ужасающая цифра состоящих на учете несовершеннолетних [2, с. 126–130].

Сторонники таких взглядов также ссылаются на зарубежные страны, где минимальный возраст наступления уголовной ответственности значительно ниже. Так, в Ирландии минимальный возраст наступления уголовной ответственности составляет – 7 лет, в США и Великобритании – 10 лет, во Франции – 13 лет. Однако на наш взгляд ссылаться на зарубежные страны неуместно в связи с отличием в уровнях правовой культуры и профилактики правонарушений в подрастающем поколении. Кроме того, при снижении возраста уголовной ответственности возникает вопрос о готовности пенитенциарной системы к таким изменениям. Это и является главным аргументом авторов, выступающих против снижения минимального возраста уголовной ответственности. По их мнению, пенитенциарная система не является совершенной, и она не только не приводит к перевоспитанию индивида, а наоборот способствует криминализации личности, поскольку психически и эмоционально неокрепшие люди, попадая в места лишения

свободы, более склонны к влиянию преступных идей, что в будущем обязательно скажется на уровне преступности в целом. Ведь таким образом, происходит произвольное возведение индивида в касту преступников и его дальнейшее функционирование в обществе остается под вопросом. Противники снижения возраста уголовной ответственности также уверены, что тяжкие преступления, совершенные малолетними, являются признаком психических отклонений, следовательно, таких несовершеннолетних следует лечить, а не сажать в тюрьму [3, с. 23–27].

Для оценки целесообразности снижения возраста уголовной ответственности необходимо проанализировать статистику преступлений, совершенных несовершеннолетними. Согласно данным Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан, наблюдается тенденция к снижению уровня зарегистрированных преступлений, совершенных несовершеннолетними. Так, согласно данным, в 2017 году было зарегистрировано 3148 преступлений, совершенных несовершеннолетними, в 2018 году – 2949, в 2019 – 2650. Также следует отметить, что согласно статистики доля совершения уголовных правонарушений несовершеннолетними не превышает трех процентов от общего числа зарегистрированных преступлений [4]. Исходя из статистических сведений, можно сделать вывод, что снижение возраста уголовной ответственности неоправданно в связи с тем, что имеется прогрессирующая тенденция на снижение. Однако также следует отметить, что в учет данной статистики входят лишь те преступления, которые были совершены лицами, достигшими четырнадцатилетнего возраста.

Таким образом, наше мнение заключается в том, что снижение минимального возраста уголовной ответственности неизбежно в связи с ранним физическим взрослением индивидов. Однако прежде необходимо наладить систему программ по профилактике правонарушений среди подрастающего поколения, завершить процесс перехода пенитенциарной системы к международным стандартам. В противном же случае, снижение возраста уголовной ответственности не приведет к положительным результатам, а лишь усугубит состояние преступности в будущем.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Андрухин Н. Г. Генезис уголовно-правового значения несовершеннолетнего возраста в отечественном законодательстве: Монография. М., 2006. С.173.
- 2 Герасимова О. И. Отдельные аспекты уголовной ответственности несовершеннолетних: Вестник Адыгейского государственного университета. С.126-130.
- 3 Белякова И. М., Ложкова И. А. Снижение возраста уголовной ответственности несовершеннолетних как фактор риска для гражданского общества России: Эпоха Науки №14 – июнь 2018 года.
- 4 Статистика // Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан [Электронный ресурс]. Режим доступа - <https://bala.stat.gov.kz/prestupnost-nesovershennoletnih-po-otdelnym-vidam-prestuplenij/>

КОНСТИТУЦИОННЫЕ ЦЕННОСТИ И ОБРАЗОВАНИЕ

БОЛЬШАКОВ А. А.

студент, специальность «Механизация сельского хозяйства»,
Аграрно-технический колледж района Тереккол
Павлодарская обл., с. Тереккол

ОСЬМАКОВА М. А.

преподаватель общественных дисциплин,
Аграрно-технический колледж района Тереккол,
Павлодарская обл., с. Тереккол

Любое общество нуждается в организации общественных отношений, в их упорядоченности, координации деятельности членов общества, согласовании результатов их действий. Упорядочение и урегулирование общественных отношений достигается путем установления определенных норм, выражающих систему ценностей общества. Политические, правовые, социальные, эстетические нормы выступают по отношению к личности, обществу в качестве определенных ценностных ориентиров, которые регулируют деятельность людей.

Сформулировать понятие «Конституционные ценности» задача не из простых, так как понятие ценности является универсальным, многомерным, оно охватывает все области и уровни социальной жизнедеятельности.

В юридической литературе, категория «ценность», имеющая и философский и, социологический и правовой аспекты [1, с.15], выражает предпочтения, ориентации, интересы отдельных лиц, групп и слоев общества, при этом ценности связаны с познавательной, творческой и практической деятельностью, опосредованной волевыми решениями [2, с. 5].

В системе ценностей важность имеют те, которые установлены Конституцией страны. Поскольку действующий Основной закон принимался народом на референдуме, он имеет высшую юридическую силу. С учетом положений о высшей юридической силе и прямом действии Конституции Республики Казахстан и о непосредственно действующих в стране правах и свободах человека, категория конституционной ценности должна занять свое место в системе средств и механизме конституционно-правового упорядочения жизни.

Изучение правовой природы конституционно-правовых ценностей приобретает особую актуальность и практическую значимость.

Это подтверждается тем, что:

– конституционные положения, обладая высшей юридической силой и прямым действием, должны реализовываться в правотворческой и правоприменительной деятельности;

– Республика Казахстан, провозгласив себя правовым государством, поставила на первое место человека, который обладает правами, свободами и обязанностями. Для науки важно выявить формы и способы гарантирования основных конституционных ценностей в действующем законодательстве;

– права и свободы человека и гражданина признаются высшей ценностью, поэтому необходимо дать объективную оценку существующей действительности.

Конституции Республики Казахстан исполнилось 26 лет. Действующая Конституция – документ, созданный на долгий срок, являющийся правовой основой реализации конституционных ценностей в стране. За 26 лет Конституция Республики не раз претерпевала изменения. Но ценности, которые в Конституции регламентированы, не менялись никогда, что свидетельствует о ее стабильности. Конечно же, среди всех ценностей, воспроизводимых обществом, наивысшей является человеческая ценность.

В тексте Конституции в разделе «Общие положения» статья 1 сказано: «Республика Казахстан утверждает себя демократическим,

светским, правовым и социальным государством, высшими ценностями которого являются человек, его жизнь, права и свободы» [3, с. 1]. Эти ценности имеют всеобщее признание и универсальный характер. Но не только эти нормы являются ценностными.

Среди Конституционных ценностей свое особое, важное место занимает ценность образования. Оно не обозначено в тексте Конституции как ценность, но аксиологическое содержания образования прослеживается четко.

Очевидно, что ценность Конституции – человек с его правами и обязанностями. Но без образования человек не способен стать личностью и полноправным участником общественных отношений и правоотношений. Образование является неотъемлемым элементом системы прав и свобод, что регламентируется в статье 30 Конституции РК. Государство в свою очередь, возлагает на себя обязательства гаранта в обеспечении прав на образование. Самое главное, что образованию придан статус обязанности, поскольку «среднее образование обязательно» для всех граждан. Государство в свою очередь определяет стандарты в сфере образования, что подчеркивает значимость и ценность образования [3, с. 6].

Под образованием, согласно, статьи 1 Закона Республики Казахстан «Об образовании» от 27.07.2007 года, понимается – непрерывный процесс воспитания и обучения, осуществляемый в целях нравственного, интеллектуального, культурного, физического развития и формирования профессиональной компетентности [4, с. 1]. В статье 3 данного Закона также закреплены основные принципы государственной политики в области образования.

Также в республике принята и действует, Государственная программа развития образования и науки Республики Казахстан на 2020-2025 годы. Целью, которой является повышение глобальной конкурентоспособности казахстанского образования и науки, воспитание и обучение личности на основе общечеловеческих ценностей; увеличение вклада науки в социально-экономическое развитие страны [5, с. 2].

Право на образование занимает важное место в системе прав человека и входит в международные стандарты прав человека. Республика Казахстан в свою очередь является полноправным членом международного сообщества, и принимает на себя также международные обязательства во всех областях, в частности в реализации прав граждан на образование. Казахстан является

участником международных документов в области образования и защиты прав человека.

Благодаря курсу на всестороннее развитие институтов гражданского общества, гармонизацию отношений государства и общества, сняты конституционные запреты и ограничения на более активное взаимодействие государственных и общественных институтов. Получает свое развитие и система образования, которая полностью отвечает внутренним условиям и потребностям страны [6, с. 27].

Право на образование закреплено в основных международно-правовых актах, что доказывает всеобщность признания данного права, являющегося конституционной ценностью не только у нас в стране, но и в большинстве стран мирового сообщества.

Проанализировав Конституции различных стран мира, можно сделать вывод, что образованию отведено важное место среди ценностей. Анализ текстов конституции стран позволяет констатировать, что при всех различиях, технико-юридического закрепления права на образования, конституционные провозглашения близкие в смысловом и ценностном отношении, но не совпадают по детализации правового регулирования с точки зрения видов и уровней образования, гарантированности реализации. Но, сам факт закрепления в конституциях большинства стран мира права на образования является свидетельством общечивилизационного признания ценности образования для развития человека и государства в целом.

Схожесть в закреплении права образования в конституциях, связана с общей правовой основой закрепления данного права в заложенной 1948 г. Всеобщей декларацией прав человека.

С целью определения отношения студенческой молодежи к такой ценности, как образование, был проведен опрос среди студентов КГКП «Аграрно-технический колледж района Теренкөл». В опросе приняли участие 60 студентов, в возрасте от 15 до 17 лет, среди которых 33 % девушки, 67 % юноши. В опросе перечислены 10 компонентов, составляющих конституционные ценности.

Респондентам был задан вопрос: «Назовите ценности по 10-балльной шкале». Мнение опрошенных разделились следующим образом: 33 % опрошенных выбрали ценности семьи и брака, здоровье (19 %) и образование (17 %), что говорит об этих ценностях как о самых значимых и важных для подрастающего поколения. Именно эти ценности являются приоритетными для

молодёжи. Далее, выбрали свободу передвижения (9 %), равенство перед законом (7 %), частная собственность (6 %), участие в управлении делами государства (4 %), гражданство (3 %), свобода слова и творчества (1 %) и свобода совести (1 %).

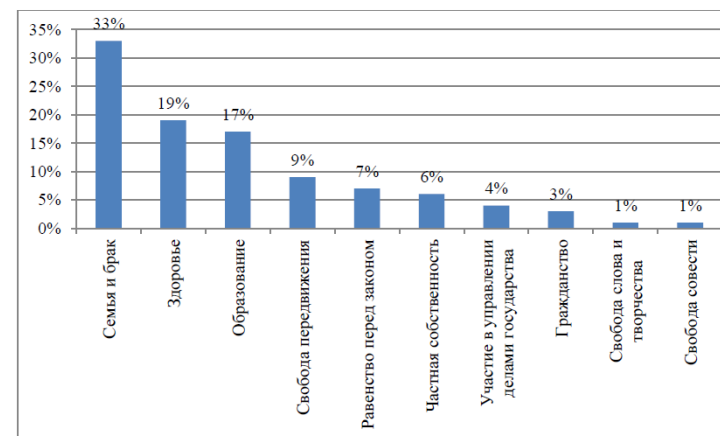


Рисунок 1 – Порядок важности ценностей по 10-балльной шкале

Проведенное нами исследование позволило сделать вывод, что для значительной части молодежи образование становится весьма значимой социальной ценностью.

Конституционные ценности, обеспечивают перевод фактически признаваемых обществом в качестве общезначимых и общепользых правил жизнедеятельности в нормативное содержание общеобязательных конституционных положений. Сама Конституция является ценностью и закрепляет в законодательстве Казахстана целый ряд ценностей. Одной из жизненно-важных ценностей является образование, которое повышает уровень жизни, делает жизнь комфортней и стабильней. Ведь именно от образование зависит будущее нашей страны!

ЛИТЕРАТУРА

1 Балаянц М. С. Фундаментальные правовые ценности современного общества: диссертация канд. юрид. наук. М., 2007. с. 15–64.

2 Мартышин О. В. Проблема ценностей в теории государства и права // Государство и право. 2004. № 10. с. 5.

3 Конституция Республики Казахстан от 30.08.1995 года // Ведомости Парламента Республики Казахстан, 1996 г., № 4 – с. 217.

4 Закон Республики Казахстан «Об образовании» от 27.07.2007 года // «Казахстанская правда» от 15 августа 2007 года № 127 (25372).

5 Постановление Правительства Республики Казахстан от 27 декабря 2019 года № 988 «Об утверждении Государственной программы развития образования и науки Республики Казахстан на 2020 - 2025 годы»

6 Сапарғалиев Г. С. «Конституционное право Республики Казахстан», Алматы: «Юридическая литература», 2006.

ПРОБЛЕМЫ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ СДЕЛОК ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКЕ

ЖЕТПЫСБАЕВ С. К.
ассоц. профессор (доцент), кафедра «Экономика»,
Торайгыров университет, г. Павлодар
БЕЙСЕМБИНА А. Н.
ст. преподаватель, кафедра «Экономика»,
Торайгыров университет, г. Павлодар
СЕРИКПАЕВ А. Б.
магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар
ЖАРЫЛГАНОВА Д. С.
студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

Актуальность исследования правовых проблем, посвященных институту недействительности сделок, не вызывает сомнений. Ежегодный рост числа судебных споров, посвященных признанию сделки недействительной, является первопричиной повышенного интереса к данному институту как со стороны судебных и арбитражных органов, так и со стороны теории гражданского права, и даже отечественного законодателя, что выразилось в реформировании большинства положений института недействительных сделок. Детальное изучение и применение гражданско-правовых норм о недействительности сделок позволяет выявить печальную закономерность, выражающуюся в том, что указанный институт отмечен наличием множества пробелов и противоречий, вызывающих проблемы применения законодательных норм на практике. Проблемы правоприменительной практики о недействительности сделок были систематизированы следующим

образом. Первая группа проблем выявлена теорией гражданского права. Это проблемы противоречия современных законодательных положений и базовых классических доктринальных учений о недействительности сделок. Так, дискуссии среди ученых вызывают положения законодательства о возможности конвалидации некоторых видов недействительных сделок (ст. 171, 172 ГК РК), предусмотренных ГК РК. Строго говоря, это законодательное допущение уже само по себе является отступлением от классического учения, в соответствии с которым, по общему правилу ничтожная сделка «неисцелима». В данном случае позиция законодателя объясняется его стремлением защитить «слабую» добросовестную сторону сделки. Еще один пример отхода законодательства и судебной практики от классического понимания ничтожности связан с проблемой применения к искам об установлении ничтожности сделок исковой давности. Согласно классической доктрине, никакое время не в состоянии исцелить ничтожность. В данном случае позицию законодателя возможно объяснить стремлением к стабилизации гражданского оборота [1].

Второй и самой многочисленной группой проблем правоприменительной практики являются проблемы, отмеченные сложившейся многолетней судебной практикой и устраненные с принятием государственного закона № 100-ГЗ от 07.05.2013 [2].

В качестве примера можно привести один из наиболее сложно доказуемых на практике юридических составов оспоримых сделок – сделки, совершенные под влиянием заблуждения (ст. 178 ГК РК). Указанная статья претерпела значительные изменения, вызванные сложившимися тенденциями судебной практики. Так, уже в названии самой статьи делается акцент на то, что для оспаривания данного вида сделок заблуждение должно иметь существенный характер.

Высшим Судом РК не признано существенным заблуждение относительно объекта, передаваемого по договору аренды. В качестве объекта недвижимости, предназначенного для осуществления розничной торговли, был передан объект, обладающий статусом памятника архитектуры, о чем не знал арендатор. Наличие или отсутствие у объекта статуса памятника архитектуры не влияло на действительность оспариваемой сделки, поскольку и в том и в другом случае объект после капитального ремонта мог быть использован для торговой деятельности. Кроме того, спорный

объект является вновь выявленным объектом историко-культурного наследия [3].

Третью группу проблем можно обозначить как проблемы правоприменительной практики, которые давно дают о себе знать, но новые положения ГК.

РК не дают путей их решения. Ответ приходится искать в изучении и обобщении судебной и арбитражной практики, в том числе Высших судов РК.

Так, большинство ученых и правоприменителей отмечают, что наиболее труднораспознаваемыми на практике являются составы недействительных сделок, совершенных с целями, противными основам правопорядка и нравственности. Принципиальный момент в данном случае заключается в том, что именно цель сделки должна носить противоправный или безнравственный характер. Установление реально преследуемых целей сторон сделки находится на грани воли и волеизъявления, внешней и внутренней стороны сделки и поэтому является труднораспознаваемым на практике и вызывает у правоприменительных органов определенные сложности и даже приводит к вынесению неправильных судебных решений. Истица, действующая в интересах двух своих несовершеннолетних детей, обратилась в суд с иском к бывшему супругу о признании договора дарения доли квартиры недействительным, применении последствий недействительности сделки.

В спорной квартире истице принадлежит 1/3 доли, ответчику – 1/2 доли, их несовершеннолетней дочери – 1/6 доли. Истица вместе с детьми зарегистрирована и постоянно проживает в спорной квартире. По договору дарения ответчик подарил принадлежащую ему 1/2 доли в праве собственности на спорную квартиру гражданину С. Согласие органов опеки и попечительства на совершение данной сделки получено не было. Указанная сделка, по мнению истицы, нарушает права ее несовершеннолетних детей, поскольку заключена с нарушением закона и совершена с целью, заведомо противной основам правопорядка и нравственности. Решением суда первой инстанции в удовлетворении иска отказано. В апелляционной и кассационной инстанции решение суда оставлено без изменения. Верховный Суд РК установил, что судами нижестоящих инстанций не были применены нормы ст. 169 ГК РК в контексте Постановления Конституционного суда РК, а именно: совершение родителем, сознательно не проявляющим заботу о благосостоянии детей и фактически оставляющим детей без своего

родительского попечения, умышленных действий, направленных на совершение сделки по отчуждению жилого помещения (или доли в праве собственности на жилое помещение) в пользу иного лица, с целью ущемления прав детей, в том числе жилищных, что может свидетельствовать о несовместимом с основами правопорядка и нравственности характере подобной сделки и злоупотреблении правом [4].

Следует отметить, что с принятием государственного закона № 100-ФЗ от 07.05.2013 законодательно урегулировано большинство спорных ситуаций в области правоприменения по недействительным сделкам. Но в то же время большинство ученых отмечает, что проявляющаяся местами расплывчатость и пробельность в регулировании отдельных отношений, вызванная новеллами гражданского законодательства, порождает в свою очередь новые проблемы в правоприменительной практике в области недействительности сделок. Именно это стоит иметь в виду, выделяя четвертую группу проблем правоприменительной практики о недействительности сделок, возможные проблемы, которые могут возникнуть в связи с введением обновленных норм ГК РФ.

Обобщая все вышесказанное, следует отметить, что применение правовых норм института недействительности сделок на практике отмечено определенными трудностями и наличием разного рода противоречий. Это не раз отмечалось в теории гражданского права. Сложившаяся многолетняя судебная практика направлена на устранение существующих пробелов в правовом регулировании недействительных сделок. Это не отрицает того факта, что судебное толкование не является источником права в российской правовой системе. Это означает лишь то, что суды выполняют свою основную функцию – правосудие – путем эффективного правоприменения и реализации права толкования законодательных положений. Действия же законодателя на современном этапе характеризуется объединением опыта судебной и арбитражной правоприменительной практики, и достижений отечественной цивилистической доктрины с целью преодоления существующих проблем правоприменительной практики о недействительности сделок путем реформирования гражданского законодательства.

Недействительность сделки означает, что закон в силу наличия в составе недействительной сделки определенных дефектов отказывает такому юридическому факту в правовых последствиях. То есть

недействительность сделок зависит от наличия установленных в законе оснований и признания их таковыми.

В институте сделок недействительность обеспечивается нормативным закреплением запретов и позитивных обязываний, что отвечает общедозволительному характеру сделок. Применение запретов и позитивных обязываний при констатации недействительности сделок обусловлено дефектностью одного из элементов, составляющих сделку, либо отсутствием одного из ее признаков, что в свою очередь исключает возможность рассмотрения действия в качестве действительной сделки. В обоих случаях дефект определяется установлением факта несоблюдения предъявляемых к сделкам нормативных требований [5, с. 60–65].

В теории гражданского права сложилось два основных подхода к классификации недействительных сделок. Первый подход, именуемый отечественными цивилистами «классическим учением о недействительности сделок» и перенятый отечественным законодательством, предусматривает деление недействительных сделок на ничтожные и оспоримые. Но вследствие того, что институт сделки подвергся значительному законодательному реформированию и большинство положений ГК РК приобрели новый характер, утратили силу множество принципиальных различий и признаков указанных категорий, выработанных теорией гражданского права. Деление недействительных сделок на ничтожные и оспоримые теперь имеет более выраженную практическую направленность. При таком подходе не представляется возможным в полной мере определить сущностные свойства и особенности каждого из закрепленных законодателем оснований недействительности сделки.

Второй подход предусматривает классификацию недействительных сделок в зависимости от того, какой именно из элементов недействительной сделки является «дефектным», то есть не соответствует требованиям законодательства. Так, выделяются сделки недействительные вследствие порока содержания, порока формы сделки, порока воли и волеизъявления сторон сделки, порока субъектного состава. При этом указанный подход не учитывает множество принципиальных положений, заключенных в делении недействительных сделок на ничтожные и оспоримые.

Изучив проблему оснований недействительности сделок, в том числе и в рамках выбранного подхода, можно привести следующие выводы.

1 Сделка является одним из важнейших юридических фактов, действенным механизмом, посредством которого субъекты гражданских правоотношений могут реализовать предоставленные и гарантированные Конституцией РФ экономические права и свободы. Недействительная сделка — это тоже юридический факт, но в силу наличия в своем составе определенных дефектов отдельных элементов неспособный породить юридических последствий. Можно сделать вывод: основание недействительности — это закрепленные в законе критерии, при наличии которых сделка является недействительной (оспоримой или ничтожной).

2 Гражданским кодексом РК законодательно закреплены основания ничтожности и основания оспоримости недействительных сделок. Практическая направленность деления недействительных сделок на ничтожные и оспоримые заключается в ответе на два основных вопроса: кто имеет право требовать признания сделки недействительной и в течение какого времени.

Правовым последствием оспоримых и ничтожных сделок в большинстве случаев является двусторонняя реституция. Для применения последствий недействительности сделки необходимо обращаться в суд независимо от того, является ли данная сделка ничтожной или оспоримой. Поэтому с практической точки зрения после признания судом сделки недействительной не имеет значения, была такая сделка оспоримой или ничтожной. Применение же иных последствий недействительности сделки также связано не с ничтожностью и оспоримостью, а с закреплением в самой статье ГК РК возможности применения иных специальных правовых последствий.

3 Анализируя деление недействительных сделок на ничтожные и оспоримые, можно сделать вывод о том, что одним из критериев различия данных категорий является масштаб интересов, нарушаемых такой сделкой. Так, пресечение ничтожных сделок направлено на обеспечение общественных интересов и защиту определенных категорий граждан (малолетние, недееспособные). При оспоримых сделках преимущественно затрагиваются интересы одной из сторон такой сделки.

При этом представляется необоснованным и противоречивым отнесение недействительных сделок, заключенных под влиянием насилия или угрозы, к числу оспоримых. Целесообразна позиция законодателя, при которой правом на подачу иска о признании сделки недействительной наделяется потерпевший. Но при этом в п. 2 ст.

168 ГК РК закрепляется положение о том, что к числу ничтожных относятся сделки, посягающие, в том числе, на публичные интересы. Публичный интерес выражает общественные ценности, которые обеспечиваются правом и признаются государством. Положения Конституции (ст. 2, п. 1 и п. 2 ст. 21) указывают, что высшей ценностью являются права и свободы человека, соблюдение и защита которых, а также защита достоинства личности – основная обязанность государства. Представляется обоснованным, что применение насилия к любому члену общества уже является нарушением публичных интересов, поэтому нельзя согласиться с позицией законодателя об отнесении сделок, совершенных под влиянием насилия или угрозы, к числу оспоримых, к ним необходимо применять положения о ничтожных сделках.

4 Нельзя не отметить, что институт сделки претерпел значительные законодательные реформы, положительным образом отразившиеся на разрешении некоторых проблем, возникающих при применении норм о недействительности сделок на практике. Наиболее принципиальными моментами, которые непременно стоит отметить, является изменение положения, в соответствии с которым теперь по общему правилу сделка, несоответствующая закону, признается оспоримой, а не ничтожной.

Еще одним моментом становится закрепление в ГК РК принципа добросовестности, отраженного в большинстве статей, посвященных недействительности сделок. Эти изменения, как отмечает сам законодатель, направлены на обеспечение и поддержание стабильности гражданского оборота и пресечение недобросовестных действий.

5 При этом нельзя не отметить наличие пробелов в правовом регулировании отдельных вопросов, касающихся недействительности сделок. Так, например, представляется необходимым законодательная регламентация правовых последствий последующего одобрения попечителем сделок, совершенных гражданином, ограниченным судом в дееспособности по ст. 176 ГК РК. В таких условиях сложившаяся многолетняя судебная практика направлена на устранение существующих пробелов в правовом регулировании недействительных сделок. Это не отрицает того факта, что судебное толкование не является источником права в российской правовой системе. Это означает лишь то, что суды выполняют свою основную функцию –

правосудие — путем эффективного правоприменения и реализации права толкования законодательных положений.

ЛИТЕРАТУРА

1 Диденко А. Г. «Вызовы времени: теория недействительных сделок и ее отражение в современной действительности». УЛПГ, Сборник судебных актов по недействительным сделкам, Алматы, «Раритет», 2016г.

2 Нестерова Е. В. «Проблемы нормативного закрепления ничтожных и оспоримых сделок в законодательстве Республики Казахстан».

3 Сулейменов М. К. Нормативное закрепление категории ничтожной сделки в законодательстве Казахстана: вызовы времени или повторение чужих ошибок?

4 Суханов Е. А. Вещное право: научно-познавательный очерк. М. : Статут-2017.-560 с.

5 Телюкина М. В. Понятие сделки: теоретический и практический аспекты // Адвокат. - 2018. - № 8 . - С. 18-29.

6 Тузов Д. О. Ничтожность и оспоримость юридической сделки. Пандектное учение и современное право. М., - 2019. - 204 с .

7 Карагусов Ф. С. «Записка о нормативных постановлениях Верховного Суда Республики Казахстан».

8 Нестерова Е. В. «Проблемы нормативного закрепления ничтожных и оспоримых сделок в законодательстве Республики Казахстан».

9 <https://adilet.zan.kz/rus/docs/P160000006S>

ПРАКТИКА ВОЗМЕЩЕНИЯ ВРЕДА, ПРИЧИНЕННОГО РАБОТНИКУ УВЕЧЬЕМ ИЛИ ИНЫМ ПОВРЕЖДЕНИЕМ ЗДОРОВЬЯ

КУСАИНОВ Р. Е., БРОНОВА А. А.
студенты, Торайгыров университет, г. Павлодар
БАДАНИНА М. А.
ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

По данным Международной организации труда (МОТ), в мире ежегодно происходит 120 миллионов несчастных случаев на производстве. Из них погибло 210 тысяч человек.

К сожалению, ситуация с защитой работников в Казахстане не всегда хорошая. Каждый год выявляются более 40 % предприятий, где рабочая среда не соответствует санитарным нормам по уровню загрязнения воздуха на рабочем месте. 382 000 работников работают во вредных и неблагоприятных условиях труда, что составляет 15 % от общего числа рабочих. По всей стране 5 из 1 рабочих мест в промышленности и на транспорте не соответствуют санитарным требованиям, 30-50 % работников заняты тяжелым трудом, а также распространяется использование работающих женщин.

Из вышесказанного очевидна актуальность этой темы.

Конституция Республики Казахстан закрепляет за каждым гражданином право на условия труда, отвечающие требованиям безопасности и гигиены ст. 24 [1, ст. 24].

Ущерб здоровью граждан проявляется в виде травм (увечья), профессиональных заболеваний и других нарушений здоровья. Травма означает физическое повреждение, вызванное внешними факторами. Профессиональные заболевания являются результатом систематического и длительного воздействия на организм человека вредных воздействий, которые не могут быть устранены факторами, специфичными для производственной площадки или профессии. Применительно к данному виду повреждения здоровья условие о противоправности действий причинителя наиболее специфично. Тот факт, что это нанесло вред здоровью работника, даже если это не нарушало правил охраны труда и техники безопасности, само по себе считается незаконным. Другие опасности для здоровья определяются как вредные последствия распространенного заболевания, которое возникает у жертвы в результате нарушения установленных правил и норм (например, переутомление персонала, отключение отопления, плохое освещение и т.д.).

Трудовое законодательство предусматривает, что как работник, так и работодатель, являющиеся сторонами трудового договора, несут ответственность за причиненный материальный ущерб.

Законодательство предусматривает два вида указанной ответственности:

- 1) материальную ответственность работника перед работодателем;
- 2) материальную ответственность работодателя перед работником.

Эти два вида материальной ответственности значительно отличаются друг от друга.

Признавая, что стороны трудового договора юридически равны, закон учитывает, что работодатель всегда экономически

сильнее отдельного работника, что работодатель организует процесс работы и несет ответственность за любые неблагоприятные последствия, которые могут возникнуть в связи с этим, и что, как владелец имущества, работодатель несет бремя его содержания и риск случайного уничтожения или случайного повреждения.

С другой стороны, закон гласит, что главной ценностью человека является физическая и умственная работоспособность, которая может быть реализована в различных правовых формах, но, прежде всего, путем заключения трудового договора. Это определяет разницу между двумя типами ответственности.

Если работник получает травму или иное ухудшение здоровья из-за халатности работодателя в связи с выполнением работы (обязанностей) и в результате полностью или частично теряет трудоспособность, работодатель возмещает ущерб в порядке и на условиях, предусмотренных законодательством Казахстана, если работнику не выплачивается страховое возмещение.

В случае причинения вреда жизни и (или) здоровью работника в связи с исполнением трудовых обязанностей работодатель возмещает ущерб в объеме и порядке, предусмотренных законодательством Республики Казахстан п.1 ст.122 ТК РК [2, ст. 122].

Несчастные случаи на производстве, о которых своевременно не сообщается в местные органы по инспекции труда, расследуются по заявлению пострадавшего лица или его уполномоченного представителя в течение 10 рабочих дней с даты регистрации заявления п.2 ст. 189 ТК РК [2, ст. 189].

В каждом случае расследования Комиссия должна выявить и заслушать свидетелей несчастного случая, тех, кто нарушил требования охраны труда и техники безопасности, получить необходимую информацию от работодателя и, по возможности, получить объяснения от пострадавшего п.3 ст. 189 ТК РК [2, ст. 189].

Работодатель обязан рассмотреть заявление и принять по нему решение не позднее 10 дней со дня получения всех необходимых документов или с получения дополнительных документов. Решение о возмещении вреда оформляется приказом работодателя. В распоряжении содержится мотивированное письмо с указанием лиц, подлежащим компенсации, суммы на каждого члена семьи и периода выплаты. Копия распоряжения работодателя о возмещении ущерба или обоснованный отказ должны быть выданы заинтересованному гражданину в течение 10 дней с даты подачи заявления со всеми

необходимыми документами. Если рассмотрение заявления или доставка копии заказа задерживается в течение указанного срока, то оно рассматривается как отказ в возмещении вреда.

Если пострадавший работник или другая заинтересованная сторона не согласна с решением работодателя, они имеют право обратиться в суд. Право пострадавшего лица на получение компенсации не ограничено сроком давности. Однако, если вы подадите заявление о компенсации через 3 года после того, как виновный станет недееспособным, компенсация будет выплачена только с даты подачи заявления.

Производственные травмы, которые приводят к временной или постоянной нетрудоспособности или смерти в течение более 1 дня, должны рассматриваться как несчастные случаи на производстве, и их обстоятельства и причины должны быть расследованы.

Вред здоровью работника на производстве не регистрируется как производственная травма, если в ходе расследования объективно обосновано следующее: то есть, если пострадавший добровольно выполнил работу, которая не отвечает интересам работодателя, в результате умышленного преднамеренного (умышленного) причинения вреда здоровью или если пострадавший совершил преступное деяние (установленное решением суда), в состоянии алкогольного опьянения, употребления сильно действующих токсических и наркотических веществ, что явилось причиной несчастного случая.

Работодатель или организатор работ обязан: оказать первую помощь пострадавшим и доставить их в медицинские учреждения, сохранить место происшествия, то есть сохранить состояние оборудования, механизмов и инструментов на момент происшествия (не подвергая опасности жизнь и здоровье работников, если прерывание производственного процесса не приведет к несчастному случаю), и сфотографировать место происшествия до начала расследования.

Работодатель обязан незамедлительно сообщить о производственной травме или ином повреждении здоровья работника следующим лицам: территориальным подразделениям уполномоченного государственного органа по труду (территориальное подразделение), а также местным органам по чрезвычайным ситуациям при несчастных случаях произошедших на опасных производственных объектах, представителям работников организации (профсоюзов), страховым организациям, если имеется соответствующее

соглашение со страховыми организациями, и местным органам Государственного санитарно-эпидемиологического бюро в случае профессиональных заболеваний.

При наступлении несчастных случаев с тяжелым или со смертельным исходом, групповых несчастных случаев, происшедших одновременно с двумя и более работниками, независимо от степени тяжести травм пострадавших, групповых случаев острого профессионального заболевания (отравления), работодатель также немедленно сообщает: правоохранительному органу по месту, где произошел несчастный случай; компетентным органам производственного и ведомственного контроля и надзора [3, с. 108].

В случае серьезного несчастного случая или несчастного случая со смертельным исходом, коллективного несчастного случая с участием 2 или более работников одновременно, независимо от степени травмы пострадавшего, и коллективного случая острого профессионального заболевания (отравления), работодатель также должен немедленно уведомить правоохранительные органы по месту, где произошел несчастный случай; компетентные органы производственного и ведомственного контроля и надзора.

По результатам расследования составляется акт расследования несчастного случая, происшедшего в пути следования на работу или с работы, который подписывается членами комиссии, проводившими расследование, утверждается работодателем и заверяется печатью [4].

Все несчастные случаи, связанные с работой, в результате которых работник теряет трудоспособность не менее чем на 1 день, должны быть зафиксированы в отчете о несчастном случае или другом повреждении здоровья работника, связанном с работой, в необходимом количестве копий (индивидуально для каждого пострадавшего), в соответствии с заключением врача.

В случае несогласия с результатом расследования или несвоевременного оформления акта пострадавший, представитель работников организации или иное заинтересованное лицо имеют право письменно обратиться к работодателю, который обязан в десятидневный срок рассмотреть его заявление и принять решение по существу [5].

В случае несогласия с результатами расследования или если отчет не подготовлен своевременно, пострадавший, представитель работника и другие заинтересованные лица имеют право обратиться в письменной форме к работодателю, и работодатель должен

рассмотреть заявление в течение 10 дней и решить, делать это или нет [6].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод. Государству необходимо пересмотреть законодательство в области охраны труда, ужесточить контроль над предприятиями и предпринимателями, которые недобросовестно используют человеческий труд. Несмотря на предписания законодателя, многие предприниматели не заключают с работниками трудовые договоры. Получается, что большая часть работающих лиц остается незащищенной.

ЛИТЕРАТУРА

1 Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 23.03.2019 г.)

2 Трудовой кодекс Республики Казахстан от 23 ноября 2015 года № 414-V (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.10.2021 г.)

3 Коршунов Ю.Н. Возмещение ущерба, причиненного здоровью работника. – М.: Юридическая литература, 1987. С. 108.

4 <https://www.pavlodar.com/zakon/?dok=00659&uro=060005>

5 <https://dogovor24.kz/questions/kakov-poryadok-obzhalovaniya-akta-specialnogo-rassledovaniya-neschastnogo-sluchaya-na-proizvodstve-5889.html>

6 <https://kadry.mcfz.kz/article/1043-materialy-rassledovaniya-neschastnogo-sluchaya>

БАНКОВСКИЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ: ВЛИЯНИЕ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ

МУСАНОВА А. Д.

преподаватель, Высший колледж Торайгыров университет, г. Павлодар

ТӨЛЕУ М. Н.

студент, Высший колледж Торайгыров университет, г. Павлодар

Эксперты Всемирного банка назвали 2020 год самым сложным для экономики Казахстана за последние двадцать лет. Последствия пандемии COVID-19 нанесли экономике больший ущерб, чем кризисы 2008 и 2015 годов. Распространение пандемии остановило мировую активность во втором квартале 2020 года и привело к падению мирового спроса и цен на нефть – основных

экспортных товаров Казахстана. Пандемия также значительно сократила внутреннюю экономическую активность, и в 2020 году экономика сократится на 2,5 % [1]. Банковский сектор страны накопил огромный опыт, в новом режиме необходимо было принимать многогранные решения, включая работу с государством, регулятором, заемщиками, клиентами и персоналом.

Особенностью нынешнего кризиса является его возникновение под влиянием неэкономических факторов. В результате введения карантина или введения мягких ограничений на социальное дистанцирование экономика нескольких стран была вынуждена замедлиться. В то же время национальные правительства и Международный валютный фонд, Европейский банк реконструкции и развития и международные организации, рекомендованные Всемирным банком, разработали широкий спектр инструментов и рекомендаций для поддержки национальных правительств и центральных банков. Предполагается, что после ликвидации пандемии можно ожидать более быстрого выздоровления, чем после рецессии из-за экономических факторов, а не из-за эпидемиологических факторов [2].

Средний отраслевой коэффициент валовой прибыли от обесценения до прибыли от обесценения в Казахстане превышает 8% и в течение 2020 года был очень стабильным. Это значительно выше стоимости резервов по кредитам и позволило большинству банков в 2020 году показать высокую прибыль. Такая статистика в целом соответствовала уровню 2019 года. Расходы сектора на кредитное обеспечение в 4 квартале 2020 года снизились до уровня 0,7 % (годовых) в целом по кредитам с 1,5 % в 3 квартале и 3 % во 2 квартале 2020 года, и аналитики агентства считают, что эти показатели еще не полностью отражают экономический эффект. В связи с пандемией возможны спад кредитов в секторе и умеренный рост стоимости кредитных резервов в 2021 году [3].

Национальный банк Казахстана быстро скорректировал денежно-кредитную политику в целях поддержки ликвидности фирм и домашних хозяйств. Опасаясь риска роста проблемных кредитов, новое агентство по финансовому надзору предприняло шаги, направленные на укрепление стабильности в банковском секторе.

Национальный Банк смягчил денежно-кредитную политику путем снижения базовой процентной ставки, несмотря на рост инфляции. Изначально, в начале марта 2020 года, НБК принял

внеплановые меры и повысил базовую ставку на 275 базовых пунктов, с 9,25 до 12 % для поддержки падающих тенге. Поскольку НБК сделал вывод, что кризис и падение цен на нефть могут затянуться, и это не временный стресс, Центробанк скорректировал денежно-кредитную политику, повысив базовую ставку до 9,5 % и расширив процентный коридор до + / - 200 базисных пунктов. Когда политика была пересмотрена в начале июня, базовая ставка осталась прежней [1].

Поддержание текущей базовой ставки было необходимо для поддержки ослабленной экономики, чтобы позволить обменному курсу преодолеть ухудшающиеся торговые условия и использовать процентную ставку, чтобы избежать снижения тенге за счет увеличения стоимости ликвидности. Решение о базовой ставке соответствовало новой задаче Центрального банка по финансированию пакета стимулов из-за замедления активности. В рамках антикризисного пакета НБК намерен направить финансовые ресурсы субъектам малого и среднего бизнеса на льготные кредиты с проблемой ликвидности и частично поддержать домохозяйства, испытывающие нехватку средств посредством прямых платежей [4].

Ассоциация финансистов Казахстана (АФК) ожидает снижения давления на отечественную банковскую систему и экономику в целом в 2021 году. АФК считает, что, по оценке Евразийского банка развития, Казахстан первым среди стран-участниц вышел из кризиса и экономика достигнет докризисных темпов роста к концу 2021 года. Вместе с тем, по мнению Moody's, негативные факторы в банковском секторе Казахстана сохранятся до середины 2021 года. Эксперты также отметили повышение доверия казахстанцев к отечественному банковскому сектору. По данным Национального Банка Республики Казахстан, объем депозитов населения в БВУ на начало 2021 года составит 10,5 трлн тенге. Это на 12,5% больше, чем в начале 2020 года [5].

Из ежемесячного опроса населения Нацбанка об инфляции и инфляционных ожиданиях следует вывод, что в октябре 2020 года 67 % респондентов предпочли хранить деньги в банках. Этот уровень является самым высоким с августа 2019 года. При этом 22 % респондентов по-прежнему хранят личные сбережения наличными (второй популярный метод) [4].

Таким образом, анализируя статистические данные и фактические ситуации, происходящие в банковском секторе, можно

выделить следующие семь особенностей, которые произошли во время чрезвычайной ситуации:

1) карантин создал условия для принудительного и быстрого перевода клиентов в онлайн-режим. Люди остались дома со смартфонами. Они должны были использовать онлайн, чтобы получить необходимые банковские услуги. Для многих клиентов это был первый опыт дистанционного взаимодействия с банками. Тем не менее, клиенты не сомневаются, что определенный сегмент вернется в филиалы;

2) карантин повысил доверие людей в интернете. В период самоизоляции у казахстанцев было достаточно времени для изучения и использования мобильного банка. Те, кто был недоволен опытом в интернете, могли почувствовать его преимущества и повысить свою уверенность;

3) карантин ужесточил требования к банковской деятельности. Для клиентов было важно сэкономить 3 основных ресурса: время, силы и деньги при получении банковских услуг. Участники рынка улучшили качество и расширили функционал мобильного банка в борьбе за клиента. В результате заказчик первым получает прибыль от конкуренции.

4) карантин повысил важность развития онлайн-экосистем для банков. Для клиента было важно, чтобы в его смартфоне был сервис, способный удовлетворить его ежедневные финансовые потребности.

5) карантин дал дополнительный импульс развитию безналичных платежей и переводов. Пандемия показала негигиеническое использование наличных денег и удобство интернет-транзакций. Вне зависимости от того, где и в какое время суток они находились, клиенты имели возможность совершать операции и оплачивать необходимые платежи без перевода наличных денег.

6) карантин заставил продавцов погрузиться в цифровую среду. Продавцам, задержавшим переход в интернет, придется в спешке возобновить свою работу.

7) карантин способствовал пересмотру бизнес-моделей казахстанских банков. Банки второго уровня должны изменить свою деятельность в соответствии с новой реальностью. Усилится работа с большими данными, играющими ключевую роль в банковской сфере, и эти источники. Многие партнерства и сотрудничество претерпели изменения, адаптируясь к новой внешней среде и ориентируясь на изменение привычек и требований потребителей.

Вполне возможно, что на рынке появится новый бизнес, которого раньше не было, но который будет стремиться удовлетворить новые финансовые потребности казахстанцев.

В 2021 году мы должны оправиться от глобальной пандемии: медицинской, психической и экономической. Возвращение к нормальной жизни-это желание как государства, так и простого народа. Поскольку банковский сектор является одним из важнейших институтов в финансовой сфере республики, его дальнейшее развитие и вывод из кризисного состояния – одна из основных задач государства.

ЛИТЕРАТУРА

1 Пандемия COVID-19: эффективны ли меры государственной поддержки бизнеса в Казахстане? Мнение рынка. [Электронный ресурс]. - Электронная информация. – Режим доступа: <https://assets.kpmg/content/dam/kpmg/kz/pdf/2020/07/covid-pandemic-report.pdf>

2 Лузгина А. Новые вызовы и особенности функционирования финансового сектора в условиях пандемии. – М., Центр экономических исследований «БЕРОК», 2020. – 12 с.

3 Владимирская В. прибыль банков Казахстана не пострадала от пандемии в 2020 году – Fitch. [Электронный ресурс]. - Электронная информация. – Режим доступа: <https://kaztag.kz/ru/news/pribyl-bankov-kazakhstan-v-2020-godu-ne-postradala-ot-pandemii-fitch>

4 Казистаев Е. Коронавирус затронет казахстанские банки до середины 2021 года-эксперты – [Электронный ресурс]. - Электронная информация. – Режим доступа: <https://liter.kz/posledstviya-pandemii-sohranyatsya-na-bankovskoj-sfere/>

5 Агентство Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка. Обзор финансового сектора Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. - Электронная информация. – Режим доступа: <https://www.gov.kz/memleket/entities/ardfm/search/1?lang=kk>

ПОНЯТИЯ ИНВАЛИД, ЛИЦА С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ В ДЕЙСТВУЮЩЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

НУРГАЛИЕВА Н. К.

магистрант, группа МЮр-22н, 2 курс, Торайгыров университет, г. Павлодар

Правовой статус личности, закрепленный в Конституции Республики Казахстан, основан на концепции прав человека и гражданина и исходит из основных положений международно-правовых документов. Основной Закон страны вобрал в себя основные идеи и положения международных документов о правах человека и закрепил их с учетом условий государства.

Конституция Республики Казахстан содержит норму о недопущении какой-либо дискриминации по мотивам происхождения, социального, должностного и имущественного положения, пола, расы, национальности, языка, отношения к религии, убеждений, места жительства или по любым иным обстоятельствам [1].

В Казахском законодательстве закреплены основные принципы деятельности государства в области социальной защиты инвалидов, среди которых: законность, гуманность, доступность и равные права инвалидов, наряду с другими гражданами, на охрану здоровья, образование и свободный выбор рода деятельности, в том числе трудовой и другие.

За годы независимости наше государство ратифицировало ряд важнейших международных документов о правах, основных свободах и интересах человека, среди которых Международная конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации, Конвенция о правах ребенка, Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах, Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин, Конвенция о борьбе с дискриминацией в области образования и т. д.

В 2015 году Казахстаном ратифицирована Конвенция о правах инвалидов, принятая Генеральной Ассамблеей Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке 13 декабря 2006 года (далее – Конвенция ООН), подписан факультативный протокол к конвенции, тем самым государство приняло на себя обязательства по имплементации международных стандартов по реализации

экономических, гражданских, социальных и культурных прав лиц с инвалидностью.

Конвенция ООН является первым международным юридически обязательным документом, устанавливающим минимальные стандарты в области прав инвалидов. Ее принятие ознаменовало собой реальное изменение представительства инвалидов, которые ранее были «бенефициарами» благотворительности, медицинского обслуживания или социального обеспечения, а теперь стали «субъектами», обладающими правами, способными отстаивать эти права, делать свободный и осознанный выбор жизни и быть активными членами общества. Конвенция представляет собой документ по правам человека, включающий явный аспект социального развития, в котором вводится общая категоризация людей с ограниченными возможностями и подтверждается, что все люди с инвалидностью, кем бы они ни были, должны пользоваться всеми правами человека и всеми основными свободами.

Государства-члены, подписавшие Конвенцию, соглашаются поощрять, защищать и обеспечивать полное и равное осуществление прав человека и основных свобод инвалидов и обеспечивать уважение присущего им достоинства.

Согласно данной Конвенции понятие «инвалидность» – это эволюционирующее понятие, являющееся результатом взаимодействия между людьми с нарушением здоровья, и барьерами окружающей среды, существование которых препятствует их полному и эффективному участию в жизни общества наравне с другими». В соответствии со статьей 1 Конвенции «К инвалидам относятся лица с устойчивыми физическими, психическими, интеллектуальными или сенсорными нарушениями...» [2].

Рассмотрим, какие термины и определения закреплены и используются в Казахстанском законодательстве относительно данной категории лиц.

13 апреля 2005 года был утвержден специализированный нормативный правовой акт – Закон Республики Казахстан «О социальной защите инвалидов в Республике Казахстан». В преамбуле данного Закона закреплена основная цель государственной политики в области социальной защиты инвалидов, которая направлена на профилактику инвалидности, социальную защиту, реабилитацию инвалидов, а также на создание правовых, экономических и организационных условий для обеспечения инвалидам равных

возможностей для жизнедеятельности и интеграцию инвалидов в общество.

В данном Законе закреплено определение термина «инвалид». Инвалидом признается лицо, имеющее нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, увечьями (ранениями, травмами, контузиями), их последствиями, дефектами, которое приводит к ограничению жизнедеятельности и необходимости его социальной защиты [3].

Термины «инвалид», «ребенок-инвалид» также законодательно закреплены и используются в целом блоке основных нормативных правовых актов: Кодекс РК «О браке (супружестве) и семье», Уголовный кодекс Республики Казахстан, Закон РК «О доступе к информации», Закон РК «О правах ребенка в Республике Казахстан» и т.д. К примеру, Трудовой Кодекс РК содержит нормы о требованиях к заключению трудовых договоров с инвалидами, режим рабочего времени отдельных категорий лиц, в том числе инвалидов.

Необходимо отметить, что в настоящее время международный опыт в построении толерантного общества сводит к тому, что данный термин во многих странах принято употреблять как «лицо с инвалидностью».

В Конвенции ООН используется термин «persons with disabilities», что дословно переводится как «люди с инвалидностью», однако в русской версии перевода использован термин инвалид. За мировой стандарт принято правило «people-first language» - когда говорят о ком-то, первым делом называют его человеком, а уже затем говорят о его болезни или особенности.

По рекомендации ООН ряд стран, ратифицировавших Конвенцию, в своем законодательстве заменили термин «инвалид» на «лицо с ограниченными возможностями», «человек с недугом», «лицо с особыми потребностями», «лицо с ограниченными возможностями здоровья», «человек с инвалидностью» (к примеру, Молдова, Литва, Эстония, Англия, Франция и другие).

В большинстве действующих законодательных актов Республики Казахстан к данной категории людей применяется термин «лица с ограниченными возможностями». Так в соответствии со статьей 5 Закона Республики Казахстан от 15 апреля 2013 года «О государственных услугах» услугодатель обязан создавать необходимые условия для лиц с ограниченными возможностями при получении ими государственных услуг.

Закон Республики Казахстан от 27 июля 2007 года «Об образовании» содержит норму о том, что государство, реализуя цели инклюзивного образования, обеспечивает гражданам с ограниченными возможностями в развитии специальные условия для получения ими образования, коррекции нарушения развития и социальной адаптации на всех уровнях образования.

Кроме того с 2002 года в стране действует Закон Республики Казахстан «О социальной и медико-педагогической коррекционной поддержке детей с ограниченными возможностями» и иные подзаконные нормативные правовые акты, среди которых и принятые в 2021 году.

Рассматривая опыт зарубежных стран, в частности европейских, необходимо отметить, что определение и использование термина человек/лицо с инвалидностью обозначает не лицо с ограниченными возможностями, а людей с особыми, завышенными потребностями. То есть, применяя к данной категории лиц термин «лица с ограниченными возможностями» мы неосознанно ограничиваем их в правах, возможностях, законных интересах. Ведь ограничения у человека возникают лишь по состоянию его здоровья, и они предопределяют, что ему нужен более тщательный, особый подход.

Проанализировав действующие нормативные правовые акты в сфере защиты прав инвалидов, приходим к выводу, что в законодательстве Республики Казахстан отсутствие единого термина и определения, применяемого к данной категории лиц, требует изменение целостного подхода к данной категории лиц, дальнейшее совершенствование национального законодательства в части определения статуса, внедрения и применения единого понятия, соответствующего международным требованиям и современным реалиям. Это станет началом нового концептуального подхода к проблемам инвалидности как к вопросам прав человека, в котором основными принципами по отношению к лицам с инвалидностью являются законность, равенство возможностей и доступность услуг в системе здравоохранения, образования, транспорта, представления информации, защиты прав и свобод гражданина, а также в части развития без барьерной среды. Ведь определение правового статуса лиц с инвалидностью является одним из ключевых факторов измерения уровня развития общества и государства.

В настоящее время в целях реализации основных норм и требований Конвенции, полноценного обеспечения прав и

законных интересов инвалидов страны деятельность Правительства Республики Казахстан осуществляется в трех основных сферах:

- повсеместное создание и развитие доступной социальной и транспортной инфраструктуры,
- обеспечение трудовой занятости инвалидов,
- формирование благоприятной атмосферы в обществе по отношению к инвалидам.

Наше государство имеет все предпосылки и возможности для реализации задач и требований, содержащихся в Конвенции ООН, с целью соответствия установленным международным стандартам. Однако прежде чем данные цели и требования будут достигнуты в соответствии с действующим законодательством РК, необходимо провести значительную работу в тех областях, в которых следует адаптировать инвалидов для эффективного осуществления их прав, а также областях, в которых необходимо усилить защиту их прав. Это относится, например, к обязательствам в отношении повышения доступности социальной и транспортной инфраструктуры, в части внедрения и развития инклюзивного образования.

Социальная защита на основе правозащитного подхода должна учитывать потребности инвалидов в современных реалиях. Традиционные программы социального обеспечения, связанные с инвалидностью, в основном ориентированы на борьбу с нищетой, а не на учет конкретных проблем, с которыми сталкиваются инвалиды, особенно активное участие в образовании, доступ к здравоохранению и трудоустройству. Предыдущие методы предоставления льгот инвалидам показали ограниченный прогресс в преодолении глубоко укоренившихся социальных структур и практики, которые препятствуют возможностям для инвалидов [4].

Следовательно, социальная защита должна выйти за рамки традиционных подходов к социальному обеспечению и перейти к системам вмешательства, которые способствуют активной гражданской позиции, социальной интеграции и участию в жизни общества, избегая при этом зависимости

ЛИТЕРАТУРА

1 Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 года. Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Әділет» [Электронный ресурс] <http://adilet.zan.kz>

2 Конвенция о правах инвалидов, принятая Генеральной Ассамблеей Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке 13 декабря 2006 года. Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Әділет» [Электронный ресурс] <http://adilet.zan.kz>

3 Закон Республики Казахстан от 13 апреля 2005 года «О социальной защите инвалидов в Республике Казахстан». Информационно-правовая система нормативных правовых актов Республики Казахстан «Әділет» [Электронный ресурс] <http://adilet.zan.kz>.

4 Welfare Schemes «Issues Related to Persons with Disability», 09 Jan 2020, GS Paper – 2, Government Policies & Interventions. [Электронный ресурс] <https://www.drishtias.com> [на англ. яз.].

ПРАВОВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И ПРОБЛЕМЫ ЛИЦ, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫХ РАБОТУ НА ДОМУ

ПЛОТНИКОВА И. Е.

студент, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАДАНИНА М. А.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

Коронавирусная пандемия затронула несколько отраслей права, ввела корректировки в закон, а также изменило деятельность большинства работодателей. В большей части стоит отметить сферу услуг, по причине того, что люди оставались без работы из-за ограничений в период пандемии, но кроме того, не стоит забывать про граждан, ушедших на дистанционную работу во время данной эпидемиологической ситуации. В следствие чего, идея трудиться, не покидая дом, стала актуальной среди работоспособных граждан. Удалённая работа в современном мире стала не только актуальным решением современных проблем, а со всем этим упростила жизнь работников, так как разрешила множество бытовых проблем, известных гражданам. В данной статье будут рассмотрены основные аспекты выполнения работы удалённо, и какие правовые нормы существуют для такой деятельности.

Для начала необходимо рассмотреть плюсы и минусы дистанционной работы. Например, при дистанционной работе нет необходимости добираться на работу, график становится более гибким, а для домашних дел можно отвести больше времени. В связи с этим,

в Трудовом кодексе Республики Казахстан были внесены поправки. Дистанционный формат работы на сегодняшний день актуален для специалистов в IT-сфере, копирайтеров, редакторов, переводчиков, менеджеров по продажам так как данный формат работы известен им ещё до пандемии коронавируса. Всем представителям данных профессий нет необходимости находится в офисе ежедневно, поскольку их работа напрямую не связана с коммуникациями между клиентами и сотрудниками. Кроме того, есть ряд плюсов, по которым в такой актуальный период люди добровольно выбирают дистанционный вид работы.

Во-первых, такой вид выполнения технических заданий, для данных специальностей, можно указать как «максимально комфортный», поскольку востребованные специалисты могут с легкостью сотрудничать сразу с несколькими работодателями.

Во-вторых, такая работа положительно сказывается на состоянии здоровья, уменьшается риск заражения вирусными заболеваниями, так как сокращается контакт с другими людьми, в особенности на рабочем месте или общественном транспорте. Появляется возможность питаться дома здоровой пищей, избавляя рацион сотрудника от перекусов и вредной еды.

В-третьих, работать в таком формате можно с любой точки мира, потому что нет необходимости ежедневно посещать место работы.

Если говорить об работодателе, а не о работнике, то здесь тоже есть ряд причин, по которым руководитель организации или владелец бизнеса захочет перевести своих сотрудников на удалённую работу.

Во-первых, исчезает необходимость аренды больших помещений, оборудования рабочего места, обеспечение всеми необходимыми ресурсами, такими как техника и канцелярские принадлежности.

Во-вторых, работодатель может производить оплату только за реально выполненную работу, а не за рабочие часы, в которые сотрудник находится в офисе.

В-третьих, открывается перспектива привлечения к отдельным проектам высококвалифицированных специалистов из самых разных регионов [1].

Несмотря на эти плюсы, к сожалению, можно отметить некоторые отрицательные тенденции, которые влекут за собой трудности по время рабочего процесса. Одной из таких проблем

может выступать исполнителями сотрудника. Работник может не выполнить свою работу, ссылаясь на отсутствия интернет-соединения или других проблем с техникой, в следствие чего необходимые рабочие моменты могут быть не выполнены в установленный работодателем срок. Ссылаясь на пункт 4 статьи 138 в Трудовом кодексе Республики Казахстан можно узнать, что «Работодатель, принимающая сторона обеспечивают работника необходимыми для выполнения трудовых обязанностей оборудованием, объектами информатизации в соответствии с законодательством Республики Казахстан об информатизации, услугами связи и иными средствами. Работодатель несет расходы по их установке и обслуживанию». Данный пункт Трудового кодекса помогает сделать вывод о том, что работник имеет права на запрос необходимого оборудования для работы, чтобы выполнить техническое задание в поставленный срок. Но также хочется отметить, что если «работник использует собственное оборудование, объекты информатизации в соответствии с законодательством Республики Казахстан об информатизации и иные средства, а также несет расходы по оплате услуг связи, работодателем выплачивается компенсация, размер, порядок и срок выплаты которой устанавливаются по соглашению с работником» [2].

Также, в 7 пункте статьи 138 ТД РК говорится, что «Другие обязанности работодателя, принимающей стороны по обеспечению безопасности и охраны труда, установленные настоящим Кодексом, на работников в период выполнения дистанционной работы не распространяются, если иное не предусмотрено в трудовом, коллективном договорах, акте работодателя, акте принимающей стороны», поскольку сотрудник не находится на рабочем месте, предоставленным работодателем [3].

Разобрав и изучив эту тему, можно сделать вывод, что данный вид выполнения рабочих задач в дистанционном формате упрощает множество аспектов как для работника, так и для работодателя. К примеру, работодатель может не тратить средства на аренду помещения, если его сотрудники работают дистанционно. Сотрудники могут не только брать сразу несколько проектов, а также выполнять одновременно несколько задач, в комфортной домашней обстановке. Но не стоит забывать, что до возникновения эпидемиологической ситуации, люди привыкли к традиционному режиму работы, контактируя с другими работниками. Поэтому, не стоит отменять человеческий фактор: большинство людей не

могут собраться и начать выполнять работу, находясь в комфортной домашней обстановке. Так что для определённых сотрудников переход на дистанционный формат стал упадком продуктивности и работоспособности. Все данные аспекты индивидуальны, и сложно ответить на вопрос о том, что удалённая работа повлияла на всех положительно и комфортно для обеих сторон, то есть для работника и работодателя. Также, мы не можем учесть тот факт, что мир никогда не сможет уйти только на дистанционную работу, тут же ярким примером может послужить работа гражданских, административных и других судов Республики Казахстан. Достаточно неудобно и по-новому выносить судебные постановления онлайн, так как одними из основных аспектов любого судебного процесса можно считать психологические факторы. Как итог, можно сказать, что каждый работник, чья сфера работы позволяет перейти на дистанционный формат, вправе самостоятельно выбирать удалённую работу, но при условии соблюдения всех трудовых задач, указанных в трудовом договоре наравне с работниками, которые выполняют свою работу находясь на рабочем месте.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 <https://www.nur.kz/family/self-realization/288016-rabota-na-domu-plyusy-i-minusy/>
- 2 <https://pro1c.kz/news/zakonodatelstvo/senatom-rassmatrivayutsya-popravki-v-tk-rk-reguliruyushchie-trudovuyu-deyatelnost-distantsionnykh-ra/>
- 3 <https://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000414#z138>

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ АР-НАМЫС ПЕН ҚАДІР-ҚАСИЕТТІҢ ЗАҢДЫҚ ҰҒЫМЫ

САЙЛАУОВ А. Н.
магистрант, Экономика және құқық факультеті, Торайғыров университет,
Павлодар қ.
ЧУКИНА А. Х.
з.ғ.к., доцент, қауымд. профессор, Экономика және құқық факультеті,
Торайғыров университет, Павлодар қ.

Қазақстан Республикасы азаматтарының ар-намысы мен қадір-қасиеті бұзылған жағдайларда қорғайды, құқықтарды жүзеге асыру кепілдігінің қажетті жүйесін және оларды қорғауды

камтамасыз етеді. Осы кепілдіктерге сәйкес әрбір азамат бұзылған құқықтарды қалпына келтіруге құқылы, әркім өз құқықтарын, заңды мүдделерін заңға қайшы келмейтін барлық тәсілдермен қорғауға құқылы. Бірақ күнделікті өмірде бұл құқықтар жиі бұзылады, ал азаматтар өз құқықтарын қорғауға, сот қорғаудың құқықтық нысандарын қолдануға, мемлекеттік органдарға шағымдармен жүгінуге үйренбейді.

Ар-намыс пен қадір-қасиетті сот арқылы қорғау құқығы мәселесі қазіргі жағдайда ерекше өзекті болып отыр. Көптеген мемлекеттерде соттарда осы санаттағы істер санының өсуі кезінде оларды қарау сапасы бұрынғысынша төмен деңгейде қалып отыр.

Бұрынғы уақытта, Кеңес өкіметі кезінде, ар-намыс пен қадір-қасиетті қорғау туралы айтқан Азаматтық кодекстің бабы «өлі», былайша айтқанда «қолданылмайтын» бап болды. Мысалы, бір тұлға мақаланы жариялау нәтижесінде оның қадір-қасиетіне нұқсан келді деп шешкен жағдайда да, мұндай адам сот жүйесіне жүгінбейтін.

Барлық теле және радиоарналар, сондай-ақ баспасөздер жалғыз «қожайын» партияға тиесілі болды, сондықтан тұлғалар сотта онымен дауласқысы келмеді. Содан кейін, мемлекет еркіндік беріп, жарлық жариялаған кезде, мұндай талаптардың күрт өсуі байқалды. Бірақ олармен не істеу керектігін азаматтар ғана емес, төрешілер де білмеді. Сот практикасында төрешілердің мұндай процестермен алғашқы рет бетпе-бет кезігуі, оларды қалай жүргізу туралы түсініктер мен қағидаларды төрешілердің мүдірмей, қалытқысыз оқығанын байқауға болатын кезең еді. Енді ар-намыс пен қадір-қасиетті қорғау туралы сот ісі, мысалы, ажырасу кезінде мүлікті бөлу сияқты қарапайым күнделікті процестер санатында болды.

Бұл мақалада адамның ар-намысы мен қадір-қасиеті, моральдық зияны туралы түсінік, сондай-ақ адамның ар-намысы мен қадір-қасиетін сот арқылы қорғау құқығы талданады.

Әр мемлекеттің Конституциясында «адамның қадір-қасиетіне қол сұғылмайды» делінген. Қазақстан Республикасы Конституциясының 17 және 18-баптарына сәйкес «адамның қадір-қасиетіне қол сұғылмайды. Ешкімді азаптауға, оған зорлық-зомбылық жасауға, басқадай қатыгездік немесе адамдық қадір-қасиетін қорлайтындай жәбір көрсетуге не жазалауға болмайды. Әркімнің жеке өміріне қол сұғылмауына, жеке және отбасылық құпиясына, ар-намысы мен абыройлы атының қорғалуына құқығы бар» [1, 7 б.].

Ар-намыс пен жақсы есімді қорғау құқығы Қазақстан Республикасының азаматтық және қылмыстық заңнамасында нақтыланады. ҚР БП 143-бабында «Егер азамат немесе заңды тұлға ар-намысына, қадір-қасиетіне немесе іскерлік беделіне нұқсан келтіретін мәліметтерді таратушы олардың шындыққа сәйкес келетінін дәлелдей алмаса, сот арқылы теріске шығаруды талап етуге құқылы» [2, 15 б.].

Мемлекеттердің сот тәжірибесінің ауқымды болуына қарамастан, адамның қадір-қасиетін қалай түсінуге болатындығы туралы нақты және ыңғайлы тұжырым әлі қалыптаспаған. Әр түрлі қорларына осы ұғымдар уағдывається арасындағы жолдардың барлығын негізге алады туралы түсініктерін абыройы, тән әр түрлі және өзіндік дақылдар.

«Ар-намысты қорлау» деген анықтаманы дөп басып сипаттайтын ұғым жоқ, әсіресе өкініштісі, негізгі ұғымның болмауы, көптеген басқа негізгі ұғымдарды осыған байланыстырады, мысалы, «қорлау», «жала жабу».

Заңды мәтіндерде «нық айтатын» анықтамасы жоқ, дегенмен «қорлау» ұғымы осы ұғымға негізделген. «Кір келтіретін» және «масқара ететін» мәліметтер және т. б. бірігіп кетеді.

Бір сөзбен айтқанда, заң мәтіндерінде де, заң әдебиетінде де негізгі ұғымдарды түсіндірудегі түсініксіздік пен белгісіздік, құқық қорғау практикасында оларды түсіндірудің субъективтілігі мен түсініксіздігіне әкеліп соқтырады.

Қарастырылып отырған ұғымдар үш топқа бөлінеді:

- Ар-намыс, абырой, бедел, әсер ету объектісі.

- Ақпараттың әсер ету процесі мен құралдарының сипаттамасы, ар-намысы мен қадір-қасиетін қорлау, жала жабу, қорлау, әдепсіз форма, циникалық форма, әдепсіз сөздер, ақпаратты қорлайтын сөздер.

- Әсер ету нәтижесі, моральдық зиян, моральдық азап [3, 75 б.].

Ар-намыс, абырой және бедел туралы үш ұғым бір-біріне өте жақын. Сонымен қатар, құқық мәтіндерінде алғашқы екі ұғым әдетте бір фразаның құрамында қолданылады: ар-намыс пен қадір-қасиетті қорғау, ар-намыс пен қадір-қасиетті қорлау. ҚР заңнамасында бұл сөз тіркесіне әдетте іскерлік бедел мен жақсы есім қосылады. Барлық осы ұғымдар түбегейлі иеліктен шығарылмайтын жеке тұлғаның материалдық емес құқықтары ретінде қарастырылады.

Ар-намыстың ең айқын анықтамасы А. М. Эрделевский берген анықтамасы: «ар-намыс – бұл қоғамның жағымды бағалауымен бірге жүретін, қоғамдық санадағы тұлға қасиеттерінің көрінісі» [4, 126 б.].

Ар-намыс ұғымының үш жағы, үш аспектісі бар:

Біріншіден, бұл адамның өзіне тән сипаттамасы («тұлғаның қасиеттері»). Ар-намыс ұғымының бұл жағы сөздік анықтамаларында, әсіресе В. И. Дальдың сөздігінде айқын көрінеді: «адамның ішкі адамгершілік қадір-қасиеті, ерлік, адалдық, жанның тектілігі және таза ар-ождан» [5, 83 б.].

Екіншіден, бұл жеке тұлғаны «қоғамдық санадағы тұлға қасиеттерінің көрінісі» деп бағалау. Құрмет ұғымы бастапқыда бұл бағалау оң деп болжайды.

Үшіншіден, бұл адамның өзі қабылдаған әлеуметтік бағалау, «адамның өз іс-әрекетін бағалау қабілеті ...қабылданған моральдық талаптарға сәйкес өмірде әрекет етуі... қоғамның моральдық нормалары, ережелері мен талаптары» [6, 16 б.].

Ал А. Эрделевскийдің пікірінше, абырой ұғымы «адамның оң бағалауымен бірге оның қасиеттерін өз санасында көрсету» [4, 23 б.]. А. Анисимовтың пікірінше, абырой – бұл «қоғамның оны бағалауына негізделген жеке тұлғаның өзін-өзі бағалауы» [6, 48 б.]. Ар-намыстан айырмашылығы, абырой-бұл сіздің жеке басыңыз бен іс-әрекетіңіздің әлеуметтік (моральдық) нормаларға сәйкестігін бағалау ғана емес, сонымен бірге, ең алдымен, адам ретінде (адамның қадір-қасиеті), белгілі бір жеке тұлға ретінде (жеке қадір-қасиеті), белгілі бір әлеуметтік топтың немесе қоғамдастықтың өкілі ретінде (мысалы, кәсіби қадір-қасиет), осы қауымдастықтың құндылығы [6, 59 б.].

Қазақстан Республикасы Жоғарғы Соты Пленумының 1992 жылғы 18 желтоқсандағы «Сот практикасында азаматтар мен заңды тұлғалардың ар-намысын, қадір-қасиетін және іскерлік беделін қорғау туралы заңнаманы қолдану туралы» қаулысында мынадай анықтамалар қамтылады:

Абырой – бұл адамның қоғамдық бағасы, оның рухани және әлеуметтік қасиеттерінің өлшемі.

Өзінің қасиеттері, қабілеттері, дүниетанымы, әлеуметтік маңызы бар адамның ішкі өзін-өзі бағалауы. Осыған сүйене отырып, адам бәрін абыроймен түсіне алады.

Іскерлік бедел ұғымы ар-намыс және қадір-қасиет ұғымдарымен тығыз байланысты. А. А. Власовтың пікірінше, іскерлік бедел – бұл

қоғамдық санада көрініс тапқан кәсіпкерлік саласында жұмыс істейтін адамның іскерлік қасиеттеріне оң баға беру [7, 63 б.].

Қазақстан Республикасы Жоғарғы Соты Пленумының 1992 жылғы 18 желтоқсандағы «Сот практикасында азаматтар мен заңды тұлғалардың ар-намысын, қадір-қасиетін және іскерлік беделін қорғау туралы заңнаманы қолдану туралы» қаулысы мынадай анықтама береді: «Іскерлік бедел – қоғамдық пікірмен адамның іскерлік (өндірістік, кәсіптік) қадір-қасиетіне тұрақты оң баға беру.

Іскерлік беделді қорлау немесе төмендету тиісті тұлға туралы таратылған ақпараттың шындыққа немесе шындыққа қарамастан орын алуы мүмкін.

Сот практикасының әрекет етуі – бұл үшінші тұлғаның назарына жеткізуен аяқ алады.

Жақсы атау ұғымы жалпыланған, оның ішінде ар-намыс, қадір-қасиет және іскерлік беделдіде қамтиды.

Жалпы, егер біз ар-намысты адамның жағымды қасиеттері туралы қоғамдық пікір ретінде қарастыратын болсақ, онда абырой - бұл адамның өзі туралы оң пікірі, оның әлеуметтік бағалауының көрінісі. Қоғамдық пікірде адамның беделін түсіру – бұл «ар-намысты қорлау».

Қарастырылып отырған топтың негізгі тұжырымдамасы – «ар-намысты қорлау» ұғымы, оны заң шығарушы бірқатар басқа ұғымдарды анықтауда негіздейді. Алайда, заңда бұл ұғым дәл анықталмаған. Кең мағынада, бұл адамның қоғамдық пікірдегі беделін түсіру (ар-намысты қорлау) немесе қоғамдық пікірге әсер ету, ол туралы қоғамдық пікірге және оның өзін-өзі тануына (қадір-қасиетін төмендету) қарамастан, оның ажырамас құқығы ретінде жеке адамның қадір-қасиетіне қайшы келеді. Алайда, ар-намысты қорлау мен қадір-қасиетті төмендетудің жедел критерийлері жоқ, олар субъективті ұғымдар; «ар-намысты қорлаудың» болуы мен терендігін жәбірленушінің өзі бағалайды.

Құқықтық әдебиетте, атап айтқанда заңнама мәтіндерінде «мәліметтер» ұғымы анықталмайды және түсіндірілмейді. Әдетте бұл термин «ақпарат», «мәлідемелер», «хабарламалар» терминдерімен араласады. Ақпарат – оқиғаларды немесе олардың жеке компоненттерін сипаттайтын және бағалайтын кез келген мәтін. Мәліметтер ашық ауызша нысанда немесе жасырын ауызша нысанда көрсетілуі мүмкін.

Қорлау ұғымы үш белгіні қамтиды: а) ар-намысты немесе қадір-қасиетті қорлау немесе төмендету фактісі; б) мұндай қорлаудың әдепсіз түрі; в) қасақана.

Жала жабу ұғымы үш белгіні де қамтиды: а) ар-намысы мен қадір-қасиетін қорлау фактісі; б) таратылатын мәліметтердің жалғандығы; в) қасақана. Бұл ретте осы контексте ар-намысы мен қадір-қасиетін қорлаумен синонимдік, бірақ мұндай қорлаудан басқа, осындай мәліметтердің белгілі бір мазмұнын (заңнаманы немесе қоғам қабылдаған моральдық қағидаттарды бұзу) және осы мәліметтердің жалғандығын болжайтын «кір келтіретін мәліметтер» ұғымы енгізіледі. Ұят ақпарат ар-намысы мен қадір-қасиетін қорлауға бағытталған, бірақ қиындық тудырмайды. Бұл ұғымдардың барлығы ар-намыс пен қадір-қасиетті қорлау ұғымына тән белгісіздік пен субъективтілікті сақтайтыны анық.

Қорлау анықтамасына кіретін жеке тұлғаның беделін түсірудің әдепсіз немесе әдепсіз нысаны туралы ұғымның да біржақты құқықтық түсіндірмесі жоқ. Жалпы мағынада, әдепсіз форма - бұл әдепсіз формаға қатысты жалпылама ұғым, соңғысы белгілі бір семантикалық топтардың сөздері мен сөз тіркестерін қолданумен байланысты. Бұл жағдайда міндетті шарт – бұл адамды теріс бағалау, тек ұятсыз сөздерді қолдану және осы бағалаудың қасақана сипаты емес. Қасақана әдепсіздік құқық мәтіндерінде цинизм ретінде түсініледі. Осылайша, осы топтың ұғымдары субъективті және объективті, ал ар-намысты қорлаудың бастапқы тұжырымдамасының субъективтілігі мен белгісіздігіне байланысты.

Моральдық зиян (және ол болжаған «моральдық азап») ұғымы құқық мәтіндерінде де айқын емес, өйткені бұл азап, біріншіден, заңды түрде анықталмайды, екіншіден, олардың басталуы объективті түрде анықталмайды.

Осылайша, таза құқықтық өрісте рұқсат етілу немесе заңдылық критерийлерін, сондай-ақ жол берілмеу және заңсыздық, ақпарат берудің белгілі бір тәсілдері немесе нысандарын табу мүлдем мүмкін емес. Бұл мәселені түсіну құқықтық проблемалардың шегінен шығып, лингвистикалық, психолінгвистикалық, психологиялық және басқа да ғылыми ұғымдар мен критерийлерге, әсіресе мәтіндердің ар-намысы мен қадір-қасиетін қорлауға және олардың әдепсіз формасына бағытталғандығын шешуде жүгінуді қамтиды.

Жалпы жағдайды негізге ала отырып және жоғарыда аталған барлық фактілердің жиынтығына сүйене отырып, мынадай қорытындыға келдік: ар-намыс пен қадір-қасиет ұғымдары,

әсіресе «Ар-намыс пен қадір-қасиетті қорлау» нақты құқықтық анықтаманы қажет ететіндігін көруге болады. Осы ұғымдарды нақты тұжырымдаудың болмауы айыптау қорытындыларына, үкімдерге және басқа да сот шешімдеріне дау айтуға себеп болып табылады. Осыған байланысты «ар-намысты қорлау» терминдеріне заңнамалық деңгейде нақты анықтама беру қажет.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Басин Ю. Г. Принципы гражданского законодательства Республики Казахстан. II Право и государство. – 1997. – № 1 (1). – С. 7–17.

2 Диденко А. Влияние публично-правовых актов на права и обязанности участников гражданского правоотношения. // Гражданское законодательство. Статьи. Комментарии. Практика – Алматы: Юрист, 2004. - Вып. 20. - С. 101-113.

3 Жусупов А. Т. Некоторые вопросы совершенствования системы права Республики Казахстан. // Право, государство, демократия в условиях общественных изменений: сб. материалов международной конференции. / Под ред. М. Т. Баймаханова. – Алматы: АЮ-ВШП «Әділет», 2004. - С. 187-193.

4 Иоффе О. С. Гражданское законодательство Республики Казахстан. Размышления о праве. Научное издание. - Астана: ЗАО Институт законодательства РК, 2002. – 72 с.

5 ҚР Азаматтық кодексі (Жалпы бөлім) 27.12.1994 г. // ҚР Жоғарғы Кеңесінің Жаршысы. – 1994. – №№ 23-24 /қаулы/. – 282 Б..

6 Скрябин С. В. Элементы публичности в гражданском праве. // Актуальные проблемы частного права: сб. материалов международной конференции (в рамках ежегодных цивилистических чтений). – Алматы: КазГЮУ, 2003.-С. 35-41.

7 Сулейменов М. К. Актуальные проблемы частного права в Республике Казахстан. // Актуальные проблемы частного права: сб. материалов международной конференции (в рамках ежегодных цивилистических чтений). – Алматы: КазГЮУ, 2003. - С. 5-18.

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СЕРИЙНОГО УБИЙЦЫ

ФИЛАТОВА П. О.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

БАДАНИНА М. А.

ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

Серийные убийства являются разновидностью убийства, т. е. умышленного причинения смерти другому человеку. Если говорить точнее, то серийные убийства являются совокупностью убийств, которые совершаются последовательно и с разрывом во времени одним и тем же преступником. При этом мотив, цель и способ совершения данных убийств совпадают [1, с. 388].

Отечественные криминалисты впервые в научной литературе дали определение серийным убийствам в 1991 г. Так, известный криминалист Ю. М. Самойлов определяет серийное убийство как совершение одним лицом или несколькими лицами нескольких убийств, связанных между собой логически, а именно мотивом, объектом преступного посягательства, способом, местом совершения преступления [2, с. 366].

В данной статье будет рассмотрен «почерк» серийного убийцы при совершении им преступлений. Почерк серийного убийцы отличается своей специфичностью, заключающейся в том, что:

- серийные убийцы выбирают жертвы одного и того же типа;
- как правило, ситуации, при которых совершается убийство, и места совершения преступлений схожи между собой;
- способы нападения на жертву отличаются своей однотипностью;
- наблюдается одинаковое поведение серийного убийцы перед убийством при всех совершенных им убийствах.

Серийные убийцы в качестве жертв преступлений выбирают достаточно ограниченный круг людей. Особенность выбора жертвы зависит от наличия у убийцы определенных травм психики, от проблем в межличностном общении (в том числе и от проблем общения сексуального характера) и т. п. Именно поэтому серийный убийца видит жертву преступления в виде определенного символа, который, по его мнению, должен быть ликвидирован. По этой причине жертвами серийных преступников чаще всего становятся лица без определенного места жительства, женщины «легкого» поведения, дети [3, с. 199].

Факторами, выступающими в качестве катализаторов агрессивного поведения серийных убийц, являются:

- присущие жертве индивидуальные особенности, а именно особенности внешности, психологического типа, возраста;
- поведение жертвы в определенной ситуации, а именно доверчивость жертвы, конфликтное поведение и т.п.;
- другие объективные факторы конкретной ситуации.

Вместе с тем объект агрессивного поведения серийного убийцы и реальная жертва преступления не всегда совпадают.

Изучая почерк серийного убийцы по следам, которые он оставляет на месте преступления, всегда нужно уделять внимание предполагаемым способам действия преступника, подвергать анализу порядок действий при совершении им убийства, выявлять повторы при совершении разных эпизодов убийств.

По особенностям совершения серийные убийства подразделяются на неподготовленные (дезорганизованные убийства) и подготовленные (организованные убийства). На практике серийные убийства носят, как правило, организованный характер. Если проанализировать большинство совершенных серийных убийств, то способ совершения данных убийств и характер места совершения преступления свидетельствуют о том, что убийца хорошо продумал и тщательно осуществил задуманное. Эти факторы отличают большинство серийных убийств от дезорганизованных убийств [4, с. 172].

На основании этого в криминалистике принято выделять два типа серийных убийц:

- организованных серийных убийц, т. е. убийц, планирующих совершение преступления;
- неорганизованных серийных убийц, т. е. убийц, которые действуют на основании внезапно возникшего импульса, нападают внезапно.

Организованный серийный убийца, как правило, обладает достаточно высоким развитием интеллекта (выше среднего), отличается методичностью своих действий, хитростью при совершении преступления. Он тщательно продумывает и планирует предстоящее преступление. Как правило, для совершения очередного убийства организованный серийный убийца выбирает место, где он очень редко (или вообще никогда) не появляется, которое расположено на значительном расстоянии от места, где он работает. Организованный серийный убийца отличается мобильностью, т. е. для совершения очередного убийства он проезжает достаточно

большие расстояния, что свидетельствует о том, что чаще всего на место преступления он прибывает на автомобиле. Организованные серийные убийцы обладают достаточно развитой фантазией и стремлением соблюдать определенные ритуалы. Для совершения убийства данный тип серийного убийцы чаще всего выбирает в качестве жертвы незнакомого ему человека, отвечающего его представлениям о жертве, которым можно управлять при помощи определенного психологического давления или при помощи силы. Серийного убийцу отличает умение заводить знакомства. Используя навыки межличностного общения, серийный убийца манипулирует жертвой и управляет ею до того момента, пока не «заставит» жертву прибыть на место планируемого убийства [5, с. 480].

Как правило, серийные убийцы прекрасно разбираются в уголовном законодательстве. Зная особенности расследования данного вида преступлений, они испытывают определенную гордость от того, что могут направить расследование по ложному следу. В своей преступной деятельности организованный преступник старается не оставлять свидетелей и для этой цели, как правило, носит с собой оружие. Серийный убийца часто перевозит свою жертву с места совершения убийства. В подавляющем большинстве случаев он отслеживает сообщения в средствах массовой информации о совершенных им убийствах. Достаточно часто преступник забирает у своих жертв какой-либо предмет, который им используется для того, чтобы освежить в своей памяти обстоятельства совершенного им преступления, и для мотивирования себя на новые преступления [6, с. 112].

Неорганизованный серийный убийца в большинстве случаев обладает достаточно низким интеллектом. Как правило, он отличается нелюдимостью, проживает один, а преступления совершает в непосредственной близости от места проживания. На контакт с другими людьми преступники данного типа идут тяжело, что характеризует их как социально неполноценных личностей [7, с. 149].

Совершая преступления, неорганизованные серийные убийцы всегда проявляют импульсивность, подвержены стрессу и при выборе жертвы преступления не проявляют особой тщательности. Мобильностью они также не отличаются, на место преступления зачастую прибывают пешком или на общественном транспорте. При совершении нападения на жертву неорганизованный серийный убийца действует стремительно, застигая врасплох жертву. Это

свидетельствует о том, что при совершении убийства у данного типа серийных убийц отсутствует сознательный план совершения преступления и они не задумываются о том, что могут быть обнаружены и задержаны после совершения преступления. Для неорганизованного серийного убийства характерно причинение своей жертве тяжких телесных повреждений, при этом он причиняет увечья жертве даже после того, как наступила ее смерть.

Приведенное разграничение неорганизованных и организованных серийных убийц не отличается однозначностью. Зачастую первое убийство в серии демонстрирует признаки дезорганизованного убийцы, а уже затем боязнь быть обнаруженным заставляет преступника более тщательно подходить к планированию преступлений. Совершая первое по счету преступление, серийный убийца подвержен факторам окружающей обстановки, т. е. факторам внешней среды, которые в той или иной степени совпадают с его представлениями о совершении убийства. Действия серийного преступника на данном этапе преступной деятельности зависят от объективных признаков ситуации и от характера поведения жертвы. При совершении первых преступлений серийные убийцы практически не выбирают свою жертву или уделяют этому очень мало времени. Поведение серийного преступника в данной ситуации характеризуется импульсивностью.

Совершая преступления, серийные убийцы проявляют специфическую избирательность при выборе своих жертв.

Первую стадию преступного поведения серийных убийц характеризует то, что на роль жертвы они назначают лиц любой внешности, пола или поведения. Свою агрессию на первой стадии преступного поведения серийные убийцы проявляют безотносительно к характеристикам жертвы [8, с. 440].

На второй стадии преступное поведение серийного убийцы характеризуется уже определенной специализацией относительно выбора жертвы. Как уже было отмечено, серийный убийца выбирает свою жертву в зависимости от аномального развития своей личности. Именно поэтому отношение преступника к своей жертве носит характер обезличенности: она выступает в роли некоего символа, который должен быть уничтожен. При этом серийные убийцы стараются сознательно избегать неформальных отношений с жертвой, поскольку проявить свою агрессию к жертве в данной ситуации уже будет затруднительно с психологической стороны.

Анализ характера выбираемых преступником жертв дает возможность производить диагностику стадии формирования криминального варианта серийного убийцы и возможность спрогнозировать скорость формирования данного варианта.

Также на почерк серийного убийцы указывает специфика динамики при выборе мест совершения им убийств, способов, каким он знакомится с жертвами, и способов совершения убийств. Место совершения убийства и способ знакомства с жертвой достаточно разнообразны, но в большинстве случаев они неразрывно связаны с кругом общения серийного убийцы или с его профессиональной деятельностью.

Уже для первой стадии преступного поведения серийного убийцы характерны однотипный способ нападения на жертву с подавлением сопротивления жертвы и присутствие определенного ритуала при проявлении агрессии к жертве. Агрессия серийного убийцы направлена не на личность жертвы, а на некий символ. Обладая определенным эмоциональным и поведенческим стереотипом по отношению к жертве преступления, серийный убийца проявляет определенное однообразие в своих действиях при совершении убийства [9, с. 456].

На второй стадии серийный убийца уже целенаправленно ищет свои жертвы. Он сознательно выбирает место, где с большой долей вероятности встретит свою жертву, сознательно прорабатывает способы знакомства с жертвой и способы «доставления» жертвы на место совершения преступления. На этой стадии преступник уже планирует преступление, а именно обдумывает, как он сможет объяснить свое появление в месте совершения преступления, обдумывает алиби, подготавливает транспортное средство и т.п. Серийный убийца уже мыслит стереотипно, т.е. выбирает наиболее эффективные средства и способы подавления сопротивления жертвы [10, с. 179].

Серийными убийцами не рождаются, а становятся. В процессе развития общество воздействует на личность своим равнодушием или неприязненным отношением, что формирует в личности склонность к патологической жестокости. Вырастая неуверенным в себе, человек ищет способ возвысить себя в своих глазах, что иногда толкает его на преступный путь. Потребность убивать является для серийного убийцы своего рода условным рефлексом, а при выплеске агрессии он становится на время обычным человеком, ничем не примечательным в обществе. Именно поэтому следует особое

внимание уделять ранней диагностике детей с целью выявления каких-либо отклонений в их психическом развитии.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Антонян Ю.М. Криминология. М.: Юрайт, 2013. 388 с.
- 2 Антонян Ю.М., Еникеев М.И., Эминов В.Е. Психология преступника и расследования преступлений. М.:Юристь, 1996. 336 с.
- 3 Ахмедшина Н.В., Ахмедшин Р.Л. О генезисе понятия «серийный преступник» // Вестник Томского государственного университета. 2017. № 424. С. 199-203.
- 4 Бегунова Л.А. Проблемы разработки и использования психолого-криминалистического портрета подозреваемого при раскрытии изнасилований и убийств, сопряженных с действиями сексуального характера: дис.канд. юрид. наук. М., 2002. 172 с.
- 5 Белкин Р.С. Курс криминалистики. М., 2016. Т. 3. 480 с.
- 6 Дворкин А.И. Расследование похищения человека. М.: Норма, 2008. 112 с.
- 7 Драпкин Л.Я., Долинин В.Н., Шуклин А.Е. Расследование серийных убийств. Екатеринбург: УрГЮУ, 2016. 149 с.
- 8 Дуглас Дж. Как определить серийного убийцу. Из опыта сотрудника ФБР. М., 2014. 440 с.
- 9 Кутовой А.С., Удалов М.И. Методика расследований серийных убийств // Сборник статей IV Международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы развития современного общества». Курск, 2014. С. 456-458.
- 10 Хоменков Р.О., Ахмедшин Р.Л. Классификация серийных убийц: синтез результатов // Вестник Томского государственного университета. 2016. № 410. С. 179-183.

4 Секция. Инженерия
4 Секция. Инженерия

4.1 Металлургиялық кластердің өзекті жағдайы және дамуы
4.1 Актуальное состояние и развитие
металлургического кластера

**ҚАЗАҚСТАНДА МЕТАЛЛУРГИЯ САЛАСЫНЫҢ
ДАМУЫ МЕН НЕГІЗГІ МӘСЕЛЕЛЕРІ**

АЛТЫНОВА А. Е.

техника ғылымдарының магистрі (Материалтану және жаңа материалдар технологиясы), Арнайы пәндер оқытушысы, «Сервис және туризм» колледжінің бөлім меңгерушісі, Нұр-Сұлтан қ.

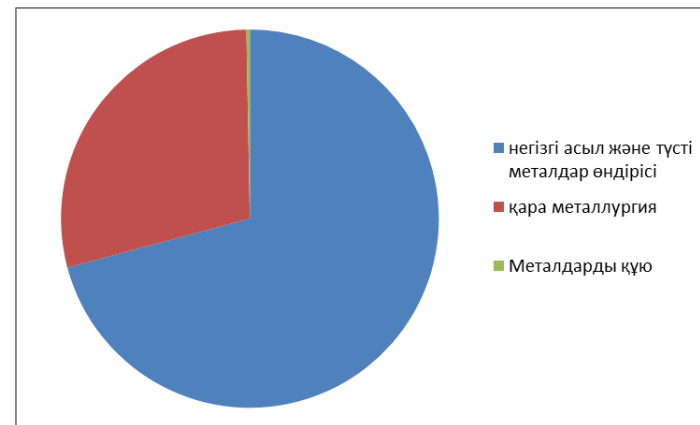
Металлургия өнеркәсібі Қазақстан экономикасының жетекші саласы болып табылады, оның үлесіне 2020 жылғы өнеркәсіптік (өңдеуші және өндіруші) өндірістің жалпы көлемінің 21,2 % -ы және өңдеуші өнеркәсіптің жалпы көлемінің 43,5 %-ы тиесілі.

2020 жылы Қазақстандағы металлургия саласының өнім өндіру көлемі өңдеу өнеркәсібі өндірісі көлемінің жартысына жуығын-5 677,8 млрд теңгені құрады. Қаралатын саланың шоғырлануы барлық металлургия өнеркәсібінің жартысынан астамын (67,4 %) алатын Қазақстанның үш өңірінде байқалады.:

- Қарағанды облысы (30,6 %),
- Шығыс Қазақстан облысы (22,4 %);
- Павлодар облысы (14,4 %).

Металлургия саласы өндірісінің құрылымы 2020 жылы мынадай кіші салаларды білдіреді:

- негізгі асыл және түсті металдар өндірісі (70,9 %);
- қара металлургия (28,9 %);
- Металдарды құю (0,3 %).



Сурет 1 – Қазақстанда металлургия саласының дамуы

ҚР-да металлургия өнеркәсібін қалай дамытады 775776 – Kapital.kz

2021 жылғы 1 сәуірдегі жағдай бойынша Қазақстанда 391 металлургиялық кәсіпорын жұмыс істейді, оның ішінде 29 ірі, 29 орта және 333 шағын [1].

Қазақстанның негізгі ірі металлургиялық кәсіпорындары:

- Түсті металлургияда - «Қазақмыс «корпорациясы» ЖШС, «Қазмырыш» ЖШС, «Қазақстан алюминийі» АҚ, «Қазақстан электролиз зауыты» АҚ, «Өскемен титан-магний комбинаты» АҚ;
- Қара металлургияда – «АрселорМиталл Теміртау» АҚ, «Қазхром» ТҰК, Жәйрем КБК, Соколов-Сарыбай тау-кен өндірістік бірлестігі (ССКӨБ), «Теміртау электрометаллургиялық комбинаты» АҚ, «Кастинг» ЖШС және басқалары.

Тұтастай алғанда, Қазақстанда іс жүзінде барлық қажетті шикізат ресурстары бар, атап айтқанда металлургия және машина жасау салаларын дамыту үшін. Мысалы, Kazakh Invest мәліметтеріне сәйкес, Қазақстан әлемде орын алады:

- мыс өндіру бойынша 11 орын және оның қорлары бойынша 12 орын;
- алтын өндіру бойынша 21-орын және оның қорлары бойынша 15-орын;
- уран қоры бойынша 2 орын және оны қайта өңдеу бойынша 1 орын;

- хром қоры бойынша 2 орын және оны қайта өңдеу бойынша 3 орын;
- мырыш өндіру бойынша 8-орын және қорлар бойынша 5-орын;
- вольфрам қоры бойынша 1 орын.

Қазақстанның металлургия саласындағы негізгі экспортталатын тауар позициялары болып табылатындығын атап өткен жөн:

- феррохром;
- мыс кендері мен концентраттары;
- темір кендері мен концентраттары;
- өңделмеген, легірленбеген мырыш [2].

Қазақстан Республикасын индустриялық-инновациялық дамытудың 2020–2025 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасын іске асыру барысы туралы талдамалық есеп шеңберінде 2020 жылдың қорытындылары бойынша қазақстандық қорғасынның жаңа өткізу нарығы – Кайман аралы атап өтілді. Алайда, Қазақстанның бай жер қойнауына қарамастан, металлургия саласы ел үшін аса сезімтал сала болып табылады, өйткені оның шикізаттық бағыты басым. Металлургия саласында жеткілікті қайта өңдеудің болмауы машина жасау, көлік және құрылыс салалары сияқты ұлттық экономиканың жоғары технологиялық және ғылымды қажетсінетін секторларын дамыту үшін негізгі тежеуші фактор болып табылады [3].

Сонымен қатар, Машина жасау мен көлік саласының нашар дамуы мұнай өңдеу, химия, ағаш өңдеу, құрылыс және ауыл шаруашылығы сияқты басқа салалардың бәсекеге қабілеттілігіне теріс әсер етеді.

Осыған байланысты мемлекет осы бағытта бірқатар шаралар қабылдауда. Металлургия өнеркәсібі мемлекет қолдайтын негізгі салалық бағыттардың бірі болып табылады. 2020 жылы металлургия саласын қаржыландыру көлемі (11 инвестициялық жоба) 11,4 млрд теңгені құрады, оның ішінде «Қазақстанның Даму Банкі» АҚ 3 ірі инвестициялық жобаны қаржыландырды.

Мемлекеттік қолдаудың негізгі шаралары ретінде келесі іс-шараларды атап өтуге болады:

- өндірісті өнеркәсіптік және технологиялық жаңғыртуды белсенді жүргізу,
- заманауи технологияларды енгізу, энергия және ресурстарды үнемдеу,
- техникалық және экологиялық қауіпсіздікті қамтамасыз ету,
- сандық технологияларды енгізу,

- шикізат пен материалдарды тиімді пайдалану,
- тауарларды сыртқы нарықтарға жылжыту бойынша шығындарды өтеу,
- инвестициялық салымдар кезінде жеңілдікпен кредит беру және лизингтік қаржыландыру,
- экспорттық несиелендіру, сақтандыру және «KazakhExport «Экспорттық сақтандыру компаниясы» АҚ кепілдендіру,
- «инжиниринг және технологиялар трансферті орталығы» АҚ-ға өтеусіз негізде инновациялық гранттар беру,
- басқа.

Бұл ретте саладағы мынадай тәуекелдерді ескермеуге болмайды:

1) шикізаттық бағыттылығы. Металдарға әлемдік сұраныс қысқарған жағдайда Қазақстан жоғары қайта өңделген тауарларды экспорттауға мүмкіндік беретін технологиялық артықшылықтарды пайдалана алмайды.

2) металдардың әлемдік бағаларына жоғары тәуелділік. Металдарға әлемдік баға төмендеген жағдайда отандық металлургия саласы өнімді сатудан аз кіріс алады.

3) төмен технологиялық деңгейді сақтау. Металлургия саласы Қазақстанның ең еңбекті және энергозатратных салыстырғанда шетелдік аналогтармен [4; 5].

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана, «Казахстанский путь – 2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее», 17 января 2014 г. – [ЭР]. Режим доступа: akorda.kz

2 Колотаева Л. Н., Айдарова А. Б. Экономика промышленности: учеб. пособие. – Алматы: Экономика, 380 с.

3 Данные Комитета по статистике Республики Казахстан. – [ЭР]. Режим доступа: www.stat.gov.kz

4 Галиев С., Юсупова Л. Устойчивое развитие ГМК: проблемы и перспективы // Kazakhstan. – № 3. – С. 76–80.

5 Обзор горно-металлургической отрасли Республики Казахстан. – [ЭР]. Режим доступа: rfcaratings.kz

ГЛИНОЗЕМ ӨНДІРІСІНІҢ ҚАЛДЫҚТАРЫНАН КЕКТЕЛГЕН МАТЕРИАЛ АЛУДЫ ЗЕРТТЕУ

ЖУНУСОВ А. К.

т.ғ.к., профессор, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

ЖУНУСОВА А. К.

аға оқытушы, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

КЕНЖЕБЕКОВА А. Е.

докторант, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Қолданыстағы әдістермен глиноземді өндіру кезінде қалдықтардың көп мөлшері – қызыл шламдар пайда болады. Олардың құрамында өнеркәсіптік қызығушылықтарын тудыратын концентрацияларында бірқатар пайдалы компоненттері бар. Павлодар алюминий зауытының (ПАЗ) глинозем өндірісінің негізгі қалдықтары үйінді шламдары болып табылады. Қоқыс шламымен боксит құрамындағы глиноземнің 10–15 % жоғалады. Сондықтан үйінді шламын глинозем мен темір алудың техногендік көздерінің бірі ретінде қарастырған жөн.

Байер бұтағында процестің басында «темірлі құмдар» технологиялық циклден шығарылады. Темірлі құмдар – Қазақстан кен орындарының бокситтерінің жоғары сілтілі құрамдас бөлігі.

ПАЗда глинозем өндірісі үшін құрамында Fe_2O_3 бар «зиянды» қоспаларды шығару технологиясы жасалды. Үйінді шламы мен темірлі құмдардың химиялық құрамы 1-кестеде келтірілген.

Кесте 1 – Үйінді шламы мен темірлі құмдардың химиялық құрамы

Компоненттер	Fe_2O_3	Al_2O_3	CaO	SiO_2	TiO	CO_2	Na_2O	SO_3	Расход, т/час
Үйінді шламы	27-33	4,0-5,0	39-44	19-21	2,0	0,8-1,0	0,9-1,5	0,5-0,7	50
Темірлі құмдар	55-60	17-20	4,5-5,7	6,2-8,2	2,0-3,0	9,0-12,0	0,5-0,8	2,2-3,0	250

Жыл сайын шлам аланына келетін темірлі құмдар мен 200 мың тонна бокситпен бірге Fe_2O_3 жіберіледі. Қазіргі жағдайда металлургия өндірісінің қалдықтарын алдын ала кесектемей пайдалану технологиялары бар, мысалы Ромелт – процесі [1, 18 б.].

Зертханалық жағдайда кесілген өнімді (агломераттын) алу үшін ПАЗ-дан темір құмдарының сынамаларын алдық. Темір құмдардың кемшіліктеріне ылғалдылықтың жоғарылауын және гранулометриялық құрамның (2-кесте) түйіршіктеу талаптарына

сәйкес келмеуін жатқызуға болады. Түйіршіктелу шихтада туындылардың санының ұлғаюына байланысты жеделдетіледі, атап айтқанда қайтару мен түйіршікті кендердің көбеюімен шихтада кішкентай бөлшектердің болуы қажет. Түйіршіктелуге қолайсыз әсер ететін 0,1–1,6 мм фракция мөлшері болып табылады [2, 85 б.]. Дәл осы диапазонда көптеген техногендік қалдықтар мен зерттелетін материалдар (темір құмдары) түседі.

Кесте 2 – Темір құмдарының гранулометриялық құрамы

Фракция, мм	-0,06	-0,2-0,06	-0,5-0,2	-1-0,5	-3-1	-5-3
Өлш.бірлігі %	2,0	14,7	43,2	20,5	6,8	12,8

Түйіршіктеу алдында темір құм кептіру пешінде 100–150°C температурада алдын-ала кептірілді. Материалы ылғалдылығы 15-20 % дейін жеткізілді. Агломерациялық шихта ретінде: темірлі құм, қабыршақты құм (20 %), коксты ұсақ түйіршік (5 %), қайтарым (20 %) пайдаланылды. Араластыру мен түйіршіктеуді барабанды араластырғышыта жүргізілді. Қоспадағы темір құмның жақсы түйіршіктелуі үшін 0-5 мм фракциялы қоқыс шламы қолданылды, өйткені үйінді шламының сазды бөлігі бар. Агломерациялық шихта құрамында үйінді шламын қолдану есебінен зерттелетін материалдың түйіршіктелу дәрежесі жақсарды. Отын ретінде ҚХР коксын елемі (3-кесте) қолданылды. Қайтару алдыңғы бірігуден қолданылды. Темір-марганец агломераты төсеме ретінде пайдаланылды.

Жағу қоспасы сумен сәл суланған үгінділерден, кокс ұнтақтарын мен ағаш кесінділерінің қоспасынан тұрды. Тұтату қоспасы – керосинмен суланған ағаш жоңқаларынан құралды.

Кесте 3 – Күлдің химиялық құрамы және ҚХР коксының техникалық құрамы, %

SiO_2	CaO	MgO	Al_2O_3	Fe_2O_3	A	V	W
44,8	13	7,1	12,9	14,4	25,4	5,4	7,4

Зертханалық зерттеулер Ақсу ферроқорытпа зауытының (Акс3Ф) агломерациялық қондырғысында жүргізілді. Тостағанның параметрлері: диаметрі 205 мм, тостағанның биіктігі 500 мм-ге дейін жымдастыруға мүмкіндік береді. Агломерациялық қондырғы ВВН-8 вакуумдық сорғымен, ТХА, ВР термопарасымен

және жымдастыруға процесінің автоматты тіркеушісімен (АР) жабдықталған (газдың шығу температурасын, шихта қабатын, пісірудің уақытын және т.б. тіркейді).

Шихтаны тиеу шихтаның сегрегациясы мен нығыздалуын едәуір азайтуға мүмкіндік беретін арнайы құрылғының көмегімен жүзеге асырылды. Тұтандыру рұқсат етілген кезде бір минут ішінде тұтандырғыш және тұтандырғыш қоспа 300–350 мм су.бағ. ыдыратуы жүзеге асырылды. Пісіру оттартқыш торының астында 900 мм су.ст. үнемі жұқарумен жүргізілді. Термопаралардың көрсеткіштері – қабаттағы температура, шығатын газдардың температурасы, АР-да бекітілген. Пісірудің басталуы кокстың тұтану сәтімен, процесің аяқталуы шығатын газдардың максималды температурасына жету уақытымен анықталды. Шағарылатын газдар температурасын өлшеу газ шығару трубасында тұрған термопара (ХА) арқылы жүргізілді. Пісіру аяқталғаннан кейін қаусырма тостағаннан шығарылды, ауада 10 минут салқындатылды, зертханалық таразыларда өлшенді, содан кейін МемСТ 25471-82 сәйкес болат тақтасына 2 м биіктіктен лақтырылды, содан кейін кластын шығуы анықталды (оның ішінде жарамды фракция +8 мм). Одан әрі +5 – 40 мм фракциясының агломерат сынамалары МемСТ 15137-77 бойынша механикалық беріктігін анықтауға ұшырады.

Темір құмдарды зертханалық пісірулермен мыналар анықталды: пісірудің тік жылдамдығы – 12,5 мм /мин; меншікті өнімділігі - 0,77 т/м²·сағ.; соққыға барабанның беріктігі – 77,9 %; қабаттағы температура – 1220 °С. Агломераттың химиялық құрамы 4-кестеде келтірілген.

Кесте 4 – Темірлі құмдардан жасалған агломераттың (темірлі) химиялық құрамы

Материалдың атауы	Химиялық құрамы, %								
	Fe	FeO	Fe ₂ O ₃	Al ₂ O ₃	SiO ₂	CaO	MgO	S	P
Агломерат	38,06	24,94	54,41	15,82	11,36	4,96	4,86	0,59	0,066

Осылайша, агломерацияда темірлі құмдарды пайдалануды одан әрі зерттеу осы материалдың физика-химиялық қасиеттерін егжей-тегжейлі зерттеуді талап етеді. Алынған деректердің нәтижелері бойынша феррокорытпа өнеркәсібінде темірлі құмдарды (агломерат, шекемтастар, брикеттер) кесектелген шикізат ретінде пайдалануды дамыту перспективасы туралы айтуға болады.

Мысалы, ферросиликоалюминий өндірісінде темірдің жоңқаларын агломератпен (темірлі) алмастыруға болады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Роменец В. А. «Ромелт» - полностью жидкофазный процесс получения металла // Известия Вузов. Черная металлургия, 1999. – № 11. – С.13-23.
2. Коротич В. И. Основы теории и технологии подготовки сырья к доменной плавке. – М.: Металлургия, 1978. – 208 с.

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА ГЛИНОЗЕМА МЕТОДОМ БАЙЕР СПЕКАНИЯ

КАЛИАКПАРОВ А. Г.

д.т.н., профессор, Торайгыров университет, г.Павлодар

ЖАРМАГАМБЕТОВА А. К.

магистрант, Торайгыров университет, г.Павлодар

В данной статье раскрываются технологии производства глинозема по способу Байера, а так же методы его совершенствования.

Технологический комплекс для производства глинозема по методу Байера представляет собой серию процессоров, которые технологически взаимосвязаны параллельными, последовательными и обратными соединениями.

Метод Байера представляет собой гидрохимический метод получения глинозема из боксита. Этот метод был открыт в России Карлом Иосифовичем Байером между 1895 и 1898 годами. В настоящее время более 95 % глинозема получают методом Байера.

В результате технологические параметры ремоделирования образуют сложные причинно-следственные отношения, и эти отношения имеют ярко выраженный инерционный характер. Эти обратные отношения усложняют зависимость затрат материальных и энергетических ресурсов от технологического способа производства и усложняют оптимизацию технологии по критерию минимальных затрат.

Введение

Из различных алюминиевых минералов глинозем может быть получен щелочным и кислотным способом из-за наличия его амфотерных свойств. В промышленности до сих пор используются только щелочные методы; чисто кислотные и кислотные и щелочные методы находятся на стадии лабораторных и полуфабрикатов [1].

Промышленные щелочные методы производства глинозема из боксита, нефелина и алунита делятся на:

- 1) гидрохимический (метод Байера);
- 2) метод спекания;
- 3) комбинированный метод (сочетание метода Байера с методом параллельного или последовательного спекания).

Зарядный материал находится в постоянном движении, перемешивается и изнашивается в корпусе, соответственно часть продуктов реакции из разных зон печи притягивается выхлопными газами и в виде пыли переносится во внешнее пространство печи, где улавливается системой очистки газов.

Система очистки газа состоит из пылезащитной камеры, группы циклонов и электрофильтра. Удалить всю пыль из технологического процесса невозможно, так как это нарушит тепловое равновесие печи и сильно затруднит движение груза в зоне сушки. Себестоимость производства глинозема по способу Байера включает следующие статьи затрат:

- боксит,
- каустик (сода),
- известь,
- топливо и электроэнергия,
- пар с ТЭЦ.

Общая стоимость глинозема состоит из затрат на сырье, основные и вспомогательные материалы, топливо и внешние энергоресурсы, а также эксплуатационные расходы на техническое обслуживание и ремонт оборудования, прямые затраты на заработную плату, SoC деятельность и продажи продукции. Перечисленные параметры характеризуются удельными затратами (за 1 т глинозема) и ценами на единицу продукта [2].

Цель написания статьи:

- рассмотрим основы производства глинозема методом спекания Байера;
- определить методы улучшения производства глинозема в соответствии с этим методом.

Материал и методы

Был проведен анализ отечественных и зарубежных научных работ, в том числе изучение производства глинозема методом Байера спекания.

Для ясности изображения, рассмотрим метод производства глинозема методом Байера спекания.

Производство глинозема по способу Байера – способ производства глинозема из боксита – основан на выщелачивании, цель которого растворить содержащийся в боксите оксид алюминия Al_2O_3 , избежав перевода в раствор остальных составляющих боксита (SiO_2 , Fe_2O_3 и др.) [3].

Цех подготовки сырья (ЦПС) осуществляет прием, дробление и среднем бокситов, известняка и угля, а также получение кальцинированной соды и выдача материалов, перечисленных в процесс.

Бокситы, известняк и уголь, поступающие на завод, выгружаются вращающимися вагоноопрокидывателями в приемные бункеры.

Для обеспечения выгрузки регулируемого сырья перед каждым вагоном эксплуатационные теплицы оснащены отопительным газом турбореактивного двигателя.

Есть также две стационарные теплицы: одна на шесть полувагонов, вторая на десять.

Сырье из бункеров системой ленточных конвейеров поступает в отсек среднего дробления, где оно раздавливается до заданной зернистости 40100 мм. затем, системой ленточных конвейеров, доставляется на расходные склады.

Около шестидесяти процентов поступающего боксита предварительно усреднено во дворе шихтовал. Усреднение боксита в шихтовальном дворе осуществляется в восьми сваях емкостью 35 тысяч тонн каждая путем наслаивания в ряды и последующего слоистого анализа бокситовой смеси по всему поперечному сечению сваи, перпендикулярно сложенным слоям. При нормальном технологическом режиме один отвалообразователь работает на закладку штабеля, а второй на выдачу в расходные склады. Расходные склады состоят из семи одноэтажных зданий и предназначены для хранения и усреднения боксита, известняка и угля [4].

Усреднение сырья на складах расходных материалов осуществляется при укладке свай с подвижными реверсивными

конвейерными лентами. Поступающие партии сырья укладываются последовательно, горизонтальными слоями.

Дополнительное среднее значение происходит, когда сырье доставляется со склада роторным экскаватором, который принимает сырье по всему поперечному сечению сваи.

В АО «Алюминий Казахстана» производство глинозема осуществляется по последовательной и комбинированной схеме Байер – спекания. Этот метод обусловлен химическим составом боксита, поставляемого для обработки. Все производство глинозема разделено на три основных цеха:

- цех подготовки сырья (ЦПС);
- гидрометаллургический цех (ГМЦ);
- цех спекания (ЦС).

Принципиальная схема производства глинозема в АО «Алюминий Казахстана» представлена на рисунке 1.

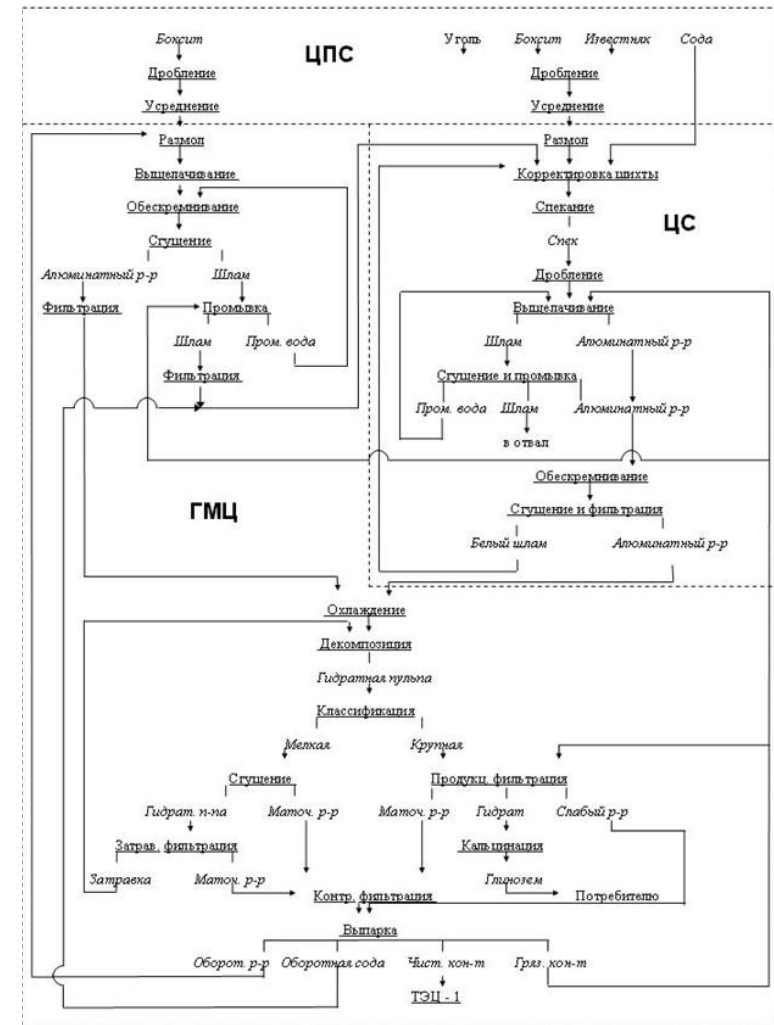


Рисунок 1 – Принципиальная схема производства глинозема в АО «Алюминий Казахстана»

Отгрузка материалов в процессе свай расходных складов производится роторными экскаваторами к конвейерным лентам, системе сырье поставлено согласно назначению:

- боксит в бункер мокрого размола ГМЦ;

– известняк (чистый или в смеси с бокситом и углём) - в бункера участка подготовки шихты ЦС;

– уголь, служащий топливом в бункера пылеугольного отделения ЦС [5].

Технико-экономический анализ процессов производства глинозема важен как на этапе проектирования или модернизации технологии, так и на этапе управления производством. Задача разработки новой технологии или обновления существующей технологии не учитывает существующие реальные нарушения, которые вызывают отклонения от технологического режима.

При разработке нового технологического регламента это понятно. Но в условиях нынешнего производства некоторые нормативные параметры отклоняются от нормы и не могут быть немедленно восстановлены. При этом происходит временный экономический ущерб. Общий технологический процесс производства глинозема очень сложный и определяется многофакторным технологическим регулированием.

Отклонения технологического режима от оптимального регулирования из-за появления узких мест приводят только к временному увеличению стоимости глинозема. Если не изменить технологический регламент, то рост стоимости может сохраняться в течение длительного времени, при условии наличия узкого места. Но, если в этой ситуации ужесточить технологический регламент производства в той части техники, где нет узкого места, то рост себестоимости может существенно ослабнуть.

Отсюда актуальность конкретного управления технологическим регламентом на основе критерия минимальных затрат.

Это задача технологической и экономической оптимизации производства глинозема в режиме реального времени. Конечно, чтобы реализовать такую оптимизацию с заметной экономической выгодой, необходимо правильно выбрать контрольные точки влияния и произвести их по оптимальному алгоритму [7].

Кроме того, суть оптимизации заключается в выполнении ряда расчетов с изменяющимся показателем, влияющим на конечную стоимость производства и выбор оптимального варианта расчета.

Такая программа не является вдумчивой, и решение о выборе оптимального варианта полностью лежит на человеке. Чтобы повысить эффективность оптимизации, необходимо изменить функции объекта решения, чтобы выбрать наилучший вариант с человека на компьютер – это подразумевает более высокий уровень

требований к разрабатываемому программному обеспечению. Разработка программного обеспечения в направлении поиска наиболее эффективного варианта работы завода должна считаться приоритетной по сравнению с разработкой информационных программ [6].

Заключение

Хотелось бы добавить, что задача операционной экономической оптимизации технологического комплекса сводится к разработке алгоритма управления, который обеспечивает автоматический поиск и отслеживание минимума затрат. По свойствам технологического комплекса, как объекта управления (нелинейность и инерция), эта задача относится к классу задач экстремального управления. На большинстве заводов стоимость производства рассчитывается в соответствии с упрощенными эмпирическими методами. Расчеты стоимости производятся с длительным периодом порядка 1 месяца. Это не позволяет своевременно производить контрольные эффекты, поэтому стоимость может быть только учтена, а быстро управлять ею невозможно.

ЛИТЕРАТУРА

1 Арефьев Б. А. Оптимизация инерционных процессов. Л. «Машиностроение», 1969г, 160 с. Богданов А. В. и др. Оперативный прогноз изменения сводных ТЭП производства глинозема с помощью математических моделей. Отчет по НИР. Л.: ВАМИ, 1989г., 99 с.

2 Арлюк Б. И. Разработка критерия оценки качества нефелинового сырья при его переработке на глинозем, содопродукты и цемент по технологии спекания// Цветные металлы. 1992. - № 11. - С. 41-45. Т. Б. Потапова, Н. М. Зайцева. Оптимизация концентрационного режима глиноземного режима. Ж «Цветные металлы», №2, 1996г, с. 74-77.

3 Беликов Е. А, А. А. Кузнецов, Р. Г. Локшин. Современный подход к созданию АСУТП в производстве глинозема // Современные тенденции в развитии металлургии легких металлов: к 70-летию ВАМИ: сб. науч. тр. СПб.: ВАМИ, 2001.-С. 262-270.10. Чаки Ф. Современная теория управления. М. «Мир», 1975г, 424 с.

4 Давыдов И. В., Боровинский В. П., Москаленко Ю. И. Новые аппараты для разложения алюминатных растворов и разделения суспензий гидроксида алюминия // Цветные металлы. -1991. № 9.

- С. 22-24.11. Сб.: «Методы оптимизации автоматических систем». Под ред. Я. З. Цыпкина. М., «Энергия», 1972г, 368 с.

5 Иванов А. И., Насекан Ю. П. Некоторые аспекты совершенствования технологии производства глинозема по способу Байера // Научно-техническая конференция, Николаев, 2000: сб. науч. докл. / Николаевский глиноземный завод. Николаев, 2000,- С. 19-21.12.

6 Росин М. Ф., Булыгин В. С. Статистическая динамика и теория эффективности систем управления. М.; Машиностроение, 1981 г, 312 с.

7 Смирнов В. С. И др. Вопросы энергосбережения в производстве глинозема // Пятая региональная научно-практическая конференция «Алюминий Урала»/ Богословский алюминиевый завод. Краснотурьинск, 2000. - С. 79-80.

УСТАНОВКА ДЛЯ СВЕРЛЕНИЯ ЗАГОТОВКИ ПЕРЕД ПРОШИВКОЙ

КАСЕНОВ А. Ж.

профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

МӘДЕНИ Д. Н.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Под прошивкой понимается процесс получения гильзы из сплошной заготовки. Гильзой называется толстостенная труба, получаемая на выходе из прошивного стана (пресса), используемая в дальнейшем для раскатки. При прошивке нагретой непрерывно литой заготовки диаметром 300 мм в температурах 1250–1280 °С в прошивном стане горячей прокатки в гильзу есть проблема формирования утяжин на концах заготовки. Утяжина на заднем конце заготовки является причиной образования кольцевого отслоения на гильзе (рисунок 1), получаемой при прокатке на прошивном стане [1, 2].

При малой толщине кольцевых отслоений происходит их обрыв, попадание в очаг деформации прокатных станов и вдавливание в поверхность трубы. Данное кольцо (облой) из-за меньшего объема металла остывает быстрее и становится более твердым чем сама гильза, при дальнейшем прокате в непрерывном стане на оправке кольцо может попасть вместе с оправкой во

внутри гильзы и оставить определенные дефекты на гильзе и на дорогостоящей оправке (продирь), либо попасть на узлы стана и создаст помеху работу механизмов и приводит отчасти к выходу из строя оборудования, а так же образуются вмятины внутренней и наружной поверхности трубы, являющиеся причиной брака [4].

Количество несоответствующих по вмятинам труб по прототипу составляет 4÷4,5 %, что соответствует 12÷13 тыс. тонн труб в год [3].



Рисунок 1 – Образования кольцевого отслоения (облой) на гильзе

Промышленные опыты проведенные на ТОО «KSP Steel» были направлены на изучение влияния формы заднего конца заготовки на размеры утяжины после обжатия в прошивном стане винтовой прокатки. Результаты эксперимента, по прошивке обжатых заготовок с минимальной глубиной утяжины показали, что кольцевое отслоение (рисунок 2) металла на заднем конце гильзы имеет толщину в основании более 4 мм и чтобы уменьшить образования кольца в гильзах в конце заготовки надо удалить массу равный объему кольца.



Рисунок 2 – Кольца (облой)

Для определения арифметической средней массы облоя было выбрано несколько образцов (табл.1):

Таблица 1 – Образцы колец (облоев)

Облой	№1	№2	№3	№4	№5	Ариф.ср.
Масса	1,179	1,185	1,181	1,188	1,182	1,183

Плотность непрерывно литой заготовки составляет 7850 кг/м³. Объем металла для удаления необходимой массы составляет:

$$V_o = \frac{m_o}{g}$$

Формула 1 – Объем необходимой для удаления

m_o – масса облоя; g – плотность заготовки.

$$V_o = \frac{1,18}{7850} = 0,00015\text{м}^3$$

Согласно результатам необходимо сделать засверловку цилиндра диаметром 80 мм и глубиной 30 мм на хвостовой части по центру заготовки (рисунок 3), так как:

$$V_{ц} = \pi \cdot r^2 \cdot h = 3,14 \cdot 40^2 \cdot 30 = 150\,720\text{мм}^2 \approx 0,00015\text{м}^3$$

$$V_o = V_{ц}$$

Формула 2 – Объем необходимой для сверления

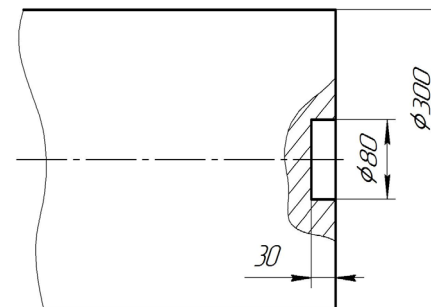


Рисунок 3 – Засверленная заготовка

Для того, чтобы получить вышеуказанные параметры, было разработано специальная установка (сверлильная головка) которая должно работать в автоматическом режиме. Данное изобретение относится к трубопрокатному производству, а именно к вспомогательному оборудованию прошивных станов. Сверлильная головка предназначена для выполнения отверстия диаметром 80мм и глубиной 30 мм в торце заготовки. Отверстие предназначено для предотвращения образования облоя при прошивке данной заготовки на прошивном стане.

Внешние системы, необходимые для работы сверлильной головки. Сверлильная головка (приложение 1) состоит из гидравлического привода вращения сверла и для подачи сверла. Для нормальной работы сверлильной головки необходимы следующие системы:

- 1) система питания гидродвигателя прибора вращения сверла;
- 2) система питания гидропривода подачи сверла.

Система питания гидродвигателя обеспечивает его запуск, остановку и желательнo реверсирование. Система должна обеспечивать давление на входе в гидродвигатель 120 бар,

объемную подачу жидкости 33 л/мин, противодействие в линии слива гидродвигателя не более 10 бар.

Величина противодействия в сливе ограничена потому, что данный гидродвигатель не имеет отдельной линии дренажа от корпуса. Дренаж осуществляется через обратный клапан в линию слива.

Между напорной и сливной линиями двигателя должен быть установлен перепускной клапан. Данный клапан должен быть открыт при обслуживании и ремонте сверлильной головки, а при нормальной работе должен быть закрыт. Клапан предназначен для обеспечения возможности ручного поворачивания вала двигателя при перекрытых гидрелиниях, а также для защиты от ошибочного запуска гидродвигателя.

Система питания гидропривода подачи сверла предназначена для подвода сверла к заготовке, создания усилия подачи, отвода сверла от заготовки. Система должна обеспечивать возможность контроля и плавного измерения давления от 0 до 20 Бар и возможность плавного изменения величины объемной подачи жидкости от 0 до 31 см³/мин при движении сверла в направлении врезания в заготовку и 0 до 600 см³/мин при отводе от заготовки. Так же система должна иметь возможность реверсирования подачи жидкости.

Врезание в заготовку происходит при подключении входа № 1 к напорной линии. Отвод сверла происходит при подключении входа № 2 к напорной линии.

Требования к гидравлической жидкости – согласно руководству по эксплуатации гидродвигателя.

Данная установка пригодится для трубопрокатного производство, так как приведет к увеличению срока службы трубопрокатных станов, уменьшит объем образования брака, предотвратит преждевременный износ дорогостоящих оправок и обеспечат высокий выход годной продукции.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Тетерин П. К. Теория поперенной и винтовой прокатки. Изд. 2-е, перераб. и доп.-М.: Металлургия, 1983.-270 с.
- 2 Зибель Э. Обработка металлов в пластическом состоянии.-М.: Металлургиздат, 1934.-400 с.
- 3 Фомичев И. А. Косая прокатка. – М.: Металлургиздат, 1963-180 с.
- 4 Смирнов В. С. Поперечная прокатка. – М.: Машгиз, 1948.-195 с.

КОМПЛЕКСНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ РАФИНИРОВАНИЯ АЛЮМИНИЯ-СЫРЦА ОТ ПРИМЕСЕЙ ВАНАДИЯ

КУАНДЫКОВ А. Б.

докторант, Торайгыров университет, г. Павлодар

БЫКОВ П. О.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ЖУНУСОВ А. К.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ТУСУПБЕКОВА М. Ж.

магистр, ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

АБСОЛЯМОВА Д. Р.

магистр, ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

В работах [1–5] исследована возможность снижения содержания примесей ванадия в первичном алюминии за счет использования борсодержащих материалов (лигатуры и флюсы).

В работах зарубежных авторов [6–10] проведены аналогичные исследования по удалению примесей ванадия из первичного алюминия за счет борсодержащих материалов.

Общим недостатком вышеперечисленных исследований [1–10] является отсутствие мероприятий по разделению рафинированного алюминия – сырца от продуктов взаимодействия в виде интерметаллидов бора с ванадием, что приводит к снижению эффективности удаления примесей ванадия из алюминия.

В процессе рафинирования алюминия-сырца от примесей ванадия бором образуются интерметаллиды VB₂ размером около 10 мкм [8–10]. Плотность диборида ванадия составляет 5,10 г/см³, что в 2 раза больше чем у алюминия (2,69 г/см³), при температурах близких к температуре плавления алюминия VB₂ находится в твердом виде.

Обзор научно-технической информации показал, что наиболее эффективным и относительно дешевым способом рафинирования от включений интерметаллидов может стать фильтрация [11–22].

Все методы фильтрационного рафинирования подразделяются на [18]:

1 По месту применения: внеформенные, внутриформенные фильтры;

2 По механизму отделения НВ: сетчатый, на кеке, глубинный, адсорбционно-химический;

3 По форме применяемого каркаса фильтра: сетка, зерна, жидкие флюсы, пенокерамика, огнеупор с прямыми каналами;

4 По активности материала фильтра: нейтральные, активные;

5 По агрегатному состоянию: жидкие, твердые;

6 По совместному применению с другими способами рафинирования: фильтрация + вибрация, фильтрация + дегазация продувкой газами, фильтрация + обработка флюсами; фильтрация + электромагнитное воздействие

Данному методу присущ ряд отличительных особенностей и технологических преимуществ, а именно [33]:

– при фильтровании рафинированию подвергается последовательно весь объем жидкого металла, а сам процесс может быть осуществлен непосредственно при разливе расплава из печи в ковш, при заливке металла в кристаллизатор, изложницу или литейную форму;

– сравнительная простота технологического процесса, поскольку данный способ не требует технически сложной подготовки специальных материалов (например, синтетических шлаков, флюсов, тонкодисперсных порошков и др.), а также капитальных затрат на приобретение дорогостоящего оборудования;

– при этом он легко вписывается в действующий на производстве технологический процесс, не занимая дефицитных производственных площадей.

Существует две принципиальные схемы процесса фильтрационного рафинирования металлов [33]:

1) фильтрование через плоские (двумерные) фильтры (пластины, сетки);

2) фильтрование через объёмные (трёхмерные) фильтры.

Первоначально в качестве двумерного и объёмного фильтров использовали соответственно пластины с отверстиями, изготовленные формовкой из стержневой смеси и насыпные элементы, составленные из природных огнеупорных зёрен или кусков. На сегодняшний момент спектр применяемых для рафинирования металлов фильтров значительно расширился [11].

Конструктивно их можно разделить на следующие типы [11]:

1) пластинчатые каналные;

2) пластинчатые ячеистые;

3) сетчатые;

4) воронкообразные;

5) пенокерамические;

6) насыпные зернистые (кусковые).

Анализ научно-технической информации показывает, что для удаления мелких включений необходимо применение объёмных фильтров. Учитывая большой объем металла при электролизном производстве алюминия (до 8 тонн в каждом вакуум-ковше) наиболее эффективно с экономической точки зрения использовать насыпные зернистые фильтры.

Обзор литературных источников показал [11–22], что основными материалами фильтров, являются следующие:

1) на основе оксидов: корунд, глинозем, шамот, магнезит, алунит, окись циркония, базальт, конверторный шлак;

2) на основе графита: графитовый бой тиглей, текстурированные графитовые волокна;

3) на основе стекловолокна: сетки плетенные и спрессованные;

4) известняк;

5) на основе солей: флюсы твердые (52,7 % CaF_2 + 47,3 % NaF ; 51,0 % MgF_2 + 49 % NaF ; 66 % NaCl + 34 % NaF ; 60 % Na_3AlF_6 + 40 % NaF) и жидкие.

Отличительной особенностью зернистых фильтров является большая поверхность контакта с металлическим расплавом в процессе фильтрации и наличие длинных, тонких и извилистых межзеренных каналов переменного сечения [11–22]. По аналогии с фильтрацией водных суспензий можно предположить, что решающую роль в отделении крупных включений и плен в данном случае принадлежит механическим процессам, а в отделении тонкодисперсных включений – адгезионным, проходящим по всей глубине фильтра и называемым «глубинной» фильтрацией.

Эти процессы имеют место одновременно, но в зависимости от характера течения, отношения размера ячейки фильтра к размеру включения, природы материала фильтра, характеризующей взаимодействие его с расплавом и включениями, преобладающим можно считать лишь один из них.

Наиболее поздние работы ученых МИСиС в частности в трудах Тен Э.Б. был предложен реакционно-кристаллизационный механизм (РКМ), при котором расплав фильтруется от растворенной части примеси [18–22]. Термодинамической предпосылкой для этого является неравновесное состояние расплава по отношению к реакции образования неметаллической или интерметаллидной фазы.

Схема РКМ включает в себя следующие стадии [20–22]:

- доставка удаляемой примеси к поверхности фильтра и связывающего его компонента (I);
- адсорбции их на поверхности фильтра (II) и химической реакции между ними;
- выделения неметаллической фазы, которая может накапливаться на поверхности либо удаляться путем впитывания в поры фильтра (III).

Разработана количественная модель для описания эффективности фильтрационного рафинирования жидких расплавов, учитывающая все рафинирующие эффекты - сеточный, адгезионный и РКМ. Суммарный коэффициент осаждения равен [21]:

$$\eta = 1 - [(C_{k(p)} / C_{0(p)})(m / (1 + m))] - [(C_{k(xc)} / C_{0(xc)})(1 / (1 + m))] \quad (1)$$

где $m = C_{0(p)} / C_{0(xc)}$

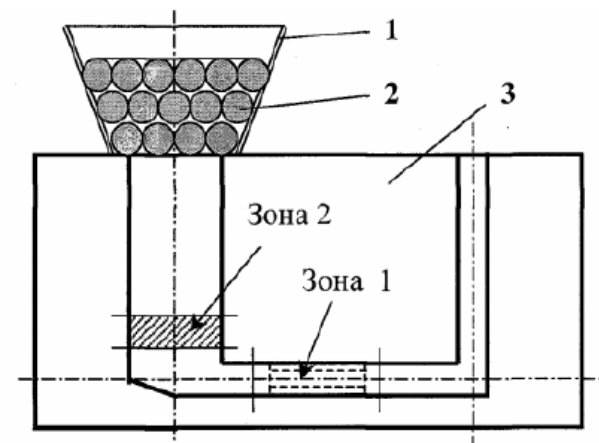
$C_{0(p)}$ и $C_{0(xc)}$ – соответственно содержание растворенной и химически связанной частей удаляемой примеси в нефилтрованном расплаве, %;

$C_{k(p)}$ и $C_{k(xc)}$ – соответственно содержание растворенной и химически связанной частей удаляемой примеси в фильтрованном расплаве, %.

Авторами в работе был исследован процесс фильтрационного рафинирования алюминия-сырца после его флюсовой обработки борной кислотой.

Целью экспериментов являлось определение влияния параметров зернистых фильтров (материал, средний диаметр зерна, высота фильтра, температура нагрева фильтра) на кинетику очистки от неметаллических включений и интерметаллидов.

Исследование проводили на установке, приведенной на рисунке 1 по аналогии с работой [18], состоящей из фильтрующего блока 1, представляющего собой стальной стакан диаметром 12 см и высотой 20 см, окрашенного мраморной краской. В нижней части располагалось отверстие диаметром 6 см, через которое происходило истекание профильтрованного сплава. Отверстие закрывали сеткой из стекловолна с размером ячейки 2,5x2,5 мм.



1 – фильтрующий блок; 2 – зерна фильтра;
3 – металлическая форма.

Рисунок 1 – Схема установки для исследования фильтрации алюминиевого сплава [18]

Зерна фильтра 2 размещали в фильтрующей форме 1 над металлической формой 3, покрытой мраморной краской. Температуру формы поддерживали на уровне 200–400 °С.

Приготовление сплава производили в индукционной плавильной печи с графитовым тиглем емкостью 2,5 кг по алюминию.

В качестве зернистых фильтров применяли частицы шамота, золы от сжигания угля Экибастузского бассейна крупностью 10, 15, 20 мм. Материалы фильтров подогревали до температуры 200–400 °С.

Высоту слоя уложенного фильтра выбрали 50 мм с шагом 20 мм (50; 70; 90).

Сплав массой 1,0 кг с температурой 720–760 °С заливали в фильтрующую форму, поддерживая постоянный металлостатический напор 60 мм, с одновременным измерением продолжительности задержки металла над фильтром и времени непосредственного фильтрации. Зная поперечное сечение фильтрующего блока $S_f = (\pi d^2)/4 = 113,04 \text{ см}^2$, массу прошедшего сквозь фильтр металла, удельный вес сплава определяли пропускную способность фильтра и поверхностную скорость потока расплава внутри фильтра.

Определение химического состава производили на оптико-эмиссионном спектрометре ДФС-500.

Исследование микроструктуры образцов производили на темплетах, приготовленных по стандартной методике с травлением поверхности, для выявления микроструктурных составляющих при $\times 100$, $\times 400$ кратных увеличениях, по аналогии с работой [18].

Известно [18], что при фильтрации удаляются крупные включения и плены независимо от материала фильтра. Эффективность очистки увеличивается по мере уменьшения среднего диаметра зерна и при увеличении высоты фильтра, т.е. при увеличении общей поверхности зерен фильтра.

Видна тенденция снижения содержания включений в алюминиевом сплаве у всех материалов фильтров, что объясняется механическим удалением. Исследования микроструктуры образцов до и после фильтрации через исследованные материалы фильтров показали, что наряду с удалением неметаллических включений зернистые фильтры отделяют интерметаллиды в виде соединений VB2.

Выводы:

Показана возможность дальнейшего рафинирования алюминия-сырца от примесей в виде интерметаллидов VB2 размером около 10 мкм фильтрационными рафинированием в подогретых до 200 – 400 °С зернистых фильтрах толщиной не менее 70 – 90 мм, наиболее эффективными из которых являются зернистые фильтры крупностью 10 – 20 мм.

ЛИТЕРАТУРА

1 Куандыков А.Б., Смайлов Б.Ш., Быков П.О. Перспективы развития технологии рафинирования первичного алюминия от ванадия // Материалы международной научно-практической конференции «XI Торайгыровские чтения». Т. 5. - Павлодар : ПГУ имени С. Торайгырова, 2019. - С. 63 – 71.

2 Куандыков А.Б., Смаилов Б.Ш., Быков П.О. Применение бора при рафинировании первичного алюминия. // Материалы международной научно-технической конференции «I юбилейные чтения Бойко Ф. К.», посвященные 100-летию Бойко Ф.К. Т. 2. - Павлодар : ПГУ имени С. Торайгырова, 2020. - С. 351 – 358.

3 Кандыбаев А. К. Совершенствование процессов электролиза алюминия на базе АО «КЭЗ»: дис. маг.: 6.14.2021, - Торайгыров университет, Павлодар, 2021 – 45 с.

4 Быков П.О., Куандыков А.Б., Жунусов А.К., Тусупбекова М.Ж., Абсолямова Д.Р. Рафинирование алюминия – сырца борсодержащими материалами // Наука и техника Казахстана, 2021, №2. – С. 77 – 84.

5 Bykov P. O., Kuandykov A. B., Zhunusov A.K. Refining of Primary Aluminum from Vanadium // Defect and Diffusion Forum, 2021, 410DDF. – P. 405 – 410.

6 Горланов Е. С. Легирование катодов алюминиевых электролизеров методом низкотемпературного синтеза диборида титана: диссертация на соискание ученой степени доктора технических наук. – Санкт-Петербург: СПбГУ, 2020. – 391 с.

7 Патент РФ на изобретение № 2084548 «Способ очистки алюминия и его сплавов от примесей тяжелых металлов». / Шпаков В. И., Разумкин В. С., Кокоулин В. Г., Низовцев Е. В., Иванов В. Г., Трифоненков Л. П., Никитин В. М. – заявл. 12.10.1994; опубл. 20.07.1997. – 5 с.

8 Khaliq A., Rhamdhani M. A., Brooks G. A., Grandfield J. F. Removal of Vanadium from Molten Aluminum – Part I. Analysis of VB2 Formation, Metallurgical and Materials Transactions B volume 45, DOI <https://doi.org/10.1007/s11663-013-9974-x> (2014) 752–768.

9 Khaliq A., Rhamdhani M. A., Brooks G. A., Grandfield J. F. Removal of Vanadium from Molten Aluminum – Part II. Kinetic Analysis and Mechanism of VB2 Formation, Metallurgical and Materials Transactions B, DOI: 10.1007/s11663-013-9975-9 (2013) 769–783.

10 Khaliq A., Rhamdhani M. A., Brooks G. A., Grandfield J. F., Removal of Vanadium from Molten Aluminum – Part III. Analysis of Industrial Boron Treatment Practice, Metallurgical and Materials Transactions B, DOI: 10.1007/s11663-013-9975-9 (2013) 769–783.

11 Курдюмов А. В., Инкин С. В., Чулков В. С., Графас Н. И. Флюсовая обработка и фильтрование алюминиевых расплавов. – М. : Металлургия, 1980. – 196 с.

12 Курдюмов А. В., Инкин С. В., Чулков В. С. И др. Металлические примеси в алюминиевых сплавах. – М. : Металлургия, 1988. – 141 с.

13 Напалков В. И., Махов С. В. Легирование и модифицирование алюминия и магния. – М. : МИСиС, 2002. – 376 с.

14 Напалков В. И., Черепок Г. В., Махов С. В., Черновол Ю. М. Непрерывное литье алюминиевых сплавов: справочник. – М.: Интернет инжиниринг, 2005. – 512 с.

15 Пискарев Д. В. Разработка технологии рафинирования алюминия от примесей щелочных и щелочноземельных металлов : диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук. – М. : ГИИЦВЕТМЕТ, 2007. – 182 с.

16 Суяндиков М. М. Физическая и математическая модели процесса фильтрования металла в литниковой системе, конструкция и расчет для чугуновых отливок : диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук. – М. : Московский автомеханический институт, 1989. – 197 с.

17 Киманов Б. М. Разработка научных основ и технологии фильтрационного рафинирования черных и цветных металлов и сплавов : диссертация на соискание ученой степени доктора технических наук. – Караганда : Химико-металлургический институт им. Ж.Абишева, 2010. – 320 с.

18 Мухин А. Г. Повышение эффективности рафинирования силуминов при технологических переливах через зернистые фильтры : диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук по специальности 05.16.04 – Литейное производство. – Нижний Новгород : Нижегородский государственный технический университет, 2002. – 204 с.

19 Refining of metal melts by filtration method / Shipilov, S.E., Ten, E.B., Zholdubayeva, Z.D., (...), Shipilova, S.S., Yurchenko, E.V. // Metalurgija. – Volume 58, Issue 3–4. – July 2019. – Pages 303–306.

20 Тен Э. Б. Механизм фильтрационного рафинирования металлических расплавов. // Литейное производство. – 1990. – №9, – С.5–6.

21 Тен Э. Б. Рафинирование металлических расплавов фильтрованием // Черная металлургия: Бюл. НТИ / Черметинформация. – 1991. – №3. – С. 63 – 65.

22 Тен Э. Б. Расчет фильтра при рафинировании жидких металлов. // Литейное производство. – 1996. – №8. – С. 13 – 15.

КОНСТРУКЦИЯ НОВОГО РАЗМАЛЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

ТАСКАРИНА А. Ж.

PhD, профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

АБДРАХМАНОВ Е. С.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ТУСУПБЕКОВА М. Ж.

магистр, ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

ТЮЛЮБАЕВ Р. А.

магистр, ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

ДЕЙГРАФ И. Э.

магистр, ст. преподаватель, Торайгыров университет, г. Павлодар

Как в промышленности, так и в лабораторной практике чаще всего применяются четыре типа мельниц: вращающиеся шаровые, вибрационные, ударные и струйные. На основании известных в настоящее время данных можно с уверенностью утверждать, что не имеется такого одного типа мельницы, который мог бы всегда и во всех случаях эффективно заменить все другие, даже в сравнительно узкой области дисперсности.

Выбор мельницы для промышленных и исследовательских целей должен осуществляться с учетом конкретных свойств измельчаемого материала и условий его применения [1–2].

Вращающиеся мельницы с мелющими телами являются наиболее распространенным типом измельчителей. Они успешно применяются в горно-обогатительной, строительной и химической промышленности [3–4].

Материалы металлургических и литейных огнеупоров (кирпичи различной конфигурации) размалываются в шаровых мельницах. Данные кирпичи являются футеровочными материалами доменных, конверторных, электродуговых печей и подинными огнеупорами индукционных и термо-нагревательных печей.

Проведенные предварительные эксперименты показали, что стойкость огнеупоров при высоких технологических температурах низкие, причем порой они приводят агрегат к простоям и к аварийным ситуациям [5–6].

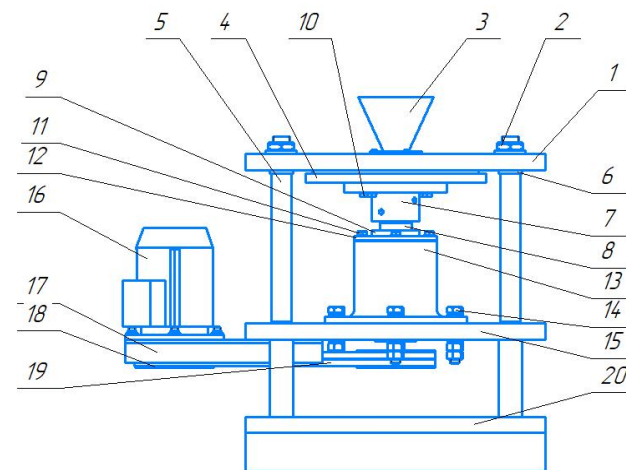
Нами установлено, что все мельницы, работающие с мелющими телами, загрязняют конечный продукт. Установлено, что при водопадном режиме шаровой мельницы, шары падая на шаров,

высекают из них тонкие стальные лепестки так, что в одной тонне размола таких стружек набираются порядка 150–200 граммов.

Они, попадая в тело огнеупорных кирпичей, при нагреве печи расплавляясь, приводят к разрыву, трещине их, что в конечном итоге приводят к аварийной ситуации печей.

Поэтому, материалы огнеупоров не должны размалываться в шаровых мельницах и авторы данной статьи предлагают новый тип оборудования – лабиринтный горизонтально вращающийся дезинтегратор (мельница), которая показана на рисунке 1.

Дезинтегратор представляет собой устройство, конструкция состоит из 3 литых плит, механически обработанные и скрепленные между собой четырьмя стальными колоннами с помощью гаечных резьбовых креплений сверху и снизу. За данные габариты выходят плита для крепления электродвигателя и носок приемного бункера для выпуска размолотых материалов. к верхней плите прикреплена с помощью болтов неподвижный диск скрепленной сверху приемной воронкой. Соосно неподвижному диску установлен вертикальный приводной вал и сверху к нему прикреплен конический кронштейн на двух крестообразных штифтах и на кронштейн четырьмя болтами крепится подвижный лабиринтный диск так, что при подборе регулирующих шайб, надетых на колонны, образуют лабиринтную дисковую пару, где происходит размалывание материалов по соответствующей крупности. В свою очередь вал установлен в цилиндрическом кронштейне, закрепленном болтами в пазе средней плиты. Данный кронштейн является и корпусом, и подшипниковым узлом для приводного вала.



- 1 – плита верхняя; 2 – гайка с шайбой; 3 – патрубок впускной;
 4 – диск подвижный с центральным рассекателем;
 5 – колонна; 6 – шайба регулировочная; 7 – кронштейн конический; 8 – вал приводной; 9 – крышка;
 10, 11, 14 – винт с шайбой крепежный;
 12 – уплотнитель фетровый; 13 – нижний кронштейн цилиндрический; 14 – шкив цилиндрический;
 15 – плита средняя; 16 – электродвигатель фланцевый;
 17 – плита крепления электродвигателя;
 18 – шкив электродвигателя; 19 – ремень приводной;
 20 – плита-станина нижняя

Рисунок 1 – Конструкция лабиринтного дезинтегратора

Для герметизации подшипникового узла установлены крышки с фетровыми уплотнителями сверху и снизу вала. Вал в вертикальном положении опирается на шариковый упорный подшипник, тем самым обеспечивается устойчивость вертикального положения вала. На нижний конец приводного вала насажен двухручьевого шкив со шпонкой и снизу закрепляется плоской шайбой и винтом. приводной электродвигатель установлен на специальной площадке и имеет также двухручьевого шкив. на эти шкивы натягиваются приводные ремни тем самым обеспечивая передаточное отношение

1:1. Горизонтальные уровни двух шкивов выставляются при монтаже применяя регулировочные шайбы.

Спроектированный лабиринтный дезинтегратор необходим во всех отраслях народного хозяйства, где есть спрос на применение тонкодисперсного материала с малыми энергетическими затратами и повышенной активацией поверхностей размолотых частиц материала.

Работа по разработке конструкции нового размалывающего оборудования выполнена в рамках государственного бюджетного проекта АР09562021 «Исследование работы узлов нового размалывающего дезинтегратора для получения высокодисперсных металлургических огнеупоров» № 305/12-2/6 от 21 июня 2021 года.

Подана заявка на изобретение для получения патента на лабиринтный дезинтегратор (заявка на патент № 124363, рег. номер заявки 2021/0651.1 от 27.10.2021 г), а подробное описание конструкции и схемы продвижения материала возможно только после получения патента.

ЛИТЕРАТУРА

1 Lucie D., Pavel K., Michaela R., Martin D., Karel D., Melita M., Ladislav C. Optimization of molybdenum powder milling parameters // *Obrabotka metallov-metal working and material science.* – № 3. – 2018. – P. 109-122.

2 Hao G. L., Xu Q. P., Wang H., Li X. Y. Effect of pore structure on mechanical properties of porous TiAl // *Materials science and technology.* – Vol. 32. – № 15. – 2016. – P. 1592-1596.

3 Ястребов К. Л., Байборodin Б. А., Надршин В. В., Куницын Ю. И. Технология рудного самоизмельчения и конструкция оборудования. Иркутск : изд-во ИрГТУ, 2005. – 189 с.

4 Шишкин А. А., Ястребов К. Л. Изучение физики разрушения горных пород под трением // *Вестник Иркутского государственного технического университета.* – № 10. – 2012.

5 Борщев В. Я. Оборудование для измельчения материалов : дробилки и мельницы : учебное пособие. – Тамбов : издательство Тамбовского государственного технического университета, 2004. – 75 с.

6 Технологии и оборудование для производства огнеупоров. Использование новых видов огнеупорных изделий в

металлургической промышленности // *Материалы конференции.* – М. : Теплоэнергетик, 2006. – 138 с.

ОСОБЕННОСТИ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА АЛЮМИНИЕВЫХ ДИСКОВ

ШАДРИН Ю. И.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар
БОГОМОЛОВ А. В.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Литейное производство в последнее время очень сильно шагнуло вперед, позволив многим предприятиям появиться на свет. Так, например, в городе Красноярске находится три известных предприятия занимающихся производством литых автомобильных дисков:

1) К&К – один из самых знаменитых и популярных российских брендов, занимающихся изготовлением литых дисков на основе алюминиевых сплавов и цветных металлов. Основное производство расположено в Красноярске. Производственная линейка также выпускают модели для автомобилей ГАЗ и ВАЗ.

2) Скард – этот бренд настолько популярен на территории России, что его продукцию регулярно используют на многих автомобилях. Производство расположено в Красноярске и полностью оборудовано высокотехнологичными аппаратами и устройствами для изготовления качественной продукции. На заводе работают японские и европейские производственные линии.

3) Айфри – достаточно молодая компания, но уже немного преуспевшая в плане создания высококачественных дисков. Основное производство расположено в Красноярске и начало свою деятельность в 2010 году. Бренд получил высокие отзывы автолюбителей благодаря уникальным дизайнерским решениям и высокой прочности готовых моделей.

Не так давно владельцы и инвесторы компании К&К приняли решение об открытии филиала производства на территории республики Казахстан, для налаживания рынка сбыта и увеличения производственной мощности.

Предприятие ТОО «Вектор» было основано в 2017 году в городе Павлодар. Территорией данного производства является

арендованное помещение и прилегающая территория предприятия «Gissen Haus», находящееся в специальной экономической зоне. Арендодатели также являлись и поставщиками жидкого алюминия, а именно сплава АК-12, но в 2021-ом году на территории ТОО «Вектор» были установлены и запущены две индукционные печи объёмом 600 килограмм и предприятие начало переработку собственных отходов в виде стружки и бракованных дисков.

Технология производства литых дисков из алюминиевого сплава АК-12 довольно-таки проста и имеет шесть основных ступеней:

Подготовка пресс-форм. В цехе находится участок, где хранятся, обрабатываются и ремонтируются пресс-формы, называется он участком ремонта пресс-форм соответственно. При преждевременном поступлении заказа на производство определённой модели литых дисков, рабочий персонал данного участка производит подготовку пресс-формы, её полную зачистку с помощью пескоструйной установки. Далее пресс-форма при помощи погрузчика транспортируется в нагревательную печь. В течении пары часов пресс-форма подвергается нагреву. После нагрева формы до определённой температуры, она извлекается и возвращается на участок ремонта пресс-форм для дальнейшей её покраски специальной краской. Установка пресс-формы на литейную машину. После повторного нагрева формы в печи, водитель погрузчика заранее устанавливает так называемую «телегу» в непосредственной близости к литейной машине. «Телега» представляет собой высокую стойку с зафиксированными на верху рельсовыми путями и установленной на них телегой с горизонтальной плоскостью для устанавливаемых пресс-форм. На литейной машине так же присутствуют пазы для установки рельсовых путей, замыкаемых с путями «телеги». После фиксирования рельсовых путей производится установка формы на телегу, после чего рабочий персонал закатывает телегу по рельсовым путям и начинает установку. В первую очередь форма прикрепляется к верхней части литейной машины, оснащённой гидравлическими приводами. После удачной фиксации, телега возвращается на своё изначальное место, рельсовые пути демонтируются. Пресс-форма опускается с помощью гидравлики на нижнюю часть литейной машины, после чего забиваются клинья, исключая возможность смещения пресс-формы. После выполнения фиксации формы на литейной машине производится подключение воздушного охлаждения формы

по секторам. Затем, после успешной установки формы на литейную машину, производится «разгон» литейной машины, а именно запуск в работу и нагрев пресс-формы до рабочих температур за счёт поступающего в неё жидкого металла.

Плавление металла производится в индукционных тигельных печах объёмом шесть сотен килограмм. Перед пуском печи в работу производится проверка работоспособности основного и вспомогательного оборудования, затем производится прогрев футеровки печи путём помещения в пространство печи стальных/чугунных изделий и их постепенного нагрева. После завершения выдержки определённой температуры в печи, металлические изделия извлекаются и производится загрузка печи шихтовыми материалами.

После расплавления металла и заполнения печи на 85–90 % производится отбор пробы жидкого металла с целью определения химического анализа. Анализ пробы приготовленного сплава производится на спектрометре. В случае неудовлетворительного анализа, плавильщик производит доведение сплава до нужного химического состава (Таблица 1) путём добавления легирующих элементов или же разбавления первичным алюминием.

Таблица 1 – Химический состав сплава АК-12

Нормативная документация	Массовая доля, %						
	основных компонентов						
	Si	Mg	Ti	Sr	Fe		
Плавильные печи	11.0-11.8	≤0.14	0.1-0.15	*	≤ 0.18		
Печи литейных машин	11.0-11.8	0.05-0.14	0.1-0.15	0.025-0.035	≤ 0.18		
Нормативная документация	Остальные примеси						
	Mn	Cu	Zn	Sn	Ca	Na	Li
Плавильные печи	≤0.02	≤0.07	≤0.02	≤ 0,0015	≤0.001	≤0.001	≤0.02
Печи литейных машин	≤0.1	≤0.02	≤0.07	≤0,02	≤ 0,0015	≤0.001	≤0.001

В случае полного соответствия химического состава требуемому, производится нагрев металла до необходимой температуры, затем плавильщик задействует гидравлические цилиндры с помощью пульта управления и осуществляет выпуск металла из пространства печи в разливочный ковш для дальнейшей обработки сплава на установке дегазации металла.

Заливщик, управляя погрузчиком производит транспортировку и установку разливочного ковша с металлом на весы для фиксации массы слитого с печи металла. Над весами установлен графитированный ротор для перемешивания металла со встроенной трассой подачи инертного газа (Аргона). В процессе перемешивания производится присадка таких легирующих элементов, как стронций и титан в виде нарезанной проволоки.

После окончания процесса дегазации заливщик с помощью погрузчика с поворотным механизмом производит транспортировку разливочного ковша с металлом на литейный участок. Заблаговременно заливщик осуществляет оповещение рабочего персонала литейного участка путём произведения нескольких звуковых сигналов. Услышав звуковой сигнал, литейщики производят приостановку литейных машин для осуществления заливки металла с целью заполнения ёмкости печи литейной машины. Поочерёдно наполнив металлом все находящиеся в работе литейные машины, заливщик производит повторное взвешивание разливочного ковша с целью его тарирования для исключения расхождения данных о массе металла.

После отливки дисков они охлаждаются и с помощью конвейерной ленты транспортируются на участок механической обработки. В первую очередь каждый диск проходит через рентген, способствующий выявлению визуально невидимого брака (Раковины и поры), после прохождения рентгена диск попадает в сверлильную установку, где высверливается литник. Далее диск отправляется на первую операцию, производимую на автоматизированном станке ПУ. После первой операции диск отправляется на рабочее место к опиловщику, где убираются заусенцы и облой с лицевой стороны. После успешного прохождения всех этих операций диск отправляется на вторую операцию, где производится финальная проточка обода диска до требуемых параметров. После завершения проточки, оператор ПУ производит зачистку лицевой стороны диска шлифовальной машинкой и осуществляет замеры мерительным

инструментом с целью предупреждения появления несоответствий требованиям сертификата данной модели диска.

В случае успешного прохождения всех этапов механической обработки, диск проверяется контролёром на предмет визуальных и технологических несоответствий. Контроль производится на хорошо освещённом рабочем месте и с помощью измерительных приборов. Если не одного из видов брака не было выявлено, то диск маркируется собственным QR кодом и упаковывается в картонную коробку. Далее составляются документы на все упакованные автомобильные диски, после чего производится их отправка на территорию Российской Федерации в покрасочный цех, где продукция доводится до товарного вида и рассылается по складам и магазинам.

На данный момент, пожалуй, самой основной проблемой производства является нехватка массы выплавляемого металла. Причиной нехватки являются два основных параметра печей, применяемых для приготовления расплава, а именно их объём и длительность плавки. Объём печей составляет 600-700 килограмм и в целях безопасного проведения работ на печи, увеличен быть не может, так как придётся уменьшать слой футеровки, что приведёт к более скорому её износу и как результат прогару. Длительность плавки варьируется в пределах 80-90 минут, где началом является момент запуска печи, а окончанием слив металла из пространства печи. Задача сокращения времени плавки металла является актуальной и вполне выполнимой задачей, поэтому рассмотрим несколько способов:

1) Изначально была поставлена задача поиска оптимально допустимого остатка металла (болота) в печи после слива плавки. Путём проведения экспериментальных плавки была выявлена следующая закономерность, представленная в таблице 2.

Таблица 2 – Данные экспериментальных плавки

№ плавки	Объём печи	Вес слитого металла, кг	Вес болота, оставшегося с предыдущей плавки, кг	Вес болота, оставленного на следующую плавку, кг	Длительность плавки
1	700	610	0	90	1 час 50 минут
2	700	590	90	110	1 час 30 минут
3	700	600	110	100	1 час 25 минут

На основе полученных результатов была выявлена оптимальная масса болота, которая составляет 100 кг. Но данная длительность плавки всё равно не позволяет ощутимо увеличить объёмы производства.

2) В период использования первичного алюминия в виде чушки в качестве основного шихтового материала, было принято провести повторную серию экспериментальных плавок с целью выявления разницы длительности плавления нагретой чушки и чушки комнатной температуры. Для получения максимально точных значений был проведён ряд мероприятий:

А) Были произведены замеры температуры чушки, находившейся в помещении более двух суток.

Б) Были произведены замеры температуры чушки, завезённой с улицы

В) Был произведён замер температуры в пространстве нагревательной печи

Г) Персоналу плавильного участка была поставлена задача об особенном контроле параметров экспериментальных плавок.

В момент начала плавления металла в штатном режиме, в нагревательную печь была установлена мутьда, наполненная чушкой из первичного алюминия в количестве 16-ти штук (320 кг). Примечательно то, то до начала проведения данного эксперимента нагревательная печь простаивала из-за отсутствия потребности использования всех четырёх нагревательных камер (как правило использовалось не более двух-трёх камер одновременно). Данные эксперимента представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Данные экспериментальных плавок

№ плавки	Вес чушки, кг	Время нагрева чушки, мин	Температура чушки до нагрева, °С		Температура чушки после нагрева, °С	Длительность плавки, мин
			С цеха	С улицы		
1	320	85	15	-	356	68
2	319	70	-	8	349	70
3	398	72	16	-	335	70

Согласно данным экспериментальным плавкам был достигнут результат сокращения длительности плавки сплава в индукционной печи объёмом 700 кг.

В условиях производства предприятия ТОО «Вектор» с помощью внесения изменения в технологию выплавки металла в

индукционных печах было достигнуто сокращение длительности плавки на 25 минут, при помощи использования способа плавки «на болоте», а также сокращению длительности плавки на 10–15 минут поспособствовал предварительный нагрев шихтовых материалов в пространстве нагревательной печи. Таким образом, до внесения изменений в технологию, за сутки производилось максимум 12 плавок, с учётом времени на чистку тигеля печи и процесс слива металла из пространства печи. После внесения изменений количество плавок и объём выплавляемого металла увеличились практически в два раза, что позволило предприятию одновременно запустить в работу четыре литейные машины, которые снабжает металлом лишь одна индукционная печь ёмкостью 700кг.

ЛИТЕРАТУРА

1 Металлургия алюминия. Учебное пособие/ Ю. В. Борисоглебский, Г. В. Галевский, Н. М. Кулагин, М. Я. Минцис, Г. А. Сиразутдинов // 1999

2 <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=37716098> / Оборудование для механической обработки, в частности для обточки и сверления колес с литым диском из легкого сплава.

3 Богданова Т. А., Довженко Н. Н., Гильманшина Т. Р., Баранов В. Н., Чеглаков А. В., Меркулова Г. А., Лыткина С. И., Худоногов С. А., Косович А. А., Партыко Е. Г. Современные технологии изготовления дисков автомобильных колес // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 5.

4 Андреев А. Д., Гогин В. Б., Макаров Г. С. Высокопроизводительная плавка алюминиевых сплавов. -М.: Металлургия. 1980. - 136 с.

**4.2 Машина жасау саласының
индустриялық-инновациялық дамуы
4.2 Индустриально-инновационное развитие
машиностроительной отрасли**

**ЖҮККӨТЕРГІШ МАШИНАЛАРДЫҢ
ҚЫЗМЕТТІК ТАҒАЙЫНДАМАСЫ**

БОРАНБАЙ А. А.
магистрант, Satbayev University, Алматы қ.
ЖАНКЕЛДІ Ә. Ж.
ғылыми жетекші, к.т.н., қауымд. профессор,
Satbayev University, Алматы қ.

Жүккөтергіш машиналар мен механизмдер жүктерді тік және көлденең жазықтықтарда салыстырмалы шағын қашықтықтарға тасымалдауға арналған [1]. Олар қайталама-уақтылы режимде жұмыс істейтін, циклді әрекетті құрылғыларға жатады. Жүккөтергіш машиналардың негізгі параметрлеріне жүккөтергіштігі, жеке механизмдердің қозғалыстарының жылдамдығы, жұмыс режимдері, өнімділігі, көтеру биіктігі, ұшу, шығарық және т.с.с. жатады. Кранның барлық жұмысты қозғалыстары жүкті және сиақты жүкшығырлар механизмдерінің, қозғалыс механизмдерінің, шығарықтың бұрылысы мен өзгеруінің көмегімен орындалады.

Механизмдердің техникалық сипаттамалары болады. Осы сипаттамалар бойынша оларды әр крандар үшін таңдайды. Механизмнің сипаттамасына қозғалтқыштың параметрлері (қуат және айналу жиілігі), габаритті және тіркеулі өлшемдері кіреді [2].

Түзілімге қойылатын техникалық талаптардың сәйкестігінің талдауы және қажетті дәлдікті алу әдісін орындау үшін, құрастырудан кейін, атанактың еркін айналуын қамтамасыз ету керек. Берілген міндет, төменде көрсетілген буындардан құралатын А өлшем тізбесінің есебімен шешіледі. Ұлғайтушы буын: А₈. Кемітуші буындар: А₁, А₂, А₃, А₄, А₅, А₆, А₇, А₉, А₁₀, А₁₁, А₁₂. МЕМСТ 25347-82 талаптарына сәйкес шешіледі [2].

$$A_{\Delta} = \sum_{i=1}^n \vec{A}_i - \sum_{n+1}^{m-1} \vec{A}_i \quad (1)$$

мұндағы n = 1 – ұлғайтушы буындар саны;
m = 12 – тізбектегі буындардың жалпы саны (тұйықтаушымен),
барлық буындарға номиналды тағайындадық.
1 формуланы пайдаланып номиналдарды тексереміз:

$$\vec{A}_{\Delta} = \vec{A}_8 - (\vec{A}_1 + \vec{A}_2 + \vec{A}_3 + \vec{A}_4 + \vec{A}_5 + \vec{A}_6 + \vec{A}_7 + \vec{A}_9 + \vec{A}_{10} + \vec{A}_{11} + \vec{A}_{12})$$

$$784 = 1687 - (30 + 130 + 26 + 40 + 145 + 36 + 6 + 40 + 355 + 82 + 13)$$

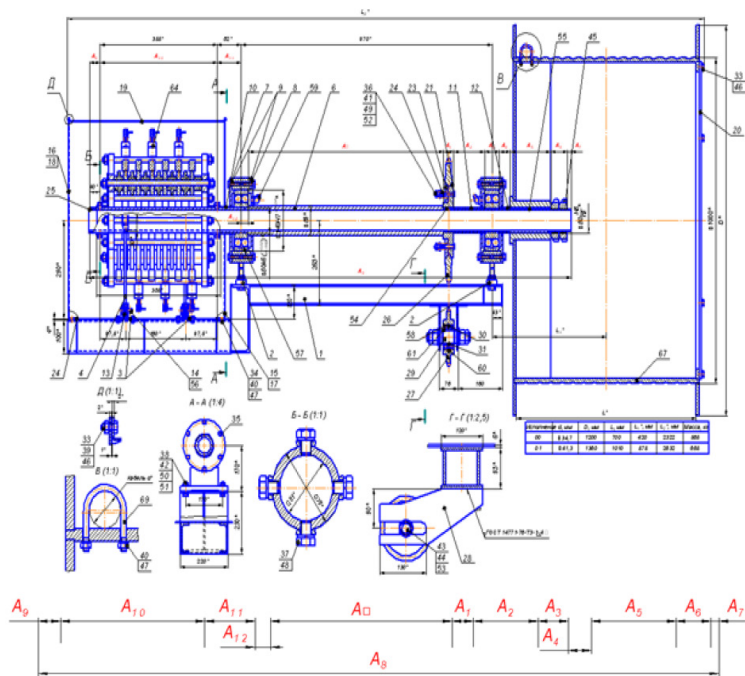
$$784 = 784$$

қабылданған \vec{A}_{Δ} сәйкес келеді. Тізбек буындарының номиналды мәндерін 1-кестеде көрсетілген.

Кесте 1 – Өлшемдер тізбегінің буындарының номиналды мәндері

А ₁ номиналды мәндері, мм	Шақтама өрісі	Т _{А1} буындар шақтамасы, мм	Е _{сА1} шақтама өрісі ортасының координатасы, мм
А ₁ =30	h9	0,052	0,026
А ₂ =130	h9	0,1	0,05
А ₃ =26	h9	0,052	0,026
А ₄ =40	Js6	0,062	0,031
А ₅ =145	h9	0,1	0,05
А ₆ =36	h9	0,062	0,031
А ₇ =6	h9	0,030	0,015
А ₈ =1687	Js6	1,2	0,6
А ₉ =40	h9	0,062	0,031
А ₁₀ =355	Js6	0,14	0,07
А ₁₁ =82	h9	0,074	0,037
А ₁₂ =13	h9	0,036	0,018

А өлшем тізбесінің сұлбасы AutoCAD бағдарламасы бойынша салынды, 1-суретте көрсетілген.



Сурет 1 – А өлшемдер тізбегі

Тұйықтаушы буынның жоғарғы және төменгі шекті ауытқуларын анықтадық [2]: $E_s A_\Delta = 0$; $E_I A_\Delta = -2,0$. Оның шақтамасы:

$$T A_\Delta = E_s A_\Delta - E_I A_\Delta = 0 - (-2) = 2,0 \text{ мм}$$

Шақтама өрісі ортасының координатасы:

$$E_c A_\Delta = \frac{E_s A_\Delta + E_I A_\Delta}{2} = \frac{2,0}{2} = 1,0$$

Тұйықтаушы буынның шақтамасын төмендегі формула бойынша анықтаймыз:

$$T A_\Delta \geq \sum_{i=1}^{m-1} T A_i = T A_1 + T A_{2k} + \dots + T A_{12} \quad (2)$$

мұндағы m – тұйықтаушы буынды қоса есептегендегі, тізбек буындарының жалпы саны.

Таңдап алынған квалитет бойынша өлшемдер тізбегінің шақтамаларының теңдігінің орындалуын 2 формула бойынша тексереміз.

$$2 \geq 0,052 + 0,1 + 0,052 + 0,062 + 0,1 + 0,062 + 0,030 + 1,2 + 0,062 + 0,14 + 0,074 + 0,036$$

Шарт орындалады: $2 > 1,79$. Өлшемдер тізбегінің буындарының саны 2-кестеде көрсетілген [3].

Кесте 2 – Өлшемдер тізбегінің буындарының мәндері

A_Δ	A_1	A_2	A_3	A_4	A_5	A_6
$784_{-2,0}$	$30_{-0,052}$	$130_{-0,1}$	$26_{-0,052}$	$40_{-0,062}$	$145_{-0,1}$	$36_{-0,062}$
A_7	A_8	A_9	A_{10}	A_{11}	A_{12}	
$6_{-0,030}$	$1687_{\pm 0,6}$	$40_{-0,062}$	$355_{\pm 0,07}$	$82_{-0,074}$	$13_{-0,036}$	

Құрастыру реттілігі, әдетте, бұйымның құрылымымен, тетіктердің сәйкес орналастырылуымен, қажетті дәлдікті алу әдістерімен анықталады және құрастырудың технологиялық сұлбасы түрінде, яғни, машинаны құрастыру реттілігінің және оған кіретін құрастырма бірліктері немесе жинақтар тетіктерінің көрнекті суреті түрінде көрсетілуі мүмкін. Мұндай сұлбаларда әр элементті, құрамдас бөліктердің атауларын, бұйымның құрастыру сызбасындағы тұрағын, санын көрсететін тікбұрыштармен белгілейді. Тетік немесе ертеде жинақталған құрастырма бірлігі, оған басқа тетіктер мен құрастырма бірліктерді қоса отырып, бұйымды құрастыруды бастайды, орнықты тетік немесе орнықты құрастырма бірлігі деп аталады.

Құрастыру процесін сұлбада көлденең (тік) сызықпен бейнелейді. Ол сызықтар дайын бұйымды бейнелейтін тікбұрыштарға орнықты тетіктің бейнесі бар тікбұрыштардан бағытталған. Көлденең (тік сызықтан оң және сол жақта) сызықтан жоғары және төменгі жақтарда, тетіктер мен құрастыру бірліктерін,

$$\sigma_B^u = \frac{3P_{\max}l}{2bh^2}; \quad (1.1)$$

$$E^u = \frac{\Delta Pl^3}{4bh^3\Delta\omega}; \quad (1.2)$$

Мұндағы, P_{\max} -максималды жүктеме (Н), l – тіректер арасындағы қашықтық (мм), h - үлгінің қалыңдығы (мм), b – үлгінің ені (мм), P – жүктеменің өсуі (Н), ал $\Delta\omega$ – үлгінің ортасындағы иілудің өсуі (мм).

Үш нүкте бойынша иілу сынағы ГОСТ 25.604-82 «қалыпты жоғары және төмен температурада иілу сынағы әдістері»сәйкес стандартталған болып келеді. Бұл стандарт үздіксіз жоғары модульді көміртекті, бор, органикалық және басқа талшықтармен күшейтілген полимерлі талшықты композиттік материалдарға пайдаланалады және оларды төсеу қалыпты (20 °С), жоғары (+180 °С дейін) және төмен (-60 °С дейін) температурада жүзеге асырылады, ал композиттік материалдың орталық бетінде осы материалдардың иілу сынағы болып келеді. Шыны талшық негізіндегі композициялық материалдарды сынау ГОСТ 4648-71 арқылы реттеледі. Шетелдік аналогтар-ASTM D7 2 6 4 / D7 2 6 4m-0 7 және ASTM B7 9 болып келеді. Сынақ әдістеріндегі негізгі техникалық айырмашылықтар 1.1-кестеде келтіріліп көрсетілген.

Кесте 1 – Үш нүктелі иілісті сынаудың стандартты әдістері арасындағы сипаттамалық айырмашылықтары

Стандарттар	ГОСТ 25.604-82	ГОСТ 4648-71	ASTM B 7264 / D7264M-07, ASTM D 790
Жүктеу жылдамдығы	5-20мм/мин	10 мм/мин	әрбір үлгі үшін формула бойынша анықталады
Тіректер арасындағы қашықтық	40h	15-17h	сараланған тәсіл
Ұштықтың және тіректердің дөңгелектену радиусы	ұштық±1, тіректер 2±1мм	ұштық5±0,1 тіректер: 2±0,2(h>3мм); 0,5±0,2(h>3мм)	Ұштық пен тіректер 5мм (ең аз дегенде 3,2мм)

* мұнда және одан әрі h -үлгі қалыңдығы

Алынған аппараттың үлкен көлемді болғанымен, иілу сынақтары негізінде қайталама болып саналады және де көптеген авторлардың күшейтілген пластикалық конструкцияларды есептеу кезінде нәтижелерді пайдалана отырып, композициялық материалдардың механикалық қасиеттерін анықтаудың мұндай әдістеріне сенімсіздікпен қарауының бірнеше себептері бар: сынақ нәтижелерін дәл өңдеу мүмкіндігі, сыналатын материалдың сипаттамалары және иілу кезіндегі кернеудің біркелкі емес шарттары шектеулі болып келеді. Иілу сынақтарының негізгі күрделілігі сынақ нәтижелерін өңдеумен байланысты болып келеді. Иілу санағы кезінде жүктеме мен иілу өлшенеді және де материалдың қасиеттері осы параметрлер бойынша бағаланады. Өлшемдер материалдың зерттелетін қасиеттерімен аналитикалық тәуелмен байланысты да, оның дәлдігі негізгі гипотезамен анықталатын болып келеді.

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Васильев В. В., Механика конструкций из композиционных материалов. – М.: Машиностроение, 1988. – 272 с.
- 2 Карпинос Д. М., Композиционные материалы. Справочник. – Киев, Наукова думка
- 3 Болотин В. В., Новичков Ю. Н. Механика многослойных конструкций. – М.: Машиностроение, 1980. – 375с.
- 4 Букеткин Б. В., Горбатовский А. А., Кисенко И. Д. Экспериментальная механика. – М.: Издательство МГТУ им. Н.Э.Баумана, 2004. – 136 с.
- 5 Булманис В. Н., Ярцев В.А., Кривонос В. В. Работоспособность конструкций из полимерных композитов при воздействии статических нагрузок и климатических факторов // Механика композитных материалов. – 1987. – №5. – С.915-920.
- 6 Вапиров Ю. М., Кривонос В. В., Старцев О. В. Интерпретация аномального изменения свойств углепластика КМУ-1у при старении в разных климатических зонах//Механика композиционных материалов. – 1994. – Т. 30. – №2. – С. 266–273.
- 7 Вильдеман В. Э. Закономерности и модели процессов накопления повреждений, закритического деформирования и структурного разрушения композиционных материалов // Вестник Пермского государственного технического университета. Динамика и прочность машин. – 2001. — №2. – С.37-44. 127
8. Аношкин А. Н., Ташкинов А. А. Нестационарные процессы накопления повреждений композитных фланцев при циклических

нагрузках // Механика композит. материалов. – 1997 – Т. 33, № 5 – С. 636-643.

9. Аношкин А. Н., Ташкинов А. А., Грицевич А. М. Прогнозирование несущей способности композитных фланцев корпусных деталей авиадвигателей // Механика композит. материалов. – 1997 – Т. 33, – № 3 – С. 360-369.

10. Антипов В. В., Старцев О. В., Сенаторова О. Г. Закономерности влагопереноса в СИАЛах // Коррозия: материалы, защита. – 2012. – №3. – С. 13–18.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТОКАРНОГО РЕЗЦА ДЛЯ ОБРАБОТКИ ДРЕВЕСНЫХ МАТЕРИАЛОВ

МУСИНА Ж. К.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ЖАЛЕЛОВА Д. Ж.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Увеличение масштаба спроса продукции из древесины способствует росту объемов обработки резанием древесины и материалов на ее основе. Немало важно производить технологичные и эффективные способы изготовления деталей из разных пород древесины с высокими физико-механическими показателями. Обеспечение высокой производительности механической обработки древесных материалов приобретает особую значимость.

По работе стандартных инструментов и оборудований для обработки древесины и материалов на ее основе доказано, что конструкции стандартных инструментов не в полной мере подходят тем требованиям, которые предъявляются к ним. Поверхности вращения деталей из этих материалов изготавливаются в основном режущими инструментами с прямыми режущими кромками, так называемое «свободное» точение. Главным несовершенством инструментов является невысокая производительность, что невозможно получить качественную поверхность обработки за один проход. При точении резцами с прямыми режущими кромками, срезание производится со скалыванием по поверхности обработки вдоль волокон. Стружка, оттягиваясь от обработанной поверхности, перемещается по передней поверхности инструмента и продолжает увеличивать опережающую трещину до тех пор, пока резец не

сломается (рисунок 1, а). При дальнейшей обработке инструмента процесс повторяется.

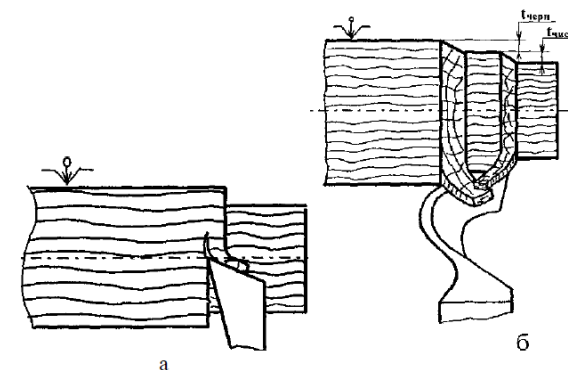


Рисунок 1 – Схема резания древесины разными резцами:
а – серийный резец, б – рассматриваемый резец

Рассматривается токарный резец (рисунок 2) в виде чертежа 2D и модели 3D (рисунок 2, рисунок 3), который позволяет увеличить производительность и улучшить качество обрабатываемых поверхностей, тем, что за один проход можно получить чистовую обработку заданной детали. При этом еще можно также выполнять другие токарные работы (подрезка, обработка торца, снятие фаски и т.д.) без переустановки инструмента.

Рассматриваемый токарный резец – содержит державку 3 с режущей фасонной частью 1, по всей ширине торца которой выполнен режущий клин 2 и имеет также:

- главный задний угол α чистового клина 2;
- α – главный задний угол фасонной части;
- λ, λ – углы наклона главной режущей кромки фасонной части и чистового клина резца;
- L – расстояния между чистовой и черновой вершинами резца;
- R – радиус округления фасонной части резца.

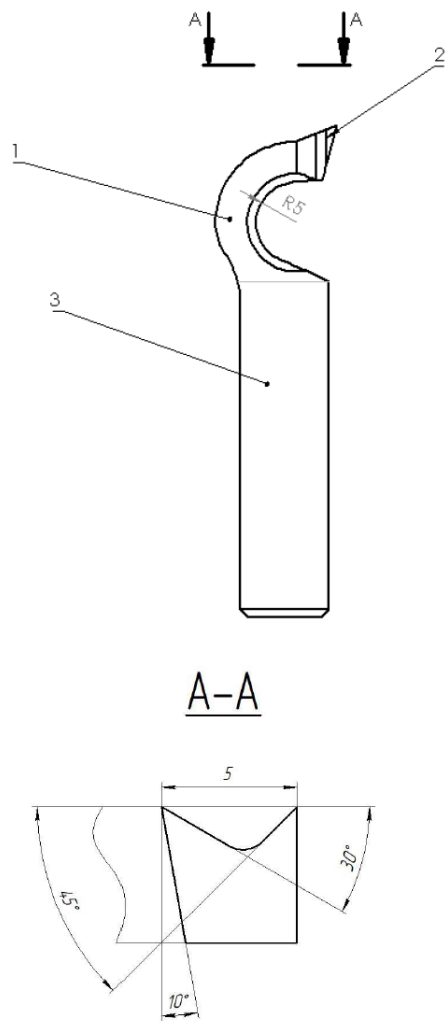


Рисунок 2 – Токарный резец для древесных материалов

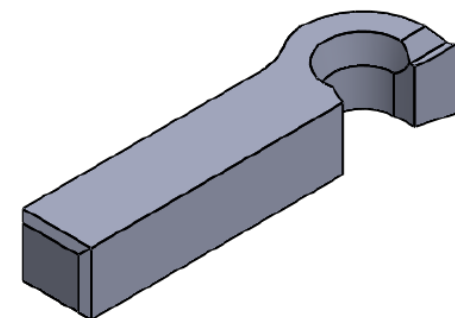


Рисунок 3 – 3D модель рассматриваемого токарного резца

Таблица 1 – Геометрические параметры резца

λ , град	λ' , град	L, мм	α , град	R, град
45	30	5	10	5

Целью разработки токарного резца является выполнение чернового и чистового точения поверхности за один проход, при этом черновая стружка поджимает чистовую (рисунок 1, б). Такой вид поджатия стружки исключает образование опережающих трещин в направлении обработанной поверхности, что способствует повышению качества поверхности. Такая конструкция нового токарного резца для древесных материалов почти исключает воздействия толщины срезаемого слоя на шероховатость обрабатываемой детали.

Перед разработкой резца, была поставлена задача обоснования параметров этого резца, которая является составляющим элементом подбора оптимальных условий обработки резанием.

Рассмотренная конструкция токарного резца максимально исключает влияние толщины срезаемой стружки на величину шероховатости, следовательно, значительно повышается качество обработанной поверхности, увеличивается период стойкости и производительность.

ЛИТЕРАТУРА

1 Абдулов В. Н. Управление качественными показателями процесса механической обработки // Вестник машиностроения, 1986, № 12. С. 39-42.

2 Амалицкий В. В., Санев В. И. Оборудование и инструмент деревообрабатывающих предприятий. М.: Экология, 1992. - 480 с.

3 Тришина Т. В., Совершенствование режущего инструмента для токарной обработки древесных материалов, 1999 г. – 37 с

4 <http://stroyres.net/lesnye-materialy/drevesina/sposobi-obrabotki/mechanicheskie.html>.

5 <http://wood-prom.ru/clauses/derevoobrabotka>.

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ СМАЗОЧНО-ОХЛАЖДАЮЩИХ ЖИДКОСТЕЙ В ПРОЦЕССЕ ОБРАБОТКИ МЕТАЛЛОВ РЕЗАНИЕМ

МУСИНА Ж. К.

к.т.н., профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

ОСМАНОВ И. М.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

В процессах резания смазывающие свойства охлаждающей жидкости оцениваются по размеру составляющих силы резания, их соотношению, силе потребляемой мощности или износу инструмента, росту контактной поверхности инструмента и заготовки, наличию прилипания и обдува, усадке стружки и площади контакта стружки с передней частью инструмента. Смазывающие свойства охлаждающей жидкости также влияют на качество поверхностного слоя, то есть на шероховатость поверхности и остаточные напряжения.

Во многих публикациях рекомендуется определять смазывающую способность охлаждающей жидкости по величине составляющей силы резания, например, Ч. Янг (США) определил смазывающую способность двенадцати охлаждающих жидкостей при черновой обработке стали v-образным высокоскоростным резцом для обеспечения более жестких условий работы инструмента (его химический состав не сообщается). По нашему мнению, при проведении таких испытаний необходимо учитывать химическую активность теплоносителя, а разница в технических характеристиках теплоносителя более выражена при резке вязких, прочных и труднообрабатываемых материалов.

Испытания охлаждающей жидкости проводились для различных операций, таких как вращение, сверление, нарезание

резьбы и нарезание резьбы на радиальных экскаваторах, а также нарезание резьбы на радиальных экскаваторах. Использовались инструменты с износостойким ТПС из быстрорежущей стали Р18, Р6М5 и твердосплавных пластин ВК8 с оловянным покрытием. Было обработано 45 стальных материалов.

Для тестирования были выбраны водяная полусинтетическая охлаждающая жидкость ERA, промышленное масло I-12A и масляная охлаждающая жидкость RC-2. По нашей просьбе Институт механических наук Российской академии наук разработал триболополимерную формирующую добавку к трению (ТРТ), чтобы установить возможность ее использования в качестве охлаждающей жидкости.

В рамках данной работы были проведены экспериментальные исследования на металлорежущих станках для оценки эффективности использования охлаждающих жидкостей с использованием методологии полнофакторных экспериментов.

Поскольку физический процесс, пластическая деформация и тепловые явления зоны резания связаны со скоростью резания, резка нарезается с использованием различных охлаждающих жидкостей в вертикальном экскаваторе, а крутящий момент от шпинделя станка к крану передавался к крану через быстросменный патрон и специальный патрон, который включал проверку шпоночного паза хвостовика крана. Две мощные пружины выталкивают штифт в определенный момент времени, и кран мгновенно останавливается. Съемный образец для нарезания внутренней резьбы был изготовлен из двух плотно прилегающих пластин, заземленных на соединительную поверхность, которые были зажаты в тисках. Плоскость разреза совпадала с осью крана. После остановки через кран образец был осторожно извлечен из устройства вместе с краном, чтобы не повредить корень чипа. Образец шириной около 10 мм вырезали вместе со стружкой, заполненной полистиролом или оловом. Металлические микрочипы были изучены и сфотографированы под микроскопом при увеличении от тридцати до трехсот раз.

Микрофотография корневого сечения наконечника, полученная при обработке стали 45 со скоростью резания 9 м/мин с использованием 5 % эмульсии ET-2, показана на рисунке 1. Сталь была обработана в условиях интенсивного наращивания. Серьезных трещин не было. Минимальная скорость частиц приходится на фронт. Вязкости деформируемого металла в пограничном слое

зависит от силы внутреннего трения. Формирование пика при нарезании резьбы в ковком чугуне без использования охлаждающей жидкости (рис. 1). Происходило без застоя на передней поверхности инструмента при скоростях резания 3, 9 и 27 м/мин. Большой изгиб стружки из ковкого чугуна, т. е. меньшее значение радиуса, указывает на большую пластическую деформацию.

На контактной поверхности режущего инструмента и заготовки образовалась прочная металлическая связь и образовался сварочный мост. Поток металла к стружке происходил по металлической поверхности, которая расположена над микроразмерностями на передней части инструмента, преодолевая силу внутреннего трения. Когда появился рост, высота микроразмерностей увеличилась в несколько раз.

Исследование образца показало, что риск остался на опорной боковой поверхности чипа, копируя риск на лицевой стороне инструмента по форме и направлению.

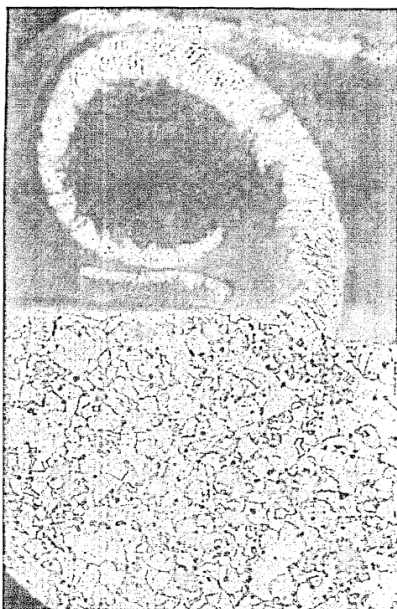


Рисунок 1 – Образование стружки при обработке ковкого чугуна. Скорость резания 27 м/мин. Без СОЖ (хЮО)

Металлы с сетками с поверхностной сердцевинной и объемной сердцевинной наиболее подвержены адгезионным воздействиям. Адгезия способствует наращиванию. Рост – это высокодеформируемый металл, твердость которого в 2,5–3 раза превышает твердость обрабатываемого металла. Форма и размер наростов периодически меняются и уносятся стружками. Уменьшение параметров инструмента и обрабатываемых материалов за счет выбора охлаждающих жидкостей с отличными характеристиками при экстремальном давлении можно уменьшить образование наростов, а в некоторых случаях и полностью устранить их.

Эксперименты показали, что процесс образования стружки в значительной степени зависит от обрабатываемого материала.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Аршинов В. А., Алексеев Г. А. Резание металлов и режущий инструмент. Изд. 3-е, перераб. и доп. Учебник для машиностр. техникумов.- М.: Машиностроение, 1975. - 440с.
- 2 Армарего И. Дж. А., Браун Р. Х. Обработка металлов резанием. Пер. с англ. В. А. Пастунова. М.: Машиностроение, 1977.-325с.
- 3 Бердический Е. Г. Смазочно-охлаждающие средства для обработки материалов: Справочник.- М.: Машиностроение, 1984.-224с.
- 4 Латышев В. Н. Повышение эффективности СОЖ.- М.: Машиностроение.- 1975. - 88с.
- 5 Худобин Л. В., Бердичевский Е. Г. Техника применения смазочно-охлаждающих средств в металлообработке.- М.: Машиностроение, 1977. - 189с.
- 6 Ящерицын П. И., Еременко М. Л., Жигалко Н. И. Основы резания материалов и режущий инструмент. Учебник для машиностр. спец. вузов.-Минск: Высш. школа.-1981.-580с.
- 7 Шарин Ю. С. Технологическое обеспечение станков с ЧПУ.-М.: Машиностроение, 1986.- 176с.
- 8 Грановский Г. И., Грановский В. Г. Резание металлов: Учебник для машиностр. и приборостр. спец. вузов.- М.: Высш. школа, 1985. - 304с.
- 9 Справочник по технологии резания металлов. В2-х кн. Кн.1 Ред.нем.изд.: Г. Шпур, Т. Штаферле; Пер. с нем. В. Ф. Колотенкова и др.: Под ред. Ю. М. Соломенцева.- М.: Машиностроение, 1985. - 616с.

10 Ташлицкий Н. И., Турсунов З. М., Мирбабаев В. А. Исследование влияния СОЖ на стойкость торцовых фрез при обработке хромоникелевого сплава ХН77ТЮР // Вестник машиностроения. 1981. № 4. С. 14-15.

4.3 Көлік инфрақұрылымының жағдайы мен перспективалары 4.3 Состояние и перспективы транспортной инфраструктуры

ВЫБОР МЕСТОРАСПЛОЖЕНИЯ ТЕРМИНАЛОВ

ВДОВИН В. Н.

к.т.н., ст. преподаватель, Восточно-Казахстанский технический университет
имени Д. Серикбаева, г. Усть-Каменогорск

ДУЙСЕН А. Р.

студент, Восточно-Казахстанский технический университет
имени Д. Серикбаева, г. Усть-Каменогорск

Грузовой терминал – комплекс сооружений и технических средств на подъездном пути, предназначенный для предоставления комплекса услуг грузоотправителям и грузополучателям и осуществления смешанных перевозок.

Грузовые терминалы, как правило, предоставляют комплекс транспортно-экспедиционных услуг по организации грузоперевозок, в том числе: организация контейнерных перевозок во всех видах сообщений; перевозка на собственном подвижном составе; предоставление собственных контейнеров; организация грузоперевозок с минимальным участием клиента; доставка грузов «от двери до двери»; оперативный диспетчерский контроль за дислокацией подвижного состава; страхование грузов; консультации по грузоперевозкам; погрузка вагонов и контейнеров; подача и вывоз контейнеров со склада клиента специализированным автотранспортом; организация регулярного движения между контейнерными терминалами и логистическими центрами; утепление контейнеров и вагонов.

К функциям грузовых терминалов относятся: обеспечение максимальной эффективности магистральных перевозок; предоставление услуг, связанных с транспортировкой; управление грузовыми и транспортными потоками.

Как правило, при выборе мест размещения терминалов следует учитывать следующие факторы: места размещения заказчиков; места размещения поставщиков и материалов; прямые и косвенные затраты; транспортную доступность местности.

При решении задач размещения терминалов используются различные математические и эвристические методы. Как правило, зачастую используются два основных подхода решения задач размещения терминалов: подход на основе бесконечного числа вариантов и подход, учитывающий реально доступные варианты расположения терминала.

При использовании подхода на основе бесконечного числа вариантов допускается, что никаких ограничений при выборе места для терминала не существует. Этот подход предусматривает использование следующих методов:

1 Метод вычисления центра тяжести основан на поиске компромисса между затратами на доставку материалов и затратами на распределение готовой продукции. Вычисление координат центра тяжести $(X_0; Y_0)$ производится на основе координат расположения $(X_i; Y_i)$ каждого поставщика и каждого заказчика (i) , а также величины ожидаемого спроса от заказчиков и объема ожидаемых поставок от поставщиков W_i .

$$X_0 = \frac{\sum X_i W_i}{\sum W_i}; Y_0 = \frac{\sum Y_i W_i}{\sum W_i}.$$

Формула 1 – Координаты центра тяжести

2 Модификация метода вычисления центра тяжести посредством учёта фактических дорожных расстояний; времени доставки; итерационных процедур поиска.

Данный подход требует небольшого количества исходных данных, но имеет ряд недостатков, а именно: данные о будущих заказчиках не всегда точно известны, найденное место расположения для терминала может оказаться непрактичным по ряду других критериев.

На основе следующего подхода учитываются реально доступные варианты расположения терминала. Считается, что существует только небольшое число реально возможных мест для терминала, и организация должна выбрать из них лучшее. Данный подход предусматривает использование:

1 Метода калькуляции затрат, т.е. вычисление предположительных общих переменных затрат (зависящих от места расположения) на ведение деятельности для каждого из возможных вариантов и выбор самого дешевого. Недостаток метода калькуляции затрат заключается в трудности получения точного прогноза затрат и объемов заказов, в объективном изменении затрат со временем.

2 Метода начисления баллов, который учитывает в первую очередь факторы, важные для размещения, но которые не всегда можно представить в числовом виде или оценить с точки зрения затрат. Определяются наиболее важные факторы, которые следует принять во внимание, для них путем экспертного опроса определяются численные коэффициенты важности k_i , после этого каждое место расположения оценивается в баллах по каждому фактору V_i . Для каждого места расположения вычисляется взвешенная оценка, т.е. $k_i V_i$, и выбирается место с наибольшей суммарной взвешенной оценкой $\sum k_i V_i$. Надо помнить, что в различных ситуациях коэффициенты важности одних и тех же факторов будут различаться, т.е. место, выбранное лучшим для промышленного предприятия, может быть худшим для предприятия сферы услуг.

3 Сетевые модели, которые используют граф с вершинами–пунктами и ребрами–дорогами, по которым возможна доставка грузов. На схеме дорог, которая рассматривается как транспортная сеть, существует F_R ($R=1,2, 5, \dots, t$) вершин, соответствующих пунктам, где существуют на период исследования или возможно размещение терминалов. Для возможности расчета затрат на выполнение операций по переработке грузов на терминалах, каждой из F_t вершин ставится в соответствие еще по одной вершине (для $F_1 - F_1/$; $F_2 - F_2/$ и т.д.), то есть на сети вводятся фиктивные связи или дуги $S_{F_1F_1/}$; $S_{F_2F_2/}$.

Так как перевозки по заданным участкам сети возможны в обоих направлениях, то сеть принимает вид симметричного графа. Характеристики $\Theta_1^{пер}$; $\Theta_2^{пер}$; $\Theta_3^{пер}$;...; $\Theta_t^{пер}$ фиктивных дуг $S_{F_1F_2/}$; $S_{F_2F_2/}$; $S_{F_3F_3/}$;...; $S_{F_tF_t/}$ соответствуют удельным приведенным затратам на доставку единицы груза.

Каждая вершина FR может являться как пунктом отправления груза, назовем ее «исток» (F_i), так и пунктом назначения «сток» (F_j). При этом каждой допустимой паре «исток - сток» соответствует свой «продукт», который нельзя смешивать с другими (перевозка

«неоднородных» и «невозмозаменяемых» грузов), величины этих грузопотоков задаются матрицей грузопотоков.

Иногда подход на основе бесконечного числа вариантов и подход на основе реально доступных вариантов терминалов используются совместно. При этом сначала находится лучшая территория для терминала, а затем на основе реально доступных вариантов на этой территории сравниваются конкретные места для терминала.

Очевидно, что при размещении в плане города терминалов, обеспечивающих взаимодействие магистрального вида транспорта и транспорта, осуществляющего подвоз-развоз грузов, возникает проблема комплексной оптимизации двух стадий перевозочного процесса. Это транспортировка грузов от отправителя до терминала, переработка их и доставка магистральным видом транспорта получателю. Комплексная оптимизация должна обеспечить минимум общей суммы расходов по обоим стадиям процесса: как по перевозке груза на обоих этапах, так и по переработке этого груза на терминале. При этом исходными данными должны являться корреспонденции грузопотоков.

Исходными данными для решения задачи размещения терминалов являются объемы корреспонденций f_{ij} между F_R -ми отправителями и получателями ($R=1,2,3, \dots, t$); затраты на доставку груза магистральным видом транспорта и транспорта, осуществляющего подвоз-развоз грузов, а также затраты, связанные с переработкой этих грузов на терминалах.

Заданные объемы корреспонденций f_{ij} могут быть представлены в табличном виде (таблица 1), где i и j - индексы терминалов соответственно отправления и назначения грузов (каждый терминал может являться одновременно пунктом отправления – $F_i \in F_R$ и пунктом назначения – $F_j \in F_R$).

Таблица 1 – Матрица корреспонденций грузопотоков

$P_i \backslash V_i$	F_1	F_2	F_3	...	$F_{(i)}$	$\Sigma f_{ij} = P_i$
F_1	-	f_{12}	f_{13}	...	f_{1j}	P_1
F_2	f_{21}	-	f_{23}	...	f_{2j}	P_2
F_3	f_{31}	f_{32}	-	...	f_{3j}	P_3
...	-
$F_{(i)}$	f_{i1}	f_{i2}	f_{i3}	...	-	P_i
$\Sigma f_{ij} = V_j$	V_1	V_2	V_3	...	V_i	$\Sigma_i P_i = \Sigma_j V_j$

Доставка грузов в объеме = обеспечивает выполнение запланированного объема перевозок грузов. Между всеми рассматриваемыми возможными пунктами размещения существуют связи по автомобильным дорогам. При этом значениям расстояний перевозки, тем или иным видом транспорта соответствуют определенные затраты, вызываемые доставкой единицы груза.

Функционирование терминалов с точки зрения участников транспортно-логистической цепи должно характеризоваться такими параметрами, как: доступность (размещение вблизи железнодорожных и автодорожных магистралей); эластичность (терминал должен работать круглосуточно); полное обеспечение сохранности груза как во время перегрузочных операций, так и в период складирования на его территории.

Кроме того, терминалы в существенной степени влияют на возможности экономического развития региона вблизи месторасположения терминала.

Исходные условия, по которым выбирается месторасположение терминала согласно многочисленным работам, сводятся к следующему:

- терминалы должны быть расположены в зонах с большим производственным и/или потребительским потенциалом;
- терминалы должны быть расположены в местах, точках начала или конца логистических цепей;
- терминалы должны располагаться в местах пересечения крупных транспортных потоков;
- терминалы должны располагаться в стратегических точках – стыка разных видов транспорта;
- терминалы должны располагаться в районе сортировочных станций с целью эффективного использования подвижного состава.

Функционирование терминала связано также с негативным воздействием на прилегающее к нему внешнее пространство. Это связано с большим грузопотоком по прилегающим к нему автодорогам, зачастую неприспособленным к движению тяжеловесных грузовиков. Усиленное движение потока грузовых машин по локальным, неприспособленным дорогам, генерирует повышенный шум и колебания на расположенные здания вблизи дорог. Следовательно, желательно расположение терминала в месте стыковки автодорожного и железнодорожного транспорта вблизи магистральных автодорог и железнодорожных линий большой пропускной способности [1, с. 5].

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Проценко И. О., Лищак С., Стоклоса Ю. Логистические аспекты функционирования интермодальных терминалов, 2004. – 7 с.
- 2 Алесинская Т. В. Основы логистики. Общие вопросы логистического управления, 2005. – 121 с.
- 3 Вельможин А. В., Гудков В. А., Миротин Л. Б., Куликов А. В. Грузовые автомобильные перевозки: Учебник для вузов. – М.: Горячая линия – Телеком, 2006. – 560с.

РАЗРАБОТКА АВТОМАТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ЗА ТРАНСПОРТНЫМ СРЕДСТВОМ

КАРАМБАЕВ Д. Ж.

магистрант, 2 курс, Торайгыров университет, г. Павлодар

НЕФТИСОВ А. В.

PhD, асоц. профессор, и. о. заведующего кафедрой

Наш мир понемногу становится «умнее»: появляются все новые технические приспособления, призванные сделать жизнь человека безопаснее и комфортнее. Прогресс не обошел стороной и сферу управления автомобилем. Сегодня системы контроля авто уверенно занимают свою нишу в области эксплуатации транспортного средства. «Умное вождение» постепенно становится трендом среди автолюбителей.

Контроль транспортных средств, в том числе анализ их технического состояния, маршрута и местоположения, позволяет повысить безопасность перевозок и эффективность бизнеса в целом.

Рынок средств мониторинга транспорта в стране на сегодняшний день достаточно развит. В последние годы интерес к системам контроля уверенно растет как у бизнеса, так и у собственников личных авто. И если десять лет назад рынок такого рода устройств был представлен лишь GPS-трекерами, то сегодня гамма оборудования существенно расширилась в соответствии с потребительскими запросами и новыми техническими возможностями.

Контроль (мониторинг) транспорта – это эффективное решение проблемы слежения за местонахождением и перемещением автотранспортных средств, техническим состоянием последних.

Подобные системы помогают на практике решать объемный спектр бизнес и социальных задач. Они позволяют:

– посредством мониторинга выявлять точные координаты дислокации автотранспортного средства, его скорость перемещения, расход горючего;

– осуществлять систематизацию сбора статистики для оптимизации разработки оптимальных конфигураций маршрутов;

– оказывать содействие в обеспечении безопасности (например, в случае аварии система контроля авто посредством спутниковой связи может автоматически транслировать сигнал о ДТП в службу спасения);

– вести контроль соблюдения графика передвижения транспортного средства (данная задача имеет особое значение для грузовых автотранспортных компаний и организаций, занимающихся пассажирскими перевозками).

Все предлагаемые сегодня на рынке технологические решения, отвечающие за мониторинг и контроль транспортных средств, имеют одну цель – оперативно предоставлять достоверные сведения об автомобиле и его местонахождении, которые затем могут быть применены в соответствии с бизнес-потребностями клиента.

Следующие компании извлекают пользу от применения систем мониторинга и контроля транспорта:

Страховые компании. Инновационные решения в области телематики позволяют в процессе установления страховых тарифов брать за основу индивидуальные эксплуатационные показатели авто, а не среднестатистические цифры. В свою очередь, от применения систем контроля автомобильного транспорта выигрывают и водители. Так, страховщики, базируясь на данных телематических комплексов, способны выявлять надежных водителей и включать их в список участников скидочных программ.

Лизинговые компании. Телематические системы позволяют снизить риски нецелевого использования переданного в лизинг транспорта, а также его безвозвратного угона (машину можно будет обнаружить с помощью GPS/ГЛОНАСС). Кроме того, лизинговая компания сможет получать актуальные данные о техническом состоянии автомобиля (современные комплексы способны осуществлять технический контроль автотранспорта).

Таксопарки. Средства контроля автотранспорта взяли на вооружение и многие таксопарки. Применение телематики позволяет повысить качество услуг, обеспечивая максимальную безопасность для пассажиров и увеличивая эффективность использования транспортных средств. Так, вовремя замеченная

неисправность может не только снизить затраты на ремонт, но, что важнее, не допустить бездействия автомобильной единицы. При этом важно понимать, что от слаженности работы предприятия будет зависеть и лояльность клиентуры.

Автопроизводители и дилеры. Системы контроля автомобиля также могут сослужить добрую службу автопроизводителям и дилерам. Подобные инновационные продукты проводят диагностику состояния авто, уведомляя владельцев в онлайн- или офлайн-режиме о неисправностях. В результате клиент существенно экономит как на стоимости ремонтных работ, так и на сроках их выполнения.

Пассажирские перевозки. Оснащение техническими средствами контроля использования и передвижения автотранспорта, как мы уже упоминали, — обязательное условие лицензирования для компаний, оказывающих услуги массовых пассажирских перевозок. Телематика не только способствует соблюдению графика движения ТС, но прежде всего повышает безопасность перевозок.

Технологии контроля исправности и местоположения автомобиля. Телематическое оборудование чаще всего представлено небольшим прибором, внешне схожим с «USB flash drive». Устройство интегрируется в OBD-разъем автомобиля.

Как правило, системы мониторинга и контроля автотранспорта имеют трехзвенную структуру:

- приборы спутниковой навигации ГЛОНАСС/GPS;
- датчики уровня потребления топливной смеси;
- дополнительное оборудование – датчик пассажиропотока, цифровую видеокамеру и т. д.

Принцип работы систем мониторинга и контроля транспорта состоит главным образом в отслеживании как пространственных, так и временных координат ТС. Существует два пути мониторинговой активности:

- онлайн-передача данных;
- офлайн-передача данных (информация считывается с устройства слежения и анализируется после прибытия ТС в диспетчерскую).

В первом случае в авто устанавливается мобильное устройство, состоящее из приемника спутниковых сигналов, модуль резервации и трансляции координат. Последний передает информацию посредством сотовых сетей.

Второй тип систем не предполагает наличия в устройстве контроля GSM-модуля, что позволяет экономить на услугах

мобильной связи. Однако он давно потерял свою актуальность. Существенный минус offline-систем в том, что для получения данных с них нужна стыковка с компьютером, а это дополнительное время и зачастую неудобства (даже при использовании bluetooth).

Наиболее продвинутыми считаются комплексы, оснащенные сверхчувствительными трехмерными акселерометрами (G-сенсорами), а также виброакустическими датчиками, позволяющими установить факт ДТП и избежать ложных срабатываний. В отличие от традиционных акселерометров, телематические комплексы способны однозначно определить, получено ли повреждение из-за неблагоприятного воздействия факторов окружения (к примеру, ямы на дороге) или имело место незначительное дорожно-транспортное происшествие.

Основные типы устройств для мониторинга:

Видеорегистраторы. Автомобильные видеорегистраторы (авторегистраторы) удерживают за собой пальму первенства среди систем контроля транспорта. И это неудивительно: в условиях нарастающего городского трафика они становятся поистине незаменимыми гаджетами для любого автомобилиста. В случае возникновения спорных моментов при ДТП записи регистратора позволят легко прояснить ситуацию.

Авторегистратор — это компактное электронное устройство, оснащенное видеокамерой, модулем обработки и записи изображения на съемные носители (карты SD или microSD). Регистраторы имеют функцию циклической записи (когда места для информации на носителе не остается, все материалы автоматически стираются и запись начинается с нуля). Также чрезвычайно полезной и важной для пользователя является функция автовключения устройства и его синхронизация с GPS-приемником.

GPS-трекеры и маячки. Эти устройства позволяют удаленно контролировать процесс перемещения автомобиля. В конструкцию трекера входят: приемник сигнала GPS/ГЛОНАСС, GSM-модуль для обмена информацией с навигационным сервером, аккумулятор, Wi-Fi-модуль, а также внутренняя память. Последний компонент важен в тех случаях, когда сигнала GSM нет, и записанные данные поступают в ячейки внутренней памяти.

Сегодня ряд моделей GPS-трекеров обладает возможностью накапливать сведения бортовых систем контроля авто.

Системы навигации. Автомобильная навигационная система создана для определения положения ТС и схемы перемещения, а

также контроля маршрута. Подобные системы подразделяют на следующие виды: штатные (встроенные) и мобильные. Существует специальное ПО для смартфонов и планшетов.

В любой навигационной системе должен быть навигационный процессор (GPS-чипсет), антенна для приема спутникового сигнала и дисплей для вывода изображения. Операционная система, на которую может быть установлена навигационная программа, может быть практически любой: Android, iOS, Windows CE, Windows Mobile и т.д.

Системы диагностики работы ключевых узлов авто.

Системы диагностики работы автомобиля позволяют авто владельцу своевременно получать данные о техническом состоянии ТС. Самыми распространенными и полезными являются системы контроля давления в шинах автомобиля (Tyre Pressure Monitoring System, или TPMS). TPMS применяются во многих современных моделях машин. Система способна не только информировать владельца о падении давления внутри шин, но и измерять их температуру. Данные о показателях транслируются на экран, расположенный в водительской зоне. Если что-либо не в порядке, система подаст сигнал. Почти в той же степени, что и TPMS, востребованы системы контроля зарядки аккумулятора и уровня выхлопных газов автомобиля.

Системы оценки качества вождения. В наши дни автопроизводители при разработке новых моделей делают акцент на повышении безопасности водителя и пассажиров. К этому же стремится и большинство транспортных компаний, грузовых и пассажирских. Для этой цели подойдут специальные системы контроля транспорта, следящие за поведением водителя на дороге.

Сегодняшнему покупателю не составит труда приобрести систему контроля транспорта. На какой из них остановить выбор — решать авто владельцу. Однако стоит помнить, что эффективно выстроенный процесс мониторинга всех систем автомобиля, а также поведения водителя поможет снизить риск ДТП и сэкономить на обслуживании транспортного средства.

ЛИТЕРАТУРА

1 Системы контроля автомобиля: внедряем в практику технологии умного вождения / Системы. – Текст: электронный // Комсомольская правда: [сайт]. – URL: <https://www.kp.ru/guide/sistema-kontrolja-avtomobilja.html> (дата обращения: 22.10.2021).

2 Контроль автомобильного транспорта: назначение, возможности и технологии / Контроль. – Текст: электронный // Комсомольская правда: [сайт]. – URL: <https://www.kp.ru/guide/kontrol-avtomobil-nogo-transporta.html> (дата обращения: 22.10.2021).

3 Rajesh, Rajamani Vehicle dynamics and control / Rajamani Rajesh. – 2-nd edition. – New York: Springer, 2012. – 500 с. – Текст: непосредственный.

4 William, S. L. Control system applications / S. L. William. – 2-nd edition. – Boca Raton: CRC Pres, 2011. – 432 с. – Текст: непосредственный.

5 David, M. B. GNSS for vehicle control / M. B. David, Cobb Stewart. — first edition. – Boston: Artech House, 2010. – 345 с. – Текст: непосредственный.

6 Igor, Schagaev Active system control: design of system resilience / Schagaev Igor, R. K. Brian. – first edition. – Cham: Springer, 2018. – 256 с. – Текст: непосредственный.

7 Слежение за автомобилем: системы спутникового контроля транспорта / Слежение. – Текст: электронный // Аргументы и факты: [сайт]. — URL: <https://aif.ru/boostbook/slezhenie-za-avtomobilem.html> (дата обращения: 22.10.2021).

8 Спутниковый мониторинг транспорта / Спутниковый. – Текст: электронный // Википедия: [сайт]. – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Спутниковый_мониторинг_транспорта (дата обращения: 22.10.2021).

9 Глобальная, навигационная спутниковая система (ГЛОНАСС) / навигационная Глобальная. – Текст: электронный // Википедия: [сайт]. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/ГЛОНАСС> (дата обращения: 22.10.2021).

10 Uwe, Kiencke Automotive Control Systems: For Engine, Driveline, and Vehicle / Kiencke Uwe, Nielsen Lars. – 2nd edition. – Berlin: Springer Berlin, 2010. – 415 с. – Текст: непосредственный.

ҚОҒАМДЫҚ КӨЛІКТЕРДЕГІ ТӨЛЕМНІҢ ДӘСТҮРЛІ ЖӘНЕ ЭЛЕКТРОНДЫҚ ЖҮЙЕЛЕРІН САЛЫСТЫРУ ЖӘНЕ ТАЛДАУ

ОРАЛБЕК С. К.

студент, Д. Серікбаев атындағы Шығыс Қазақстан
техникалық университеті, Өскемен қ.

Жылдар өткен сайын заман өзгеріп, адамдар күн сайын жаңа дүниелер ойлап тауып, техника қарыштап дамып жатыр. Бұның жақсы жақтары да, жағымсыз тұстары да жетерлік. Техника дамыған сайын, көп мамандықтар маңызын жоғалтып, адам күшін роботтар алмастырып жатыр.

Көліктік инфрақұрылым саласы да заман ағымымен қатар дамып, өзгеріске ұшырауда. Адамдар күнделікті пайдаланатын қоғамдық көліктердің жұмысында да бірқатар өзгерістер орын алуда. Ол әсіресе, төлем жүйесіне байланысты. Көзіңізге елестетіңіз, адам қоғамдық көлікке мінді, қалтасынан ақша шығарып, оны кондукторға берді, ал кондуктор оған билет жыртып берді. Таныс көрініс, иә? Бұл - бәріміз білетін дәстүрлі төлем жүйесі болып саналады. Еліміздің ірі қалаларына төлем жасаудың электрондық жүйесі келгеніне біраз уақыт болды. Ол – валидатор деп аталатын қондырғы арқылы төлем картасымен жол ақысын төлеу.

Валидатор - бұл банк немесе көлік картасымен, сондай-ақ телефонмен немесе байланыссыз төлем функциясы бар басқа гаджетпен жол жүру ақысын төлеуге мүмкіндік беретін құрылғы. Бұл құрылғылар салонға кіре берісте, тұтқаларында орналасқан. Экраны бар шаршы қорап тәріздес құрылғы. Төлем үшін картаны валидаторлардың біріне қосу жеткілікті. Картаңыздан ақша шешіліп, валидатордың шотына түседі. Бұл процесс шамамен екі-үш секундты алады.

Көптеген жерлерде жүйе әзірге тестілік режимде жұмыс істейтіндіктен, салонда жолаушыларға есептеудің қалай жүргізілетінін анықтауға көмектесу үшін кондуктор болады. Бірақ қолма-қол ақшамен төленетін төлемді ешкім де тоқтатқан жоқ, егер жолаушы дәстүрлі түрдегі төлемді көбірек ұнататын болса, онда ол сол тәсілді пайдалана алады. Егер валидатор кенеттен жұмыс істемей қалса да, қолма-қол төлем жүйесі көмекке келеді.



Сурет 1 – Валидатор құрылғысы

Электрондық жүйенің артықшылықтары ең алдымен жолаушылардың өздері үшін ақы төлеудің ыңғайлылығынан тұрады. Валидатор бірнеше функцияларды атқарады. Біріншіден, төлемді қолма-қол ақшамен де, карточкалар арқылы да қабылдайды, ал кейін автоматты түрде тапсырады. Екіншіден, орталық диспетчерлік бөлмедегі мониторингте көлік қозғалысының жай-күйін бақылау жүйесі маршруттар менеджментін жүргізуге, шығынды анықтауға, оларды қысқартуға немесе қайта бағыттауға мүмкіндік береді. Керісінше, пайдалы рейстерді қосу керек. Валидатор келіп түскен жол жүру төлемі құралдары туралы деректерді автоматты түрде жинау арқылы тасымалдаушы көлік компаниясының кірістерінің жылыстауын болдырмайды, сондай-ақ көлік қозғалысын автоматты бақылау бағдарламасын қамтиды, бұл жылжымалы құрамды басқаруды жетілдіреді. Алдыңғы қатарлы технологиялармен жабдықталған мұндай жүйе әкімдікке жолаушылар ағыны туралы шынайы ақпарат жинау арқылы ұтымды көлік саясатын құруға көмектеседі. Мысалы, автобустарда, трамвайларда, троллейбустарда және метрода бірыңғай картамен жол жүру ақысын төлеу мүмкіндігін қарастыру.

Электрондық төлем жүйесін енгізудің мақсаты - қаладағы кез келген көлікті пайдалануды жеңілдету, себебі оның жанында монеталарды пайдалану және тапсыруды күту қажеттілігі жоқ. Валидаторға қоса тіркелетін жеңіл және пайдаланылуы қарапайым көлік картасының болуы ыңғайлы. Біз қалалық қоғамдық көлікті өркениетті етуге ұмтыламыз, ал жол ақысын төлеу формасы

барынша жылдам болғандықтан, бұл жағдайда карточка – есептеудің ең қолайлы нысаны. Уақыт өте келе біз карточкамен жол жүруді қолма-қол ақшаға қарағанда арзандатуды жоспарлап отырмыз. Мұндай шара қала тұрғындары үшін жақсы серпін береді деп ойлаймын, ал бүгінгі таңда карточкаларды бізде 300 мыңнан астам жолаушы пайдаланады. Олар негізінен жеңілдіктер – студенттер, оқушылар, зейнеткерлер.

Өкінішке қарай, валидаторларды енгізу жобасы автопарк қызметкерлерінің наразылығын тудырды. Автобустардағы валидаторларды іске қосу кезең-кезеңмен жүзеге асырылады. Мұнда валидаторларды орнату электр көлігіне қарағанда күрделірек өтетініне қарамастан, оларды енгізу – уақыт мәселесі. Жолаушылар электронды төлем жүйесінің артықшылықтарын бағалады, олар диспетчерлерге өз бағыттарын қадағалауға және олардың арасындағы қашықтықты реттеуге, қажеттілігіне қарай желідегі қозғалыс аралығын қысқартуға немесе ұлғайтуға мүмкіндік береді. Тасымалдаушының ашықтық жағдайында жұмыс істеу мүмкіндігі пайда болады, себебі барлық түсім нақты белгіленеді, демек кәсіпорынның дамуына ақша қалады.

Енді біздің қаламыздағы төлем жүйесінің жай-күйіне тоқталсақ. Автобустарда, трамвайларда және маршруттарда жол ақысын SMS, QR-код және «Oskemencard» көлік картасы арқылы төлеуге болады. Қазіргі таңда қаланың барлық қоғамдық көліктері валидаторлармен, GPS-трекерлермен, борттық компьютерлермен және мобильді терминалдармен жабдықталған. Автоматтандырылған жолақы төлеу жүйесіне 9 маршруттық такси (№ № 228, 229, 230, 246, 253, 255, 260, 261 және 262), 4 автобус (№ 12, 24, 60 және 67) және 3 трамвай маршруты (№ 1, 3 және 4) қосылды. Тамыз айының соңына дейін жүйе барлық қалалық бағыттарда іске қосылады.

Жол ақысын көлік картасымен төлеуге болады. Алғашқы кезде оларды қаланың 34 нүктесінде сатады, береді және толықтырады. Кәдімгі картаның құны 500 теңгені құрайды. Жеңілдікті көлік картасы мектеп картасы сияқты тегін беріледі. Бұдан басқа, «Oskemenbus» мобильді қосымшасы іске қосылды, онда көлік қозғалысын бақылауға, өзекті кестені және аялдамаға келудің нақты уақытын тексеруге, баратын жеріне дейін ыңғайлы маршрут құруға болады. Іске қосылғаннан бері қосымшаны 100 мыңнан астам пайдаланушы жүктеді.

Белгілі болғандай, жеке меншік автобустарда валидаторлар орнатылған, бірақ пилоттық режимде электронды билеттеу жүйесін

бүгін, 19 маусымда ғана іске қосу жоспарланған болатын. Тестілік режимдегі жүйе № № 2, 3, 66, 12, 13, 14, 17, 24, 33, 42, 46, 60, 67, 53, 224, 250, 256 бағыттарындағы «VosCa» ЖШС және «ROST» ЖШС маршруттарында жұмысын бастауы тиіс болды.

Алайда, жеке меншік автобус қызметкерлері қарсылық танытып, қалалық көліктерде жол ақысын автоматтандырылған бақылауға арналған құрылғыларды алып тастауды талап етіп ереуіл ұйымдастырды. Олар электронды билеттендіруді енгізуге байланысты автобустарды жөндеуге, жалақы төлеуге қолма-қол ақша проблемасы туындайды деп қауіптенеді.

Бір қызығы, олар валидаторларды орнатқанға дейін емес, кейін ереуілге шығуға шешім қабылдады. Кейбір мәліметтер бойынша, негізгі тасымалдаушылар қалалық әкімдікпен валидаторлар орнатуға келісім жасасқан. Алайда, мұны өздерінің жеке кәсіпкерлерімен келіспеді. Естеріңізге сала кетейік, жолаушылар көлігі саласы қызметкерлерінің ереуілі кеше кешкі тоғызға жақын басталып, бірнеше сағатқа созылды.

Осы мақаланы жазу барысында, қоғамдық көліктегі төлем жүйесі туралы қала тұрғындарының пікірін білу мақсатында, сауалнама жүргізілді. Сауалнамаға 14–70 жас аралығындағы 25 адам қатысты. Байқағанымыздай, сауалнамаға қатысқан адамдардың әлеуметтік статусы әртүрлі. Олардың арасында мектеп оқушысы да, студенттер де, жұмыс істейтін ересек адамдар да, зейнеткерлер де бар. Әр буын өкілдерінің сауалнамаға берген жауаптары да әртүрлі болды. Бәріміз білетіндей, жыл басында мектеп оқушыларына жол ақысын төлеуге арналған төлем карточкасы берілді. Оқу жылы бастала салысымен олар іске қосылып, жұмысын бастап кетті. Мұндай төлем жүйесі оқушыларға өте ұнайтынына сауалнама барысында көз жеткіздік. Оқушылардың айтуынша, бұрын, дәстүрлі түрдегі қолма-қол ақшалай төлем жүйесі кезінде автобуска кірер алдында алдын-ала ақшаны дайындап қою керек болатын. Әдетте, қалалық маршруттық автобустарда адам саны өте көп болады. Қалтадан ақшаны шығарып, оны кондукторға берудің өз қиыншылықтары бар. Ал валидаторға картаны төсеп, бір ғана қадаммен төлем жасау өте оңай екенін алға тартты оқушы балалар. Студенттер де дәл осындай пікірде. Олар да электрондық төлем жүйесін қолдайды екен. Ересек, қызметтегі адамдардың және зейнет жасындағы қарттардың пікірлері екіге бөлінді. Бірі жаңаша форматты қолдаса, бірі бұрынғыша, дәстүрлі түрде, кондуктордың

қолына ақшаны беріп, қағаз билет алууды құп көреді. Кейбірі екі форматқа да қарсы емес, екеуі қатар жүргенін қалайтындарын айтты.

САУАЛНАМА

Сауалнамаға қатысушы жағым мәліметтер:

Аты-жөні: _____

Жасы: _____

Жынысы: ер әйел

Әлеуметтік статусы:

Мектеп оқушысы

Студент

Қызметкер

Зейнеткер

1. Қоғамдық көліктері жиі пайдаланасыз ба?

Иә Жоқ

2. Қоғамдық көлікті қаншалықты жиі пайдаланасыз?

Қуаде

Өте сирек

Өз жауабыңыз: _____

3. Сіздің қалаңыздағы қоғамдық көлік қызметінің жұмысы қаншалықты көңіліңізден шығады?

Өте жақсы Өте нашар Жақсы Орташа

4. Қоғамдық көліктің қай түрін жиі пайдаланасыз?

Автобус Микроавтобус (маршрутка) Трамвай Троллейбус

5. Қоғамдық көліктегі төлем жүйесінің қай түрі сізге ыңғайлырақ?

Дәстүрлі жүйе Электрондық (карточкалық) жүйе

6. Егер әлі дәстүрлі жүйені пайдаланып жүрген болсаңыз, заманауи карточка жүйесіне көшуді жоспарлап жүрсіз бе?

Иә Жоқ

7. Жауабыңыз «Жоқ» болса, неістен электронды жүйе көңіліңізден шықпайтынын айтып өтсеңіз? _____

8. Электронды карточка жүйесінің жұмысында көңіліңіз толмайтын тұстар бар ма?

Иә Жоқ

9. Толықтай электронды жүйеге көшуді қолдайсыз ба?

Иә Жоқ

10. Төлемнің екі жүйесін де қатар алып жүруге болатынына келісесіз бе?

Иә Жоқ

САУАЛНАМАҒА ҚАТЫСҚАНЫҒЫЗҒА РАХМЕТ!

Сурет 2 – Сауалнама

Осы тақырыпты сараптай келе, мынадай қорытындыға келуге болады. Әрине, өз күнін өздері көріп жүрген автобус қызметкерлері, жүргізушілер мен кондукторлардың жанайқайы орынды. Электронды төлем жүйесі олардың жұмыстарына, табатын табыстарына біраз өзгерістер мен нұқсан келтіретіні рас. Бірақ заман ағымы солай. Барлығы жаңа технологияларды қолдануды бастап жатыр. Бұл әрине кейбір адам күшімен жасалатын жұмыстарды техникаға алмастырып, біраз адамның жұмыссыз қалуына әкеледі. Екі жүйені қатар алып жүруге де болады. Бірақ түбінде бәрібір электрондық төлем жүйесіне келеріміз анық. Сондай-ақ, төлем жүйесінің тағы бір түрі қазіргі кезде қолданысқа еніп келе жатыр.

Ол- QR код арқылы төлем жасау. Бұл тіпті валидатор, карточкадан да ыңғайлы әрі тез болады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1. Валидаторы в Усть-Каменогрске будут работать на некоторых маршрутах - <https://altaynews.kz/ru/detail-validatory-v-ustkamenogrske-budut-rabotat-na-nekotorykh-marshrutakh/>

2. С автобусов бастующих сняли валидаторы в Усть-Каменогрске - <https://inbusiness.kz/ru/last/s-avtobusov-bastuyushih-snyali-validatory-v-ust-kamenogorske>

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БЕСПИЛОТНОГО ТРАНСПОРТА В КАЗАХСТАНЕ

САДВОКАСОВ Е. Е.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

СЕМБАЕВ Н. С.

к.т.н., асоц. профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

КАРАКАЕВ А. К.

д.т.н. РФ и РК, профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Актуальность темы связана с её перспективностью в сфере развития технологий и повышения качества жизни. Сделаны выводы об экономической эффективности такой технологии, которая достигнута увеличением объёмов перевозок, сокращением транспортных расходов и повышением качества предоставляемых услуг.

Человечество стоит на пороге четвертой промышленной революции. Интенсивными темпами развития, колоссальными масштабами, сменой парадигм характеризуются промышленные преобразования в XXI в. Физические способности, навыки и умения человека уступают место стремительно развивающемуся искусственному интеллекту и роботизации. Высокий рост автоматизации приводит к глобальным изменениям не только в жизни общества, но и значительно преобразует экономику страны [1, 2].

Целью подобных технологий является существенное изменение жизни человека, удовлетворение его потребностей, сокращение потерь времени, исключение таких понятий как «малозффективное» и «непроизводительное». Одним из наиболее актуальных

направлений внедрения технологий во всем мире, в частности в РК, является развитие беспилотного транспорта. Еще 50 лет назад сложно было представить появление транспорта, управляемого не человеком, а системой автоматического управления.

Анализ проблем внедрения беспилотного автотранспорта.

Начало разработкам было положено в Германии в 1980-е годы. Полугрузовой микроавтобус Mercedes смог разогнаться до 100 км/ч [4]. Он мог менять полосу движения и следовать по определённой траектории движения. Причина, по которой концепция беспилотного автомобиля приобрела столь важное значение в настоящее время, – огромная экономия денежных средств. По расчётам Forbes, в США это число достигнет 2 трл. долл. в год [5]. Естественно, многие западные компании заинтересованы стать первыми в данном виде бизнеса, ведь, несомненно, внедрение такого проекта, учитывая скорость развития технологий, близко. К числу наиболее известных относятся Renault-Nissan, планирующая создание 10 автомобилей с функцией автономного вождения до 2020 г.; Tesla, обещающая сделать полностью беспилотный автомобиль в 2018 г., Google car и др. [6].

Инновационное развитие транспортной отрасли в РК в настоящее время сильно отстаёт от более развитых держав. Для улучшения ситуации необходимо решение ряда задач, одной из которых является подъём уровня качества до мировых показателей [7]. Проблема повышения качества продукции – весьма актуальна, так как успешность того или иного бизнеса зависит от конкурентоспособности товаров или услуг. Именно поэтому РК заинтересована в развитии технологии беспилотного транспорта, несмотря на ряд проблем, затрудняющих быстрое её внедрение.

Во-первых, отсутствие необходимой инфраструктуры не позволяет массово применять беспилотники. К ней относятся интеллектуальные центры в городах, точные и своевременно обновляющиеся карты, бортовые вычислительные комплексы, сеть для обмена информацией между участниками движения [8]. Для строительства обслуживающей инфраструктуры необходимы крупные вложения. Привлечение частного бизнеса позволило бы сделать первые шаги к развитию данного направления.

Во-вторых, уничтожение такой профессии, как водитель, несмотря на то, что подобное явление позволит сэкономить астрономические суммы, ставит на повестку дня следующий вопрос: «Что делать людям, освободившим рабочие места?» Ведь в РК

водитель – самая массовая профессия. Она составляет порядка 7 % в масштабах страны [9]. Причина популярности проста. Отсутствие специального образования делает этот вид деятельности доступным каждому, имеющему водительское удостоверение. Решение этой проблемы возможно только путём переквалификации работников.

В-третьих, отсутствие законодательной базы, что актуально и для стран Запада. Следует разработать порядок определения виновности и наказания участников ДТП, а это весьма непросто, учитывая, что первое время беспилотный транспорт будет тесно взаимодействовать с автомобилями, управляемыми людьми.

Внедрение беспилотных технологий на железнодорожном транспорте. Развитие бес-пилотных технологий на железнодорожном транспорте в сравнении с автомобильным имеет более давнюю историю. Испытания поездов без машиниста проводились еще в 40-х годах XX в., а первые образцы пригородных поездов появились за рубежом, а точнее в Сан-Франциско, в 1960-х. В данный момент подобные составы существуют, по меньшей мере, в 20 странах мира. Самые протяженные линии расположены в таких городах как Дубай, Ванкувер и Сингапур. Например, в Ванкувере находится самая крупная система легкого метро в мире, поезда которой управляются в автоматическом режиме без машинистов. Данная система внедрена на линии метро в Париже, соединяющей аэропорт Орли со станцией экспресс-метро (RER), а также на метрополитене Копенгагена [10].

Работа по внедрению беспилотных поездов велась не только за рубежом, но и в Советском Союзе. Было разработано устройство под названием «Автомашинист», помогающее машинисту выполнять график движения с максимальной точностью. Первые испытания пригородного состава с таким устройством были проведены в 1958 г. под Москвой. Система показала отличный результат, обеспечив точную остановку поезда и выполнение графика. Сейчас системы автоматического ведения поезда применяются в метрополитенах Санкт-Петербурга и Казани. Так как для работы системы необходим интервал движения не менее 2,5 мин, а в Московском метрополитене он значительно меньше, особенно в час «пик», от реализации системы в столице отказались [11].

В соответствии с международным стандартом автоматизация поездов разделена на уровни, так называемые классы. Всего их четыре. В зависимости от класса поезда могут следовать как без машиниста, так и с ним для открытия и закрытия дверей, а также, чтобы следить за препятствиями на пути.

Наиболее продвинутыми по автоматизации являются азиатские страны.

Например, в Тайване поезда оснащены системами автоматического отслеживания, обслуживания и позиционирования, в результате чего достигается точность прибытия на уровне 99 % при пассажиропотоке 500 млн человек в год.

В Японии на линии Синкансэн поддерживается средняя годовая задержка поездов на уровне 30 с.

Применение беспилотных летательных аппаратов (Рисунок 1). История беспилотных летательных аппаратов берёт своё начало в середине 1930-х годов. Это были воздушные мишени для учебных стрельб, управляемые дистанционно. После окончания Второй мировой войны были разработаны беспилотные самолеты-разведчики для ведения фото- и видеосъемки, а также для наблюдения за объектами.

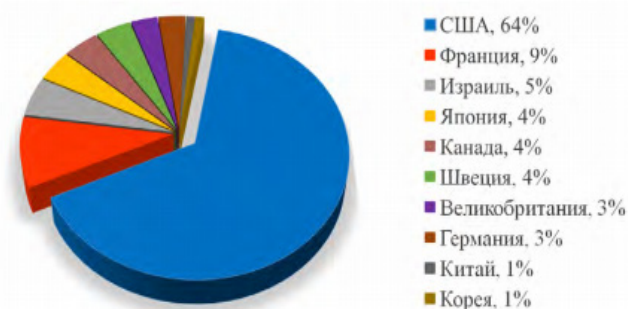


Рисунок 1 – Мировой рынок по производству беспилотных летательных аппаратов

Преодоление ранее описанных трудностей позволит РК стать участником мирового прогресса, так как преимуществ от внедрения беспилотных технологий намного больше, чем недостатков. В автомобильной отрасли к ним относятся:

– снижение транспортных расходов за счёт заработной платы водителей и более экономичного потребления топлива, ибо управление потоком машин будет осуществляться из единого центра. Экономия составит более 1,5 млн руб. в год только с одной машины [12];

– сокращение на 35 % затрат на ремонт и амортизацию, на 15 % страховых расходов [13];

– исключение человеческого фактора позволит повысить безопасность на дорогах, вероятность возникновения ДТП сократится на 70 % [13];

– повышение объема перевозок за счёт рационального использования транспорта;

– возможность безопасной доставки грузов в районы техногенных катастроф и военных действий.

Одним из главных преимуществ беспилотных технологий на железнодорожном транспорте является безопасность, поскольку половина катастроф происходит именно по вине человека, но не менее важна и экономическая выгода от внедрения таких технологий. К сожалению, РК сильно отстает от других стран по автоматизации железнодорожного транспорта. Кроме того, в нашей стране нормативно запрещено вождение поезда без машиниста.

Основными преимуществами беспилотной авиации, с экономической точки зрения, являются:

– существенная экономия средств на строительство в связи с отсутствием систем жизнеобеспечения, безопасности, а также на обучение и подготовку экипажа;

– экономия топлива, ввиду малого веса, по сравнению с пилотируемыми аппаратами;

– нет необходимости в строительстве аэродромов с дорогим бетонным покрытием, достаточно грунтовой взлетно-посадочной полосы длиной 600 м [14].

Развитие беспилотных технологий – одно из самых перспективных направлений. РК наряду с другими государствами участвует в разработках по реализации данных технологий. В будущем это приведет к увеличению безопасности, экономическому росту и развитию социальной сферы в стране.

ЛИТЕРАТУРА

1 Казанская Л. Ф. и др. Императивы инновационного развития транспортной системы в условиях глобализации / Л. Ф. Казанская, Е. С. Палкина // Экономика железных дорог. – 2016. – № 12. – С. 52–58.

2 Казанская Л. Ф. и др. Развитие высокоскоростного железнодорожного транспорта как фактор повышения конкурентоспособности национальной экономики страны /

Л. Ф. Казанская, Н. А. Андреев, М. В. Андриянова, В. В. Белов, С. В. Белов и др. // Экономика и управление в XXI веке : Актуальные вопросы, достижения и инновации / под ред. Г. Ю. Гуляева. – Пенза : Наука и просвещение, 2017. – С. 55–63.

3 Протокол заседания президиума Совета при Президенте РФ по модернизации экономики и инновационному развитию от 16 мая 2016 года. – URL : <http://ac.gov.ru/files/attachment/4843.pdf> (дата обращения : 17.12.2017). 26

4 Есть ли будущее у беспилотного транспорта в Европе и в РК. – URL : <https://fastmb.ru/autonews/auto> (дата обращения : 14.10.2017).

5 Ализар А. Автономные автомобили сэкономят нам триллионы долларов / А. Ализар. – URL : <https://xakep.ru/2013/01/24/59998> (дата обращения : 14.10.2017).

6 36 проектов беспилотных автомобилей. – URL : <https://geektimes.ru/post/277788> (дата обращения : 14.10.2017).

7 Казанская Л. Ф. Роль экономики качества в инновационном развитии транспортной организации / Л. Ф. Казанская // Экономика железных дорог. – 2017. – № 1. – С. 33–40.

8 Беспилотные поезда как пример беспилотного транспорта. – URL : <http://rosautonet.ru/news/bespilotnye-poezda-kak-primer-avtonomnogo-transporta> (дата обращения : 15.10.2017).

9 Водитель – самая массовая профессия. – URL : <https://auto.newsru.com/article/18apr2017/driver> (дата обращения : 15.10.2017).

10 Беспилотные поезда : прибытие ожидается. – URL : http://expert.ru/2017/06/28/bespilotnyie-poezda-na-pod_ezde-k-ponomam (дата обращения : 16.10.2017).

11 Фаминский Г. В. Устройство и эффективность «автомашиниста» / Г. В. Фаминский // Труды Всесоюз. науч.-исслед. ин-та ж.-д. транспорта. – 1967. – С. 336.

12 Беспилотные автомобили. Состояние рынка, тренды и перспективы развития. – URL : <https://iot.ru/transportnaya-telematika/bespilotnye-avtomobili-sostoyanie-rynka-trendyi-perspektivy-razvitiya> (дата обращения : 15.10.2017).

13 Рудаков Д. Беспилотное будущее : зачем бизнесу новый вид транспорта / Д. Рудаков. – URL : <http://www.forbes.ru/karera-i-svoy-biznes/347503-bespilotnoe-budushcheezachem-biznesu-novyuy-vid-transporta> (дата обращения : 15.10.2017).

14 Беспилотные самолеты: максимум возможностей. – URL : <https://www.nkj.ru/archive/articles/4323> (дата обращения : 25.10.2017).

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОБЪЕКТАХ ТРАНСПОРТА

САДВОКАСОВ Е. Е.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

СЕМБАЕВ Н. С.

к.т.н., асоц. профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

КАРАКАЕВ А. К.

д.т.н. РФ и РК, профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар

Транспортный комплекс РК представляет собой многоотраслевую сферу деятельности, включающую различные виды железнодорожного, автомобильного, морского, речного, трубопроводного, воздушного, промышленного и городского транспорта и обслуживающие их объекты транспортной инфраструктуры. Транспорт обеспечивает потребности народного хозяйства в перевозках грузов и людей, объединяет регионы страны, является связующим звеном между производителями и потребителями товаров, продукции, услуг, без которого функционирование рынка и рыночные отношения невозможны. В этом состоит его стратегическое социально-экономическое значение для государства и общества в целом. Именно поэтому нарушения в работе транспорт-ного комплекса могут привести к серьезным негативным последствиям для экономиче-ской, политической и иных сфер безопасности страны. Развитие транспортной системы и обеспечение её стабильного функционирования в условиях неослабевающей угрозы экстремизма и терроризма является стратегической задачей государства.

Обеспечением безопасности на транспорте в рамках своей компетенции занима-ются правоохранительные и иные уполномоченные Правительством РК органы испол-нительной власти, а также специализированные организации в области обеспечения транспортной безопасности (аккредитованные юридические лица). К числу таких органов относятся: КНБ РК, МВД РК, МТиК РК, органы прокуратуры РК и т.п. [1].

Борьба с преступлениями и правонарушениями в современных условиях, защита от террористических актов и иных актов незаконного вмешательства на транспорте предполагает разработку различных технологий, позволяющих быстро и эффективно предотвращать такого рода явления. Практика показала, что степень

защищённости транспортного комплекса зависит от применения как можно более широкого спектра научно-практических методик, охватывающих различные области человеческих знаний. Посредством применения только досмотровой техники невозможно обеспечить безопасность на объектах транспорта. Эти обстоятельства диктуют необходимость поиска и других возможных направлений защиты от актов незаконного вмешательства в отраслях транспортного комплекса.

Действия территориальных органов МВД РК на транспорте не всегда бывают своевременными и результативными. Одним из главных недостатков этого является отсутствие мобильности и оперативности, большая протяжённость обслуживаемых территорий, сложные климатические условия отдельных регионов, а также отсутствие возможности получения полной и своевременной информации о состоянии оперативной обстановки на месте происшествия.

Эффективным способом решения поставленных задач является использование аэромобильных комплексов в системе МВД РК. Субъекты транспортной безопасности, министерства и ведомства все чаще обращаются к помощи беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), прежде чем направить на разрешение критических ситуаций людей. БПЛА используются для периметрального и пограничного контроля, инспекции пожар-ной сцены, оповещений, преследований правонарушителей т. п. Казахстанский рынок БПЛА быстро растёт. Навигация является неотъемлемой и важной частью техно-логического процесса, в том числе и транспортной безопасности. По данным Казахстанской авиации в 2016 г. введено в эксплуатацию более 1 млн беспилотных авиационных систем. По прогнозам некоммерческого партнерства «ГЛОНАСС» к концу 2025 г. прогнозируется объём продаж в районе 100 млн., что сравнимо с годовыми продажами на автомобильном рынке [2].

В настоящее время беспилотные авиационные системы переживают бурный рост во всём мире. На рынок этого сегмента современной техники выходят страны, ранее не осуществлявшие научной разработки и производства данных высокотехнологичных комплексов, а именно: Индия, Пакистан, Иран, Сирия, Польша, Чехия, Норвегия. Бесспорными лидерами являются США, Израиль, Германия, которые оставили далеко позади себя Россию. При эксплуатации «беспилотника» на высоте 100 метров шум двигателя уже практически не слышен.

Одними из первых, кто начал использовать беспилотники для охраны правопорядка стали полицейские США. К настоящему времени Федеральное управление гражданской авиации (FAA) авторизовало уже более 74 правительственных агентств по использованию беспилотников в воздушном пространстве страны, 17 из которых – правоохранительные.

Отличительной чертой отечественного рынка беспилотных систем является слабое финансирование со стороны государства. Значительные средства на разработку и производство беспилотных комплексов выделяются только Министерством обороны Республики Казахстан.

Впервые гражданское применение «дронов» анонсировал Amazon для доставки потребительских товаров в 2013 г. После чего рынок стал стремительно развиваться, открывая новые сферы коммерческого и частного применения. Помимо самих изготовителей беспилотных летательных аппаратов, интерес к теме проявляют компании-дистрибьютеры таких устройств, производители компонентов, оптики и систем компьютерного зрения, программного обеспечения, компании картографических сервисов и аэрофотосъемки, аграрный сектор, широкий круг государственных служб (полиция, скорая помощь, пожарные, аварийные службы), страховые и инвестиционные компании и другие [3].

Существенная роль в охране общественного порядка и обеспечении общественной безопасности принадлежит органам внутренних дел (полиции). Именно подразделения и службы полиции во взаимодействии с иными государственными органами осуществляют деятельность по предупреждению и пресечению нарушений правопорядка, используя при этом полномочия по применению правового и морального воздействия, а также отдельных мер государственного принуждения.

Основными направлениями применения БПЛА в деятельности территориальных органов МВД РК на транспорте выступают мониторинг, сбор и фиксация информации: при патрулировании железных дорог, акваторий и прилегающих участков местности, при обеспечении охраны общественного порядка, своевременного реагирования при проведении массовых мероприятий, при проведении воздушной разведки в интересах оперативных подразделений, при обнаружении фактов хищения грузов и

материальных ценностей на объектах транспортной инфраструктуры и транспортных средствах.

Системы высотного видеонаблюдения на базе БПЛА являются современными средствами контроля, обнаружения, наблюдения и фиксации. Подобные комплексы мобильны, просты в управлении, тактикотехнические характеристики позволяют их развёртывать как на открытой местности, так и в городских условиях. Эксплуатация возможна в дневное и ночное время, круглосуточно или в сменном режиме. Передаваемое с рабочей высоты 150–350 м высокоточное видеоизображение позволяет своевременно выявить и зафиксировать совершение актов незаконного вмешательства в деятельность транспортного комплекса, а также обеспечить связь и управление наземными нарядами полиции.

БПЛА могут эффективно применяться при проведении культурномассовых мероприятий, общественно-политических и спортивных мероприятий, а также для пресечения массовых беспорядков на объектах транспорта. Высотный видеоконтроль позволяет одновременно охватить значительную площадь размером до 15 км², своевременно выявлять места возникновения конфликтов, совершения противоправных действий и оперативно управлять наземными нарядами полиции. Это позволяет руководителю операции объективно оценивать ситуацию и оперативно принимать решения по руководству силами и средствами для пресечения данного правонарушения.

Основными задачами использования БПЛА являются:

- выявление преступлений и административных правонарушений;
- видеодокументирование;
- обеспечение связи;
- управление наземными нарядами полиции.

С помощью БПЛА может осуществляться осмотр территории изначально с максимальной площадью, а при возникновении конфликтных ситуаций, административных правонарушений данная территория сужается.

Постоянный мониторинг зоны транспортной безопасности и прилегающих территорий позволяет выявить до ста процентов всех актов незаконного вмешательства, совершаемых на открытой местности.

В существующих реалиях современной жизни остаются весьма актуальными антитеррористические задачи. Здесь не всегда требуются большие дальность и продолжительность полета.

Однако весьма полезными и важными могут быть возможность зависания над определенными объектами, возможность взять на борт высококачественную аппаратуру наблюдения, а также малая заметность аппарата.

В Великобритании, где, как известно, системы полицейского наблюдения за гражданами являются одними из самых высокоразвитых в мире, полиция использует беспилотники в операциях по преследованию преступников. По различным оценкам это обходится силовикам намного дешевле и безопаснее, чем применение мотоциклов, машин и вертолетов. Покупка БПЛА и его длительная эксплуатация обходится в сумму меньшую, чем одна погоня с использованием вертолета (что возможно далеко не всегда) и двух полицейских машин. Вдобавок к этому применение беспилотников никак не угрожает жизни полицейских [4].

О первом успешном применении квадрокоптера британской полицией стало известно еще в феврале 2010 г., когда с помощью аппарата AirRobot AR100B, оснащённого системой видеонаблюдения и тепловизионной камерой, силовики графства Мерсисайд на западе Англии смогли разыскать в густом тумане автомобильного вора. Подобные дроны применяются в Великобритании до сих пор. Известно, что технология аппарата первоначально разрабатывалась для нужд военной разведки. Он практически бесшумный, может работать ночью, передавая изображение в режиме реального времени.

Во Франции и Японии беспилотники активно используются для дистанционного наблюдения за «скоплениями людей». Однако особый интерес вызывают отдельные подразделения, которые создаются в этих странах с целью борьбы со случаями несанкционированного использования дронов. В частности, полиция Токио совсем недавно заявила, что квадрокоптеры, нарушающие те или иные правила полётов, будут отлавливаться с помощью специальных дронов большого размера. Принцип работы здесь предельно прост: к большому квадрокоптеру снизу прикрепляется сеть размером примерно 2х3 метра. Далее такой аппарат догоняет мелких дронов-нарушителей и, поймав их сетью, выносит из запретной зоны. Впервые на практике подобный метод отлавливания дронов-нарушителей был опробован в феврале 2016 г. [5].

Таким образом, исходя из изученного нами положительного зарубежного опыта использования беспилотников правоохранными органами иностранных государств, их применение в РК способно

повысить эффективность управления силами и средствами МВД РК на транспорте.

По нашему мнению, к основным направлениям применения территориальными органами МВД РК на транспорте беспилотных летательных аппаратов относятся:

- высотное наблюдение при проведении культурно-массовых, общественно-политических и спортивных мероприятий, а также для пресечения массовых беспорядков и угрозы блокирования объектов транспорта;
- выявление преступлений и административных правонарушений, видеодокументирование, обеспечение связи и управление наземными нарядами полиции;
- патрулирование протяжённых, труднодоступных и неохраямых участков железных дорог, трубопроводов и водных акваторий в целях создания непрерывной зоны контроля;
- мониторинг при обеспечении безопасности дорожного движения;
- воздушная разведка в интересах оперативных подразделений территориальных органов МВД РК на транспорте;
- обнаружение и документирование фактов хищения биоресурсов, лесоматериалов, а также противодействие преступным посягательствам на грузы;
- поиск и спасение пропавших людей.

В любое время суток, в сложных условиях и максимально короткие сроки применение указанной техники позволит осуществлять мониторинг обстановки на транспортном комплексе в режиме реального времени, обеспечит качественный и своевременный обмен информацией между субъектами транспортной безопасности и территориальными органами МВД РК на транспорте, а также на принятие оперативных решений.

Работа над практическим применением беспилотников ведется точно, что позволит понять их реальный потенциал. Однако, по мнению многих экспертов, перспективы у дронов-полицейских могут быть весьма оптимистичными. Без всяких сомнений можно констатировать, что при дополнении дроны различными видами вооружения, возможности их использования в правоохранительных структурах значительно увеличатся. Вооруженные дроны могут стать по-настоящему грозной силой против правонарушителей.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Архимандритов И. Б., Захарченко В.С. Разработка специального модуля программного сопряжения для интеграции робототехнического средства в наземный комплекс группового управления. М.: Название издательства, 2015. – X с.
Например: М.: Транспорт, 2015. – 490 с.
- 2 Бецов А. В., Киясханов Х. Ш., Милюков Д. В. Административно-правовые средства управления территориальными службами обеспечения общественного порядка районов. М.: Название издательства, 2014. – X с.
- 3 Гурко А. Навигация: технологический прорыв // Транспортная безопасность и технологии. 2016. № 2 (45). – С 55-59.
- 4 Митюшин Д. А. Беспилотные системы и комплексы в деятельности полиции. Воронеж: Название издательства, 2012. – X с.
- 5 Стрижевский Д. А. Повышение безопасности дорожного движения на основе развития системы мониторинга автомобильных дорог. К., 2015; М.: Название издательства, 2015. – X с.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ КӨЛІК ИНФРАҚҰРЫЛЫМЫН ДАМУ

СУЛЕЙМЕНОВ А. Д.

магистр, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

ЗАРИПОВ Р. Ю.

магистр, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

КУРМАНТЕМИРОВА А. М., ОРАЗХАН А. О., ТУСУПБЕКОВА А. О.
студенттер, Торайғыров университеті, Павлодар қ.

Қазіргі әлемде әр мемлекеттің экономикасында көлік саласының маңызы артып келеді, өйткені көліктің даму деңгейі экономиканың бәсекеге қабілеттілігі мен елдің қауіпсіздігіне тікелей әсер етеді. Көлік Қазақстанның ішкі экономикасының маңызды секторы болып табылады, ол ЖІӨ құрылымында қомақты үлес алады. Республиканың едәуір аумағы және халық тығыздығының төмендігі, соңғы жылдары қол жеткізілген Қазақстанның экономикалық дамуының жоғары қарқыны тасымалдарға деген өсіп келе жатқан қажеттілікті қалыптастырады. Тиісінше, шаруашылықаралық байланыстар, экономикалық даму және Қазақстан өңірлерінің өзара іс-қимылы шеңберінде халықтың және жүк ағындарының қозғалысы жыл сайын сұранысқа ие қызметке айналады. Экономикалық функциядан басқа, көлік әлеуметтік

функцияны жүзеге асырады. Қазақстанның жүк тасымалының 80% - дан астамы құрлықтағы көлікке тиесілі. Көлік мемлекетаралық байланыстарды жүзеге асыруда маңызды рөл атқарады. Олардың қарқынды өсуі республиканың ішкі экономикасы мен халықаралық ынтымақтастықты дамыту нәтижелері оның жай-күйіне айтарлықтай тәуелді болатын көлік кешенінің дамытуға жаңа, өсіп келе жатқан талаптар қояды. Әлемдік сауда соңғы екі онжылдықта жоғары қарқынмен дамуда. Дамыған елдерде көлік ағындарын ұтымды етуден, олардың оңтайлы өзара іс-қимылынан түсетін пайданың көп бөлігін қамтамасыз ететін логистика Қазақстанда дамудың бастапқы сатысында тұр. Экономикалық дағдарыс кезеңі экономиканы құрылымдық қайта құруда маневр жасау мүмкіндігін төмендететін республиканың көлік кешенінің сәйкессіздіктері мен проблемаларын анықтады. Тиісінше, дағдарыстың арқасында ел Үкіметі мен өңірлер басшылығы Қазақстандағы көліктің қазіргі заманғы және перспективалық дамуына айтарлықтай көп көңіл бөле бастады. Осы кезеңде құрылымдық қайта құру және саланы одан әрі дамыту бойынша жұмыстар жүргізілетін негізгі құжат «Қазақстан Республикасының көлік инфрақұрылымын дамытудың 2021 жылға арналған бағдарламасы» болып табылады. Қазіргі уақытта республикада жолдарды жөндеу сапасына және көлік құралдарын жаңартуға, көлік кешенінің білікті кадрлармен және көлік бейініндегі ғылыми мекемелермен қамтамасыз етуге байланысты елеулі проблемалар бар. Қазақстанның көлік саласын дамытудың алдағы кезеңінің міндеттері қызметтің тиімділігін арттыруды, көлік инфрақұрылымы объектілерінің жаңа құрылысын, қолданыстағы инфрақұрылымды жаңғыртуды, тауар қозғалысын жеделдетуді және көлік шығындарын азайтуды, сала қызметінің қауіпсіздігі мен орнықтылығын, сондай-ақ халық үшін көлік қызметтерінің қолжетімділігін арттыруды көздейді. Қазақстан көлігі - өз қызметін Республиканың барлық салаларымен және экономикалық секторларымен өзара іс-қимылда жүзеге асыратын күрделі сала. Қазақстанда соңғы жылдары көлік саласының дамуын талдауға арналған жарияланымдар аз болды. Осыған байланысты ұсынылып отырған басылым Қазақстан көлігінің қазіргі жай-күйі мен даму перспективаларын және оның негізгі түрлерін қолданбалы талдамалық зерттеудің нәтижелерін қамтиды. Зерттеудің мақсаты қазіргі даму тенденцияларын, факторларды, тәуекелдерді және негізгі проблемаларды анықтау және талдау, сондай-ақ оларды шешу бойынша ұсыныстар әзірлеу болды.

Саланың дамуын жеделдету үшін көліктің проблемалық аймақтары және оларды оңалту перспективалары келетін болсақ, Қазақстанда қазіргі заманғы көліктің неғұрлым маңызды проблемасы көлік қызметтерінің жоғары құны болып табылады, бұл дамыған мемлекеттердің көлік жүйелерімен салыстырғанда оның неғұрлым төмен бәсекеге қабілеттілігін айқындайды. Қазақстанда темір жол көлігімен тасымалданатын тауарларға көлік құрамдасы неғұрлым дамыған елдердегі 4–4,8 %-бен салыстырғанда 8 %-ға және автокөлікпен–11 %-ға жетеді. Орташа алғанда, ЕО – дағы тауардың түпкілікті бағасындағы көлік құрамдасы 8–9 %-ға жетеді. ЕО жоспарлары бойынша 2013 жылға қарай көрсеткіш 5–7 %-дан аспайтын болады. Дүниежүзілік Банктің (ДБ) деректері бойынша Беларусьте бір контейнер жүгін экспорттау құны \$1,8 мың, Ресейде – \$1,85 мың, Қазақстанда – \$3 мың бағаланады, яғни Қазақстаннан бір контейнер жіберу Ресейден немесе Беларусьтен бір жарым есе қымбат тұрады. Шамамен осындай арақатынаста экспорттық жеткізу мерзімдері бар. Қазақстанда олар ресейлік мерзімдермен (36 күн) және белоруссиялық мерзімдермен (15 күн) салыстырғанда ең үлкен және 81 күнге жетеді. Қаржы сарапшыларының пікірінше, Еуропа мен Азия арасындағы контейнерлік жүк ағынының қазақстандық үлесі әзірше 1 %-дан төмен. ДБ «Бизнесті жүргізу-2011» рейтингіндегі жағдайды ескере отырып, «Халықаралық сауда» көрсеткіші бойынша Беларусь 128-орынды, Ресей – 162-орынды, ал Қазақстан – 183-орынды иеленеді. Бұл фактор Қазақстанның транзиттік әлеуетін іске асыруды тежейтін негізгі фактор болып табылады. Көлік қызметтерінің (әсіресе авиакөліктің) жоғары құны оларды халық пен ШОБ субъектілері үшін жеткілікті қолжетімді етпейді, яғни Қазақстанның ішкі экономикасының дамуын және экспорттық әлеуеттің өсуін тежеуші фактор болып табылады, бағаның жоғары болуына байланысты қазақстандық тауарлардың шетелдік нарықтардағы бәсекеге қабілеттілігін төмендетеді. Қазіргі экономика мен халықаралық саудада логистика үлкен рөл атқарады, өйткені ол тасымалдау тиімділігін арттыру үшін жұмыс істейді. Қазақстанда көлік логистикасы инфрақұрылымның (халықаралық стандарттар мен талаптар бойынша жұмыс істейтін логистикалық орталықтардың тармақталған жүйесі) және кадрлардың жоқтығынан нашар дамыған. Алайда логистика ел дамуының стратегиялық басымдығы деп жарияланды. Логистиканың дамымау проблемасы тасымалдардың қымбаттауына әсер ететін республиканың көлік

кешенінің маңыздылығы бойынша екінші проблемасы болып табылады.

Елдің теміржол көлігі инфрақұрылымының жай-күйіне тоқталсақ, Қазақстан темір жолдарының пайдалану ұзындығы 14,3 мың км-ге жетті (оның ішінде қос жолды желілер – 4,8 мың км (34 %), электрлендірілген желілер – 4,1 мың км (29 %), тығыздығы–1000 шаршы км-ге 5,5 км). Хромтау – Алтынсарин, Ақсу – Дегелен, Шар-Өскемен темір жол учаскелері іске қосылды. Темір жолдардың пайдалану ұзындығы бойынша республика ТМД-да Ресей мен Украинадан кейін 3-ші орын алады. «Қазақстан Темір Жолы» АҚШ, Қытай, Үндістан, Ресей және Украина компанияларынан кейін жүк тасымалдау көлемі бойынша әлемдегі ең ірі алты темір жол компаниясының қатарына кіреді. Алайда, Қазақстан аумағындағы темір жолдардың тығыздығы төмен және Қазақстанның экономикалық дамуы мен шетелдік жүктер транзитінің қажеттіліктерін қанағаттандырмайды.

Әлемнің басқа елдерімен салыстырғанда Қазақстанның темір жолдар желісімен қамтамасыз етілуін талдау аумақтың 1000 шаршы км-ге есептегенде желі тығыздығының айтарлықтай артта қалуын көрсетеді. Қазақстанда темір жолдардың тығыздығы 5,5 км/1000ш. км, Ресейде – 5 км/1000 ш. км, Канадада–6,7 км/1000 ш. км, АҚШ-та 27,7 км/1000 ш. км құрайды. Алайда, халықтың 10 мың адамына шаққанда теміржол желісінің тығыздығы басқа мемлекеттермен салыстырғанда Қазақстанның айтарлықтай қолайлы жағдайын анықтайды.

Қазақстанның көрсеткіштері ЕО мемлекеттерімен салыстырғанда Швеция мен Финляндиядан артта қалып отыр, бірақ барлық басқа дамыған еуропалық мемлекеттердің деңгейінен асып түседі. Тиісінше, Қазақстанның көрсеткіштері Азия елдерінің көрсеткіштерінен бірнеше есе артық. Азия елдерінің салыстырмалы түрде төмен көрсеткіштері екі фактормен қалыптасады: көптеген елдерде темір жолдардың нашар дамуы, сондай-ақ халықтың тығыздығы жоғары (Жапония – 340, Үндістан–360 адам/шаршы км). Осылайша, жан басына шаққандағы теміржол желісі тығыздығының көрсеткіші бойынша Қазақстан Еуропалық, сондай-ақ Азиялық аймақтарға жақсы үйлеседі.

Қазақстанның теміржол көлігін дамытудың өзекті мәселелеріне Қазақстан үшін жолдар мен жылжымалы құрамды жеткіліксіз жөндеу, сондай-ақ жөндеудің қанағаттанарлықсыз сапасы тән. Қазақстанда жылжымалы құрам паркінде 2 мыңға жуық

локомотив және 90 мыннан астам жүк вагондары бар, олар жүк тасымалдарындағы барлық қажеттіліктерді өтеу үшін жеткіліксіз. Жылжымалы құрамның қызмет ету мерзімі мен техникалық жай-күйі бойынша шығуы жаңару қарқынынан едәуір асып түседі. Қолданыстағы жолаушылар вагондары паркінің жұмыс істеу қабілетін қолдау үшін толық тозу себебінен істен шыққан 3 мыңға жуық вагонды жыл сайын ауыстыру қажет. Тауар өндірушілер мен экспорттаушылар одағының деректері бойынша жыл сайын вагондардың жетіспеушілігінен қазақстандық өнімнің 10 %-на дейін экспортқа жіберуге болмайды. 2011 жылы астықтың рекордтық өнімін жинаған республика үшін астық тасығыштардың жетіспеушілігі елеулі проблема болды. Қазақстанның меншігінде 5,2 мың астық тасығыш бар (қажеттіліктің жартысы). Жетіспейтін астық тасығыштар, сайып келгенде, Ресейде жалға алынды. Алайда, болашақта әлеуметтік маңызы бар жүктерді сату үшін жылжымалы құрамның жетіспеушілігі жеңілуі керек. Қазақстанның жүк тасымалдау нарығында өз вагондарына ие және жүк тасымалының жартысынан астамын жүзеге асыратын 190-ға жуық компания жұмыс істейді. Яғни ресми түрде бәсекелестік орта бар. Алайда, компаниялардың үштен бірінде шағын вагондар паркі бар (бес бірлікке дейін). Екіншіден, жеке саябақтың өсуіне және сенімді логистикалық қолдаудың болмауына байланысты вагондардың бос жүрісі артады. Сарапшылардың пікірінше, жеке (жеке) жылжымалы құрам паркін пайдалану тиімді емес, өйткені белгілі бір иесіне тиесілі жүктерді үздіксіз тасымалдауды қамтамасыз ету қажеттілігі туындайды. Әдетте, вагондардың ең маңызды парктері өнеркәсіптік топтар мен ірі компанияларға тиесілі. Бірақ олар тек жүк жөнелтушінің немесе өнеркәсіптік топтың жүктеріне қызмет көрсететіндіктен, бұл жылжымалы құрам операторларының бірігуіне ықпал етпейді және бірыңғай логистикалық тізбекті құра отырып, жүк ағындарын оңтайлы бөлуге мүмкіндік бермейді. Қазақстан үшін вагондарды ұтымсыз пайдалану жүктердің ерекшелігімен де анықталады – үйінді жүктердің абсолюттік көпшілігінде. Жүк вагондарының бос рейстерінің проблемасы – темір жол көлігінің дамуын тежейтін маңызды мәселелердің бірі, өйткені тасымалдардың қымбаттауы, көлік желілерін артық жүктеуі және бұзуы. Осыған байланысты жүк вагондарының тапшылығы әртүрлі бағалаулар бойынша 2020 жылға дейін 20-дан 75 мың жаңа вагонға дейін ауытқиды. Мемлекеттік және жеке меншік иелерінің вагондарының тез тозу проблемасын бос жүрістерді қысқарту

арқылы тиімді шешуге болады. Саладағы негізгі қорлардың жоғары физикалық тозуы теміржол көлігінің технологиялық орнықтылығын жоғалту тәуекелін тудырады.

Қазақстанда темір жол көлігін дамытудың перспективалық мақсаттарына қол жеткізу, бірінші кезекте, оның дамуындағы бар кедергілерді жоюды, сондай-ақ мерзімдері мен мазмұны бойынша келісілген, көрші мемлекеттермен және басқа да шетелдік әріптестермен Үйлестірілген инновацияларды енгізуді көздейді. Осыған байланысты Қазақстанға темір жол көлігін басқару саласындағы халықаралық сарапшылар тобын тарту орынды. Темір жол көлігі жүйесін одан әрі жетілдіру жағдайды терең және объективті талдау және жүргізілген реформалар қателерінің салдарын жою, сондай-ақ халықаралық тәжірибені ескере отырып, саланы одан әрі реформалау барысында заңнамалық-нормативтік құжаттарды алдын ала пысықтауды қамтамасыз ету негізінде жүзеге асырылуға тиіс.

Қазақстан көлігі-Қазақстан экономикасының маңызды және тез дамып келе жатқан саласы. Көлік түрлерінің бір бөлігі қызмет көрсету нарығындағы компаниялардың шектеулі санының монополиялық жағдайымен сипатталады (авиакөлік, темір жол және құбыр көлігі), екінші бөлігі (автомобиль және су көлігі) бәсекелес ортаның болуымен ерекшеленеді. Көлік экономикадағы беделді сала болып табылады, өйткені қызметкерлерді орташа республикалық деңгеймен салыстырғанда еңбек қызметінен жоғары табыспен қамтамасыз етеді. Көлік қызметтері экономиканың барлық салалары мен халықтың тұрақты сұранысымен ерекшеленеді. Алайда, кейбір қол жеткен табыстарға қарамастан, Қазақстанның көлігі әзірге қызметтің тұрақтылығы мен тұрақтылығымен ерекшеленбейді, сондықтан дамуды үйлестіру мен қолдауды, мемлекеттік реттеуді күшейтуді қажет етеді. Қазіргі кезеңде Қазақстанда көліктің дамуын қиындататын негізгі проблемалар мыналар болып табылады: – көлік қызметтерінің жоғары құны, бұл дамыған мемлекеттердің көлік жүйелерімен салыстырғанда саланың неғұрлым төмен бәсекеге қабілеттілігін, сондай-ақ халықтың көпшілігі мен ШОБ үшін қажеттілік бойынша көлік қызметтерін (әсіресе авиакөлік қызметтерін) пайдаланудың қол жетімсіздігін айқындайды. Бұл фактор Қазақстанның ішкі экономикасын дамытуда және экспорттық әлеуеттің өсуінде тежеуші болып табылады, жоғары бағаларға байланысты шетелдік нарықтардағы қазақстандық тауарлардың бәсекеге қабілеттілігін төмендетеді. Халық үшін

бұл еңбек ұтқырлығын, білім беру әлеуетін арттыруды, туыстық және достық байланыстарды сақтау мен қолдауды тежеуші фактор болып табылады. Жағдай сондай-ақ халықтың көпшілігінің төлемге қабілетті сұранысының төмендігімен, ШОБ секторының экономикалық жағдайының тұрақтылығының жеткіліксіздігімен байланысты. Қазақстанның нарықтық экономикасы дамуының қазіргі кезеңі маркетинг негізіндегі көлік қызметтеріне қажеттілікті жеткілікті салааралық үйлестіруге және болжауға, сондай-ақ логистиканы дамыту негізінде көліктің әртүрлі түрлерінің тиімді өзара іс-қимылына әлі әкелген жоқ. Осыған байланысты Қазақстанда вагондар мен астық тасығыштардың жетіспеушілігі байқалады. Темір жол вагондарының бос жүрісі, бос контейнерлерді тасымалдау, жүк автомобильдерін ұтымсыз пайдалану орын алуда. Қалалық жолаушылар көлігі біркелкі емес. Жүктерді әуе көлігімен тасымалдау нашар дамыған. Көлік инфрақұрылымының даму деңгейі экономиканың жүктер мен жолаушыларды тасымалдауға деген өскелең қажеттілігін қамтамасыз ету үшін жеткіліксіз, оның үстіне экономиканың перспективалы өсуін ескере отырып, жеткіліксіз. көлік желісін дамыту қажеттілігіне өңірлік елеулі сәйкессіздіктер және көлік жолдарының біркелкі жүктелмеуі орын алып отыр (ірі қалалар мен негізгі магистральдарда шамадан тыс жүктемелер және шеткері облыстардың, аудандар мен елді мекендердің негізгі көлік коммуникацияларына қолжетімділік проблемасы). Көлік желілерін жаңа салу мен жөндеудің қарқыны мен сапасы қажеттіліктер мен халықаралық нормативтерден артта қалып отыр. Қазақстандағы көлік құралдарының жылжымалы паркі көліктің барлық түрлерінде айтарлықтай ескірген болып табылады және оны жаңарту баяу жүруде. Халықтың төлем қабілеті төмен сұранысына және шаруашылық жүргізуші субъектілердің қаржы ресурстарының жеткіліксіздігіне байланысты Қазақстанның көлік құралдарымен қанығуының қарқынды өсуі ұсталған ұшақтарды, автобустарды, жүк көліктерін, арнайы көлік техникасын, әсіресе жеңіл автомобильдерді сатып алу есебінен болды. Қазақстанда бар көлік жүйелері мен оларды басқарудың технологиялық деңгейі жеткіліксіз. Салаға инновациялар баяу енгізілуде, прогрессивті шетелдік тәжірибе таралуда. Көлік инфрақұрылымында осы кезеңде жүктер мен жолаушылар тасымалын қазіргі заманғы ұйымдастыру мен басқаруды, көлік желілерін салу мен жөндеудің озық технологияларын қолданудағы, сондай-ақ басқарушылық және бақылау процестерін ақпараттандырудағы артта қалушылық

тән. Көлік саласы тұтастай кадрлармен қамтамасыз етілген, алайда сала жұмысының тиімділігін арттыру және тасымалдауды ұйымдастырудың жаңа әдістері мен технологияларын енгізу үшін кадрлардың біліктілік деңгейі жеткіліксіз. Халықаралық оқыту стандарттары бойынша дайындалған көлік және логистика үшін білікті кадрлардың жетіспеушілігі және өмір бойы қайта оқыту мен біліктілікті арттыру жүйесінің дамымағандығы ерекше байқалады. Саланың жеткілікті ғылыми қамтамасыз етілуі жоқ, саланы басқару көлік компаниялары деңгейіндегі корпоративтік басқару сияқты жетілдіруді қажет етеді.

Қазақстанның көлік саласын қызметті нақты реформалау мен жетілдіру үшін ғылыми қамтамасыз етуді күшейту қажет. Сондай-ақ салалық ғылым мен білім беру көліктік оқу орындарының өзара іс-қимылы мен ынтымақтастығын ұйымдастырған жөн, бұл оқыту сапасын арттырады және салалық ғылымды ұстауға жұмсалатын шығыстарды салыстырмалы түрде үнемдеуге ықпал ететін болады. Республиканың көлік кешенін техникалық-технологиялық және ұйымдастырушылық жаңғыртуды үш бағыт бойынша жүргізу орынды: көлік паркін қайта жарақтандыру; көлік инфрақұрылымын техникалық және технологиялық жетілдіру; логистикалық әдістерді жаппай енгізе отырып саланы және көлік компанияларын басқаруды жетілдіре отырып, тасымалдарды ұйымдастыруды жетілдіру. Қазақстанда заңнамалық-нормативтік құжаттар мен техникалық регламенттерді халықаралық талаптар мен стандарттарға сәйкес келтіру жөніндегі жұмысты жалғастыру, сондай-ақ барлық әріптес елдермен тарифтік келісімдер жасасу қажет. Халықаралық сарапшылар мен қазақстандық ғалымдардың қатысуымен пилоттық жобалар шеңберінде көлікте инвестициялардың жеткіліксіз тиімділігі мен мақсатсыз пайдаланылуының қазіргі заманғы практикасының теріс факторларын жою, сондай-ақ жолдарды жөндеу сапасының төмендеуіне алып келетін тендерлер өткізудің қолданыстағы практикасын жетілдіру үшін шараларды пысықтау, осы салада тәуелсіз/мемлекеттік бақылау жүйесін қалыптастыру орынды. Әлеуметтік және білім беру саясаты саласындағы сарапшылармен ынтымақтастықта көлік қауіпсіздігін арттырудың кешенді шараларының мемлекеттік бағдарламасын әзірлеу орынды.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Аникин, Б. А. коммерциялық логистика: оқулық / Б. А. Аникин, А.П. Тяпухин. – Мәскеу: Проспект, 2017. – 426 с.

2 Григорьев, м. н. Логистика: жетілдірілген курс: магистрлерге арналған оқулық / М. Н. Григорьев, А. П. Долгов, С. А. Уваров– Мәскеу: Юрайт, 2015.–734 с.

3 Логистика: тренинг және практикум: оқу құралы / мемлекеттік басқару университеті.–Мәскеу: Проспект, 2014.–442с.

4 Логистика: жеткізу мақсатында логистикалық бизнес– процестерді интеграциялау және онтайландыру/В.В. Дыбская.– Мәскеу: Эксмо, 2014.–939 с.

5 Жеткізу логистикасы: оқулық / В. И. Сергеев, И. П. Эльяшевич. – Мәскеу: Юрайт, 2014.–522 с.

**4.5 Құрылыс технологиялары
мен жобалаудағы инновациялар
4.5 Инновации в проектировании
и технологиях строительства**

**ИЗГОТОВЛЕНИЯ ЛЕГКИХ БЕТОНОВ НА ПОРИСТЫХ
ЗАПОЛНИТЕЛЯХ ИЗ ВСКРЫШНЫХ ПОРОД
ЭКИБАСТУЗСКОГО УГОЛЬНОГО БАСЕЙНА**

БЕГАЛИМОВ А. К.

магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

АЛДУНГАРОВА А. К.

PhD, ассоц. профессор (доцент), Торайгыров университет, г. Павлодар

При добыче угля из земных недр добывается огромное количество попутного органоминерального сырья, так называемых вскрышных пород угледобычи, которые в данное время складываются в отвалах и требуют больших земельных участков. В следствии самовозгорания образуется обожженная горная порода. Данное минеральное сырье в настоящее время не используются. Утилизация отходов промышленности путем производства пористых заполнителей для легких бетонов является важной задачей. В настоящее время имеется достаточно научных материалов для производства легких бетонов с заполнителями из вскрышных пород.

Установление состава бетонов на пористых заполнителях из вскрышных пород угледобычи, изучение особенностей технологии производства, регулирование свойств бетонных смесей и бетонов

и получение легких бетонов с заданными показателями является актуальным.

Одна из важнейших задач при производстве строительных материалов это экономное и рациональное использование минерального сырья.

Утилизация вскрышных и горелых пород угледобычи образующихся при освоении угольных месторождений имеет особое значение. Во многих регионах страны, где производится добыча угля ощущается острый дефицит пористых заполнителей для легких бетонов, что затрудняет производство ограждающих конструкций. Заполнители из вскрышных и горелых пород угледобычи в производстве бетонов используется в небольших объемах. Причиной этому является неоднородность состава пород и значительными колебаниями характеристик пористых заполнителей из них. Для производства возникает необходимость изучения процессов структурообразования свойств бетонов и бетонных смесей и на этих заполнителях. Кроме того, качество пористых заполнителей из горелых и вскрышных пород угледобычи недостаточно изучено в связи со структурными особенностями исходных пород.

Экибастузский угольный бассейн является крупнейшим месторождением Казахстана, он представляет собой ассиметричную складку, растянутую с юго-востока на северо-запад, площадь угольного бассейна составляет 150 км². Максимальная глубина погружения кровли первого угольного пласта – 530 м, а почвы четвертого пласта – 750 м.

Согласно геологическим изысканиям установлено, что вскрышная порода надугольной толщи сложена песчаниками, алевролитами, аргиллитами и их переслаиванием, доля угля, углистых пород и углистых сланцев незначительна.

Таблица 1 – Литологический состав вскрышных пород надугольной толщи

Литологический тип пород	Содержание пород по разрезам ЭУБ, %		
	Богатырь	Северный	Восточный
Песчаники	30	30	24
Алевролиты	24	24	31
Аргиллиты	23	17	20
Переслаивание	10	19	10
Углистые сланцы	7	6	9

Опираясь на результаты определения химического состава, следует вывод, что по содержанию основных оксидов минеральная часть вскрышных пород близка к глинистому сырью, а так же, вскрышные породы содержат от 3,5 до 5 % органического углерода.

В следствии окисления перлита под действием атмосферной влаги происходит самовозгорание и последующий длительный самообжиг, значительно изменяются физико-механические характеристики породы, которые позволяют отнести ее к обжиговым керамическим материалам.

В журнале «Magazine of Civil Engineering» была опубликована статья «Горелая порода угольных месторождений в производстве изделий из бетона» [1] В статье представлены результаты исследований состава, свойств и структуры горелой породы шахтных отвалов Черемховского угольного месторождения, расположенного в Иркутской области. В ходе лабораторных исследований и кристаллооптического анализа установлены причины, объясняющие степень активности горелой породы в контакте с цементом, при формировании цементного камня. Показано преимущество использования горелой породы в качестве активной минеральной добавки, по сравнению с золой уноса, традиционно применяемой цементными заводами. Опытным путём определены оптимальные соотношения цемента и горелой породы в бетонных смесях. В ходе полупромышленных испытаний в режиме прессования и тепловлажностной обработки определён наиболее эффективный способ использования горелой породы в качестве активной минеральной добавки. Установлены границы её влияния на себестоимость продукции.

В журнале «Construction and building materials» в статье «Использование обожженной породы угольных месторождений шлаковых отвалов в производстве бетонных изделий» [2] представлены результаты комплексного исследования состава, свойств и структуры обожженной породы, обнаруженной на горных отвалах В ходе лабораторных исследований, включавших оптическую кристаллографию, были установлены причины, определяющие степень активности обожженной породы при контакте с цементом во время образования цементного камня. Также было подтверждено преимущество обожженной породы в качестве активной минеральной добавки по сравнению с летучей золой, используемой цементными заводами. Экспериментально

определено оптимальное соотношение цемента и обожженной породы в бетонных смесях. Аналогичным образом, наиболее эффективный метод использования обожженной породы в качестве активной минеральной добавки был разработан в результате полупромышленных испытаний, когда образец подвергался прессованию и паровой обработке. Наконец, было рассчитано влияние, которое такая добавка может оказать на себестоимость продукции.

В книге Geoconference on energy and clean technologies была опубликована статья «Физико-химические характеристики некоторых промышленных отходов аргументы в пользу их использования в области производства строительных материалов». [3] В данной статье представлены предварительные данные по исследованию и промышленному применению в производстве строительных материалов использования крупных промышленных отходов в качестве заменителей до 50 % натурального классического сырья, которое обычно получают путем разрушающего воздействия на поверхностные слои почвы: глину, песок, природный камень.

Были исследованы физико-химические характеристики, имеющие отношение к их способности к функционализации, результаты, подтверждающие совместимость с конкретными функциональными параметрами эталонных традиционных технологий. В статье представлены результаты общих характеристик (химический состав, плотность, распределение зерен по размерам) и высокотемпературной микроскопии, в ходе которых были определены: диапазон температур спекания, плавления и текучести, важные характеристики для оценки максимальной температуры горения полученных отходов.

В книге Engineering geology and the environment опубликована статья «Защита окружающей среды путем утилизации промышленных отходов в целях инженерной геологии» [4]. Статья посвящена разработке новых строительных материалов из различных видов промышленных отходов (всех видов отвальных шлаков черных и некоторых видов цветных металлов, золы и шлака мусоросжигательных заводов и тепловых электростанций, шлама химической очистки, отходов сжигания угля и камнерезных отходов: обожженного литейного песка и шлака и т.д.) в сочетании с жидкими или шламовыми отходами тех же процессов, что и связующие материалы. В качестве активатора химического взаимодействия плиточных смесей использовались жидкие порошкообразные

или шламовые отходы различных производств (химических, нефтехимических, машиностроительных, металлургических, текстильных, лакокрасочных и др.). Эти материалы используются для связывания практически всех типов природных грунтов. Новые материалы работают как некачественный бетон и обладают многочисленными преимуществами по сравнению с традиционными природными инертными материалами (песок, гравий, щебень и т.д.) по прочности, эластичности, скорости строительства, долговечности, себестоимости, защите окружающей среды и т.д. Все опасные элементы отходов химически связаны в нерастворимые композиции и были протестированы в кислых, щелочных и нейтральных растворах. Некоторые виды промышленных отходов использовались в качестве связующих материалов для стабилизации естественных почв. Десять дорог и один военный аэродром были построены в 5–6 раз дешевле в суровых климатических условиях, включая Российский Север и Сибирь, и за 17 лет эксплуатации они показали высокие эксплуатационные характеристики. Кроме того, материалы могут быть использованы для строительства плотин, различных фундаментов и т.д.

В патенте «Способ переработки горелой породы с получением заполнителя для бетонной смеси и бетонная смесь с использованием такого заполнителя» [5] авторов Слободенюк В. В., Вавренюк С. В., Павельев А. Н. Описывается изобретение относящееся к производству строительных материалов, а именно к производству бетонных смесей на основе заполнителей из отходов угледобывающей отрасли, используемых для изготовления искусственных камней.

Патен дополняет уже известный способ производства строительных материалов на основе портландцемента и различных заполнителей из гальки песка и гравия, полученных при переработке бытовых отходов, отходов стекольного, химического, плавильного производства и отходов от разработок подземных рудников и карьеров, а так же сланцевых и горелых глиняных пород.

Сущность способа получения заполнителя для бетонных смесей из переработанных горелых пород состоит из следующих технологических операций:

- Дробление горелой горной породы до размеров фракции не более 50 мм;
- Просеивание дробленой горелой породы через сито фракции 20 мм;
- Удаление горной породы прошедшей через сито 20 мм;

– Повторное дробление оставшейся на сите горелой породы с последующим просеиванием через сита с ячейками меньшего размера для разделения на фракции мелкого и крупного заполнителя;

– Раздельное складирование песчаных и щебеночных фракций повторно дробленной горелой породы в накопительных бункерах;

Песчаные и/или щебеночные фракции мелкого и крупного заполнителя, находящиеся в отдельных накопительных бункерах, затем используют в производстве бетонов.

Данное изобретение способствует снижению содержания органических примесей и вредных соединений и в заполнителе, что позволяет получить оптимизированный состав бетонной смеси для последующего формирования строительных изделий с заданными физико-механическими и теплотехническими свойствами.

В патенте «Способ производства заполнителя для бетона» авторов Шелехов А. А., Еворенко Г. И., Татьянченко Г. М., Белоусов М. В. [6]. Изобретение относится к производству заполнителя для бетона и может быть использовано в промышленности строительных материалов.

Данный патент опирается на способе производства аглопоритового гравия а именно спекании легкоплавких глиен на агломерационных решетках, спекшиеся куски в последующем дробят для получения пористого заполнителя для бетона

Суть данного способа производства заполнителя, заключающийся в использовании отходов угледобычи в качестве основного сырья в которых содержится 20–80 % легкоплавких глинистых минералов, 10–60 % песчаника и 10–20 % угля. Получившийся спекшийся корж дробят до получения нефиксированных размеров с последующим разделении их на три фракции: свыше 25 мм, 5–25 мм и менее 5 мм. Фракцию 5–25 мм обжигают для получения легкого заполнителя, фракцию свыше 25 мм используют в виде тяжелого заполнителя. Фракции размером менее 5 мм используется в качестве топлива.

В патенте «Композиция для производства пористого заполнителя» авторов Абдрахимова Е. С., Абдрахимов В. З. [7]. Данное изобретение относится к производству строительных материалов, а именно к способу получения пористых заполнителей для изготовления легких бетонов и теплоизоляционных засыпок, на основе жидкого стекла. Для производства пористого заполнителя композиция должна включать следующие компоненты: натриевое жидкое стекло плотностью 1,41 г/см³ 50–70 %, хлорид натрия,

размолотый до размера менее 0,3 мм, 1–3 %, отход углепереработки 16,52, 22–49 %, образующийся при обогащении коксующихся углей, содержащий SiO_2 – 53,05 %, Al_2O_3 – 17,4 %, Fe_2O_3 – 3,74 %, MgO – 1,90%, CaO – 3,52 %, R_2O – 3,81. В результате получают - повышение коэффициента размягчения пористого заполнителя, прочностных характеристик на сжатие и утилизацию промышленных отходов.

В патенте «Способ переработки золошлаковых отходов тепловых электростанций для производства строительных изделий» Авторы Ерихемзон-Логвинский Л. Ю., Нойбергер Н., Рахлин М. Я., Целыковский Ю. К., Зыков А. М. [8]. В изобретении описывается утилизации золошлаковых отходов угольных тепловых электростанций путем переработки и использования в качестве заполнителей и наполнителей бетонов и других материалов при производстве строительных изделий, а также для обеспечения при необходимости возможности беспылевого хранения в отвалах.

В патенте «Способ приготовления бетонной смеси на пористом заполнителе» авторов Коровяков В. Ф., Алимов Л. А., Воронин В. В., Булдыжев А. А., Романов И. В. [9]. Данное изобретение позволяет изготавливать легкобетонные смеси для бетона с использованием особо легкого заполнителя. Полученные таким образом легкие бетоны могут быть использованы для изготовления теплоизоляционных плит для жилищно-гражданского и промышленного строительства, а также теплоизоляционных скорлуп для промышленного оборудования.

Результатом работы является более плотной упаковкой легкого заполнителя в бетона за счет повышенной однородности распределения цементного теста по поверхности заполнителя, а также повышение прочностных характеристик бетона и снижения его теплопроводности.

Способ подготовки легкобетонной смеси на пористом заполнителе, заключается в следующем. Портландцемент с добавкой 0,4–0,5 % от массы портландцемента перемешивают сначала в 50–60 % от общего количества воды в течение 50–60 с, в последующем добавляют весь пористый заполнитель, в качестве которого используют особо легкий пористый заполнитель со средней плотностью не выше 250 кг/м^3 , затем снова перемешивают в течение 70–80 с, по прошествии времени доводят оставшуюся часть воды и окончательно перемешивают в течение 30–40 с.

Выводы

На основе обзора представленного материала было определено что производство легких бетонов на заполнителях из вскрышных пород угледобычи является важной задачей в данное время. Основных причин для данных суждений две.

Первая причина экономическая целесообразность, Производство легких бетонов для ограждающих конструкций будет иметь низкую себестоимость за счет использования отходов уже имеющих необходимые свойства.

Вторая причина, в нашей стране с добычей угля попутно вырабатывается огромное количество органоминеральных парод, которые складывают в отвалы и загрязняют окружающую среду за счет самовозгорания, утилизация этих отходов путем производства строительных материалов может улучшить экологическую обстановку.

ЛИТЕРАТУРА

1 Burnt rock of the coal deposits in the concrete products manufacturing. M. P. Kuz'min, L. M. Larionov, V. V. Kondratiev, M. Yu. Kuz'mina, V. G. Grigoriev, A. S. Kuz'mina, Magazine of Civil Engineering, No. 8, 2017 Web of Science. <https://www.webofscience.com/wos/woscc/full-record/WOS:000431441100015>

2 Construction of Buildings and Structures on Rock Concrete Compensation Slabs when Building in Subsided Areas of Abandoned Coal Mines and Open Pits. Uglyanitsa, A. VTH international innovative mining symposium Том 174, 2020 Web of Science. <https://www.webofscience.com/wos/woscc/full-record/WOS:000591377800059>

3 Physical-chemical characteristics of some industrial wastes arguments for their use in the field of building materials manufacturing Abagiu A.T., Volceanov E., Predeanu G., Zaman F., Popescu, L.G., Slavescu, V. GEOCONFERENCE ON ENERGY AND CLEAN TECHNOLOGIES 2013 Web of Science. <https://www.webofscience.com/wos/woscc/full-record/WOS:000365992100053>

4 Environment protection by industrial wastes utilization for engineering geology goals Engineering geology and the environment, VOLS 1-3 1997 Web of Science. <https://www.webofscience.com/wos/woscc/full-record/WOS:A1997BJ46T00340>

5 Патент РФ. RU 2 462 425 В. В. Слободенюк, С. В. Вавренюк, А. Н. Павельев Способ переработки горелой породы с

получением заполнителя для бетонной смеси и бетонная смесь с использованием такого заполнителя. 2011 г.

6 Патент РФ. RU 94 037 354 А.А. Шелехов, Г.И. Еворенко, Г.М. Татьяначенко, М.В. Белоусов Способ производства заполнителя для бетона 1996 г.

7 Патент РФ. RU 2 575 659 Е.С. Абдрахимова, В.З. Абдрахимов Композиция для производства пористого заполнителя. 2014 г.

8 Патент РФ. RU 2 515 786» Л. Ю. Ерихемзон-Логвинский, Н. Нойбергер, М. Я. Рахлин, Ю. К. Целыковский, А. М. Зыков Способ переработки золошлаковых отходов тепловых электростанций для производства строительных изделий. 2012 г.

9 Патент РФ. RU 2 452 714» В. Ф. Коровяков, Л. А. Алимов, В. В. Воронин, А. А. Булдыжев, И. В. Романов Способ приготовления бетонной смеси на пористом заполнителе. 2010 г.

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ И ЭКОЛОГИЧНЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

КАРАБАЕВА А. Т.

преподаватель, Высший колледж, Торайгыров университет, г. Павлодар

С принятием Казахстаном «Стратегии «Казахстан 2050» и Концепции перехода к «зеленой» экономике, страной был выбран принципиально новый путь развития общества. Согласно Концепции, ключевую роль будет играть направленность государственной политики на снижение воздействия на окружающую среду, ресурсосбережение и достижение высокого уровня качества жизни населения. Одним из центральных моментов в последовательном переходе к зеленой экономике является энергоэффективность.

Преимущества энергоэффективных домов не ограничиваются экономией электроэнергии. Эффективные дома также направлены на создание более комфортного, безопасного и здорового образа жизни. Если вы хотите построить свой дом, воспользуйтесь этой возможностью, чтобы сделать его энергоэффективным. Вы можете использовать современные экологически чистые строительные материалы, чтобы создать более эффективный и экологичный дом.

В целом, есть два способа уменьшить нагрузку на отопление и охлаждение в здании: заменить системы отопления, вентиляции и кондиционирования воздуха более энергоэффективными

системами или снизить нагрузку на систему. Один из способов снизить нагрузки – это установка энергоэффективной облицовки. Энергоэффективные системы облицовки имеют более высокое термическое сопротивление и меньше тепловых разрывов, чем типичные системы облицовки, поэтому для обогрева и охлаждения здания требуется меньше энергии.

Двумя наиболее распространенными энергосберегающими системами облицовки на рынке сегодня являются системы внешней изоляции и отделки (EIFS) и изолированные металлические стеновые панели. EIFS – это легкая облицовка, которая может имитировать внешний вид многих строительных материалов, включая кирпич, камень, металлические панели, сайдинг и лепнину. Его также можно использовать в качестве модернизации существующей облицовки. По сравнению со многими системами, которые может имитировать EIFS, это экономичная система с точки зрения как материалов, так и затрат на установку.

EIFS состоит из пенополистирольной изоляции, закрепленной с помощью механических креплений или клеев на основе водостойкого основного покрытия, нанесенного на верхнюю часть изоляции, армирующей сетки из стекловолокна или просечно-вытяжного металла и финишного покрытия. В прошлом проблемы с влажностью возникали с EIFS по всей территории Соединенных Штатов. В результате, большинство EIFS сегодня включают водостойкий барьер, установленный за EIFS, чтобы обеспечить дренажный путь для любой случайной воды, которая может попасть в систему

Изолированные металлические стеновые панели состоят из двух сборных металлических панелей, обычно стальных или алюминиевых, с наполнителем из полиуретана и пенополиизоцианурата. Пена наносится в виде жидких химикатов и расширяется, заполняя полость и сливаясь с металлической оболочкой. Изолированные металлические стеновые панели крепятся непосредственно к несущей конструкции здания. Система полагается на непроницаемость металла, чтобы предотвратить попадание воды в систему.

Для изолированных металлических панелей доступен широкий диапазон размеров, цветов, текстур и отделки. Панели также можно ориентировать как вертикально, так и горизонтально, чтобы создавать визуально интересные конструкции. Во время ремонта изолированные металлические панели можно легко снять и переустановить или установить в другом здании. Металлический

состав панелей может быть переработан, когда они больше не нужны. Стоимость материалов у этой системы обычно выше, чем у стандартных стеновых систем; однако панели легкие и просты в установке, что помогает сэкономить на расходах.

Непрерывный тепловой барьер

И EIFS, и изолированные металлические стеновые панели имеют аналогичную изоляцию по сравнению со стандартной изоляцией наружных стен. В стандартных наружных стенах внутри системы облицовки имеется каркас из стоек, между которыми размещается изоляция. Области вокруг стоек не изолированы, а сами стойки обеспечивают параллельный путь теплопроводности изнутри наружу здания. Эти пути снижают эффективность изоляции в стойках до 33 процентов.

С другой стороны, EIFS и изолированные металлические стеновые панели имеют изоляцию внутри системы облицовки, которая обеспечивает непрерывный изолированный барьер вокруг внешней части здания. Этот барьер увеличивает способность стеновой системы предотвращать передачу тепла и снижает тепловую нагрузку на здание. Обычно система EIFS имеет тепловое сопротивление от R-4 до R-24, в зависимости от толщины изоляции. Этот внешний слой часто используется вместе со стандартной изоляцией полости. Системы изолированных металлических панелей имеют тепловое сопротивление от R-14 до R-30, в зависимости от используемого изоляционного сердечника и его толщины. Изолированные металлические панели являются предпочтительным методом строительства для зданий с охлаждаемой средой, поскольку они имеют до 95 % теплового КПД.

В двухэтапном исследовании, спонсируемом Министерством энергетики США через Программу строительных технологий Управления энергоэффективности и возобновляемых источников энергии и Ассоциацией отраслевых членов EIFS (EIMA), различные сборки EIFS сравнивались за двухлетний период с облицовкой из кирпича, лепнины и ДВП. Тестирование включало энергоэффективность, проникновение влаги и контроль температуры. Результаты показали, что EIFS превосходит другие системы, хотя результаты зависели от конкретной сборки EIFS, точности установки и типа используемого водонепроницаемого барьера.

Соображения

Планируя использовать энергоэффективную облицовку в новом строительстве или во время модернизации, следует учитывать некоторые соображения. Самое главное - выбрать квалифицированного установщика. Многие проблемы проникновения воды, связанные с EIFS, могут быть связаны с неправильной установкой деталей в местах проникновения. Неправильная установка системы также может привести к тепловым пробоям и избыточной вентиляции, что может снизить эффективность системы.

В новостройке смотрите на здание в целом. Необходимы надлежащие детали между системой облицовки и конструктивными системами и системами остекления для предотвращения сбоев. Механическое оборудование должно учитывать общую эффективность здания, включая вклад системы облицовки, чтобы правильно рассчитать размер. негабаритное оборудование стоит дорого в установке и эксплуатации.

Перед завершением модернизации необходимо произвести оценку здания. Ищите недостатки в структурной системе и признаки проникновения воды. Перед установкой новой системы облицовки необходимо надлежащим образом решить любые проблемы. В противном случае проблема под новой облицовкой будет продолжаться усугубляться, что может привести к сбоям и потере эффективности. Нужно проверить, есть ли другие улучшения, которые можно выполнить одновременно с модернизацией облицовки, чтобы улучшить качество здания и сэкономить на общих расходах на строительство.

ЛИТЕРАТУРА

1 Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК, 2014 г, <http://www.stat.gov.kz> Концепция перехода Республики Казахстан к зеленой экономике.

2 Мастер-план развития электроэнергетической отрасли Республики Казахстан до 2030 года, 2011 г.

3 ПП РК от 31 августа 2012 года № 1117 «Правила определения и пересмотра классов энергоэффективности зданий, сооружений,

4.6 Стандарттау мен техникалық реттеудің қазіргі жағдайы
4.6 Современное состояние стандартизации и технического регулирования

КАПИЛЛЯРЛЫҚ ЭЛЕКТРОФОРЕЗ ЖҮЙЕСІ

КАСЕНОВ А. Ж.
 профессор, Торайгыров университет, г. Павлодар
 КУЛЬМАГАМБЕТОВА М. Ж.
 магистрант, Торайгыров университет, г. Павлодар

Қазіргі уақытта көптеген адамдар ауыз суды сүзу қажеттілігін түсінеді. Өз денсаулығына қамқорлық жасай отырып, ел халқының 2/3 жуығы әртүрлі сүзгі жүйелерін пайдаланады. Коммуналдық шаруашылықтардың, су арналарының, тазарту станцияларының күш-жігеріне қарамастан, үйлерге су ластанған болып жетеді, өйткені ол ағып жатқан құбырларда көптеген жылдар бойы органикалық және бейорганикалық коқыстар көп жиналды. Сүзгі жабдықтары үлкен ассортиментте ұсынылған және көптеген адамдар үшін оны дұрыс таңдау белгілі бір қиындықтар мен күмән тудырады. Бұл мәселеде суды зертханалық зерттеу өткізуді көмектесетін арнайы ұйымдар бар [1].

Зертханалық зерттеудің мақсаты және оның кезеңділігі.

Біздің еліміздің тұрғындарының көпшілігі судың сапасын дәмі, иісі немесе сыртқы түрі бойынша анықтайды, бұл жеткілікті деп санайды. Әрине, арнайы зертханалық жабдықтарсыз судың жарамсыздығы туралы қорытынды жасауға болатын жағдайлар жиі кездеседі, бұл айқын өткір иіс, ерекше дәм, сыртқы көрінетін қоспалардың болуы. Көптеген жағдайларда зертханалық зерттеулерсіз судың құрамын, сапалы анықтау мүмкін емес. Жаңа ұнғымаларды пайдалану барысында су құрамының өзгеруі туралы ақпарат алу қажет.

Суды зертханалық талдау қаншалықты жиі қажет?

Ұнғымалар немесе құдықтар үшін оны жылына кемінде бір рет өткізу ұсынылады. Су көзін пайдаланудың бірінші жылында мұндай талдау әр тоқсан сайын жасалады. Қалалық көп пәтерлі үйлерде мұндай талдау судың жарамсыздығы айқын болған кезде ғана қолданылады. Егер бұл орын алса, онда суды зерттеу әктісі коммуналдық қызметкерлермен сот ісін жүргізу кезінде талап арызға қосымша тіркелуі мүмкін.

Бірақ көбінесе қалада судың құрамы тұрақты және ішуге жарамды, оны тиісті коммуналдық қызметтер бақылайды. Сондықтан, егер сіз оның сапасына күмәндансаңыз, пәтер сатып алу кезінде суды талдаумен шектелуге болады [2].

Зерттеу түрлері

Судың химиялық және микробиологиялық анализі болады.

1 Химиялық талдау барлық су көздері үшін міндетті болып табылады, мұндай талдау судың физикалық және химиялық параметрлерін, сондай-ақ иісі, бұлттылығы мен түсін, яғни органолептикалық көрсеткіштерін зерттейді. Алынған нәтижелер СанПин белгілеген санитарлық нормалармен салыстырылады.

Көрсетілген құжатпен регламенттелетін судағы химиялық элементтердің рұқсат етілген шекті шоғырлануының артуы суды ішуге және шаруашылық мұқтаждарына жарамсыз немесе аз жарамды деп таңуға негіз береді.

Алынған нәтижелерді рұқсат етілген шекті нормалармен неғұрлым ыңғайлы салыстыру үшін зерттеу нәтижелері бойынша кесте жасалады, ол суды талдау хаттамасы болып табылады.

2 Суды микробиологиялық талдау

Мұндай талдаудың мақсаты судағы адам денсаулығына қауіпті микроорганизмдердің құрамын анықтау болып табылады. Ауыз судың жарамдылығы бірнеше паразитологиялық және микробиологиялық көрсеткіштер бойынша анықталады.

Экспресс-талдау

Жақында үйде суды жедел талдау әдістері пайда болды. Бірақ эпидемиологтар мен санитария мамандары мұндай талдау судың химиялық немесе микробиологиялық зертханалық зерттеулерін толығымен алмастыра алмайды деп мәлімдейді.

Үйде жедел талдау әдісімен зиянды қоспалардың, металдардың, тұздардың және микроорганизмдердің нақты құрамын анықтау мүмкін емес. Мұндай талдау су құрамының нормадан ауытқуы туралы ғана хабардар ете алады және егжей-тегжейлі зертханалық зерттеулер жүргізуге себеп бола алады.

Суды зерттеудің дәл және толық нәтижелері үшін оны алудың белгілі бір ережелері бар, оларды сақтау талдау объектісіне бөгде заттардың енуін болдырмайды. Суды талдаудың қалыпты мерзімі 5-тен 7 күнге дейін [3].

Пікірлер лицензиясы бар тәуелсіз зертханалардың көпшілігі ауыз судың сапасына зерттеу жүргізуге адал екенін көрсетеді. Мұндай зертханалар куәландырылған хаттама береді және егер сараптама

нәтижелері жалған болса, онда оның негізде ұйымнан лицензия қайтарып алынуы мүмкін [5].

Суға еріген заттың белгіленген нормалардан аспайтын мөлшері ластаушы болып табылмайды. Бұл кез – келген суға қатысты-дистилден тазартылмаған ағынды суларға ШРК асқан жағдайда ғана зат ластаушы болып табылады. Әр түрлі су түрлері үшін әртүрлі заттардың мөлшері әртүрлі.

Ауыз су үшін шекті жол берілетін шоғырлану Қазақстан Республикасы Әділет министрлігінде 2015 жылғы 22 сәуірде № 10774 тіркелген, Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрінің 2015 жылғы 16 наурыздағы № 209 бұйрығымен бекітілген «Су көздеріне, шаруашылық-ауыз су мақсаттары үшін су жинау орындарына, шаруашылық-ауыз сумен жабдықтауға және суды мәдени-тұрмыстық пайдалану орындарына және су объектілерінің қауіпсіздігіне қойылатын санитариялық-эпидемиологиялық талаптар» санитариялық қағидаларына сәйкес айқындалады [7].

Кесте 1 – Ауыз судағы зиянды заттардың рұқсат етілген шекті концентрациясы

№	Анықталатын көрсеткіш	Өлшем бірлігі	ШЖК мг/дм ³
1	Тұзды аммоний	мг/дм ³	≤0,5
2	Нитриттер	мг/дм ³	0,1
3	Нитраттары	мг/дм ³	40
4	Хлоридтері	мг/дм ³	300
5	Сульфаттар	мг/дм ³	≤250
6	Фосфаттар	мг/дм ³	0,2
7	АПВ	мг/дм ³	≤0,1
8	Мұнай өнімдері	мг/дм ³	0,05
9	Фенолдар	мг/дм ³	0,001
10	ОБП-5/ОБП толық	мг/дм ³	3,0
11	Кальций	мг/дм ³	180
12	Магний	мг/дм ³	≤20
13	Темір	мг/дм ³	≤0,2
14	Мыс	мг/дм ³	0,05
15	Марганец	мг/дм ³	0,01
16	Мырыш	мг/дм ³	0,3
17	Қорғасын	мг/дм ³	0,006
18	Никель	мг/дм ³	≤0,05
19	Сынап	мг/дм ³	0,0001
20	pH	-	6,5-8,5

Бүгінгі таңда ластаушы заттардың көп бөлігі органикалық қосылыстар болып табылады, өйткені олардың көпшілігі жасанды шыққан және қалыпқа келтіруді қажет ететін заттардың тізімі органикалық қосылыстармен толықтырылады.

Су объектілерінің сапасын бақылау үшін, сондай-ақ индустрия мен ғылымның барлық салаларын автоматтандыруға байланысты қазіргі заманғы зертханаларға қазіргі заманғы зертханалық-талдамалық бақылауға сәйкес келетін аспап қажет. Мысал ретінде «Капель-105м» капиллярлық электрофорез жүйесін қарастырамыз.

«Капель-105м» - автосемплері бар және компьютерден басқарылатын автоматты түрде ауысатын полярлығы бар капиллярлық электрофорез жүйесі. «Капель-105м» моделінің басты ерекшелігі-спектрофотометриялық анықтау.

Жарық көзі ретінде дейтерий шамы, ал дисперсті элемент ретінде 190–380 нм спектрлік диапазоны бар дифракциялық монохроматор қолданылады. Бұл диапазон мақсатты компоненттерге ең сезімтал анықтау толқын ұзындығын таңдауға мүмкіндік береді.

Техникалық ерекшеліктері

– жұмыс толқын ұзындығының диапазоны 190-нан 380 нм-ге дейін;

– талданатын сынама компоненттерінің сіңіру спектрлерін тіркеу мүмкіндігі;

– «эппендорф» түріндегі 10 кіру және 10 шығу түтіктеріне арналған автосемплер;

– капиллярды салқындату – сұйық. дистилденген су салқындатқыш ретінде қолданылады. Салқындатқыштың температурасы қоршаған орта температурасынан +50 °С-қа дейінгі температурадан 10 градусқа төмен диапазонда болуы мүмкін;

– сынаманы енгізу тәсілдері: гидродинамикалық (қысымы 99 мбар дейін), электрокинетикалық (кернеуі –25-тен +25 кВ дейін);

– капиллярды жуу – автоматтандырылған (1000 мбар тұрақты қысым кезінде);

– 2000 мбар капиллярды жуудың қосымша мүмкіндігі капиллярлық гель электрофорез режимінде жоғары тұтқыр фондық электролиттермен жұмыс істеуге мүмкіндік береді;

– автоматты түрде ауыстырылатын полярлығы бар, жоғары кернеу көзі (тұрақты кернеу –25-тен +25 кВ-қа дейін, 1 кВ қадаммен, ток 0–200 мка);

– «эльфоран» арнайы бағдарламалық жасақтамасы арқылы құрылғыны толық басқару, деректерді жинау және өңдеу;

– барлық процедуралар – үлгіні енгізуден бастап капиллярды жууға дейін бағдарламалау режимінде автоматты түрде жасалады, бұл уақыт шығындарын және талдау кезінде қателіктер ықтималдығын азайтады, нәтижелердің репродуктивтілігін жақсартады.

«Капель-105м» капиллярлық электрофорез жүйесі Еуропалық Одақтың қауіпсіздік және электромагниттік үйлесімділік директиваларының талаптарына сәйкес сертифицирталған.

Жоғарыда айтылғандардың бәрі «Капель-105м» зерттеу және күнделікті аналитикалық мәселелерді шешудің ыңғайлы құралы болып табылады.

Қолдану салалары

– қоршаған орта объектілерін талдау:

– табиғи, ауыз су, ағынды сулар (Бейорганикалық катиондар мен аниондар, гербицидтер);

– топырақ, түптік шөгінділер (Бейорганикалық катиондар мен аниондардың суда еритін түрлері).

– сусындардың сапасын, шынайылығын және қауіпсіздігін бақылау (органикалық қышқылдар, қант, бейорганикалық катиондар мен аниондар, консерванттар, тәттілендіргіштер, синтетикалық бояғыштар, витаминдер, амин қышқылдары, фурфуролдар, хош иісті альдегидтер, аминдер, флавоноидтар, антоцианиндер, пестицидтер, фунгицидтер);

– тамақ өнімдерінің, азық-түлік шикізаты мен ББҚ (консерванттар, тәттілендіргіштер, кофеин, теобромин, органикалық қышқылдар, амин қышқылдары, аминдер, ақуыздар) сапасы мен қауіпсіздігін бақылау;

– мал азығы мен құрама жем шикізатының (амин қышқылдары, витаминдер, органикалық қышқылдар, бейорганикалық катиондар мен аниондар, антибиотиктер, кокцидиостатиктер) сапасын бақылау және ветеринария;

– фарминдустрия (синтетикалық субстанциялардың, табиғи шикізаттың, белсенді фармацевтикалық ингредиенттердің, қосымша заттар мен дайын дәрілік заттардың қауіпсіздігі мен сапасын бақылау, оның ішінде капиллярлық гель-электрофорез және капиллярлық изоэлектрлік фокустау әдістерімен ақуыздарды талдау).

– криминалистикалық сараптама (есірткі, жарылғыш заттар, оптикалық ағартқыштар)

– клиникалық биохимия (иондар, амин қышқылдары, аминдер, биоидектердегі пептидтер)

– химия өнеркәсібі (негізгі компонентті, қоспаларды анықтау, шикізат пен жанама өнімдерді бақылау).

Құрылғының мақсаты:

«Капель-105м» капиллярлық электрофорез жүйесінің ең үлкен мүмкіндіктері бар: автосемплерлер, капиллярды сұйық салқындату, спектрофотометриялық детектор, автоматты режимде жұмыс істеу. Бұл модельдер әдеттегі өлшеулерді жүргізу мүмкіндігімен қатар, ең алдымен, анықтау толқынының оңай өзгеруіне байланысты кең зерттеу әлеуетіне ие [5].

«Капель-105м» моделі «Капель-104т» моделінен спектрофотометриялық детектордың болуымен ерекшеленеді.

«Капель-105м» - ең кең мүмкіндіктері бар құрылғы. Ол алдыңғы модельдердің ең жақсы қасиеттерін сақтайды - капиллярды сұйық салқындату жүйесі, мотор сорғыштар, бағдарламаланатын автоматты режимде жұмыс істеу мүмкіндігі: 15-ке дейін талдау бағдарламалары ұшпайтын жадқа жазылады. Әр бағдарламада 60-қа дейін қадам болуы мүмкін, циклдарды қолдана алады және басқа бағдарламаларды шақыра алады. Бағдарламаларды стандартты шаблондар негізінде жасауға, өңдеуге және қайта жазуға болады. Автоматты режим пайдаланушының уақытын босатады, талдау кезінде қателіктер ықтималдығын азайтады, нәтижелердің репродуктивтілігін арттырады. Дифракциялық торы бар дейтерий шамы мен монохроматордың арқасында құрылғы толқын ұзындығының кез-келген аймағында 190-дан 380 нм-ге дейін жұмыс істей алады. Мұның бәрі «Капель-105м» жаңа әдістерді әзірлеу саласында да, аналитикалық тәжірибеде де зерттеу жұмыстары үшін таптырмас құрал етеді.

«Капель-05м» бүгінгі таңда «Капель» сериясындағы ең соңғы модель болып табылады. «Капель-105м» электрофоретикалық деректерді қосымша жинауға және өңдеуге мүмкіндік беретін мамандандырылған бағдарламалық жасақтаманың көмегімен компьютерден толығымен басқарылады. Бұл модельдің тағы бір ерекшелігі – капиллярлық кассетаның жетілдірілген дизайны, бұл капиллярды тез және сенімді ауыстыруға мүмкіндік береді, Сонымен қатар талданатын үлгінің компоненттерін сіңіру спектрлерін тіркеуге мүмкіндік береді.

Рәсімі жұмыс

«Капель-105м» толығымен компьютерден мамандандырылған бағдарламалық жасақтаманың көмегімен басқарылады, ол

кұрылғыны басқарудан басқа, электрофоретикалық деректерді жинауға және өңдеуге мүмкіндік береді.

Капиллярлы электрофорездің ең оңай нұсқасы-капиллярлық аймақтық электрофорез (ESR).

Күрделі қоспаның компоненттері электролит ортасында өртүрлі жылдамдықпен қозғалады, дискретті аймақтарды құрайды. ESR-нің ерекшелігі – бұл тек үлгінің ионгенді компоненттерін бөлуге жарамды, ал өзінің электрофоретикалық қозғалғыштығы жоқ бейтарап қосылыстар еор-тің электросмотикалық ағынымен қозғалады және бейтарап компоненттер аймағында, EOP маркер аймағында шығады [6].



Сурет 1 – «Капель-105м» – капиллярлық электрофорез жүйесі

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 <https://clatipfo.ru/articles/neobkhodimost-i-pravila-provedeniya-laboratornogo-analiza-pitevoy-vody/>
- 2 <https://ecoyear.ru/analiz-vody.html>
- 3 <https://siv-blog.com/analiz-vody-na-himicheskiy-sostav/>
- 4 <http://granat-e.ru/kapel-105.html>
- 5 <https://akvilon.su/products/analiticheskoe-oborudovanie/sistemy-kapilljarnogo-jelektroforeza/6632/>
- 6 Капиллярлық жүйелерді қолдануға арналған практикалық нұсқаулық «Капель - 105м» электрофорезі. Авторлары: Н. В. Комарова, Я. С. Каменцев
- 7 <https://adilet.zan.kz/rus>

Мазмұны

3 Секция. Экономика және құқық 3 Секция. Экономика и право

3.1 Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет 3.1 Государственное управление и государственная служба

Кадырова А. С., Усина Р.К.

Реализация механизмов государственно-частного партнёрства в Республике Казахстан.....3

3.2 Қаржы жүйесінің қазіргі жағдайы 3.2 Современное состояние финансовой системы

Алтайбаева Ж. К., Карибаева А. К.

Определение краткосрочных активов для целей учета и управления.....7

Бегимбетова У. А., Айгужинова Д. З.

Фискальная политика РК в условиях коронакризиса.....17

Каримбергенова М. К., Сарсенова А. М.

Рынок медицинских услуг с точки зрения маркетинга.....21

Ким К. Ю., Алтайбаева Ж. К., Попп Л. А.

Развитие внутреннего аудита в системе управления коммерческой организацией28

Ксембаева А. Н., Мухамедова М. М., Абельдинова А. Е.

Қазақстандағы лизингті дамыту мәселелері34

Қаиркен Н. А., Ёлгина В. Д.

Государство и общество в условиях глобализации мирового экономического пространства40

Сарсембина Л. К., Шадеева Л. А.

Влияние финансовых пирамид на экономическое положение населения Казахстана46

Султанбеков М. Б., Салимжанова Б. Б., Мажитова А. Е.,

Тилейхан А.

Кепілге қойылған жылжымайтын мүлікті бағалау – кепіл тетігінің маңызды элементі.....55

Шеримова Н. М., Рымбаев А. Р.

Современное состояние финансовой системы.....63

Zolotareva S. V., Kargassekova D. A.

Prospects of the state audit activity.....67

**3.3 Павлодар облысының экономикасы:
Жағдайы, мәселелері, болашағы
3.3 Экономика павлодарской области:
Состояние, проблемы, перспективы**

Ахметов Е. К. Государственное регулирование предпринимательской деятельности в сфере туристских услуг	71
Донцов С. С., Куниязова А. Ж., Бейсембина А. Н., Завражнов Р. Ю. Перспективы развития сельскохозяйственного производства (На примере Павлодарской области)	76
Жумадилов М. М. Определение инвестиционно привлекательных сторон природных ресурсов для включения в интерактивную базу данных объектов природопользования Павлодарской области	80
Кадырова А. С., Байжанова К. С. Модернизация системы менеджмента региональных предприятий на основе внедрения информационных технологии и коммуникации.....	85
Касимгазинова А. М. Влияние инновационного развития на стратегическую устойчивость предпринимательских структур на примере павлодарского региона.....	92
Нурмагамбетова С. А. Инвестиционный потенциал устойчивого развития Республики Казахстан	99
Оразбаева Ж. С., Донцов С. С. Современные особенности и тенденции развития менеджмента в сфере занятости населения Республики Казахстан	105
Сартова Р. Б., Айгужинова Д. З., Мамонова И. В., Мажитова А. Е., Сагадеева А. К. Научно-теоретические идеи ученых о методах исследования социально-экономических процессов.....	109
Шахманова А. А., Баяндина Г. Д., Баяндин М. А. Современные механизмы проектирования системы менеджмента предприятий на основе информационных технологий	116
Шеримова Н. М., Бакпаева А. К., Радченко С. А. Контент-план как инструмент эффективного продвижения в социальных сетях (на примере Instagram)	121
Шишкина Я. И., Кадырова А. С. Построение эффективной системы управления отраслями экономики на региональном уровне	128
Якутова А. В., Титков А. А., Рахимова С. А., Есмагзам В. Особенности формирования человеческого капитала региона для обеспечения инновационного развития (на примере Павлодарской области).....	136

**3.4 Құқықтану және құқық
3.4 Юриспруденция и право**

Адыльбаева А. С. Пандемия жағдайында жұмыс берушінің бастамасы бойынша еңбек шартын бұзу	142
Akhmedzhanov A. B., Ahmedzhanova G. B., Aytbay E. N. Release from criminal liability and punishment on the basis of an act of amnesty or pardon.....	148
Ahmedzhanova G. B., Aytbay E. N., Akhmedzhanov A. B. The concept and meaning of exemption from criminal liability.....	153
Ahmedzhanova G. B., Bastemiev S. K., Dyusembinov A. S. ATS activities in the field of environmental protection: main directions and content	156
Ahmedzhanova G. B., Dyusembinov A. S., Bastemiev S. K. Administrative and legal issues of state management of natural resources and environmental protection in the republic of kazakhstan	163
Баданина М. А., Абуғалиев Т. Р. Снижение минимального возраста уголовной ответственности	168
Большаков А. А., Осьмакова М. А. Конституционные ценности и образование	171
Жетпысбаев С. К., Бейсембина А. Н., Серикпаев А. Б., Жарылғанова Д. С. Проблемы недействительности сделок правоприменительной практике	176
Кусайнов Р. Е., Бронова А. А., Баданина М. А. Практика возмещения вреда, причиненного работнику увечьем или иным повреждением здоровья.....	183
Мусанова А. Д., Төлеу М. Н. Банковские правоотношения: влияние чрезвычайных ситуаций в настоящее время.....	188
Нурғалиева Н. К. Понятия инвалид, лица с ограниченными возможностями в действующем законодательстве Республики Казахстан.....	193
Плотникова И. Е., Баданина М. А. Правовые преимущества и проблемы лиц, осуществляемых работу на дому.....	198
Сайлауов А. Н., Чукина А. Х. Қазақстан Республикасындағы ар-намыс пен кадр-қасиеттің заңдық ұғымы	201
Филатова П. О., Баданина М. А. Криминологическая характеристика серийного убийцы.....	208

4 Секция. Инженерия
4 Секция. Инженерия

4.1 Металлургиялық кластердің өзекті жағдайы және дамуы
4.1 Актуальное состояние и развитие
металлургического кластера

Алтынова А. Е. Қазақстанда металлургия саласының дамуы мен негізгі мәселелері214	
Жунусов А. К., Жунусова А. К., Кенжебекова А. Е. Глинозем өндірісінің қалдықтарынан кектелген материал алуды зерттеу218	
Калиакпаров А. Г., Жармагамбетова А. К. Оптимизация производства глинозема методом Байер спекания221	
Касенов А. Ж., Мәдени Д. Н. Установка для сверления заготовки перед прошивкой.....228	
Қуандықов А. Б., Быков П. О., Жунусов А. К., Тусупбекова М. Ж., Абсолямова Д. Р. Комплексная технология рафинирования алюминия-сырца от примесей ванадия233	
Таскарина А. Ж., Абдрахманов Е. С., Тусупбекова М. Ж., Тюлюбаев Р. А., Дейграф И. Э. Конструкция нового размалывающего оборудования241	
Шадрин Ю. И., Богомолов А. В. Особенности технологии производства алюминиевых дисков245	

4.2 Машина жасау саласының
индустриялық-инновациялық дамуы
4.2 Индустриально-инновационное развитие
машиностроительной отрасли

Боранбай А. А., Жанкелді Ә. Ж. Жүккөтергіш машиналардың қызметтік тағайындамасы252	
Касенов А. Ж., Боранбаев С. Е. Композициялық материалдарды үш нүктелі иілуге сынау.....257	
Мусина Ж. К., Жалелова Д. Ж. Использование токарного резца для обработки древесных материалов260	
Мусина Ж. К., Османов И. М. Исследование влияния и применения смазочно-охлаждающих жидкостей в процессе обработки металлов резанием.....264	

4.3 Көлік инфрақұрылымының жағдайы мен перспективалары
4.3 Состояние и перспективы транспортной инфраструктуры

Вловин В. Н., Дуйсен А. Р. Выбор месторасположения терминалов268	
Карамбаев Д. Ж., Нефтисов А. В. Разработка автоматической системы контроля за транспортным средством273	
Оралбек С. К. Қоғамдық көліктердегі төлемнің дәстүрлі және электрондық жүйелерін салыстыру және талдау279	
Садвоқасов Е. Е., Сембаев Н. С., Қарақаев А. К. Перспективы развития беспилотного транспорта в Казахстане284	
Садвоқасов Е. Е., Сембаев Н. С., Қарақаев А. К. Использование беспилотных летательных аппаратов для обеспечения безопасности на объектах транспорта290	
Сулейменов А. Д., Зарипов Р. Ю., Курмантемирова А. М., Оразхан А. О., Тусупбекова А. О. Қазақстанның көлік инфрақұрылымын дамыту296	

4.5 Құрылыс технологиялары
мен жобалаудағы инновациялар
4.5 Инновации в проектировании
и технологиях строительства

Бегалимов А. К., Алдунгарова А. К. Изготовления легких бетонов на пористых заполнителях из вскрышных пород экибастузского угольного бассейна304	
Қарабаева А. Т. Энергоэффективные и экологичные строительные материалы312	

4.6 Стандарттау мен техникалық
реттеудің қазіргі жағдайы
4.6 Современное состояние стандартизации
и технического регулирования

Касенов А. Ж., Кулмагамбетова М. Ж. Капиллярлық электрофорез жүйесі316	
--	--

**«XIII ТОРАЙҒЫРОВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ-ТӘЖІРИБЕЛІК
КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ
МАТЕРИАЛДАРЫ**

ТОМ 4

Техникалық редактор З. Ж. Шокубаева
Корректор: А. Р. Омарова
Компьютерде беттеген: А. К. Темиргалинова
Басуға 29.11..2021 ж.
Өріп түрі Times.
Пішім $29,7 \times 42 \frac{1}{4}$. Офсеттік қағаз.
Шартты баспа табағы 18,9. Таралымы 500 дана.
Тапсырыс № 3843

«Toraighyrov University» баспасы
«Торайғыров университет» ҚЕ АҚ
140008, Павлодар қ., Ломов к., 64.